

Zweites Quartal 2013

Veröffentlichung der Ergebnisse

Walldorf

Donnerstag, 18. Juli 2013

Safe-Harbor-Statement

Sämtliche in diesem Dokument enthaltenen Aussagen, die keine vergangenheits-bezogenen Tatsachen darstellen, sind vorausschauende Aussagen wie in dem US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 festgelegt. Worte wie „erwarten“, „glauben“, „rechnen mit“, „fortführen“, „schätzen“, „voraussagen“, „beabsichtigen“, „zuversichtlich sein“, „davon ausgehen“, „planen“, „vorhersagen“, „sollen“, „sollten“, „können“ und „werden“ sowie ähnliche Begriffe in Bezug auf die SAP sollen solche vorausschauenden Aussagen anzeigen. SAP übernimmt keine Verpflichtung gegenüber der Öffentlichkeit, vorausschauende Aussagen zu aktualisieren oder zu korrigieren. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Auf die Faktoren, welche die zukünftigen Ergebnisse der SAP beeinflussen können, wird ausführlicher in den bei der US-amerikanischen Securities and Exchange Commission hinterlegten Unterlagen eingegangen, unter anderem im aktuellsten Jahresbericht Form 20-F. Die vorausschauenden Aussagen geben die Sicht zu dem Zeitpunkt wieder, zu dem sie getätigt wurden. Dem Leser wird empfohlen, diesen Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken.

