

Drittes Quartal 2013

Veröffentlichung der Ergebnisse

Walldorf

Montag, 21. Oktober 2013

Safe-Harbor-Statement

Sämtliche in diesem Dokument enthaltenen Aussagen, die keine vergangenheits-bezogenen Tatsachen darstellen, sind vorausschauende Aussagen wie in dem US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 festgelegt. Worte wie „erwarten“, „glauben“, „rechnen mit“, „fortführen“, „schätzen“, „voraussagen“, „beabsichtigen“, „zuversichtlich sein“, „davon ausgehen“, „planen“, „vorhersagen“, „sollen“, „sollten“, „können“ und „werden“ sowie ähnliche Begriffe in Bezug auf die SAP sollen solche vorausschauenden Aussagen anzeigen. SAP übernimmt keine Verpflichtung gegenüber der Öffentlichkeit, vorausschauende Aussagen zu aktualisieren oder zu korrigieren. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Auf die Faktoren, welche die zukünftigen Ergebnisse der SAP beeinflussen können, wird ausführlicher in den bei der US-amerikanischen Securities and Exchange Commission hinterlegten Unterlagen eingegangen, unter anderem im aktuellsten Jahresbericht Form 20-F. Die vorausschauenden Aussagen geben die Sicht zu dem Zeitpunkt wieder, zu dem sie getätigt wurden. Dem Leser wird empfohlen, diesen Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken.

Gliederung

Gewinn- und Verlustrechnung

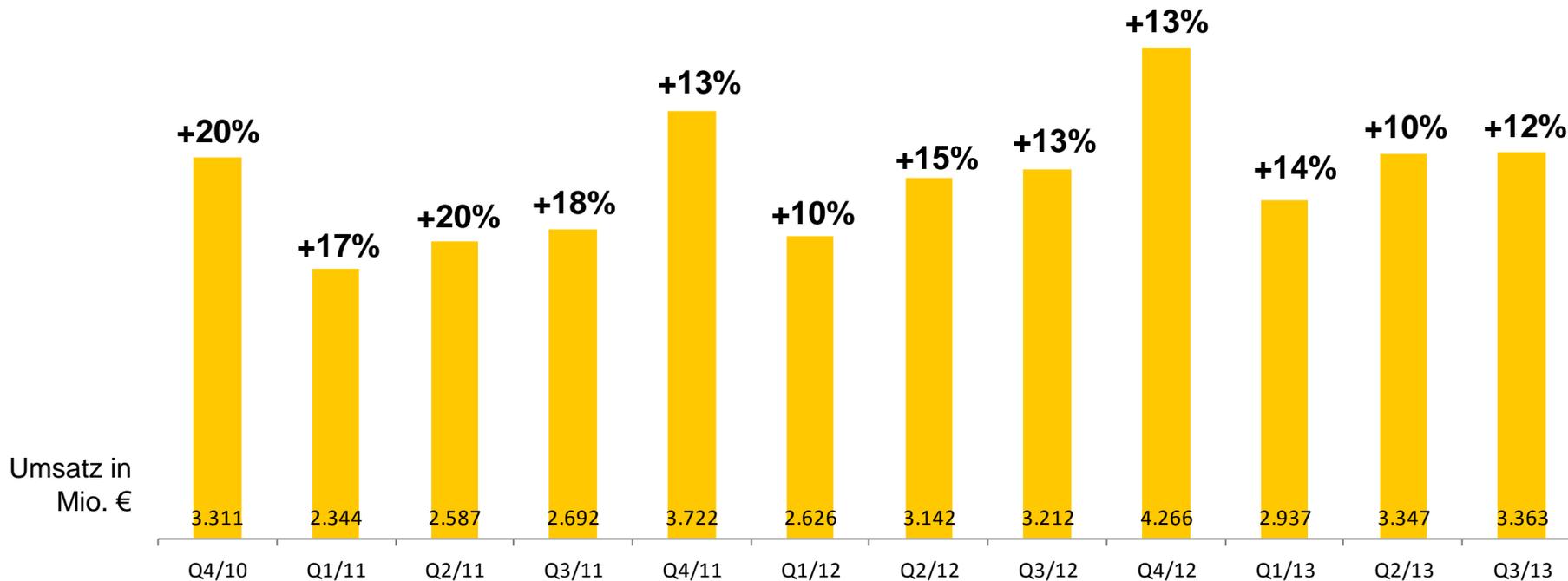
Bilanz- und Cashflow-Analyse

Ausblick und zusätzliche Informationen

Seit 13 Quartalen zweistelliges Wachstum der Non-IFRS Software- und softwarebezogenen Serviceerlöse (währungsbereinigt)

SSRS Erlöse (Non-IFRS) : +12 % währungsbereinigt

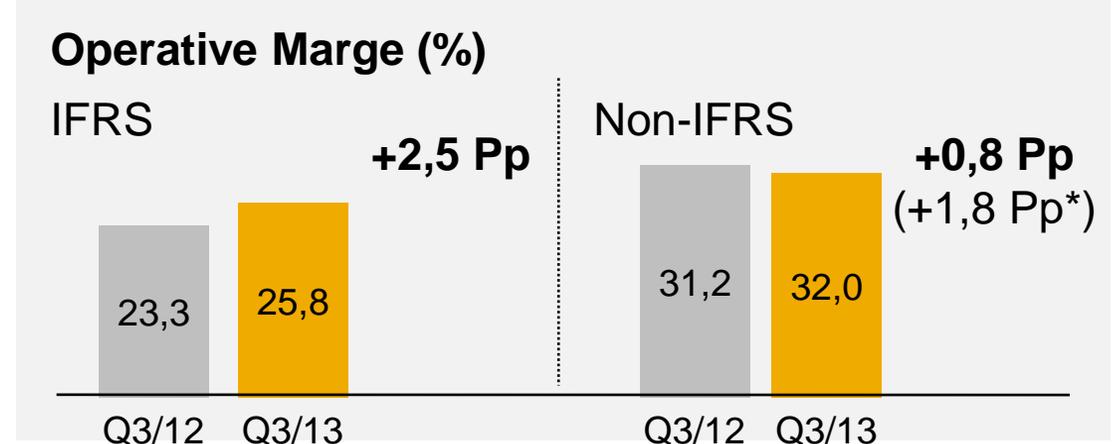
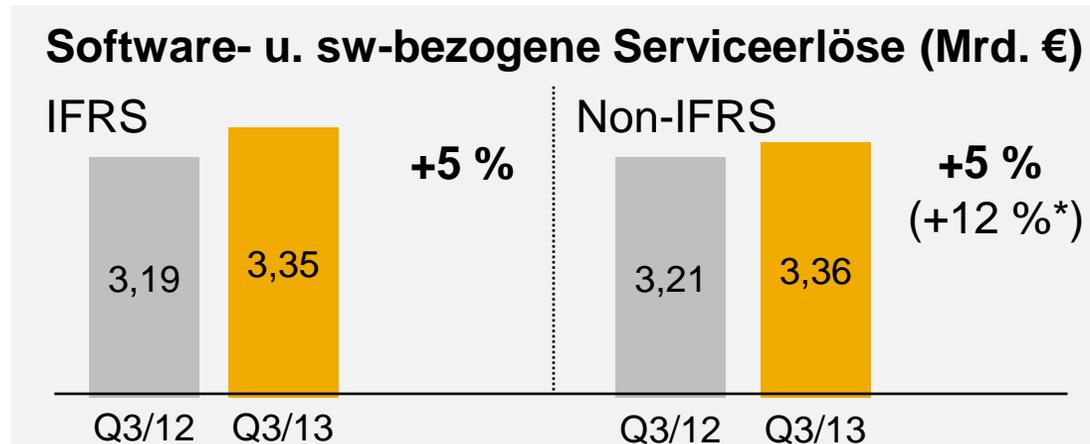
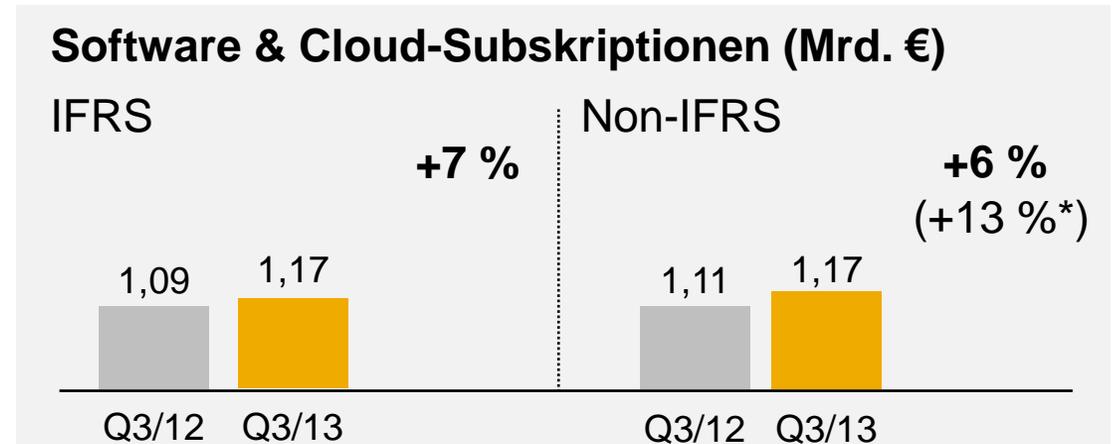
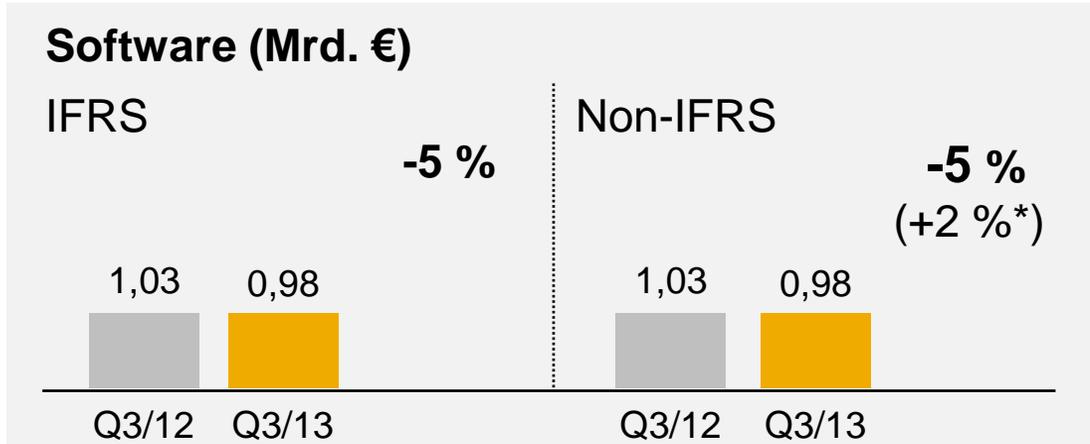
Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent, währungsbereinigt



Software und Cloud-Subskriptionen (Non-IFRS) erreichten 1,2 Mrd. € und stiegen währungsbereinigt um 13 %

