

Webcast

3. Quartal 2024

POWER TO TRANSFORM -
STRATEGY INTO RESULTS

Michael Finger | CEO

Natascha Sander | CFO (interim)

Sassenberg, 19. November 2024

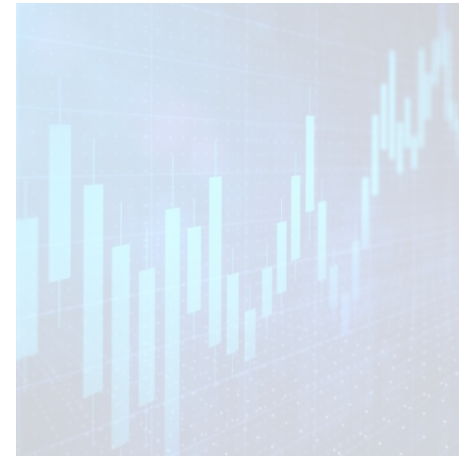
Power to transform



Überblick



Fokusmärkte

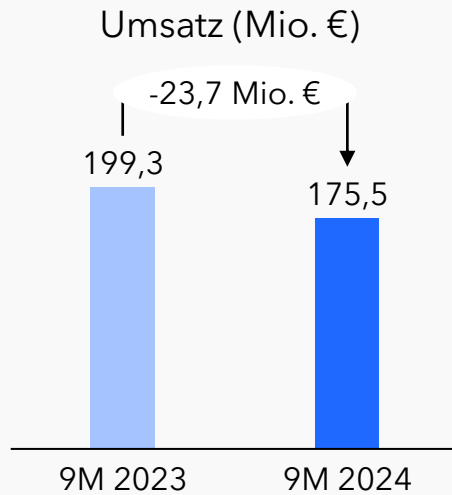


Finanzen



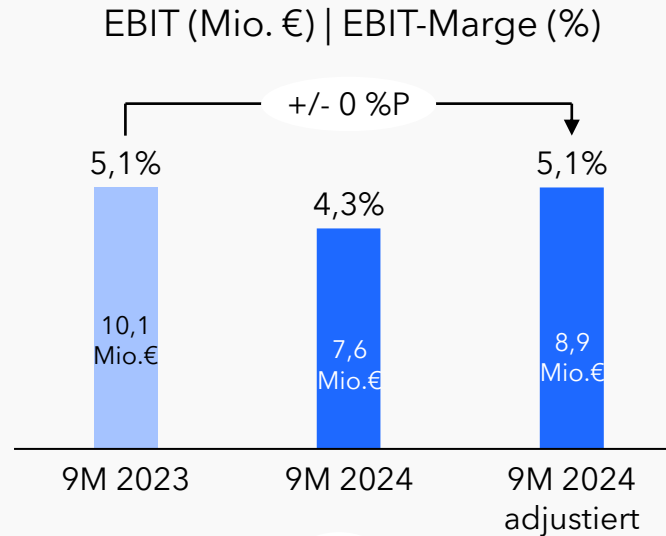
Strategie & Ausblick

Überblick 9 Monate 2024



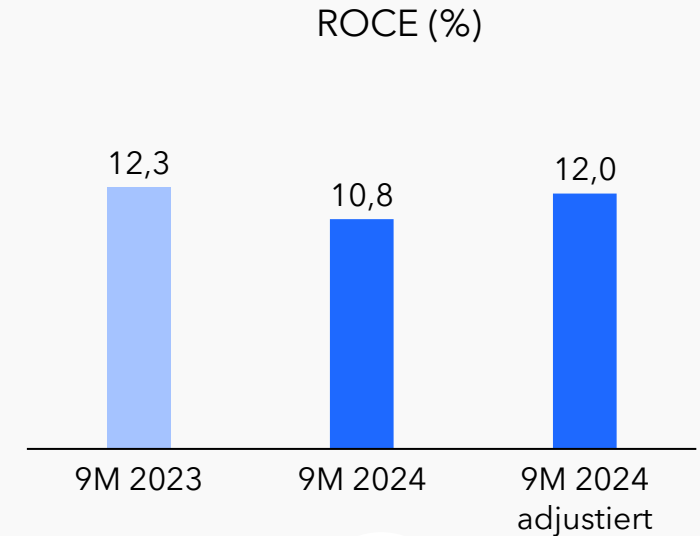
Finanzen

- Konzernumsatz trotz fortgesetzt schwacher Konjunktur in Q3 bei 60,2 Mio. € moderat gegenüber Q2 (59,3 Mio. €) gesteigert
- EBIT-Marge ohne temporäre Aufwendungen mit 5,1 % auf Vorjahresniveau bei 23,7 Mio. € weniger Umsatz



Märkte

- Weiterhin schwieriges konjunkturelles Umfeld, welches sich auf die Fokusbereiche differenziert auswirkt
- Energy Management setzt Wachstumsstory fort, Umsatz + 27%
- Auftragsbestand: 84 Mio. €
- Book-to-Bill Ratio stabil bei 1,0



Strategie

- Effizienzprogramm ttSprint wird planmäßig umgesetzt
- Alle für die ersten 9 Monate festgelegten Meilensteine erreicht
- Transformation in marktorientierte Neuorganisation kurz vor erfolgreichem Abschluss