Gliederung

Gewinn- und Verlustrechnung

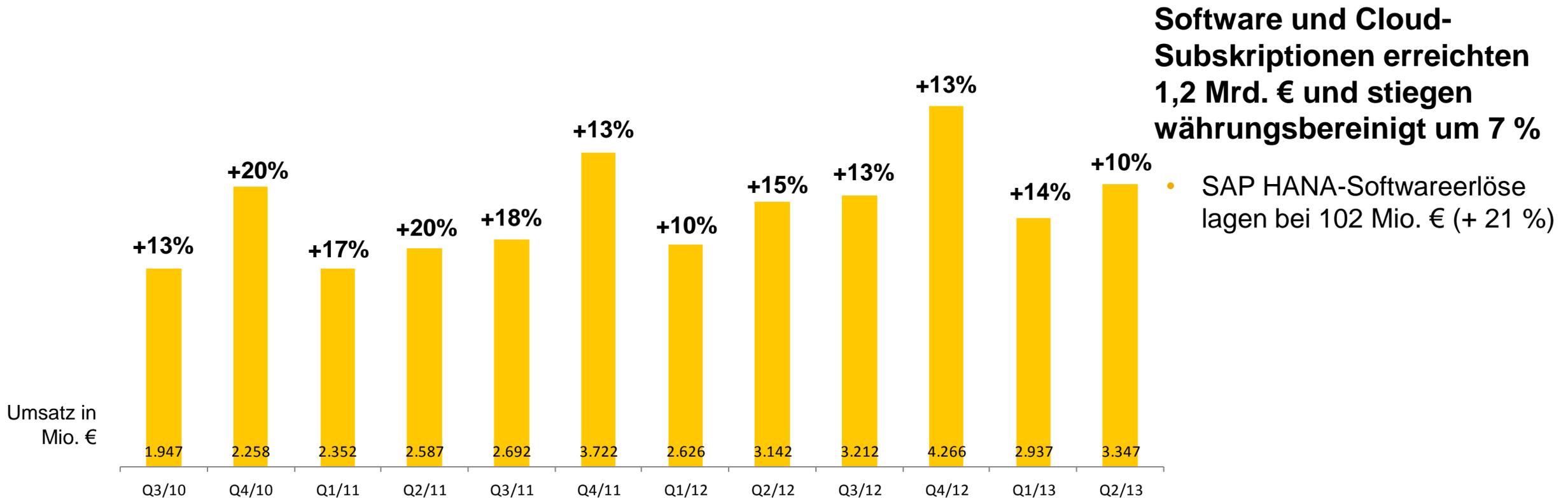
Bilanz- und Cashflow-Analyse

Ausblick und zusätzliche Informationen

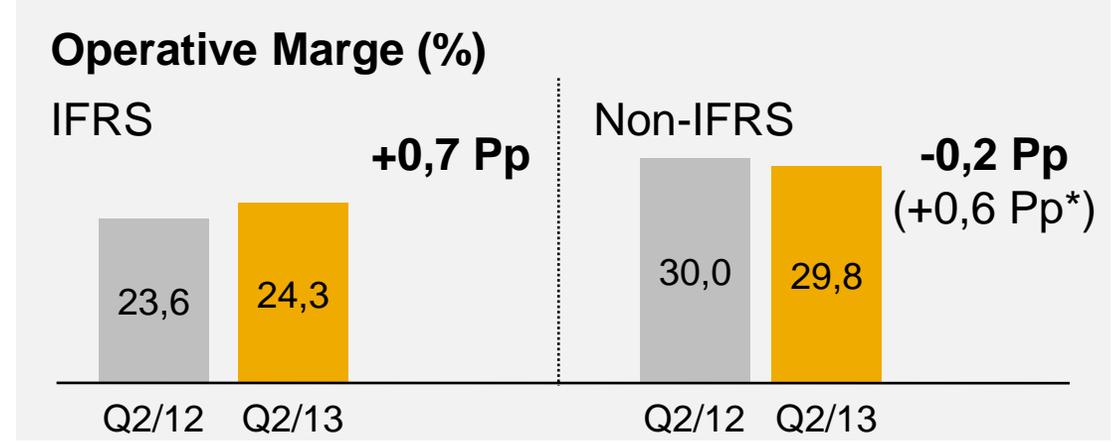
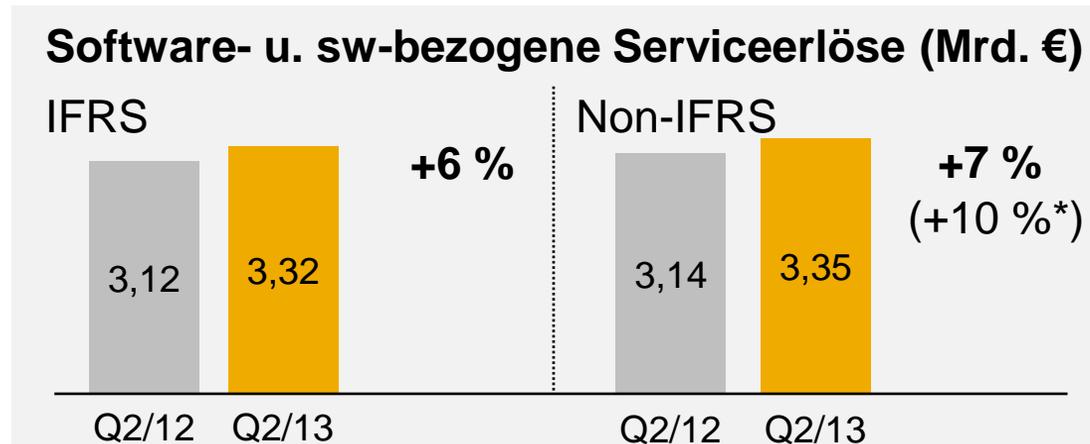
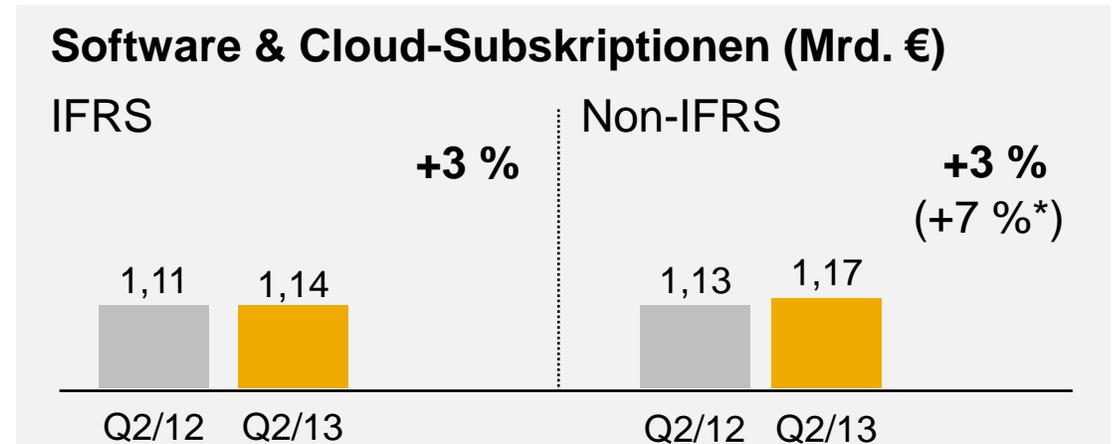
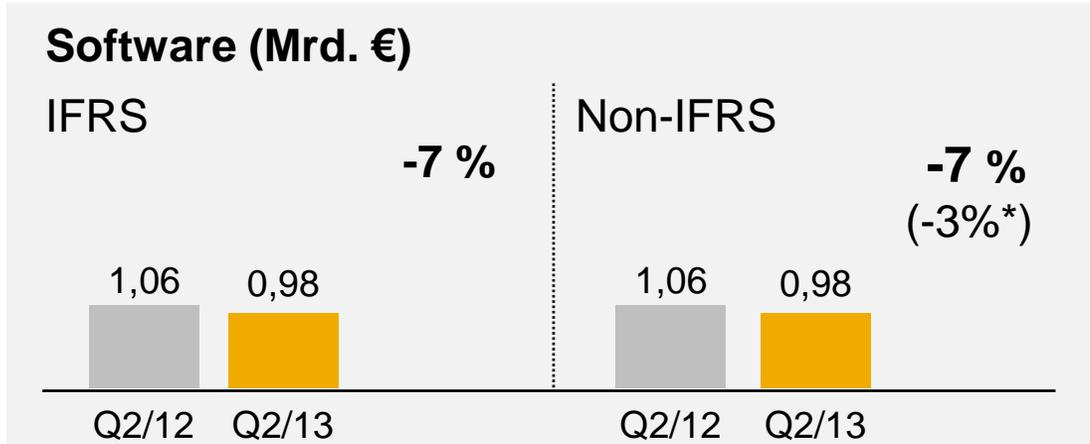
Seit 3 Jahren zweistelliges Wachstum der Non-IFRS Software- und softwarebezogenen Serviceerlöse