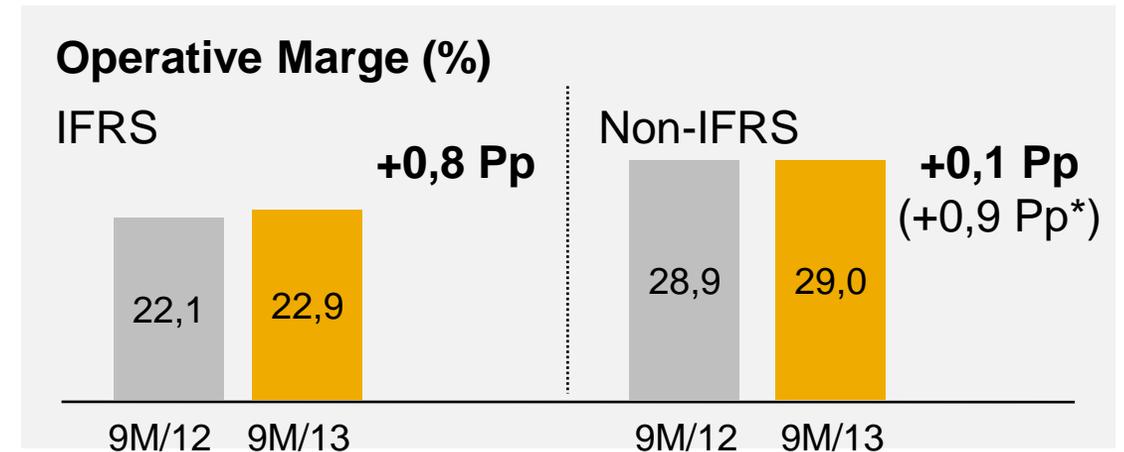
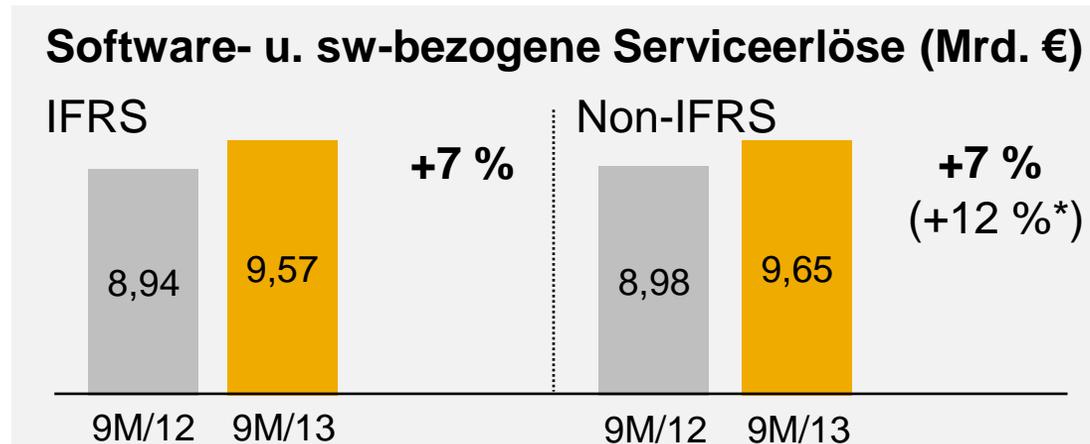
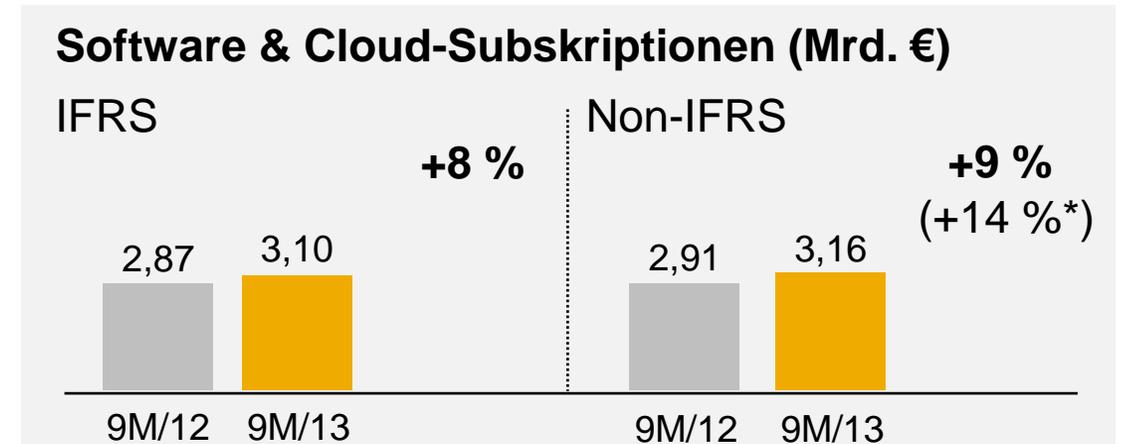
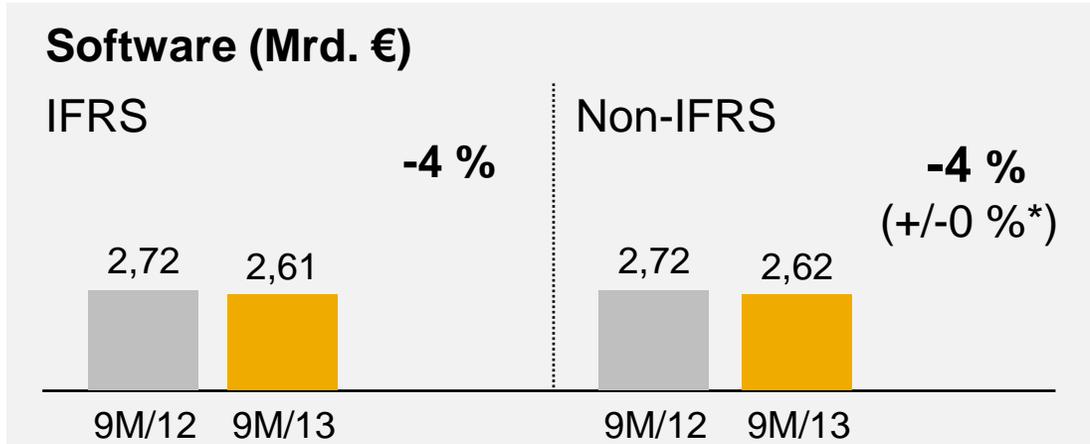
- SAP HANA-Softwareerlöse lagen bei 149 Mio. €; + 79 % / +90 % währungsbereinigt

Q3 2013 – Wesentliche Kennzahlen



* Währungsbereinigt

9M 2013 – Wesentliche Kennzahlen



* währungsbereinigt

Non-IFRS Software & Cloud-Subskriptionen stiegen währungsber. +13 % im Vorjahresvgl. (+6 % auf 1,17 Mrd. € zu aktuellen Währungskursen)

Regionale Entwicklung¹⁾

- Amerika mit starkem Q3: Software & Cloud-Subskriptionserlöse +17 %
 - Lateinamerika: Hervorragende Ergebnisse bei Softwareerlösen trotz herausforderndem wirtschaftlichen Umfeld vor allem in Brasilien
 - Nordamerika: profitiert weiterhin von Verlagerung hin zu Cloud-Anwendungen. Cloud-Erlöse haben in Q3 fast 30 % zu unseren gesamten Software- und Cloud-Subskriptionserlösen beigetragen; Cloud-Geschäft erzielte weitere Synergien zwischen SAP, Ariba & SuccessFactors
- EMEA: Starkes Wachstum mit +14 % Software & Cloud-Subskriptionen trotz unterschiedlichen Marktumfeldes
 - Großbritannien, Niederlande und Schweiz: deutliche zweistellige Wachstumsraten
 - Südeuropa, das besonders stark von der Finanzkrise betroffen war, kehrte auf den Wachstumskurs zurück
 - Heimatmarkt Deutschland: Branchen Energie und Handel mit solidem Wachstum
- APJ: Rückkehr zu einstelligen Wachstumsraten bei Software- und Cloud-Subskriptionserlösen
 - China mit kräftiger Erholung: Erfolge unserer Innovationsstrategie (SAP HANA), höhere Anzahl an großen Transaktionen sowie Anstieg starker strategischer Partnerschaften

1) Die Non-IFRS Umsatzerlöse aus Software und Cloud-Subskriptionen, die auf dieser Seite ausgewiesen sind, errechnen sich aus einer Kombination von Softwareerlösen nach dem Land der Vertragsverhandlung und Umsatzerlösen aus Cloud-Subskriptionen & Support nach dem Sitz des Kunden; die Wachstumsraten sind währungsbereinigt.

Beschleunigtes Cloud-Wachstum

Auf das Jahr hochgerechnete Erlöse im Cloud-Bereich überstiegen 1 Mrd. €
(Annual Cloud Revenue Run Rate)³⁾

- **Gesamtumsatz der Cloud-Division, Q3 2013:** 252 Mio. €
- **Cloud-Subskriptionen und -Supporterlöse (Non-IFRS), Q3 2013:** 197 Mio. €, +146 % im Jahresvergleich (+162% währungsbereinigt)
- **Abgegrenzte Umsätze auf Cloud-Subskriptionen und -Support¹⁾ (Non-IFRS zum 30. September):** 382 Mio. €, +79 % im Jahresvergleich
- **Auftragsbestand Cloud-Subskriptionen und -Support²⁾:** 800 Mio.€ zum 31. Dezember 2012
- **Die auf das Jahr hochgerechneten Erlöse im Cloud-Bereich übersteigen 1 Mrd. €** (Annual Cloud Revenue Run Rate³⁾)
- **Anzahl an Cloud-Anwender:** ~33 Mio.
- **Ariba-Segment:**
 - Auftragsvolumen auf dem Handelsnetzwerk der vorangegangenen 12 Monate⁴⁾: ~500 Mrd. \$
 - 1.2 Mio. Unternehmen sind über Ariba-Handelsnetzwerk verbunden, das weltweit größte internetbasierte Handelsnetzwerk

1) Seit Q1/13 veröffentlicht SAP die abgegrenzten Umsätze auf Cloud-Subskriptionen und -Support, die einen Teil der gesamten passiven Rechnungsabgrenzungsposten (Non-IFRS) der Bilanz darstellen.

2) Der Auftragsbestand an Cloud-Subskriptionen und -Support stellt zukünftig erwartete Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse dar, die vertraglich vereinbart aber noch nicht in Rechnung gestellt wurden und somit auch noch nicht als Rechnungsabgrenzung erfasst wurden.

3) Die auf das Jahr hochgerechneten Erlöse wurden durch eine Vervierfachung des Umsatzes der Cloud-Division im dritten Quartal 2013 in Höhe von 252 Mio. € berechnet.

4) Auftragsvolumen, das über das Ariba-Handelsnetzwerk in den vorangegangenen 12 Monaten gehandelt wurde

Segmentberichterstattung

Q3 2013

Mio. €	On-Premise-Division				Cloud-Division				Gesamt 2013	Gesamt 2012
	On- Premise- Produkte	On- Premise- Services	On Premise Division Gesamt 2013	On- Premise- Division Gesamt 2012	Cloud- Anwendungen	Ariba	Cloud- Division Gesamt 2013	Cloud- Division Gesamt 2012		
Q3 2013										
Software	976	0	976	1.026	1	0	1	0	977	1.026
Cloud-Subskriptionen & -Support	0	0	0	0	109	88	197	80	197	80
Software & Cloud-Subskriptionen	976	0	976	1.026	109	88	198	80	1.174	1.106
Support	2.178	0	2.178	2.103	3	8	11	3	2.189	2.106
Software- u sw-bez. Services	3.154	0	3.154	3.129	112	96	208	83	3.363	3.212
Beratungs- u. sonstige Services	0	651	651	736	23	21	44	22	695	758
Umsatzerlöse	3.154	651	3.805	3.865	135	117	252	105	4.057	3.970
Umsatzkosten	-486	-536	-1.022	-1.052	-46	-47	-93	-56	-1.115	-1.108
Bruttogewinn	2.668	115	2.783	2.813	89	70	159	49	2.942	2.862
Vertriebs- und Marketingkosten	-813	0	-813	-846	-88	-39	-127	-71	-940	-917
Segmentgewinn/-verlust	1.855	115	1.971	1.967	1	31	32	-22	2.003	1.945

Segmentberichterstattung

9M 2013

Mio. €	On-Premise-Division				Cloud-Division					
	On-Premise-Produkte	On-Premise-Services	On-Premise-Division Gesamt 2013	On-Premise-Division Gesamt 2012	Cloud-Anwendungen	Ariba	Cloud-Division Gesamt 2013	Cloud-Division Gesamt 2012	Gesamt 2013	Gesamt 2012
9M 2013										
Software	2.615	0	2.615	2.720	1	0	1	1	2.616	2.722
Cloud-Subskriptionen & -Support	0	0	0	0	292	255	547	183	547	183
Software & Cloud-Subskriptionen	2.615	0	2.615	2.720	293	255	548	184	3.163	2.905
Support	6.449	0	6.449	6.068	12	23	35	7	6.484	6.075
Software- u sw-bez. Services	9.064	0	9.064	8.788	305	278	583	191	9.647	8.980
Beratungs- u. sonstige Services	0	2.011	2.011	2.210	63	63	126	53	2.137	2.263
Umsatzerlöse	9.064	2.011	11.075	10.999	368	341	709	244	11.784	11.243
Umsatzkosten	-1.414	-1.623	-3.038	-3.129	-134	-135	-269	-142	-3.307	-3.270
Bruttogewinn	7.649	388	8.037	7.870	233	206	440	102	8.477	7.973
Vertriebs- und Marketingkosten	-2.522	0	-2.522	-2.440	-242	-115	-357	-170	-2.879	-2.609
Segmentgewinn/-verlust	5.128	388	5.516	5.430	-9	92	83	-68	5.599	5.364

