

Willkommen auf der Ordentlichen Hauptversammlung

Mannheim, 20. Mai 2015



SAP

Hasso Plattner

Vorsitzender des Aufsichtsrats der SAP SE



Bill McDermott

Vorstandssprecher der SAP SE



Im Gedenken an
Klaus Tschira

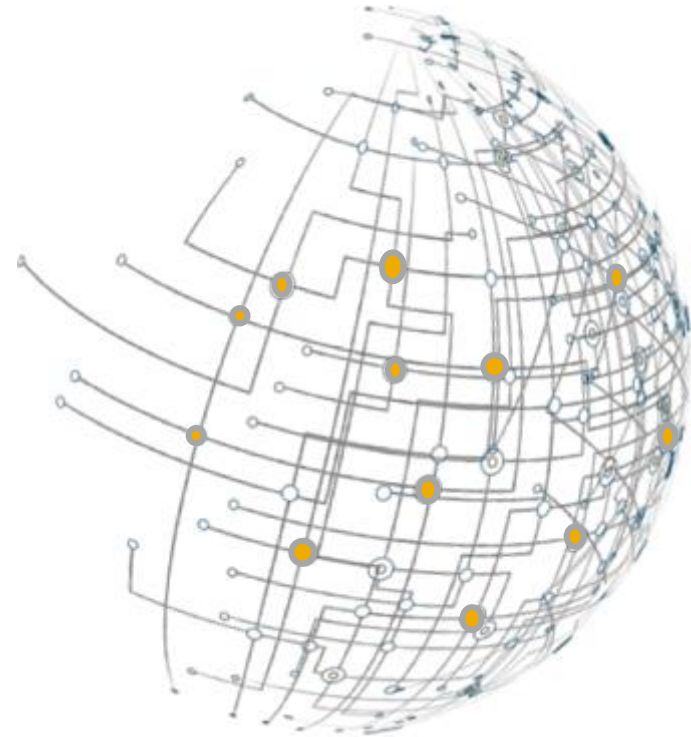


Ordentliche Hauptversammlung

Mannheim, 20. Mai 2015



Wir begleiten Kunden in einer Zeit beispiellosen Wandels



Vernetzte
Unternehmen



Internet
der Dinge



Nutzer
sozialer Medien



Mobile
Geräte



Große
Datenmengen



Soziale
Medien

Wir verfolgen seit 2010 eine durchgängige Strategie

Verdreifachung des Zielmarkts von 110 Mrd. US\$ auf 350 Mrd. US\$

PLATTFORM

SAP HANA

>6.400 Kunden
~2.000 Start-ups,
die Anwendungen auf
SAP HANA entwickeln

ANWENDUNGEN

SAP S/4HANA

>370 Kunden
nur acht Wochen
nach Markteinführung

Cloud-
Anwendungen
für Geschäfts-
bereiche

successfactors[™]
An SAP Company

hybris
e-commerce / software

NETZWERKE



~1,8 Millionen
vernetzte Unternehmen,
die Umsätze von
>750 Mrd. US\$
abwickeln

Video
Concur

Wir verfolgen seit 2010 eine durchgängige Strategie

Verdreifachung des Zielmarkts von 110 Mrd. US\$ auf 350 Mrd. US\$

PLATTFORM

SAP HANA

>6.400 Kunden
~2.000 Start-ups,
die Anwendungen auf
SAP HANA entwickeln

ANWENDUNGEN

SAP S/4HANA

>370 Kunden
nur acht Wochen
nach Markteinführung

Cloud-
Anwendungen
für Geschäfts-
bereiche

successfactors[™]
An SAP Company

hybris
e-commerce / software




NETZWERKE



~1,8 Millionen
vernetzte Unternehmen,
die Umsätze von
>750 Mrd. US\$
abwickeln

Video
Kärcher

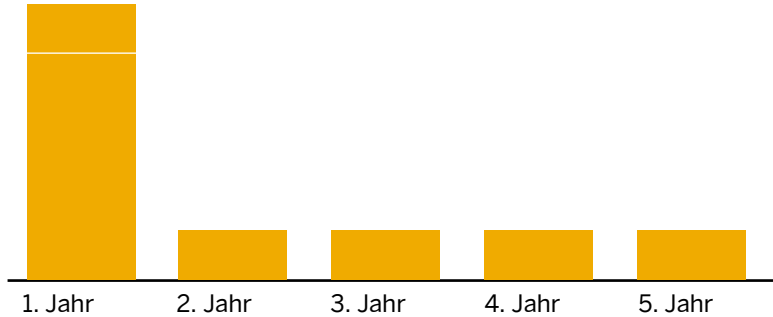
Geschäftsjahr 2014: Finanzergebnis vs. Ausblick*