SSRS Erlöse (Non-IFRS) : +10 % währungsbereinigt

Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent, währungsbereinigt

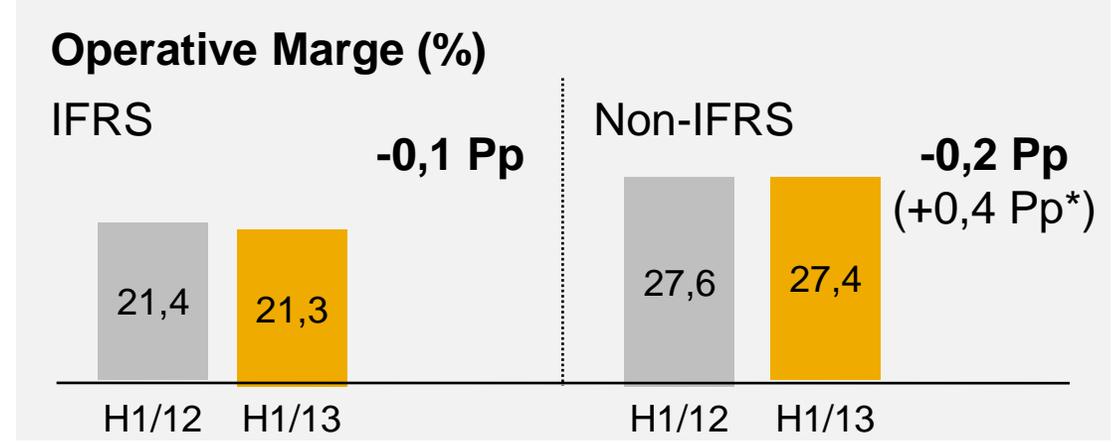
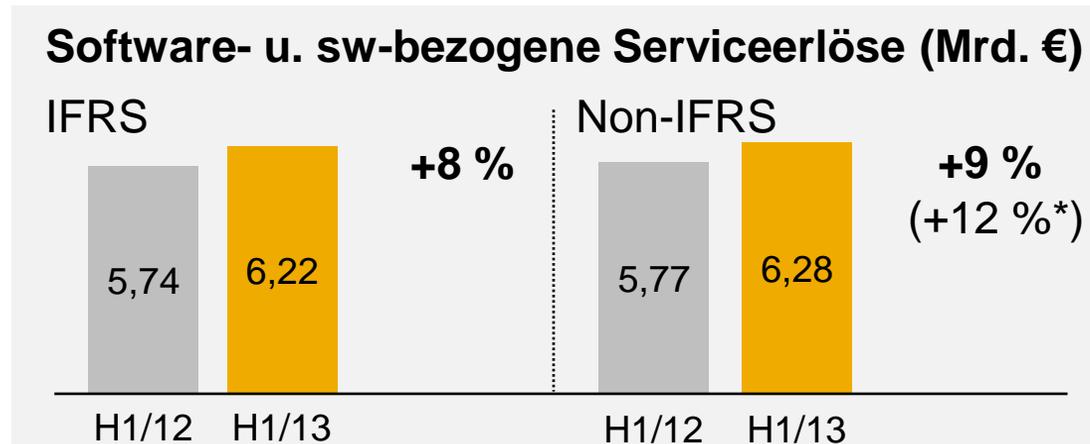
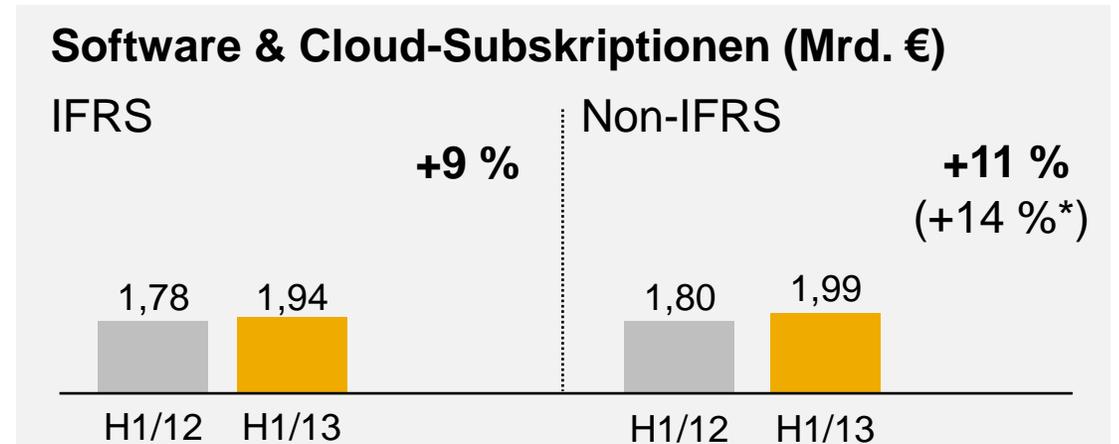
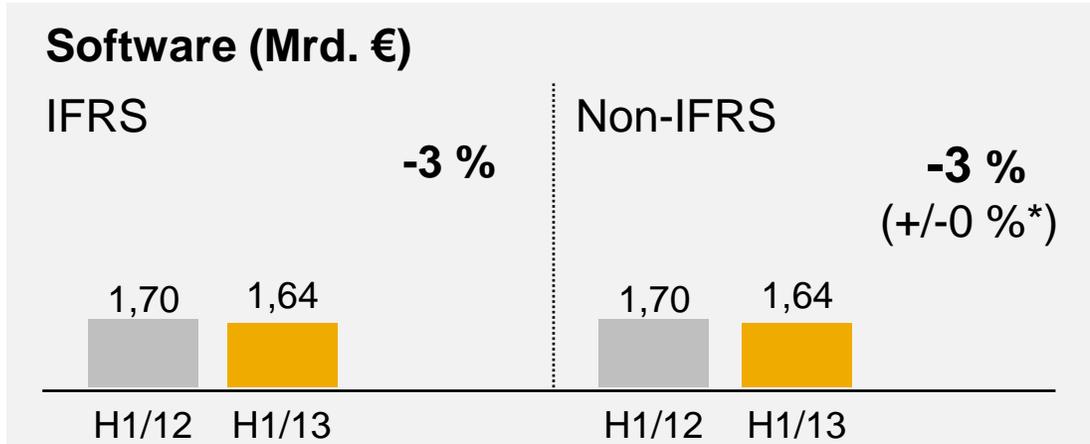