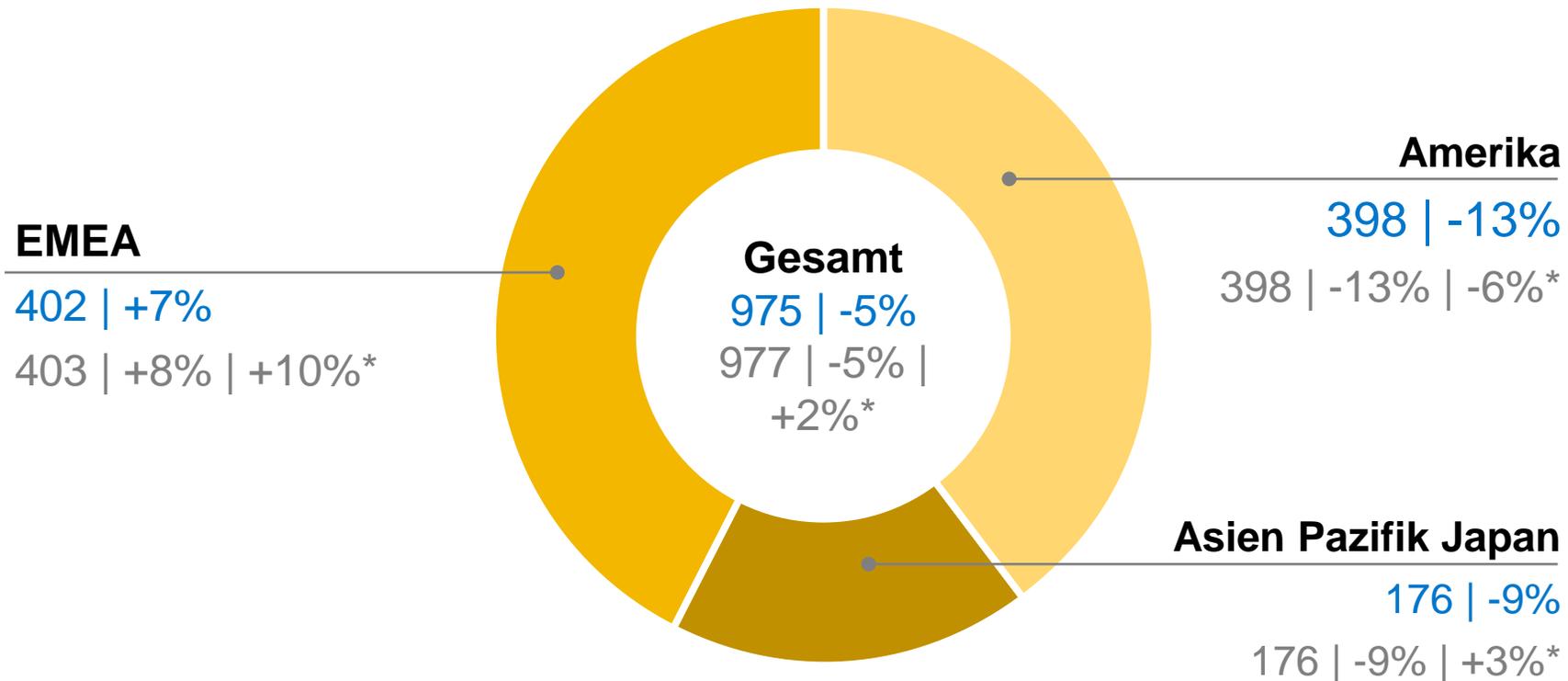
Softwareerlöse nach Regionen**

Q3 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach dem Land der Vertragsverhandlung

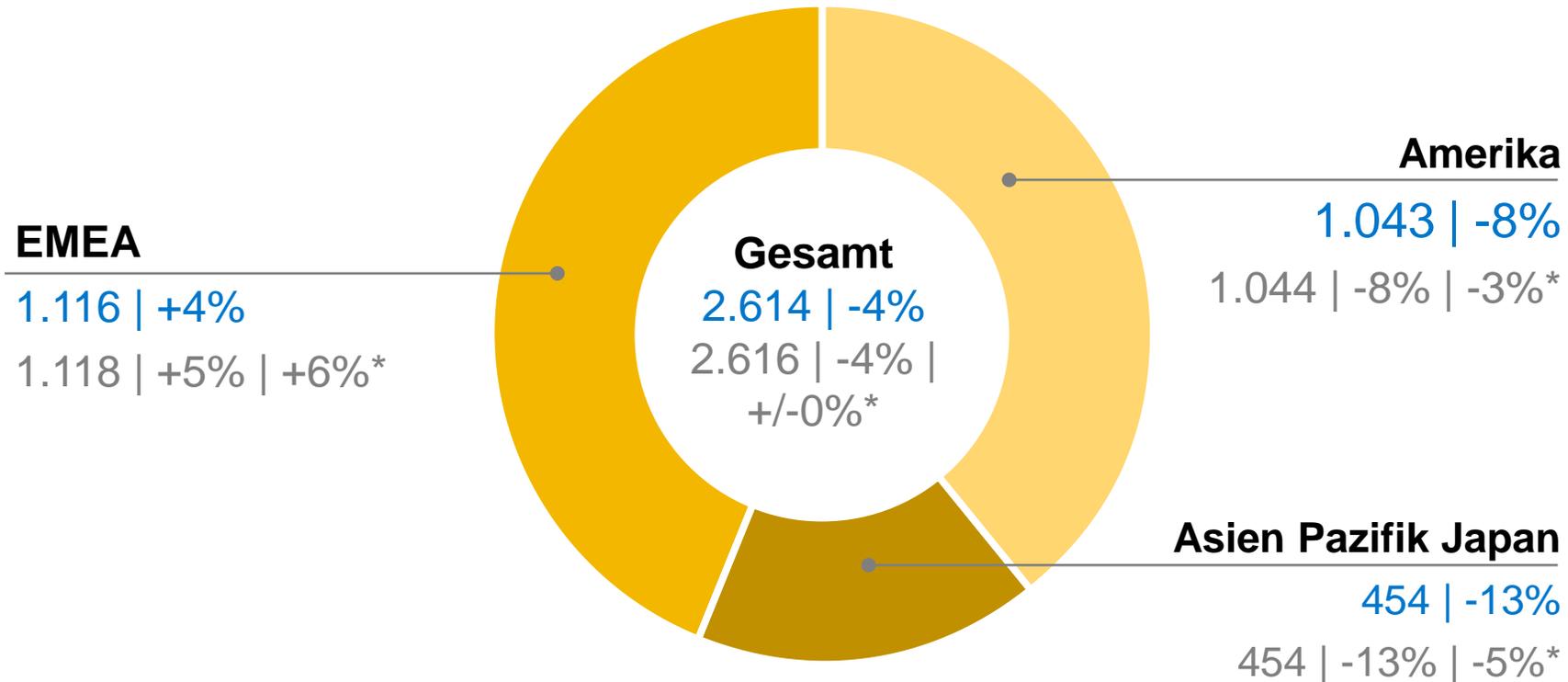
Softwareerlöse nach Regionen**

9M 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach dem Land der Vertragsverhandlung

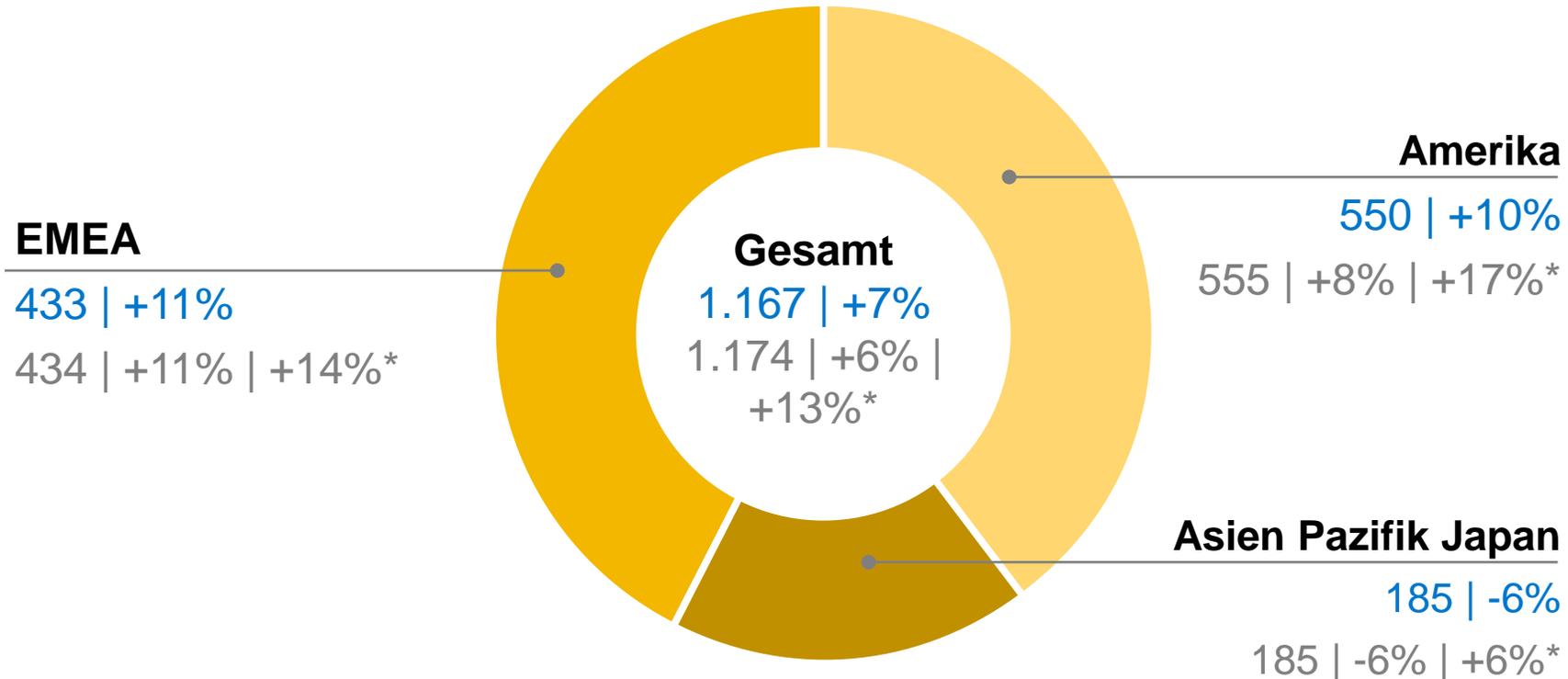
Software- und Cloud-Subskriptionserlöse**

Q3 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsatzerlöse aus Software und Cloud-Subskriptionen errechnen sich aus einer Kombination von Softwareerlösen nach dem Land der Vertragsverhandlung und Umsatzerlösen aus Cloud-Subskriptionen & -Support nach dem Sitz des Kunden

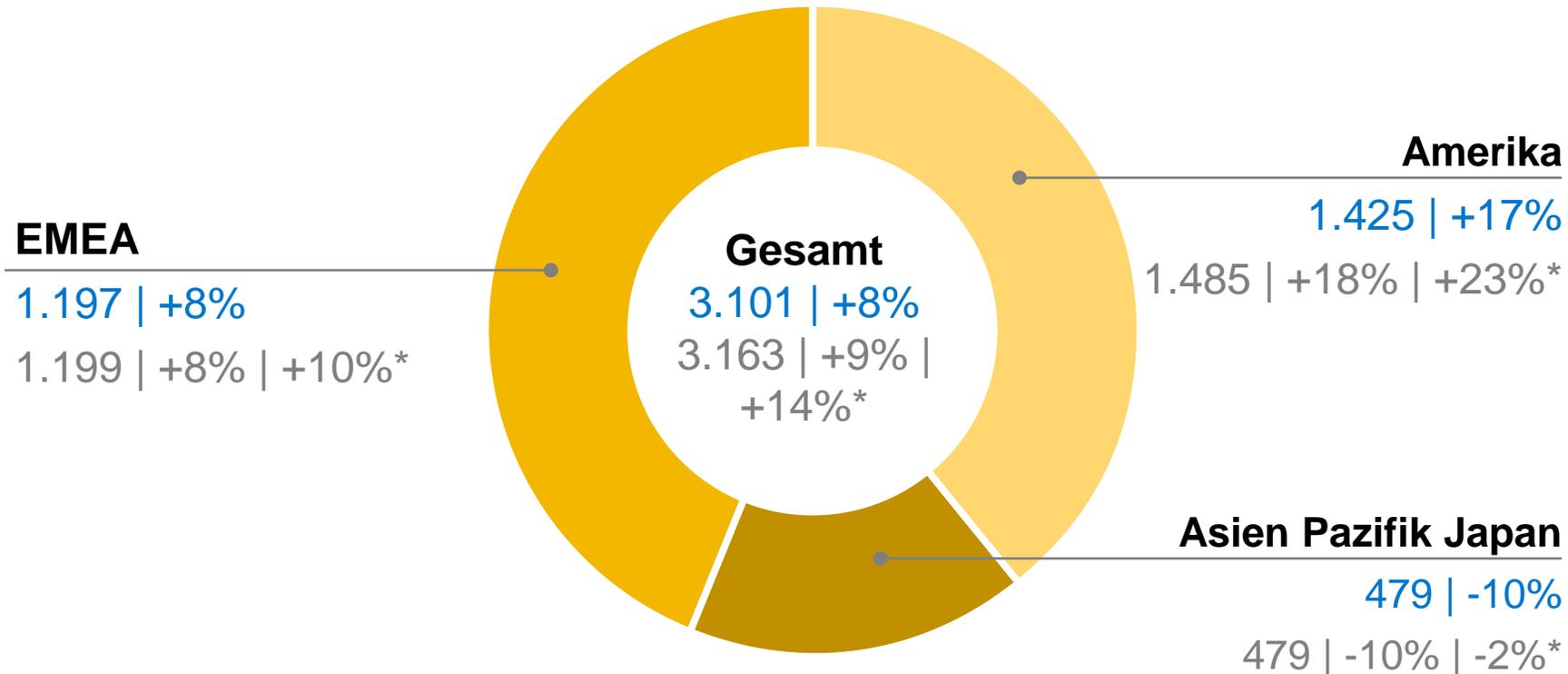
Software- und Cloud-Subskriptionserlöse**