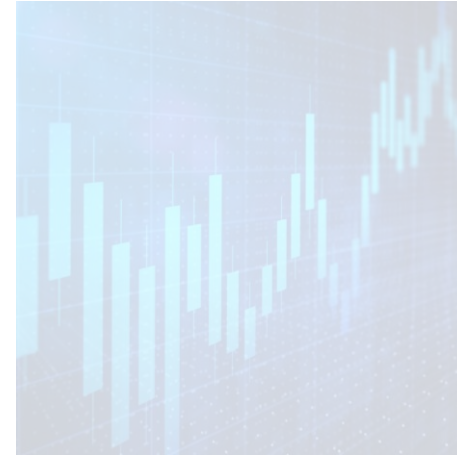
Power to transform



Überblick



Fokusmärkte



Finanzen



Strategie & Ausblick

Fokus auf Wachstum



PRINT

Erste Effekte im Nachgang der drupa beginnen konjunkturelle Auswirkungen auf Geschäftsentwicklung zu kompensieren



PLASTICS

Akquisitionserfolg: exklusive Lieferung energieeffizienter Kompaktemperiergeräte für die Batterieproduktion | neue Kooperation mit enesty erschließt weitere Zukunftspotentiale



LASER

Umsatzentwicklung fortgesetzt in hohem Maße durch Konjunktur beeinträchtigt



HEALTHCARE & ANALYTICS

Kundenseitige Bestandsabbau im Nachgang der Corona-Pandemie ist beendet | Abrufverhalten wieder auf dem Niveau vor Covid | Neues Laborkühlsystem geht in Serienproduktion



ENERGY MANAGEMENT

Starkes Umsatzwachstum setzt sich fort | im Bereich Rail, Road und Datacenter bedeutende Fortschritte bei der Intensivierung der Geschäftsbeziehung mit Großkunden und neuen Aufträgen

Umsatz 9M 2024

58,8 Mio. €

-14 %

Umsatz 9M 2024

38,1 Mio. €

-13 %

Umsatz 9M 2024

31,7 Mio. €

-27 %

Umsatz 9M 2024

10,8 Mio. €

-11 %

Umsatz 9M 2024

25,8 Mio. €

+27 %

Fokus auf Wachstum



PRINT

Erste Effekte im Nachgang der drupa beginnen konjunkturelle Auswirkungen auf Geschäftsentwicklung zu kompensieren



PLASTICS

Akquisitionserfolg: exklusive Lieferung energieeffizienter Kompaktemperiergeräte für die Batterieproduktion | neue Kooperation mit enesty erschließt weitere Zukunftspotentiale



LASER

Umsatzentwicklung fortgesetzt in hohem Maße durch Konjunktur beeinträchtigt



HEALTHCARE & ANALYTICS

Kundenseitige Bestandsabbau im Nachgang der Corona-Pandemie ist beendet | Abrufverhalten wieder auf dem Niveau vor Covid | Neues Laborkühlsystem geht in Serienproduktion



ENERGY MANAGEMENT

Starkes Umsatzwachstum setzt sich fort | im Bereich Rail, Road und Datacenter bedeutende Fortschritte bei der Intensivierung der Geschäftsbeziehung mit Großkunden und neuen Aufträgen

Umsatz 9M 2024

58,8 Mio. €

-14 %

Umsatz 9M 2024

38,1 Mio. €

-13 %

Umsatz 9M 2024

31,7 Mio. €

-27 %

Umsatz 9M 2024

10,8 Mio. €

-11 %

Umsatz 9M 2024

25,8 Mio. €

+27 %

VERTRIEBSERFOLGE

Temperiertechnik für Schäumprozesse bei Batterieherstellung

- Auftragsvolumen im mittleren einstelligen Millionenbereich mit Laufzeit bis Ende 2025
- Temperiertechnik für Batterieproduktion eines deutschen Automobilherstellers
- Rahmenvertrag: technotrans ist exklusiver Lieferant

Auftragsvolumen:
mittlerer einstelliger Millionen-Euro-Bereich



VERTRIEBSERFOLGE

strategische Partnerschaft mit enesty

- Symbiose der Technologieführerschaft
- Enge Zusammenarbeit im Vertrieb mit Vermarktung der jeweiligen Partnerprodukte und Kundenvermittlung
- Optimale Technologieergänzung für maßgeschneiderte Thermomanagement-Systeme in der Kunststoffverarbeitung
- technotrans setzt zukünftig auf die Wassermengenverteilsysteme des deutschen Marktführers enesty GmbH, während enesty die Temperiergeräte und Kühlanlagen von technotrans in die Dachmarke orcinus einbindet

Stärkung Marktpräsenz



Fokus auf Wachstum



PRINT

Erste Effekte im Nachgang der drupa beginnen konjunkturelle Auswirkungen auf Geschäftsentwicklung zu kompensieren



PLASTICS

Akquisitionserfolg: exklusive Lieferung energieeffizienter Kompaktemperiergeräte für die Batterieproduktion | neue Kooperation mit enesty erschließt weitere Zukunftspotentiale