Q2 2013 – Wesentliche Kennzahlen



* Währungsbereinigt

H1 2013 – Wesentliche Kennzahlen



* Währungsbereinigt

Software & Cloud-Subskriptionen stiegen währungsbereinigt +7 % im Vorjahresvgl. (+3 % auf 1,17 Mrd. € zu aktuellen Währungskursen)

Regionale Entwicklung¹⁾

- Starkes Q2 in Amerika: Software & Cloud-Subskriptionen stiegen um +18 %
 - SAP führt in Nordamerika den Wandel hin zum Cloud-Geschäft an; Nordamerika trägt mehr als 25% zu unseren Software- und Cloud-Subskriptionserlösen in diesem Quartal bei
 - Hervorragende Entwicklung mit Software und Cloud in Lateinamerika – Starkes Wachstum in Brasilien mit dreistelligen Wachstumsraten bei Softwareerlösen, wohingegen zahlreiche Technologieunternehmen nachgaben
- Solides Wachstum in EMEA: +3 % Software & Cloud-Subskriptionen im Vergleich zum Vorjahr
 - Beeindruckend, angesichts der anhaltenden Marktunsicherheit in Europa und der anspruchsvollen Vergleichswerte
 - Hohes einstelliges Wachstum der Softwareerlöse in unserem Heimatmarkt Deutschland
 - Starkes zweistelliges Wachstum in Afrika und Nahost
- APJ hat sich vor allem aufgrund der anhaltenden gesamtwirtschaftlichen Herausforderungen unter den Erwartungen entwickelt, dieser Trend geht einher mit den Erfahrungen unserer Wettbewerber und Partner
 - In China hat BIP-Rückgang IT-Ausgaben von Staatsunternehmen beeinträchtigt; Umsätze unter den Erwartungen
 - In Australien und Japan, zwei unserer größten Märkte in APJ, hat uns der Rückgang der IT-Ausgaben getroffen
 - In Indien und Südostasien haben Managementwechsel zu einem starken Wachstum der Softwareerlöse geführt

1) Die Non-IFRS Umsatzerlöse aus Software und Cloud-Subskriptionen, die auf dieser Seite ausgewiesen sind, errechnen sich aus einer Kombination von Softwareerlösen nach dem Land der Vertragsverhandlung und Umsatzerlösen aus Cloud-Subskriptionen & Support nach dem Sitz des Kunden; die Wachstumsraten sind währungsbereinigt.