9M 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

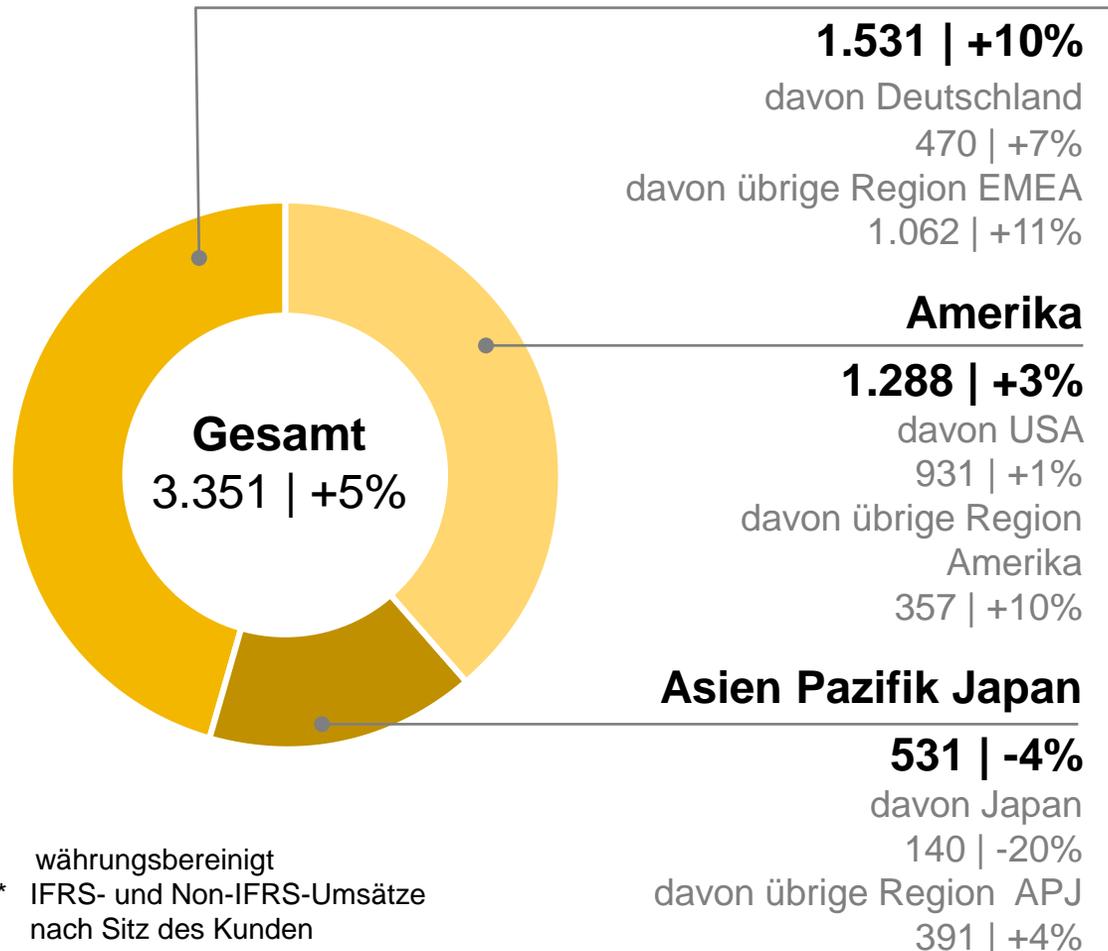
** IFRS- und Non-IFRS-Umsatzerlöse aus Software und Cloud-Subskriptionen errechnen sich aus einer Kombination von Softwareerlösen nach dem Land der Vertragsverhandlung und Umsatzerlösen aus Cloud-Subskriptionen & -Support nach dem Sitz des Kunden

Software- und softwarebezogene Serviceerlöse nach Region**

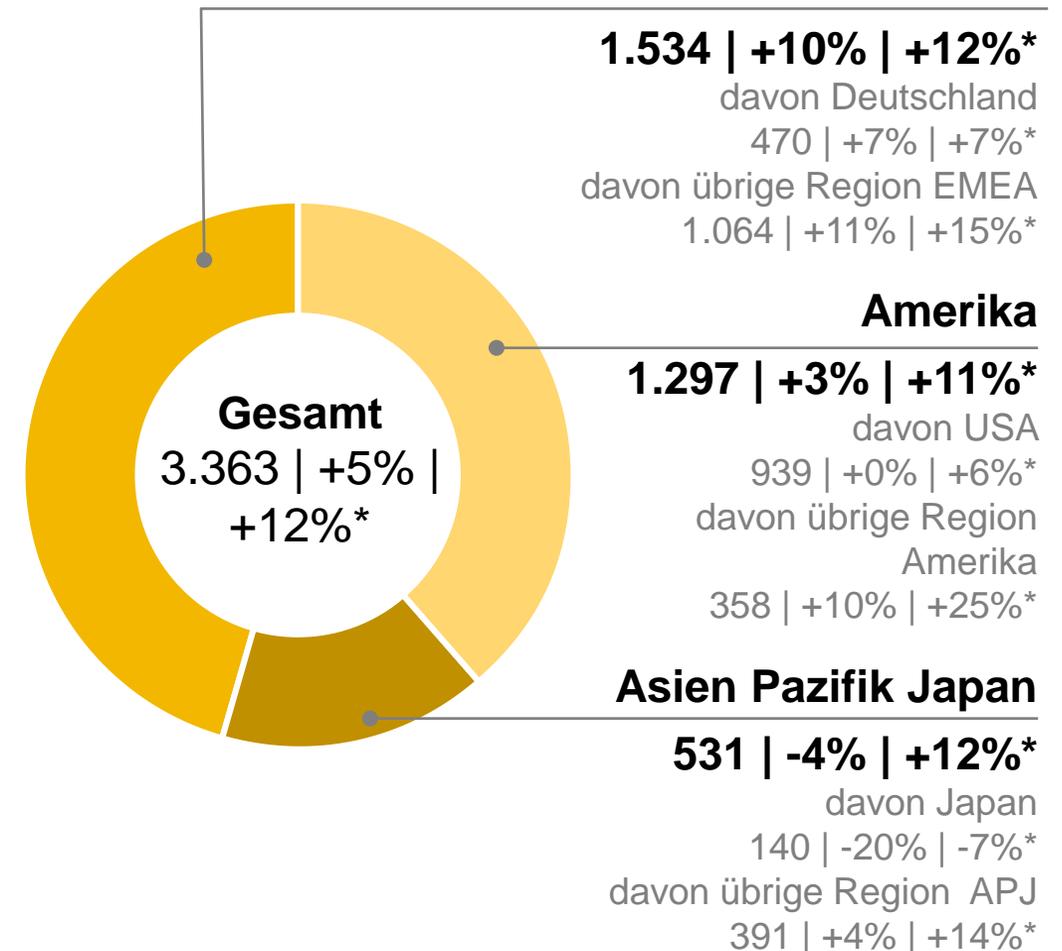
Q3 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS



Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach Sitz des Kunden

Software- und softwarebezogene Serviceerlöse nach Region**

9M 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

EMEA

4.376 | +7%

davon Deutschland

1.324 | +6%

davon übrige Region EMEA

3.052 | +7%

Amerika

3.693 | +11%

davon USA

2.692 | +10%

davon übrige Region

Amerika

1.002 | +15%

Asien Pazifik Japan

1.502 | -1%

davon Japan

403 | -18%

davon übrige Region APJ

1.100 | +7%

Gesamt
9.571 | +7%

Non-IFRS

EMEA

4.378 | +7% | +9%*

davon Deutschland

1.324 | +6% | +6%*

davon übrige Region EMEA

3.054 | +7% | +10%*

Amerika

3.766 | +12% | +17%*

davon USA

2.763 | +11% | +14%*

davon übrige Region

Amerika

1.003 | +15% | +24%*

Asien Pazifik Japan

1.502 | -1% | +9%*

davon Japan

403 | -18% | +3%*

davon übrige Region APJ

1.100 | +7% | +12%*

Gesamt
9.647 | +7% |
+12%*

* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach Sitz des Kunden

Q3 2013: Durch anhaltende Kostendisziplin hat SAP das Betriebsergebnis trotz negativer Währungseffekte verbessert

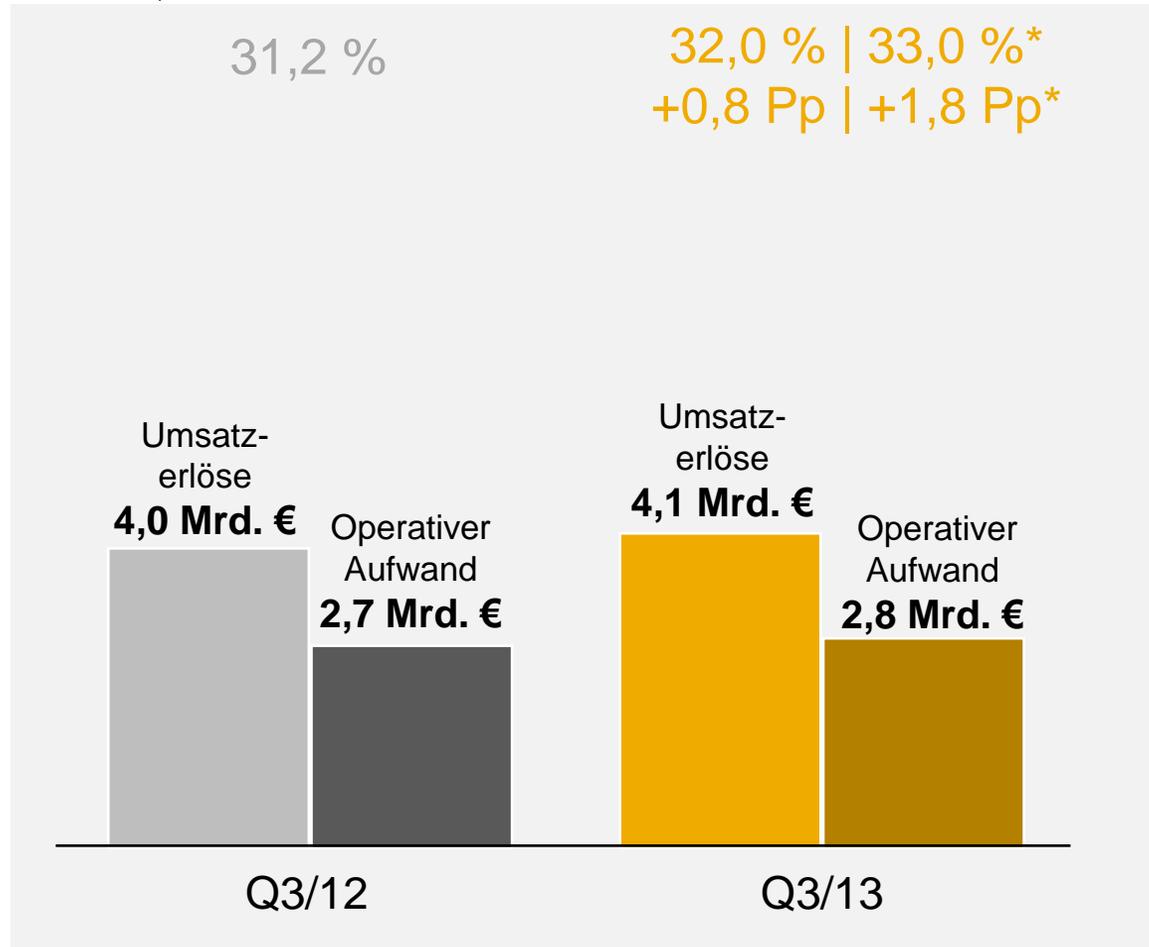
Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS			
	Q3/13	Q3/12	Δ%	Q3/13	Q3/12	Δ%	Δ% währungs- bereinigt
Umsatz							
Software	975	1.026	-5	977	1.026	-5	2
Cloud-Subskriptionen und -Support	191	63	203	197	80	146	162
Software & Cloud-Subskriptionen	1.167	1.089	7	1.174	1.106	6	13
Support	2.184	2.105	4	2.189	2.106	4	11
Software u. sw-bezog. Serviceerlöse	3.351	3.194	5	3.363	3.212	5	12
Beratungs- und sonst. Serviceerlöse	695	758	-8	695	758	-8	-3
Umsatzerlöse	4.045	3.952	2	4.057	3.970	2	9
Operative Aufwendungen							
Operative Aufwendungen	-3.003	-3.031	-1	-2.761	-2.731	1	6
Ergebnisse							
Betriebsergebnis	1.043	921	13	1.296	1.239	5	15
Finanzergebnis, netto	-7	-7	1	-7	-7	1	
Gewinn vor Steuern	1.035	822	26	1.289	1.140	13	
Ertragsteueraufwand	-274	-204	34	-355	-304	17	
Gewinn nach Steuern	762	618	23	933	836	12	
Operative Marge in %	25,8	23,3	+2,5Pp	32,0	31,2	+0,8Pp	+1,8Pp
Ergebnis je Aktie in €	0,64	0,52	23	0,78	0,7	11	