LASER

Umsatzentwicklung fortgesetzt in hohem Maße durch Konjunktur beeinträchtigt



HEALTHCARE & ANALYTICS

Kundenseitige Bestandsabbau im Nachgang der Corona-Pandemie ist beendet | Abrufverhalten wieder auf dem Niveau vor Covid | Neues Laborkühlsystem geht in Serienproduktion



ENERGY MANAGEMENT

Starkes Umsatzwachstum setzt sich fort | im Bereich Rail, Road und Datacenter bedeutende Fortschritte bei der Intensivierung der Geschäftsbeziehung mit Großkunden und neuen Aufträgen

Umsatz 9M 2024

58,8 Mio. €

-14 %

Umsatz 9M 2024

38,1 Mio. €

-13 %

Umsatz 9M 2024

31,7 Mio. €

-27 %

Umsatz 9M 2024

10,8 Mio. €

-11 %

Umsatz 9M 2024

25,8 Mio. €

+27 %

Fokus auf Wachstum



PRINT

Erste Effekte im Nachgang der drupa beginnen konjunkturelle Auswirkungen auf Geschäftsentwicklung zu kompensieren



PLASTICS

Akquisitionserfolg: exklusive Lieferung energieeffizienter Kompaktemperiergeräte für die Batterieproduktion | neue Kooperation mit enesty erschließt weitere Zukunftspotentiale



LASER

Umsatzentwicklung fortgesetzt in hohem Maße durch Konjunktur beeinträchtigt



HEALTHCARE & ANALYTICS

Kundenseitige Bestandsabbau im Nachgang der Corona-Pandemie ist beendet | Abrufverhalten wieder auf dem Niveau vor Covid | Neues Laborkühlsystem geht in Serienproduktion



ENERGY MANAGEMENT

Starkes Umsatzwachstum setzt sich fort | im Bereich Rail, Road und Datacenter bedeutende Fortschritte bei der Intensivierung der Geschäftsbeziehung mit Großkunden und neuen Aufträgen

Umsatz 9M 2024

58,8 Mio. €

-14 %

Umsatz 9M 2024

38,1 Mio. €

-13 %

Umsatz 9M 2024

31,7 Mio. €

-27 %

Umsatz 9M 2024

10,8 Mio. €

-11 %

Umsatz 9M 2024

25,8 Mio. €

+27 %

VERTRIEBSERFOLGE

Neues Laborkühlsystem

- Verdopplung der Kühlkapazität von 1.700 auf 3.400 Watt basierend auf einem modularen Zwillingskonzept
- Umweltfreundlich aufgrund von Propan als Kältemittel
- Keine logistischen Einschränkungen
- Ersten Auftrag gewonnen
- Serienproduktion im Oktober begonnen



Fokus auf Wachstum



PRINT

Erste Effekte im Nachgang der drupa beginnen konjunkturelle Auswirkungen auf Geschäftsentwicklung zu kompensieren



PLASTICS

Akquisitionserfolg: exklusive Lieferung energieeffizienter Kompaktemperiergeräte für die Batterieproduktion | neue Kooperation mit enesty erschließt weitere Zukunftspotentiale



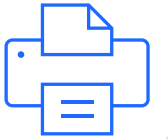
LASER

Umsatzentwicklung fortgesetzt in hohem Maße durch Konjunktur beeinträchtigt



HEALTHCARE & ANALYTICS

Kundenseitige Bestandsabbau im Nachgang der Corona-Pandemie ist beendet | Abrufverhalten wieder auf dem Niveau vor Covid | Neues Laborkühlsystem geht in Serienproduktion



ENERGY MANAGEMENT

Starkes Umsatzwachstum setzt sich fort | im Bereich Rail, Road und Datacenter bedeutende Fortschritte bei der Intensivierung der Geschäftsbeziehung mit Großkunden und neuen Aufträgen

Umsatz 9M 2024

58,8 Mio. €

-14 %

Umsatz 9M 2024

38,1 Mio. €

-13 %

Umsatz 9M 2024

31,7 Mio. €

-27 %

Umsatz 9M 2024

10,8 Mio. €

-11 %

Umsatz 9M 2024

25,8 Mio. €

+27 %

VERTRIEBSERFOLGE

Schiennetz- Elektrifizierung

- technotrans liefert effiziente Umrichter Kühlung für Zugstrecken
- Internationale Projekte: stationäre Kühlsysteme für statische Frequenzumrichter für die AC Bahnstromversorgung
- Zusammenarbeit besteht seit mehr als zehn Jahren
- Systeme für verschiedene inländische Lokationen, weitere gemeinsame Projekte befinden sich bereits in der Umsetzung - unter anderem in Deutschland, Australien, Norwegen und den USA.