	Ausblick GJ 2014	Ergebnis GJ 2014
Erlöse aus Cloud-Subskriptionen und -Support (Non-IFRS, währungsbereinigt)	1.040 bis 1.070 Mio. € Oberes Ende war +41 %	1.098 Mio. € 
Software- und softwarebezogene Serviceerlöse (Non-IFRS, währungsbereinigt)	+6 % bis +8 %	+7 % 
Betriebsergebnis (Non-IFRS, währungsbereinigt)	5,6 Mrd. € bis 5,8 Mrd. €	5,63 Mrd. € 

* Auszug, ausführliche Informationen finden Sie im Geschäftsbericht S. 94 ff.

Unterschied zwischen Cloud-Erlösmodell und traditionellem Softwarelizenz-Modell*

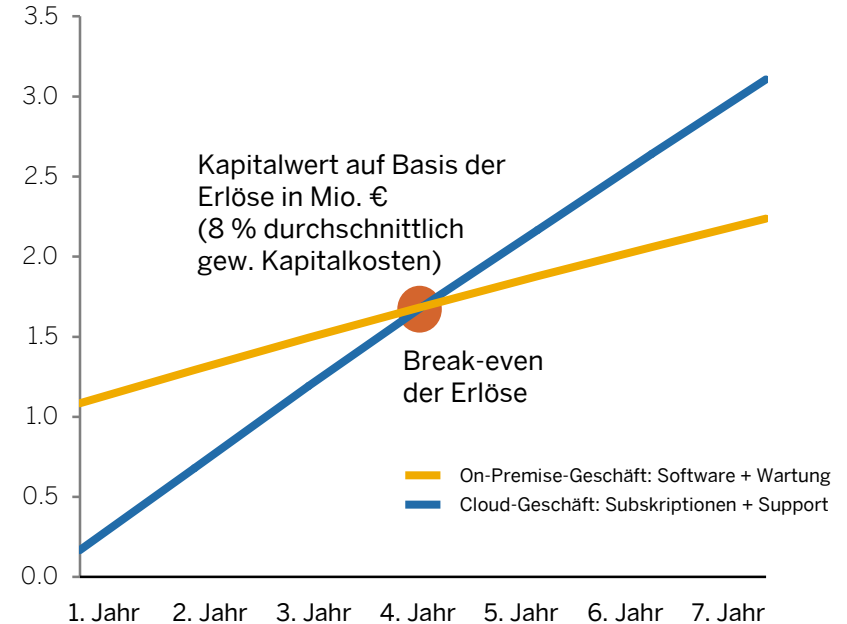
On-Premise-Erlöse



Cloud-Erlöse



Kumulierte Erlöse (in Mio. €)



* Beispiel eines typischen Vertrags

Cloud-Geschäftsmodelle

Das vielfältige Cloud-Portfolio der SAP

Public Cloud

- Cloud-Anwendungen für Geschäftsbereiche
- Klassisches Subskriptionsmodell

ca. 80 %

langfristige Bruttomarge*

Geschäftsnetzwerk

- Marktführer mit Ariba, Fieldglass und Concur
- Vorwiegend nutzungs-basiertes Modell mit vertraglichen Verpflichtungen

ca. 80 %

langfristige Bruttomarge*

Private Cloud



- Unterstützung von Kunden beim Umstieg auf SAP HANA und die Cloud
- Einrichtungskosten und Anlaufzeit wirken sich kurzfristig auf Margen aus

ca. 40 %

langfristige Bruttomarge*

* Potenzial für langfristige Bruttomarge bei Cloud-Subskriptionen und -Support im ausgereiften Zustand

GJ 2014: Nicht finanzielle Kennzahlen*

	Ergebnis GJ 2014	Ergebnis GJ 2013	
Kunden-Net-Promoter-Score	19,1 %	12,1 %	
Mitarbeiterengagement-Index	79 %	77 %	

* Auszug, ausführliche Informationen finden Sie im Geschäftsbericht S. 58 ff.