9M 2013: Solides Umsatz- und Ertragswachstum

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS			
	9M/13	9M/12	Δ%	9M/13	9M/12	Δ%	Δ% währungs- bereinigt
Umsatz							
Software	2.614	2.722	-4	2.616	2.722	-4	0
Cloud-Subskriptionen und -Support	488	144	238	547	183	198	208
Software & Cloud-Subskriptionen	3.101	2.866	8	3.163	2.905	9	14
Support	6.470	6.071	7	6.484	6.075	7	11
Software u. sw-bezog. Serviceerlöse	9.571	8.937	7	9.647	8.980	7	12
Beratungs- und sonst. Serviceerlöse	2.137	2.263	-6	2.137	2.263	-6	-2
Umsatzerlöse	11.708	11.200	5	11.784	11.243	5	9
Operative Aufwendungen							
Operative Aufwendungen	-9.031	-8.727	3	-8.368	-7.998	5	7
Ergebnisse							
Betriebsergebnis	2.677	2.473	8	3.416	3.245	5	12
Finanzergebnis, netto	-44	-33	33	-44	-32	38	
Gewinn vor Steuern	2.620	2.295	14	3.359	3.068	9	
Ertragsteueraufwand	-614	-572	7	-861	-819	5	
Gewinn nach Steuern	2.006	1.723	16	2.498	2.249	11	
Operative Marge in %	22,9	22,1	+0,8Pp	29,0	28,9	+0,1Pp	+0,9Pp
Ergebnis je Aktie in €	1,68	1,45	16	2,09	1,89	11	

Operative Marge (Non-IFRS) stieg im 3. Quartal 2013 währungsbereinigt um 1,8 Prozentpunkte

Non-IFRS, Q3/13



* Währungsbereinigt

Betriebsergebnis (Non-IFRS):

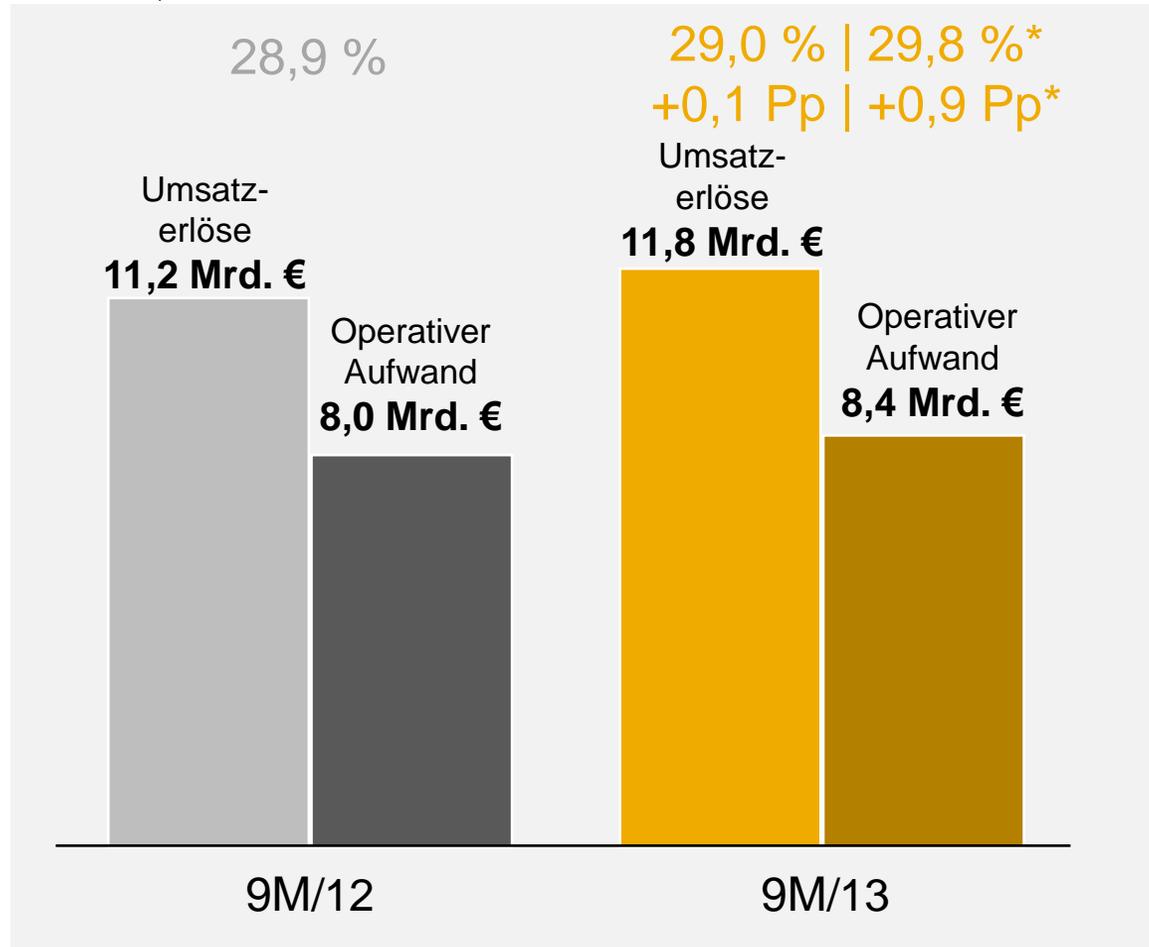
- +5 % auf 1,30 Mrd. €
- +15 % auf 1,43 Mrd. € währungsbereinigt

Operative Marge (Non-IFRS):

- +0,8 Pp (+1,8 Pp währungsbereinigt) auf 32,0 % (Q3/12: 31,2 %)
- Die operative Marge (Non-IFRS) stieg währungsbereinigt um 180 BP auf 33,0 %, obwohl diese durch die Akquisition von Ariba und hybris um rund 50 BP beeinflusst wurde.
- Währungseinfluss: Das Wachstum des Betriebsergebnisses (Non-IFRS) wurde um 10 Pp negativ beeinflusst, so dass die operative Marge (Non-IFRS) um 100 BP beeinträchtigt wurde.

Operative Marge (Non-IFRS) stieg währungsbereinigt in den ersten neun Monaten 2013 um 0,9 Prozentpunkte

Non-IFRS, 9M/13



* Währungsbereinigt

Betriebsergebnis (Non-IFRS):

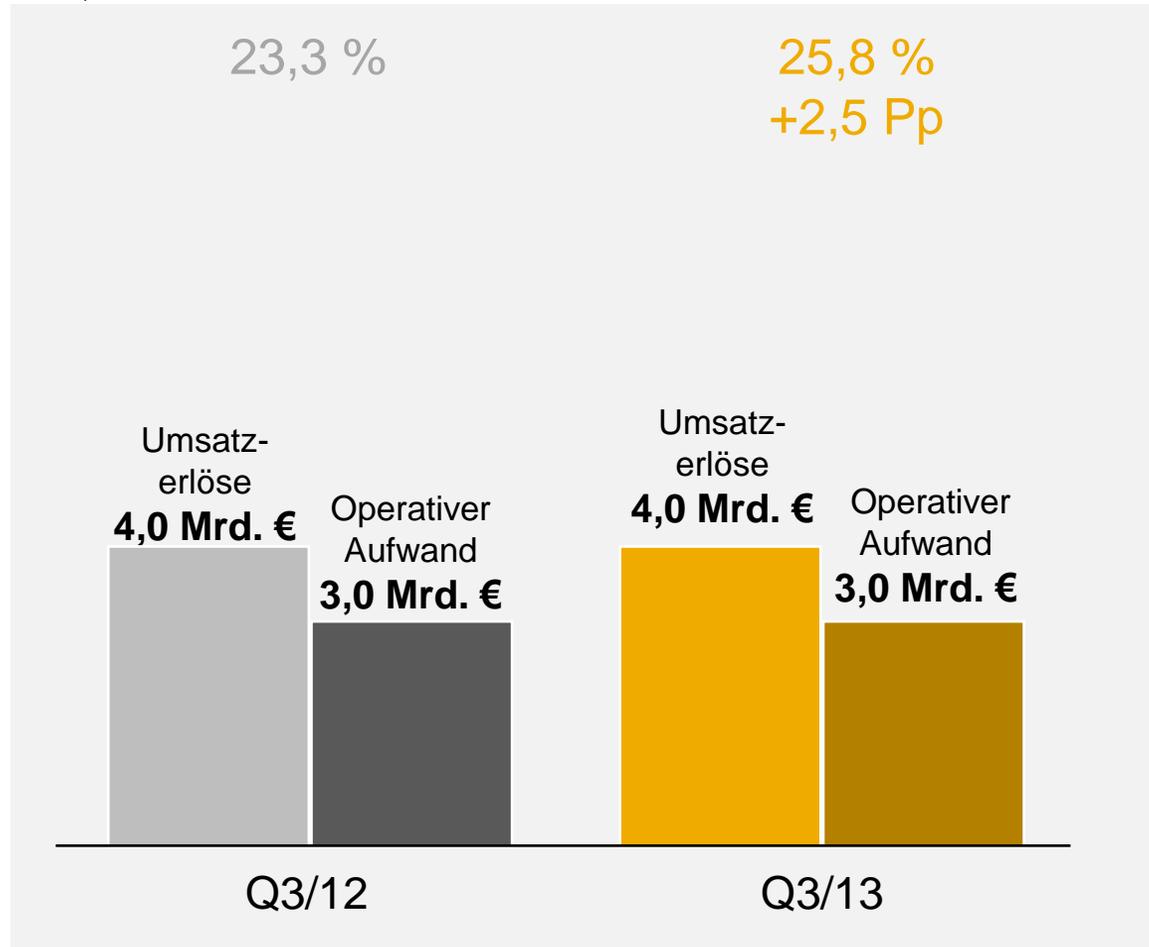
- +5 % auf 3,42 Mrd. €
- +12 % auf 3,65 Mrd. € währungsbereinigt

Operative Marge (Non-IFRS):

- +0,1 Pp (+0,9 Pp währungsbereinigt) auf 29,0 % (9M/12: 28,9 %)
- Das Betriebsergebnis und die operative Marge (Non-IFRS) wurden durch die Akquisitionen von SuccessFactors, Ariba und hybris negativ beeinflusst. Die operative Marge wurde insgesamt um ~ 60 Basispunkte beeinträchtigt.
- Währungseinfluss: Das Betriebsergebnis (Non-IFRS) war 229 Mio. € bzw. 7 % geringer als das währungsbereinigte Betriebsergebnis; Operative Marge (Non-IFRS) wurde um ~80 BP beeinträchtigt

Das Betriebsergebnis (IFRS) stieg um 13 % in Q3 2013

IFRS, Q3/13



Betriebsergebnis (IFRS):

- +13 % auf 1,04 Mrd. € (Q3/12: 921 Mio. €)