Auftragsvolumen:
mittlerer einstelliger Millionen-Euro-Bereich



VERTRIEBSERFOLGE

Serienproduktion von Batteriekühlsystemen für E-Busse

- Folgeauftrag im hohen einstelligen Millionen-Euro-Bereich, nahtlose Anknüpfung an Erstauftrag, mit Lieferung ab November 2024
- Batterie-Thermomanagement-Systeme (BTMS) für E-Bus-Serien
- Fortgesetztes Wachstum im Fokusmarkt Energy Management, Ausbau der BTMS-Serienproduktion

Auftragsvolumen:
hoher einstelliger Millionen-Euro-Bereich



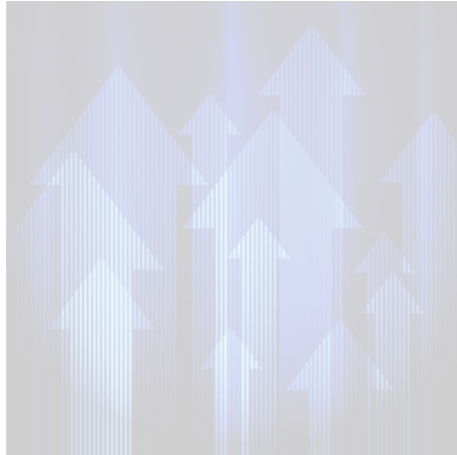
HIGHLIGHTS

Liquidcooling für Datacenter

- Weiterer Ausbau der Geschäftsbeziehung zu einem Großkunden
- Erhalt eines Rahmenauftrags für die Serienproduktion



Power to transform



Überblick



Fokusmärkte

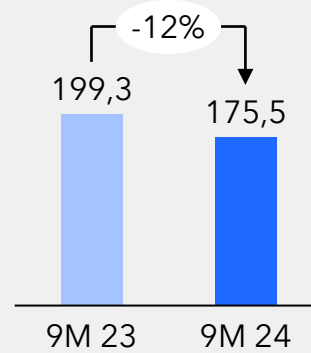
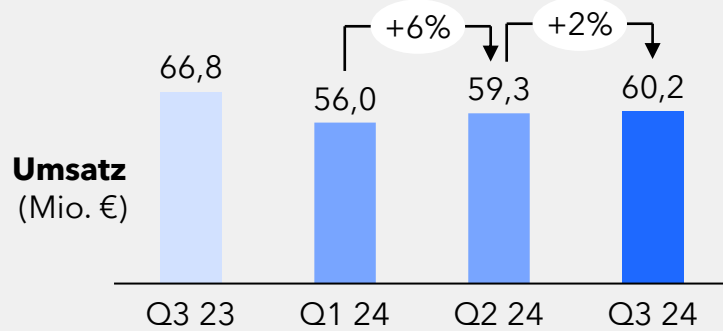


Finanzen

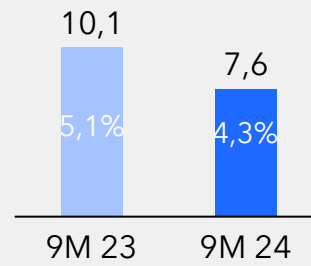
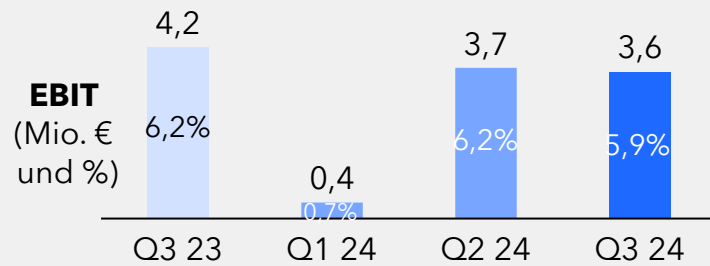


Strategie & Ausblick

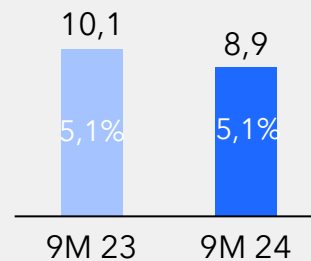
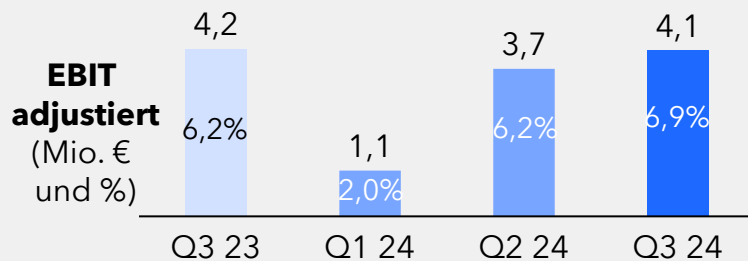
Umsatz und EBIT Konzern



- Konzernumsatz stabilisiert sich im Jahresverlauf
- Konjunkturelle Prägung im Neunmonatszeitraum erwartungsgemäß weiterhin spürbar
- Wachstumstreiber bleibt der Fokusmarkt Energy Management

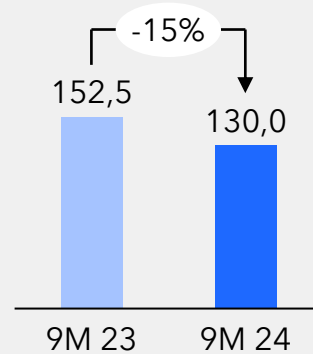
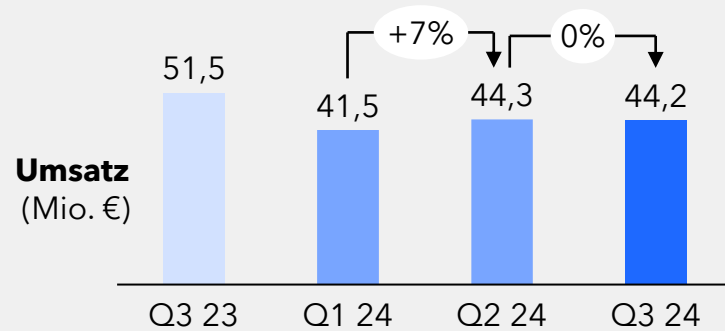