Beschleunigtes Cloud-Wachstum – Auf das Jahr hochgerechnete Erlöse im Cloud-Bereich überstiegen 930 Mio. € (Annual Cloud Revenue Run Rate)

- **Gesamtumsatz der Cloud-Division, Q2 2013:** 233 Mio. €
- **Cloud-Subskriptionen und -Supporterlöse (Non-IFRS), Q2 2013:** 183 Mio. €, +166 % im Jahresvergleich (+171% währungsbereinigt)
- **Abgegrenzte Umsätze auf Cloud-Subskriptionen und -Support¹⁾** (Non-IFRS zum 30. Juni): 361 Mio. €, +68 % im Jahresvergleich
- **Auftragsbestand Cloud-Subskriptionen und -Support²⁾:** 800 Mio.€ zum 31. Dezember 2012
- **Die auf das Jahr hochgerechneten Erlöse im Cloud-Bereich** übersteigen 930 Mio. € (Annual Cloud Revenue Run Rate³⁾)
- **Anzahl an Cloud-Anwender:** > 30 Mio.
- **Ariba-Segment:**
 - Auftragsvolumen auf dem Handelsnetzwerk der vorangegangenen 12 Monate⁴⁾: ~465 Mrd. \$ (+27% yoy)
 - >1.1 Mio. Unternehmen sind über Ariba-Handelsnetzwerk verbunden, das weltweit größte internetbasierte Handelsnetzwerk

1) Seit Q1/13 veröffentlicht SAP die abgegrenzten Umsätze auf Cloud-Subskriptionen und -Support, die einen Teil der gesamten passiven Rechnungsabgrenzungsposten (Non-IFRS) der Bilanz darstellen.

2) Der Auftragsbestand an Cloud-Subskriptionen und -Support stellt zukünftig erwartete Cloud-Subskriptions- und -Supporterlöse dar, die vertraglich vereinbart aber noch nicht in Rechnung gestellt wurden und somit auch noch nicht als Rechnungsabgrenzung erfasst wurden.

3) Die auf das Jahr hochgerechneten Erlöse wurden durch eine Vervierfachung des Umsatzes der Cloud-Division im zweiten Quartal 2013 in Höhe von 233 Mio. € berechnet.

4) Auftragsvolumen, das über das Ariba-Handelsnetzwerk in den vorangegangenen 12 Monaten gehandelt wurde

Segmentberichterstattung

Q2 2013

Mio. €	On-Premise-Division				Cloud-Division				Gesamt 2013	Gesamt 2012
	On- Premise- Produkte	On- Premise- Services	On Premise Division Gesamt 2013	On- Premise- Division Gesamt 2012	Cloud- Anwendungen	Ariba	Cloud- Division Gesamt 2013	Cloud- Division Gesamt 2012		
Q2 2013										
Software	982	0	982	1.058	0	0	0	0	982	1.059
Cloud-Subskriptionen & -Support	0	0	0	0	97	86	183	69	183	69
Software & Cloud-Subskriptionen	982	0	982	1.058	97	86	183	69	1.165	1.127
Support	2.172	0	2.172	2.012	3	8	11	3	2.182	2.014
Software- u sw-bez. Services	3.153	0	3.153	3.070	100	94	194	72	3.347	3.142
Beratungs- u. sonstige Services	0	705	705	754	18	21	39	20	744	774
Umsatzerlöse	3.153	705	3.858	3.824	118	115	233	92	4.091	3.916
Umsatzkosten	-471	-549	-1.020	-1.052	-46	-42	-88	-49	-1.108	-1.101
Bruttogewinn	2.683	156	2.838	2.772	72	73	145	43	2.984	2.815
Vertriebs- und Marketingkosten	-894	0	-894	-854	-82	-39	-122	-62	-1.015	-916
Segmentgewinn/-verlust	1.789	156	1.945	1.918	-11	34	23	-19	1.968	1.900

Segmentberichterstattung

H1 2013

Mio. €	On-Premise-Division				Cloud-Division					
	On-Premise-Produkte	On-Premise-Services	On-Premise-Division Gesamt 2013	On-Premise-Division Gesamt 2012	Cloud-Anwendungen	Ariba	Cloud-Division Gesamt 2013	Cloud-Division Gesamt 2012	Gesamt 2013	Gesamt 2012
H1 2013										
Software	1.638	0	1.638	1.695	0	0	0	1	1.638	1.696
Cloud-Subskriptionen & -Support	0	0	0	0	184	167	350	104	350	104
Software & Cloud-Subskriptionen	1.638	0	1.638	1.695	184	167	351	105	1.989	1.799
Support	4.271	0	4.271	3.964	9	15	24	4	4.295	3.968
Software- u sw-bez. Services	5.909	0	5.909	5.659	193	182	375	109	6.284	5.768
Beratungs- u. sonstige Services	0	1.360	1.360	1.474	40	42	82	31	1.443	1.505
Umsatzerlöse	5.909	1.360	7.270	7.133	233	224	457	140	7.727	7.273
Umsatzkosten	-928	-1.088	-2.016	-2.076	-88	-88	-176	-85	-2.192	-2.162
Bruttogewinn	4.982	273	5.254	5.057	144	136	281	55	5.535	5.111
Vertriebs- und Marketingkosten	-1.709	0	-1.709	-1.594	-154	-76	-230	-98	-1.939	-1.692
Segmentgewinn/-verlust	3.273	273	3.545	3.463	-9	60	51	-44	3.596	3.419