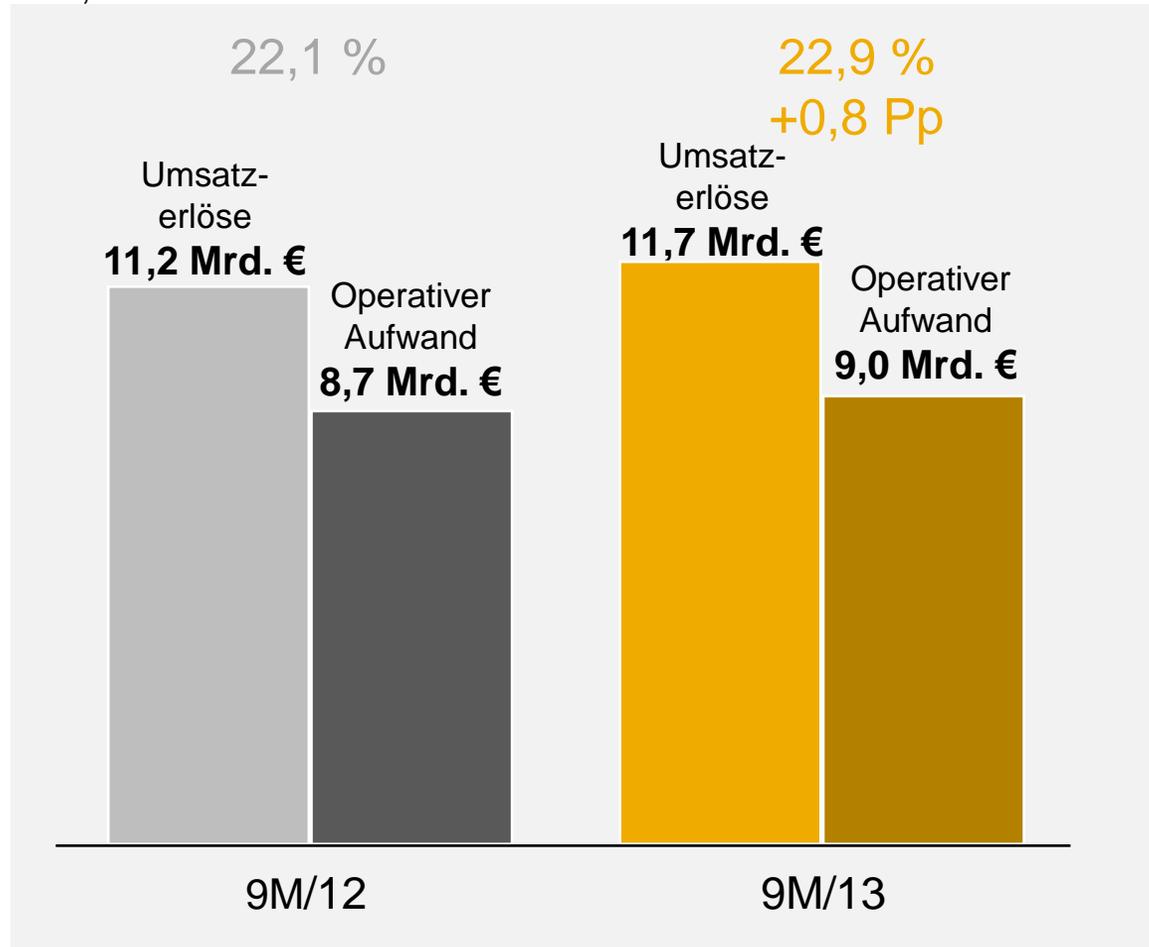
Operative Marge (IFRS) :

- Die operative Marge stieg um 2,5 Prozentpunkte auf 25,8 % (Q3 2012: 23,3 %).

* Währungsbereinigt

Das Betriebsergebnis (IFRS) stieg um 8 % in 9M 2013

IFRS, 9M/13



* Währungsbereinigt

Betriebsergebnis (IFRS):

- +8 % auf 2,68 Mrd. € (9M/12: 2,47 Mrd. €)

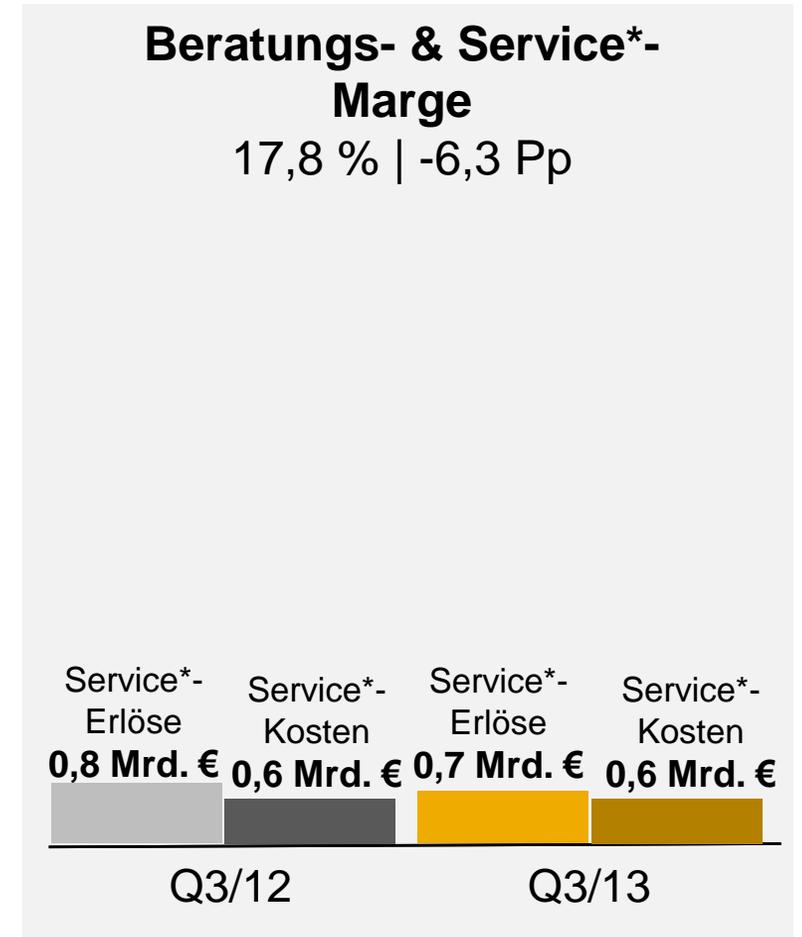
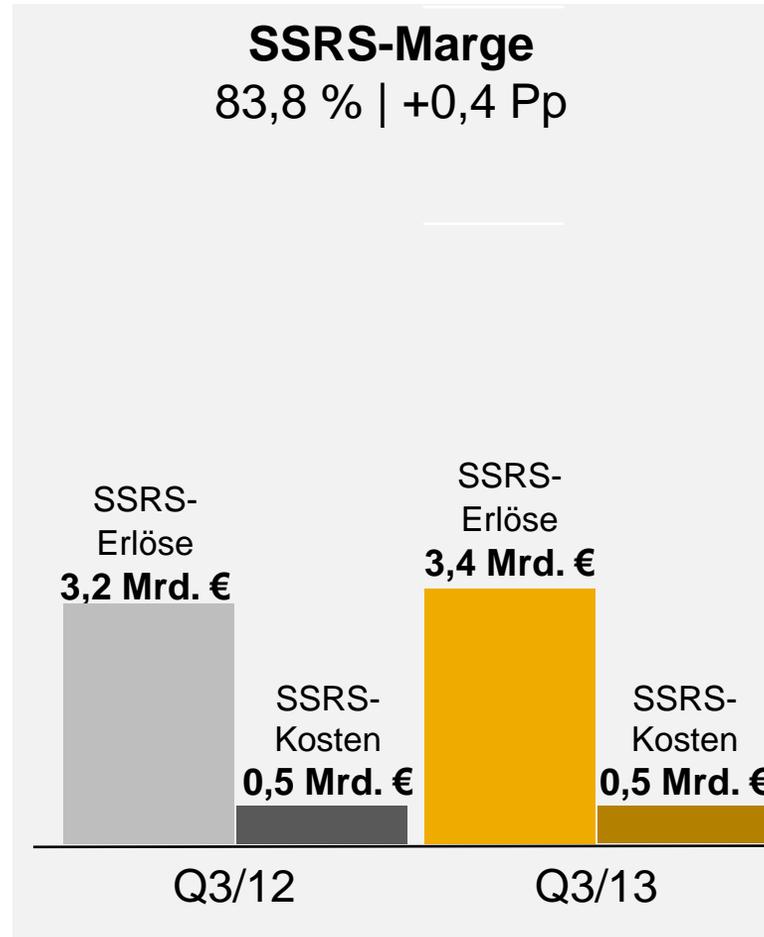
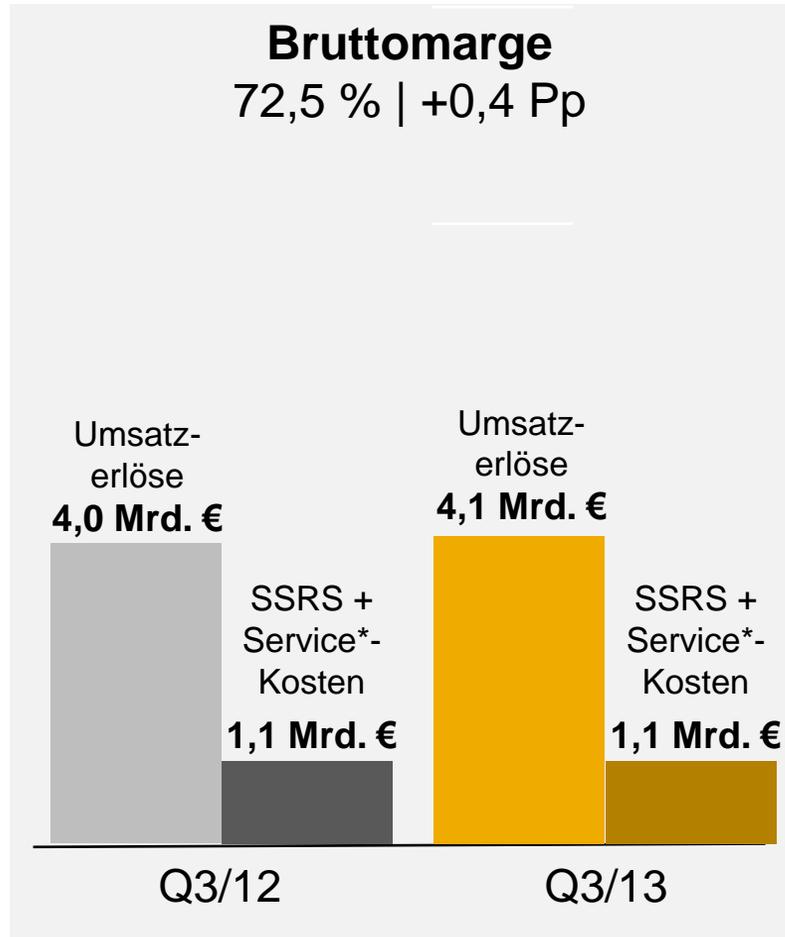
Operative Margin (IFRS) :

- Die operative Margin stieg um 0,8 Prozentpunkte auf 22,9 % (9M 2012: 22,1 %).