Abläufe der weltweiten
Wirtschaft und das Leben
von Menschen verbessern



Mitarbeiter und Vielfalt wertschätzen



74.500

Mitarbeiter weltweit

120

Nationalitäten weltweit

80

Nationalitäten am Stammsitz

25 %

der Führungspositionen werden von Frauen besetzt (Ziel bis 2017)

1 %

unserer weltweiten Belegschaft sind autistische Mitarbeiter (Ziel bis 2020)

Video
Autismus

Mitarbeiter und Vielfalt wertschätzen



74.500

Mitarbeiter weltweit

120

Nationalitäten weltweit

80

Nationalitäten am Stammsitz

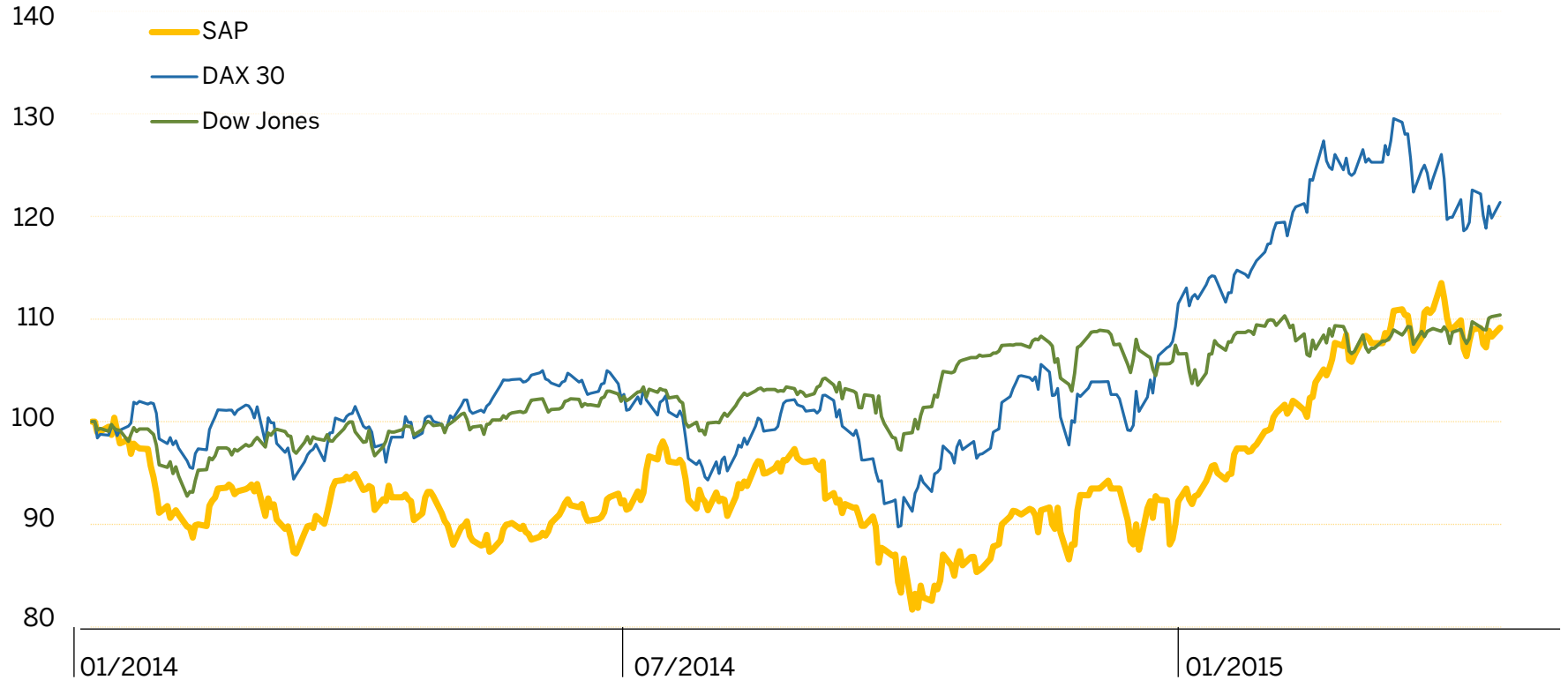
25 %

der Führungspositionen werden von Frauen besetzt (Ziel bis 2017)