- EBIT erreicht im Neunmonatszeitraum 7,6 Mio. € mit einer Marge von 4,3 % (Vorjahr: 10,1 Mio. € bzw. 5,1 %)
- Ergebnisrückgang umsatzgetrieben, jedoch durch Kurzarbeit teilweise kompensiert
- Restrukturierungskosten 1,3 Mio. € enthalten

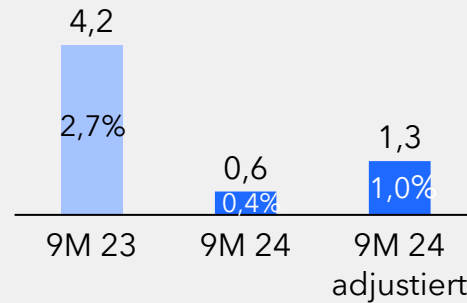
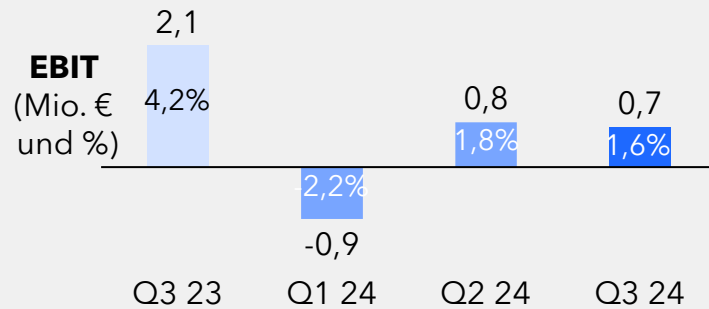


- Ohne temporäre Aufwendungen beträgt das EBIT 8,9 Mio. €
- Deutliche Ergebnissteigerung im Q3 mit einer adjustierten EBIT-Marge von 6,9 %
- Adjustierte EBIT-Marge liegt im Gesamtjahr mit 5,1 % auf Vorjahresniveau trotz Umsatzrückgang

Segment Technology

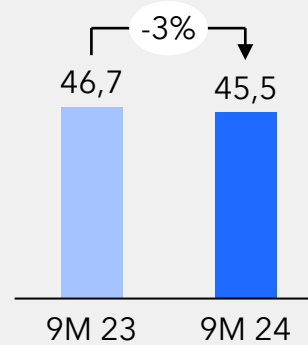
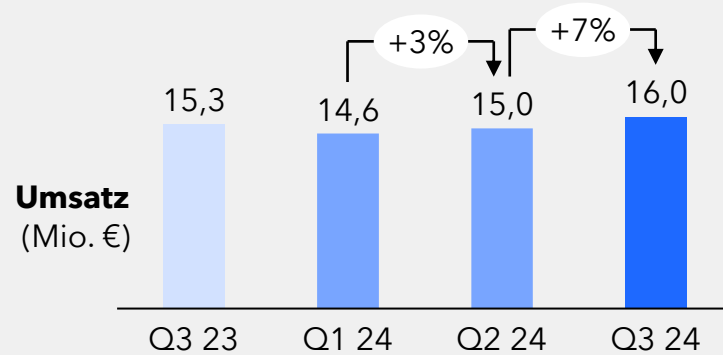


- Konjunkturelle Rahmenbedingungen wirken sich auf die Umsatzentwicklung aus
- Erholung des Umsatzes im Zeitverlauf
- Wachstumstreiber bleibt der Fokusmarkt Energy Management

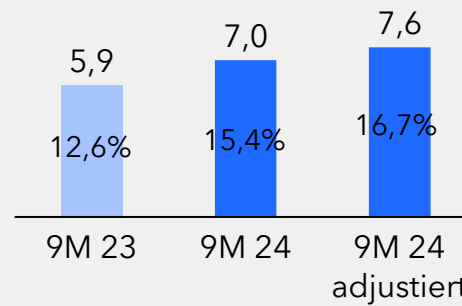
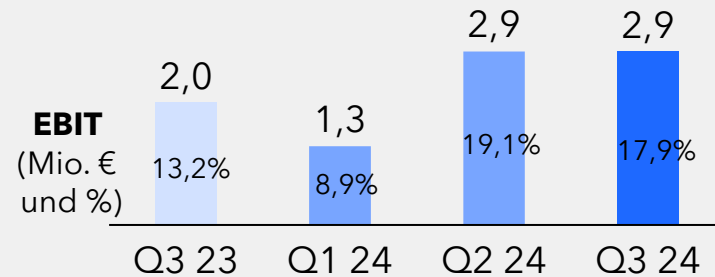