Bruttomarge stieg um 40 BP an

3. Quartal 2013

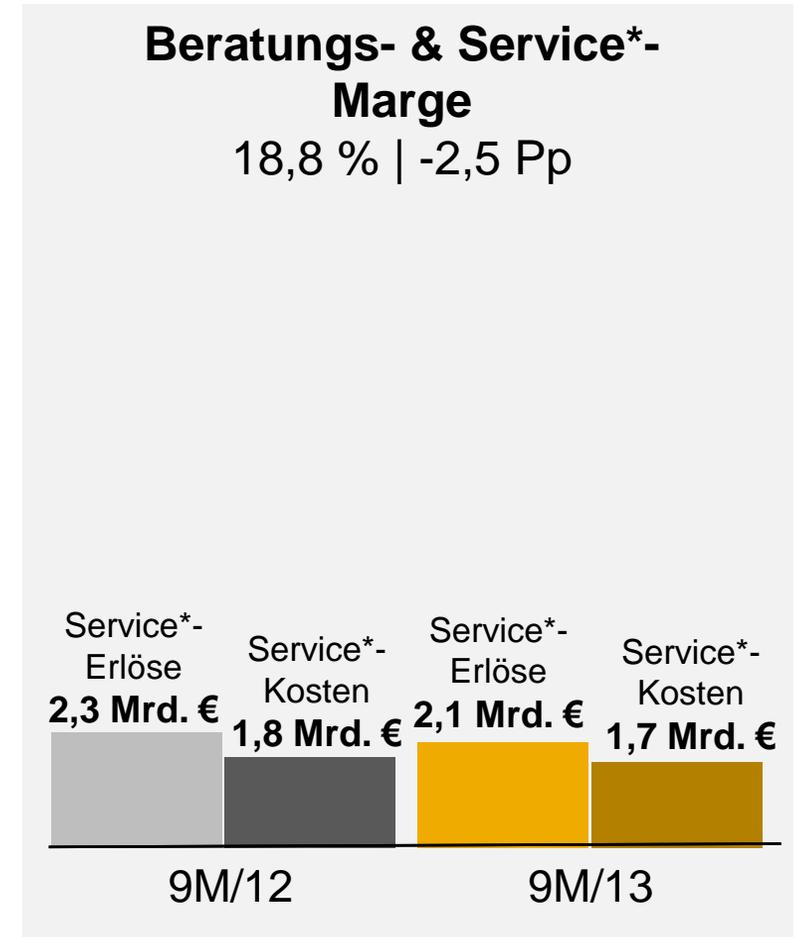
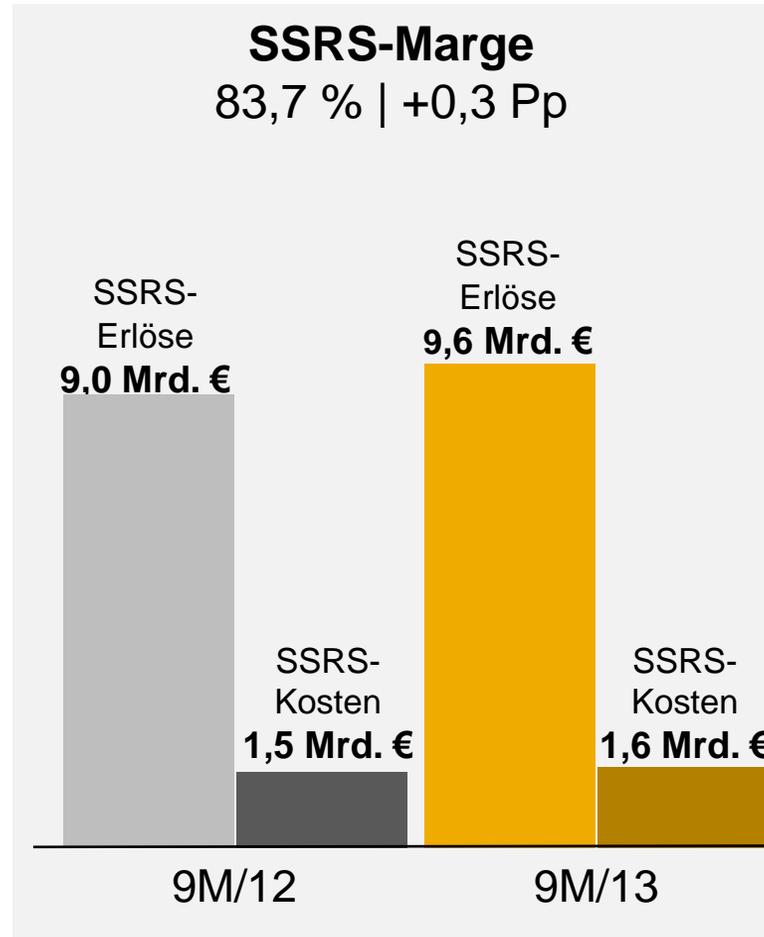
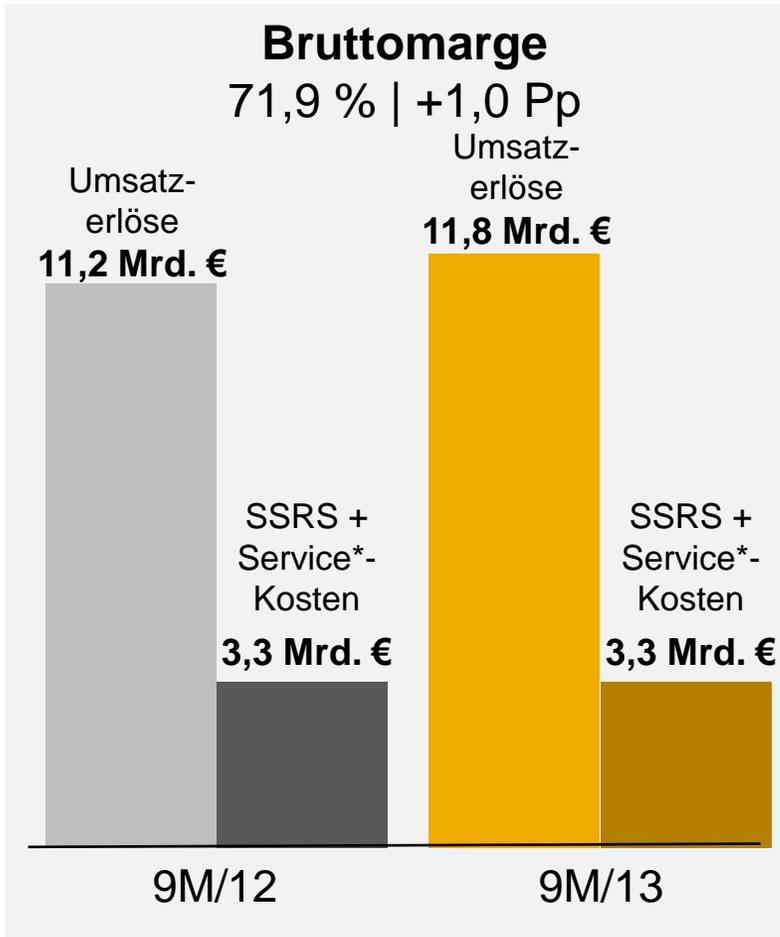
Non-IFRS, Q3 2013



* Beratungs- und sonstige Serviceerlöse/-kosten

Bruttomarge stieg um 100 BP an 9M 2013

Non-IFRS, 9M 2013



* Beratungs- und sonstige Serviceerlöse/-kosten

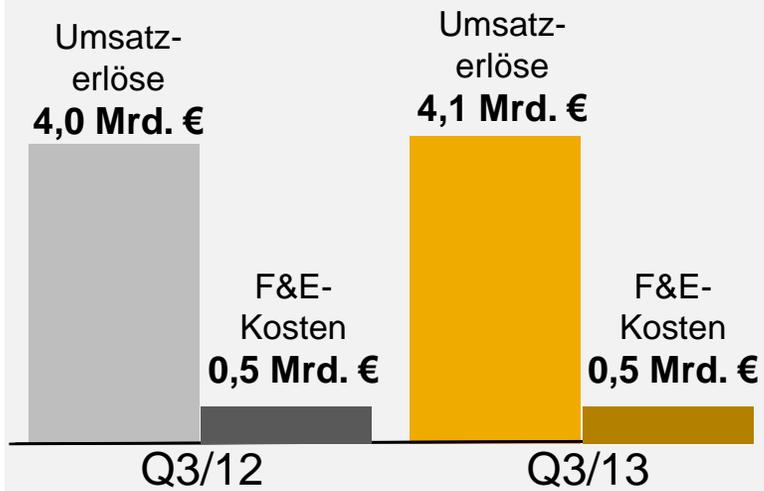
Kostenanteil an den Umsatzerlösen

Q3 2013, Non-IFRS

Non-IFRS, Q3 2013

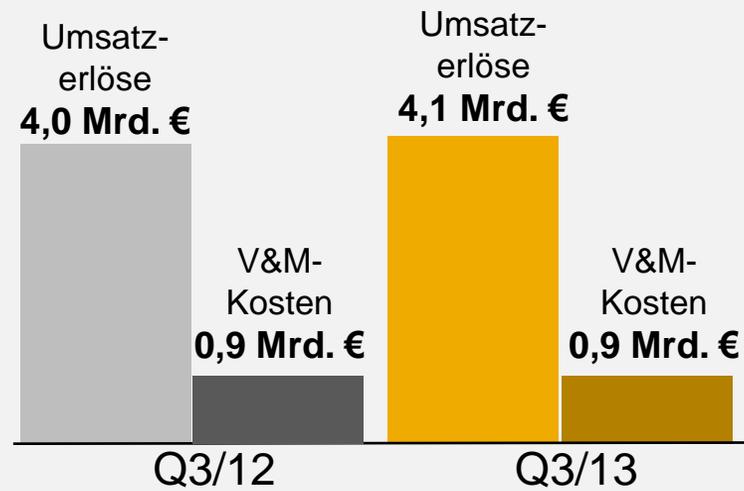
Forschung & Entwicklung

in % der Umsatzerlöse
12,8 % | -0,2 Pp



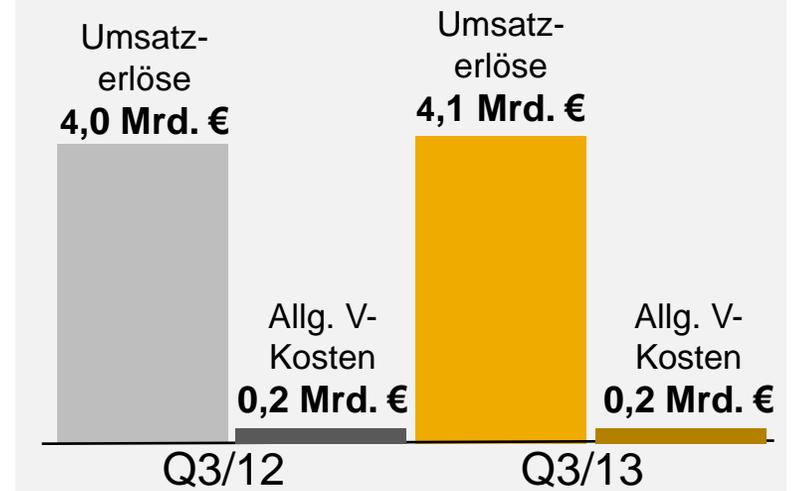
Vertrieb & Marketing

in % der Umsatzerlöse
23,2 % | +0,1 Pp



Allgemeine Verwaltung

in % der Umsatzerlöse
4,6 % | -0,2 Pp



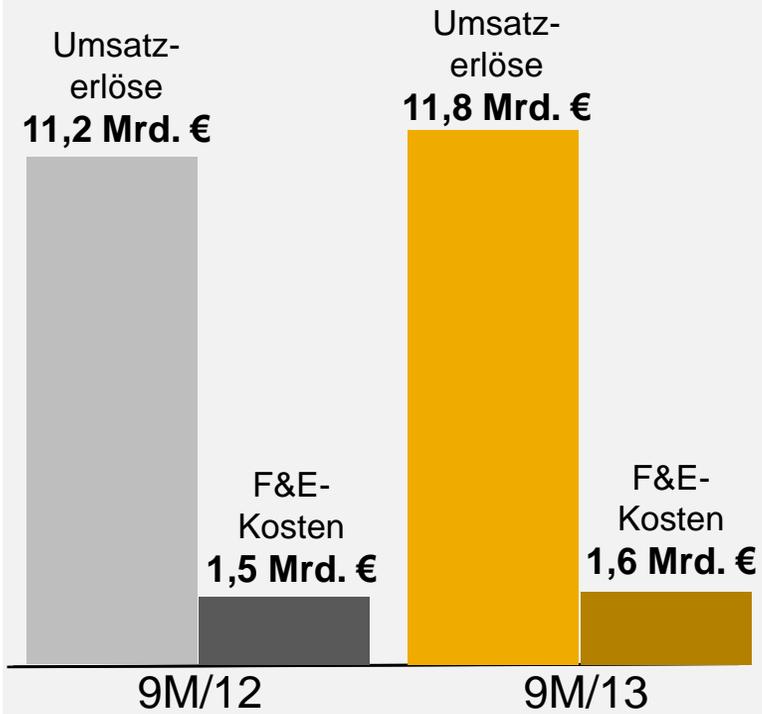
Kostenanteil an den Umsatzerlösen

9M 2013, Non-IFRS

Non-IFRS, 9M 2013

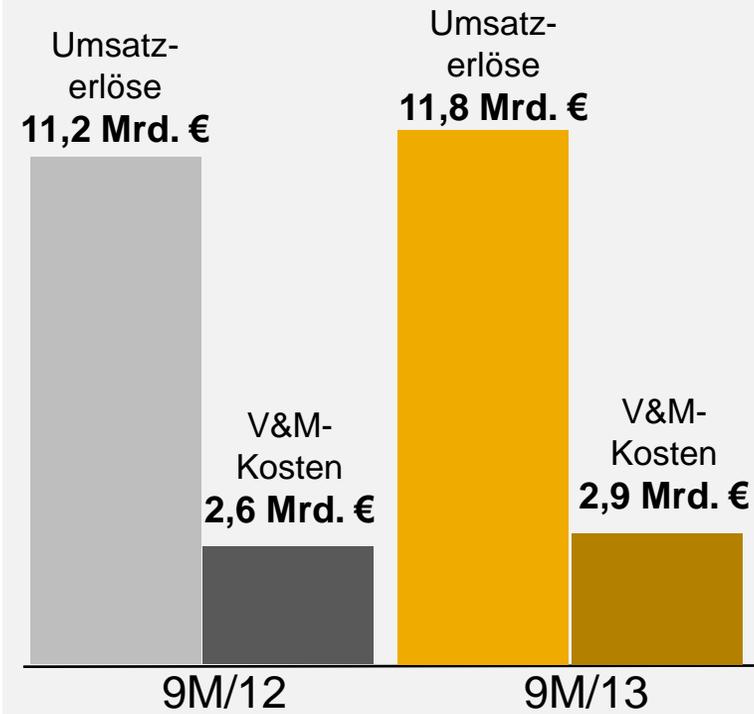
Forschung & Entwicklung in % der Umsatzerlöse