1 %

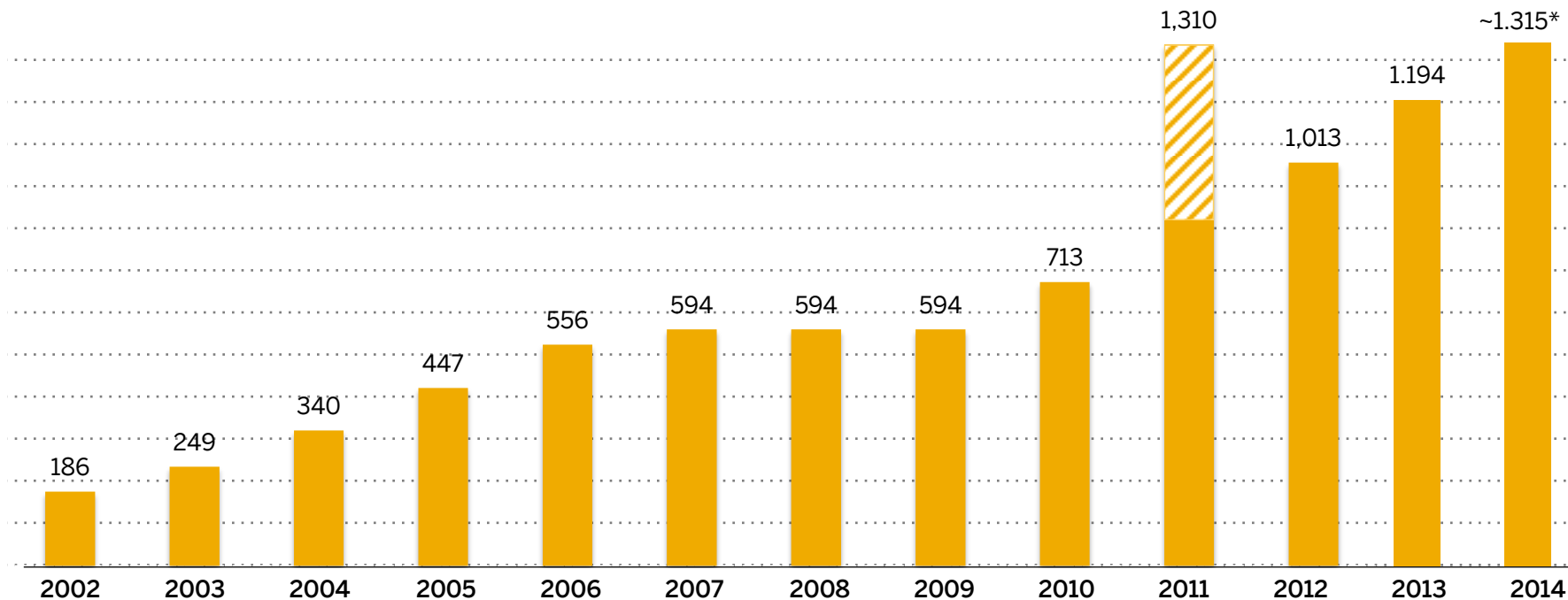
unserer weltweiten Belegschaft sind autistische Mitarbeiter (Ziel bis 2020)

Entwicklung des SAP-Aktienkurses



Entwicklung der Gesamtausschüttung

Dividende für das jeweilige Gesamtjahr (in Mio. €.)



* Vorbehaltlich der Zustimmung der Hauptversammlung

 Sonderdividende

Punkte der Tagesordnung (Bezeichnung verkürzt)

2. Verwendung des Bilanzgewinns aus dem Geschäftsjahr 2014
3. Entlastung des Vorstands für das Geschäftsjahr 2014
4. Entlastung des Aufsichtsrats für das Geschäftsjahr 2014
5. Wahl des Abschlussprüfers und des Konzernabschlussprüfers für das Geschäftsjahr 2015
6. Aufhebung der bestehenden und die Schaffung neuer genehmigter Kapitalien I und II sowie entsprechende Änderung von § 4 Abs. 5 und 6 der Satzung
 - a) Aufhebung des bestehenden Genehmigten Kapitals I und Schaffung eines neuen Genehmigten Kapitals I sowie entsprechende Änderung von § 4 Abs. 5 der Satzung
 - B) Aufhebung des bestehenden Genehmigten Kapitals II und Schaffung eines neuen Genehmigten Kapitals II sowie entsprechende Änderung von § 4 Abs. 6 der Satzung
7. Änderung der Vergütung des Aufsichtsrats und entsprechende Änderungen von § 16 der Satzung

Ausblick 2015

	Ausblick* GJ 2015	Ergebnis** GJ 2014
Erlöse aus Cloud-Subskriptionen und -Support	1,95 Mrd. € bis 2,05 Mrd. € (oberes Ende +86 %)	1,10 Mrd. €
Cloud- und Softwareerlöse	+ 8 % bis 10 %	14,33 Mrd. €
Betriebsergebnis	5,6 Mrd. € bis 5,9 Mrd. €	5,64 Mrd. €
Kunden-Net-Promoter-Score	24 %	19,1 %
Mitarbeiterengagement-Index	82 %	79 %

* Finanzzahlen sind währungsbereinigte Non-IFRS-Zahlen

** Finanzzahlen sind Non-IFRS-Zahlen

Video

Oliver Bierhoff

Ordentliche Hauptversammlung

Mannheim, 20. Mai 2015