- Fehlende Skaleneffekte durch Umsatzrückgang
- Kurzarbeit kompensiert nur teilweise
- Belastung durch 0,7 Mio. € Restrukturierungskosten
- Anstieg der adjustierten EBIT-Marge im Q3 auf 2,4 %

Segment Services



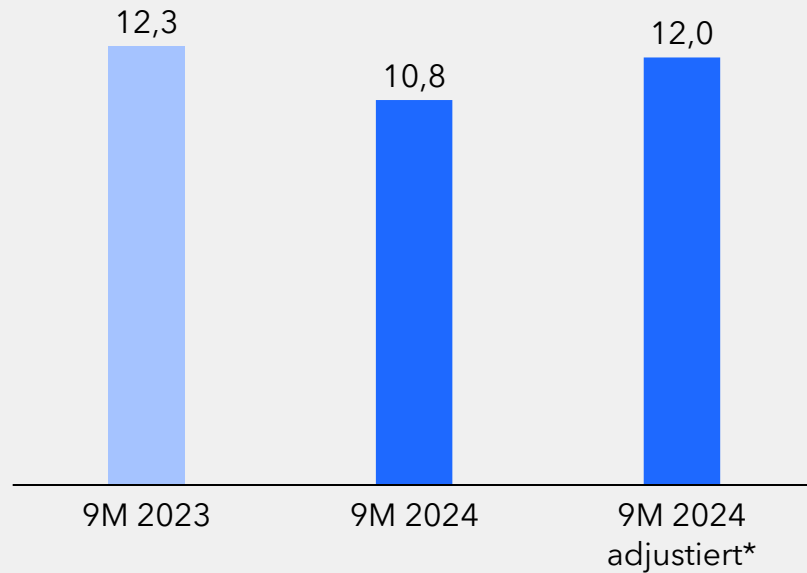
- Umsätze im Segment Services im Jahresverlauf gesteigert
- Starker Service Umsatz im Q3
- Umsatzrückgang im Jahresverlauf primär im Ersatzteilgeschäft im Print
- Einbruch gegenüber Vorjahr vermindert sich sukzessive



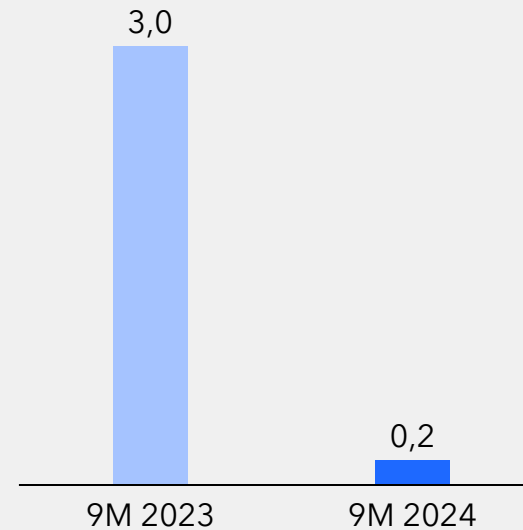
- Segment-EBIT deutlich auf 7,0 Mio. € erhöht (Vorjahr: 5,9 Mio. €)
- Restrukturierungskosten 0,6 m€ belasten das EBIT
- EBIT-Marge steigt signifikant von 12,6 % auf 15,4 % (adjustiert 16,7 %)
- Vorteilhafter Produktmix und Effizienzen lassen Profitabilität steigen

ROCE und Free Cashflow

ROCE (%)



Free Cashflow (Mio. €)

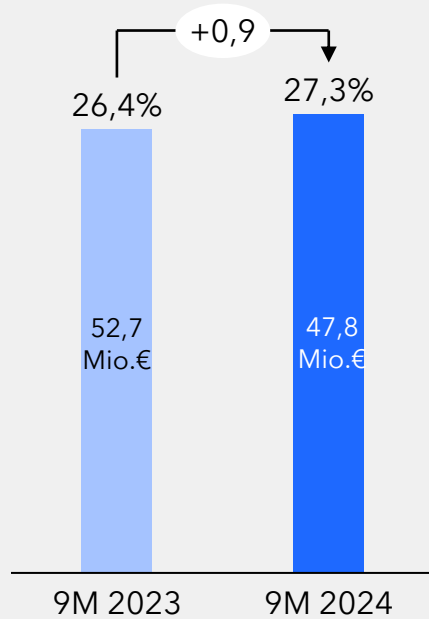


- Konzern erzielte einen ROCE in Höhe von 10,8 % (Vorjahr: 12,3 %)
- Der adjustierte ROCE* beträgt 12,0 %
- Der Free Cashflow wird durch die schwache Ergebnisentwicklung belastet.

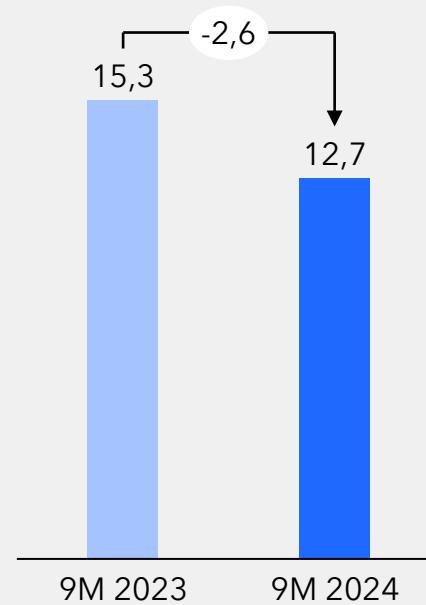
* Das rollierende EBIT wurde um die temporären Einmaleffekte bereinigt.