13,6 % | -0,1 Pp



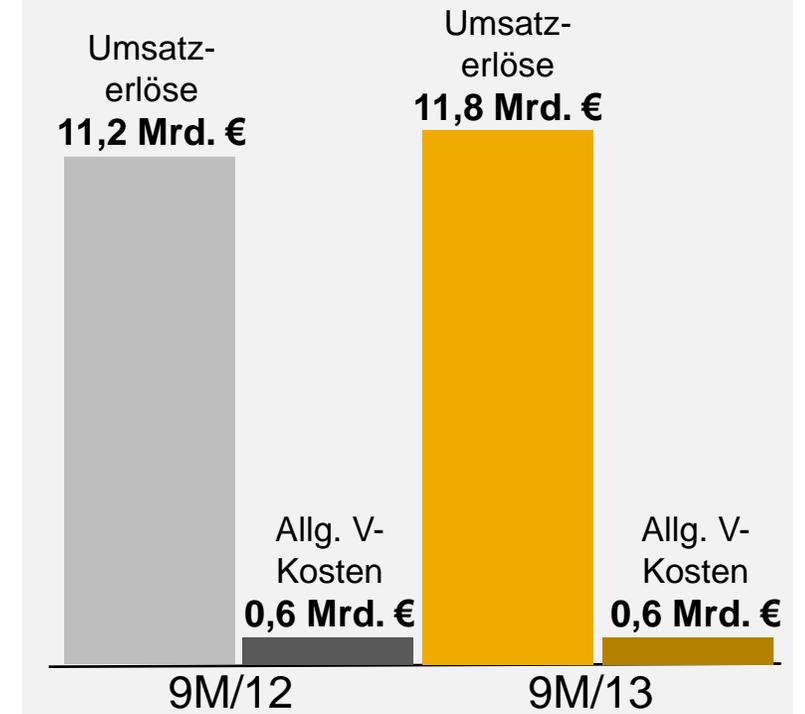
Vertrieb & Marketing in % der Umsatzerlöse

24,4 % | +1,2 Pp



Allgemeine Verwaltung in % der Umsatzerlöse

4,9 % | -0,2 Pp



Gliederung

Gewinn- und Verlustrechnung

Bilanz- und Cashflow-Analyse

Ausblick und zusätzliche Informationen

Bilanz, gekürzt

30. September 2013, IFRS

Aktiva Mio. €	30.09.13	31.12.12
Zahlungsmittel & Zahlungsmitteläquivalente; sonst. finanz. Vermögenswerte	3.476	2.631
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen u. sonstige Forderungen	3.052	3.917
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	669	450
Summe kurzfristiger Vermögenswerte	7.197	6.998
Geschäfts- oder Firmenwert	13.876	13.227
Immaterielle Vermögenswerte	3.108	3.234
Sachanlagen	1.771	1.708
Sonstige langfristige Vermögenswerte	1.581	1.543
Summe langfristiger Vermögenswerte	20.336	19.711
Summe Vermögenswerte	27.534	26.710

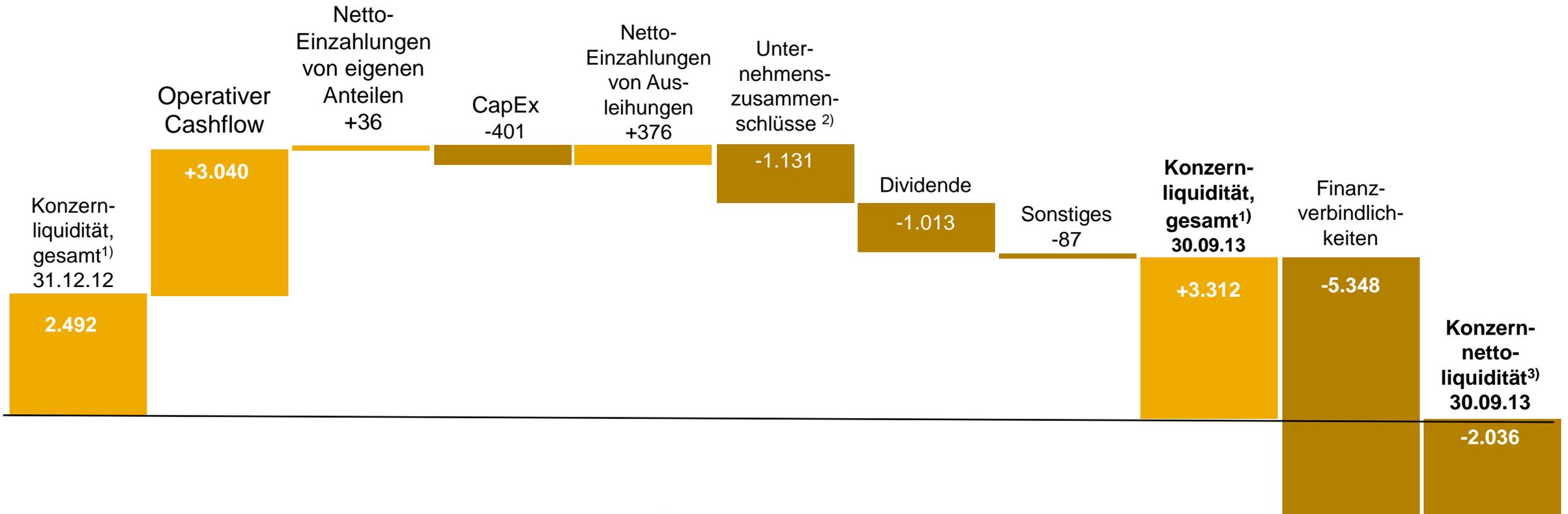
Passiva Mio. €	30.09.13	31.12.12
Verbindl.aus L&L und sonstige Verbindl.	793	870
Passive Rechnungsabgrenzung	2.235	1.386
Rückstellungen	584	843
Sonstige Verbindlichkeiten	3.819	3.449
Kurzfristige Schulden	7.431	6.547
Finanzielle Verbindlichkeiten	3.799	4.446
Rückstellungen	277	361
Passive Rechnungsabgrenzung	64	62
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	1.046	1.123
Langfristige Schulden	5.186	5.991
Summe Schulden	12.618	12.538
Summe Eigenkapital	14.916	14.171
Summe Eigenkapital, Schulden	27.534	26.710

Operativer Cashflow übersteigt 3,0 Mrd. € in den ersten neun Monaten 2013

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	01.01.13 - 30.09.13	01.01.12 - 30.09.12	Δ
Operativer Cashflow	3.040	3.057	-1 %
- Investitionen	-401	-370	+8 %
Free Cashflow	2.639	2.687	-2 %
Free Cashflow in % der Umsatzerlöse	23%	24%	-1 Pp
Cash Conversion Rate	1,52	1,77	-14 %
Außenstandsdauer der Forderungen (DSO)	62	60	+2 Tage

Konzernliquidity stieg auf 3,3 Mrd. € aufgrund des gestiegenen operativen Cashflows – trotz Akquisitionen und gezahlter Dividende

Mio. €



1) Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, kurzfristige Wertpapiere und sonstige Geldanlagen

2) Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente = -1.131 Mio. €

3) Gesamtkonzernliquidity abzüglich Finanzschulden (=Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, Privatplatzierungen und Anleihen); entspricht Nettoliquidity zweiten Grades, Details siehe Zwischenbericht für Q3 sowie erste neun Monate 2013

Gliederung

Gewinn- und Verlustrechnung

Bilanz- und Cashflow-Analyse

Ausblick und Zusätzliche Informationen

SAP bestätigt den Ausblick für das Gesamtjahr 2013*

SAP bestätigt den folgenden Ausblick für das Gesamtjahr 2013, der unverändert zu dem am 18. Juli 2013 veröffentlichten ist:

- Die SAP erwartet, dass die Software- und softwarebezogenen Serviceerlöse (Non-IFRS) für das Gesamtjahr 2013 ohne Berücksichtigung der Wechselkurse um mindestens 10 % steigen werden (2012: 13,25 Mrd. €).
- Die SAP erwartet Umsätze aus Cloud-Subskriptionen- und Supporterlösen (Non-IFRS) ohne Berücksichtigung der Wechselkurse für das Gesamtjahr in Höhe von rund 750 Mio. € (2012: 343 Mio. €).
- Die SAP erwartet einen Softwareumsatzbeitrag mit SAP HANA in einer Spanne von 650 Mio. € bis 700 Mio. € (2012: 392 Mio. €) für das Gesamtjahr.
- SAP erwartet, dass das Betriebsergebnis (Non-IFRS) für das Gesamtjahr 2012 ohne Berücksichtigung der Wechselkurse in einer Spanne von 5,85 Mrd. € bis 5,95 Mrd. € (2012: 5,21 Mrd. €) liegen wird.
- Für das Gesamtjahr 2013 rechnet SAP mit einer effektiven Steuerquote (IFRS) von 24,0 % bis 25,0 % (2012: 26,2 %) und mit einer effektiven Steuerquote (Non-IFRS) von 25,5 % bis 26,5 % (2012: 27,5 %).

Wenn die Währungskurse für den Rest des Jahres unverändert auf dem Stand von September 2013 bleiben, dann erwartet die SAP, dass die Wachstumsrate der Software- und softwarebezogenen Serviceerlöse (Non-IFRS) sowohl für das 4. Quartal als auch für das Gesamtjahr 2013 um rund 5 Prozentpunkte durch Währungseffekte negativ beeinflusst werden und die Wachstumsrate des Betriebsergebnisses (Non-IFRS) für das 4. Quartal sowie das Gesamtjahr 2013 um rund 7 Prozentpunkte durch Währungseffekte negativ beeinflusst wird.

Der Ausblick wurde am 23. Januar 2013 mit der Veröffentlichung der Ergebnisse für das 4. Quartal 2012 veröffentlicht. Dieser wurde für Non-IFRS SSRS-Erlöse (währungsber.) mit der Veröffentlichung der Ergebnisse für das 2. Quartal 2013 angepasst. Heute, mit der Veröffentlichung der Ergebnisse für das 3. Quartal 2013, bestätigt SAP den Ausblick.

Non-IFRS Anpassungen

IFRS-Ergebniskennzahlen	Ist-Beträge für 9M/2013	Ist-Beträge für 9M/2012	Geschätzte Beträge für GJ/2013
Abschreibungen auf abgegrenzte Erlöse	76 Mio. €	43 Mio. €	85 Mio. bis 95 Mio. €
Nicht fortgeführte Geschäftsaktivitäten	0 Mio. €	1 Mio. €	< 10 Mio. €
Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungsprogramme	192 Mio. €	333 Mio. €	300 Mio. bis 340 Mio. €
Akquisitionsbedingte Aufwendungen	424 Mio. €	387 Mio. €	560 Mio. bis 600 Mio. €
Restrukturierungsaufwendungen	47 Mio. €	8 Mio. €	50 Mio. bis 70 Mio. €

Non-IFRS-Finanzinformationen

SAP hat ihre Non-IFRS Schätzungen für das Gesamtjahr 2013 veröffentlicht. Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich in dem Dokument „Non-IFRS-Finanzinformationen“ im Internet www.sap.de/investor unter [Grundlagen der Berichterstattung](#).

Währungsbereinigte Umsatz- und Ergebniszahlen werden berechnet, indem Umsatz und Ergebnis der aktuellen Berichtsperiode mit den durchschnittlichen Wechselkursen der Vorjahresperiode anstatt der laufenden Periode umgerechnet werden. Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich in dem Dokument „Non-IFRS-Finanzinformationen“ im Internet unter www.sap.de/investor unter [Grundlagen der Berichterstattung](#).