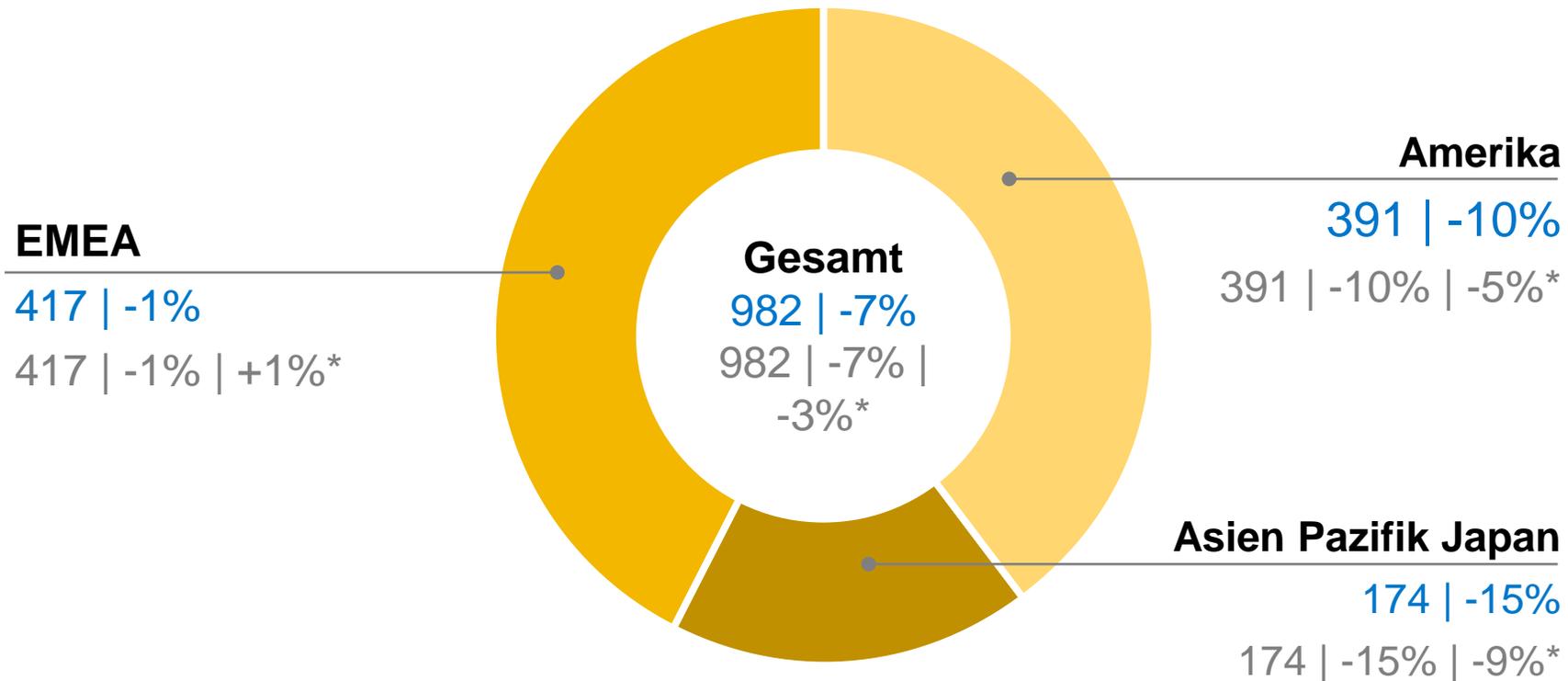
Softwareerlöse nach Regionen**

Q2 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach dem Land der Vertragsverhandlung