Ergebnisentwicklung

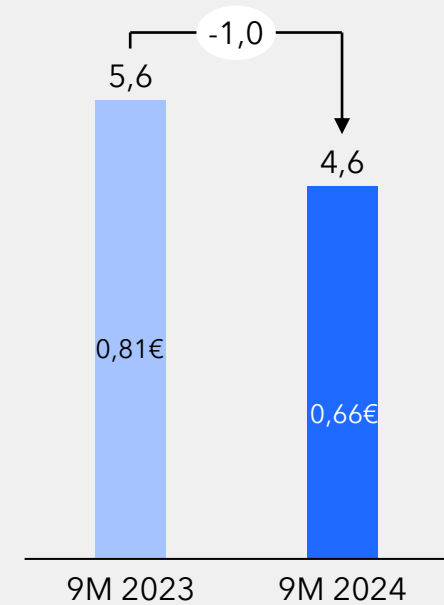
Bruttomarge (%) | Bruttoergebnis (Mio. €)



EBITDA (Mio. €)



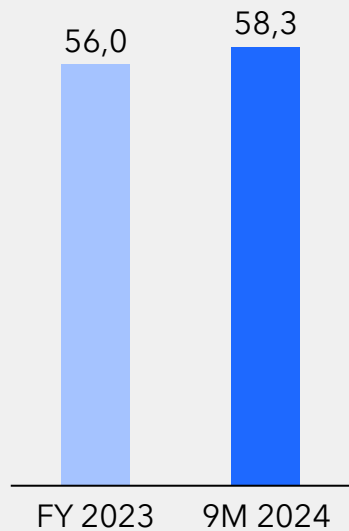
Periodenergebnis (Mio. €)
Ergebnis pro Aktie (€)



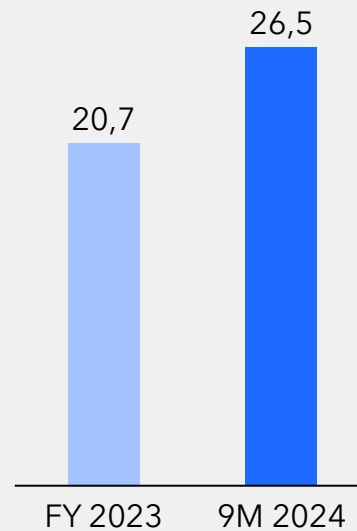
- Verbesserung der Bruttomarge durch vorteilhaften Produktmix und Effizienzsteigerung
- Umsatzrückgang und Restrukturierungskosten belasten EBITDA und Periodenergebnis

Nettovermögen

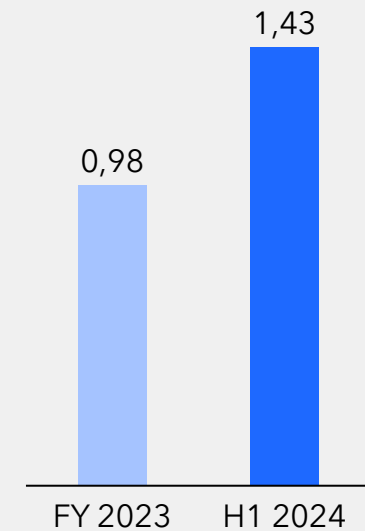
Eigenkapitalquote (%)



Net debt (Mio. €)

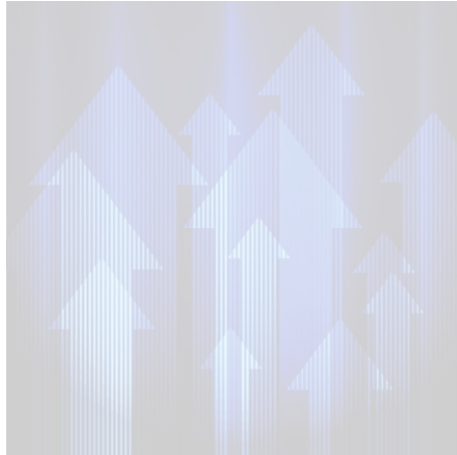


Net debt / EBITDA Ratio



- Eigenkapitalquote liegt mit 58,3 % auf hohem Niveau
- Verschuldung bleibt im Investment Grade Bereich
- Anstieg Net Debt / EBITDA Ratio auf Ergebnisentwicklung zurückzuführen