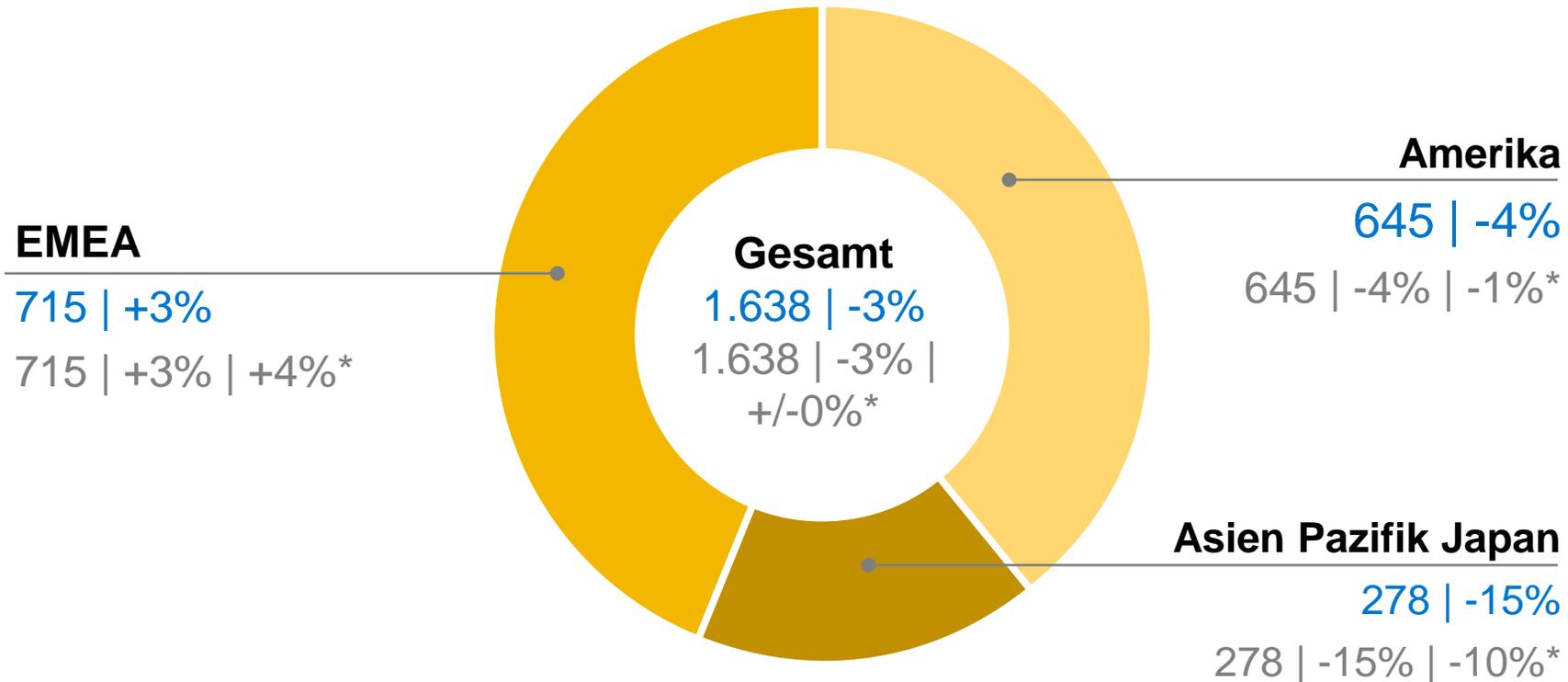
Softwareerlöse nach Regionen**

H1 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach dem Land der Vertragsverhandlung

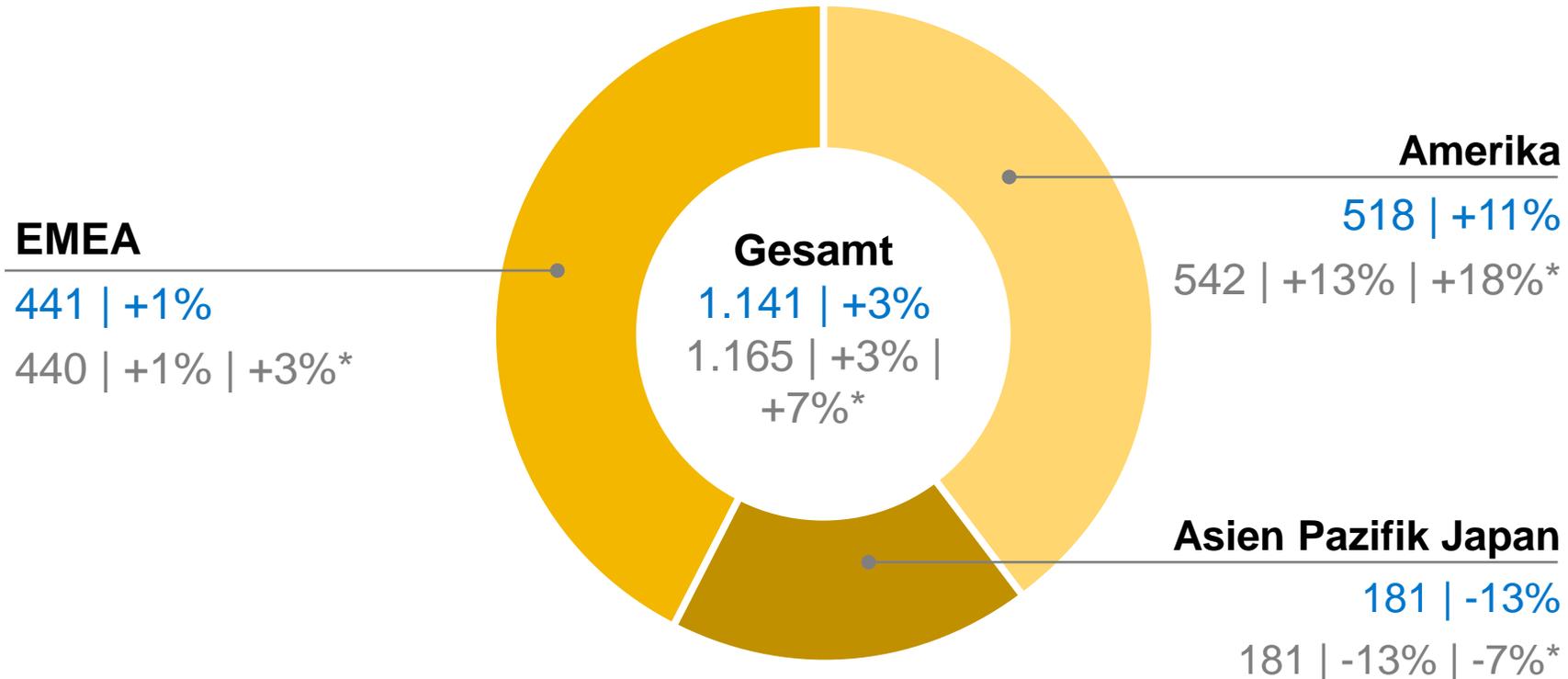
Software- und Cloud-Subskriptionserlöse**