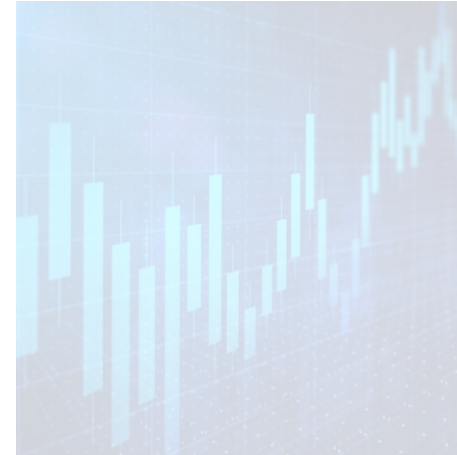
Power to transform



Überblick



Fokusmärkte



Finanzen



Strategie & Ausblick

STRATEGIE

Effizienzprogramm ttSprint

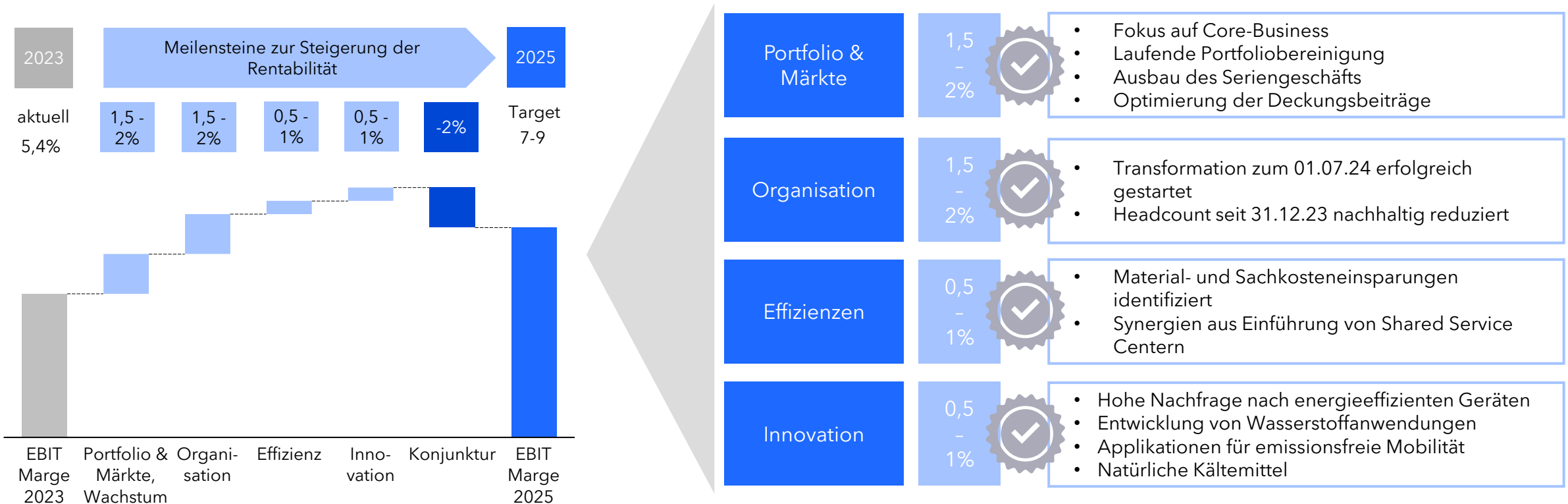
- ttSprint wird planmäßig umgesetzt
- Alle bisher gesetzten Meilensteine erreicht
- Transformation in eine marktorientierte Organisation kurz vor erfolgreichem Abschluss
- Erste Auswirkungen sind bereits in den Ergebnissen sichtbar

Future Ready 2025!



ttSprint: Deutliche Ergebnissteigerung in 2025

Diagramm zur Veranschaulichung



- Alle Projekte sind auf Kurs und entwickeln die geplanten Ergebnissteigerungen | Full Year Effekte wirksam in 2025
- Zusätzliche Ergebnisbeiträge aus Kosteneinsparungen für 2025 bereits identifiziert
- Neuausrichtung in marktorientierte dezentrale Organisation verläuft planmäßig
- ca. **1,3 Mio. Euro Restrukturierungsaufwand in 9M 2024** enthalten | **Erwartung** für **Gesamtjahr 2024: ca. 2 Mio. Euro**

AUSBLICK

Guidance 2024 - 2025

Langfristig erfolgreich

	2024e	2025e
Umsatz (Mio. €)	245 - 270	245 - 265*
EBIT-Marge (%)	5,5 - 7,5	7,0 - 9,0*
ROCE (%)	14,0 - 16,0	> 13,0 - 16,0*

Bestätigung am
unteren Ende der
Bandbreite

ÜBERBLICK

Zusammenfassung

- Solide Performance trotz zu erwartender Einmalkosten von 2 Mio. € in 2024 (1,3 Mio. € per Q3)
- Guidance 2025 durch Konjunktur angepasst
- Kostenstruktur durch Effizienzprogramm ttSprint massiv angepasst
- Neue Organisationsstruktur fördert Marktnähe und „Unternehmer im Unternehmen“
- Wir haben die richtigen Märkte, Produkte und Technologien
- Strategisch wichtige & nachhaltige Aufträge für die Zukunft gewonnen
- Erfolgreicher Einstieg in Liquid-Cooling für Datacenter



...wir sind **Future Ready 2025!**

Investor Relations



Frank Dernesch

Manager Investor Relations & Corporate Finance

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

frank.dernesch@technotrans.de



Disclaimer

- Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.
- Diese spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.