Q2 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsatzerlöse aus Software und Cloud-Subskriptionen errechnen sich aus einer Kombination von Softwareerlösen nach dem Land der Vertragsverhandlung und Umsatzerlösen aus Cloud-Subskriptionen & -Support nach dem Sitz des Kunden

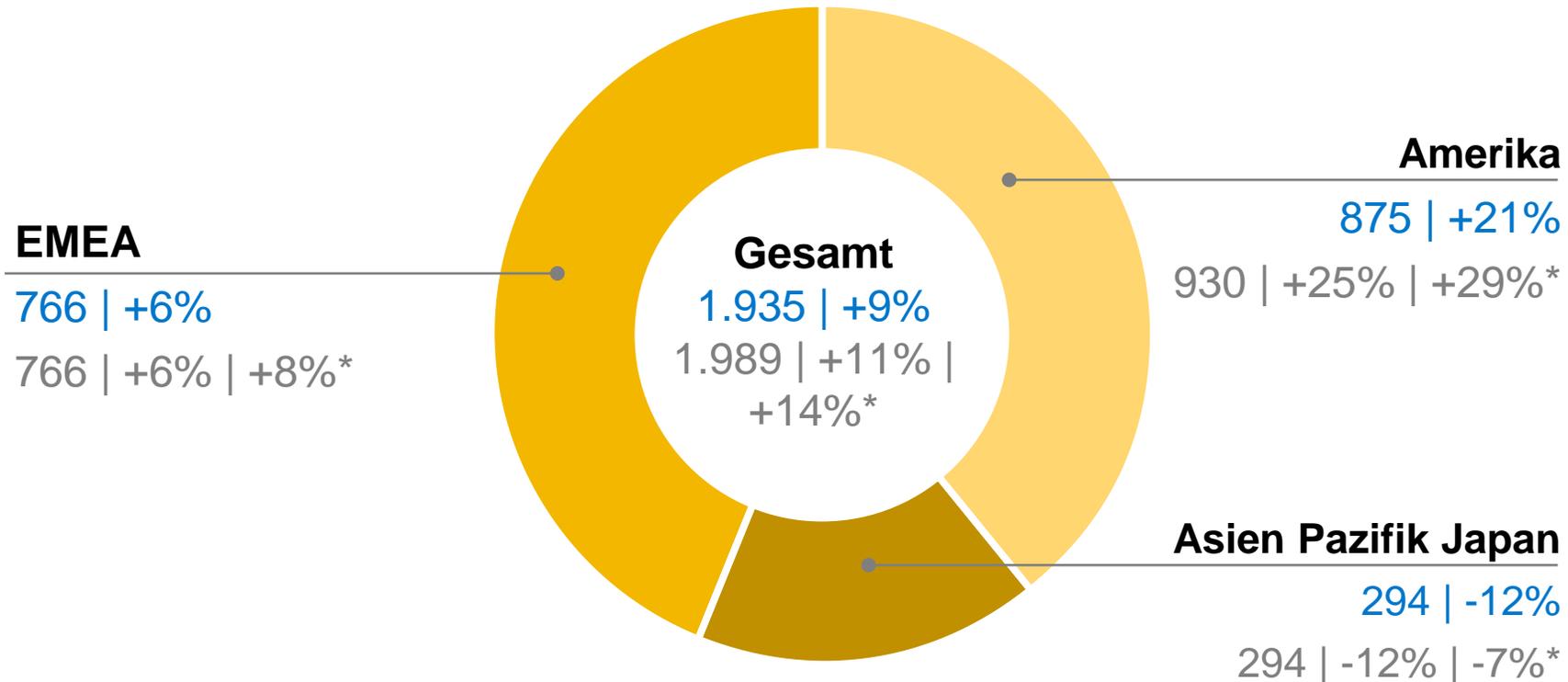
Software- und Cloud-Subskriptionserlöse**

H1 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

Non-IFRS



* währungsbereinigt

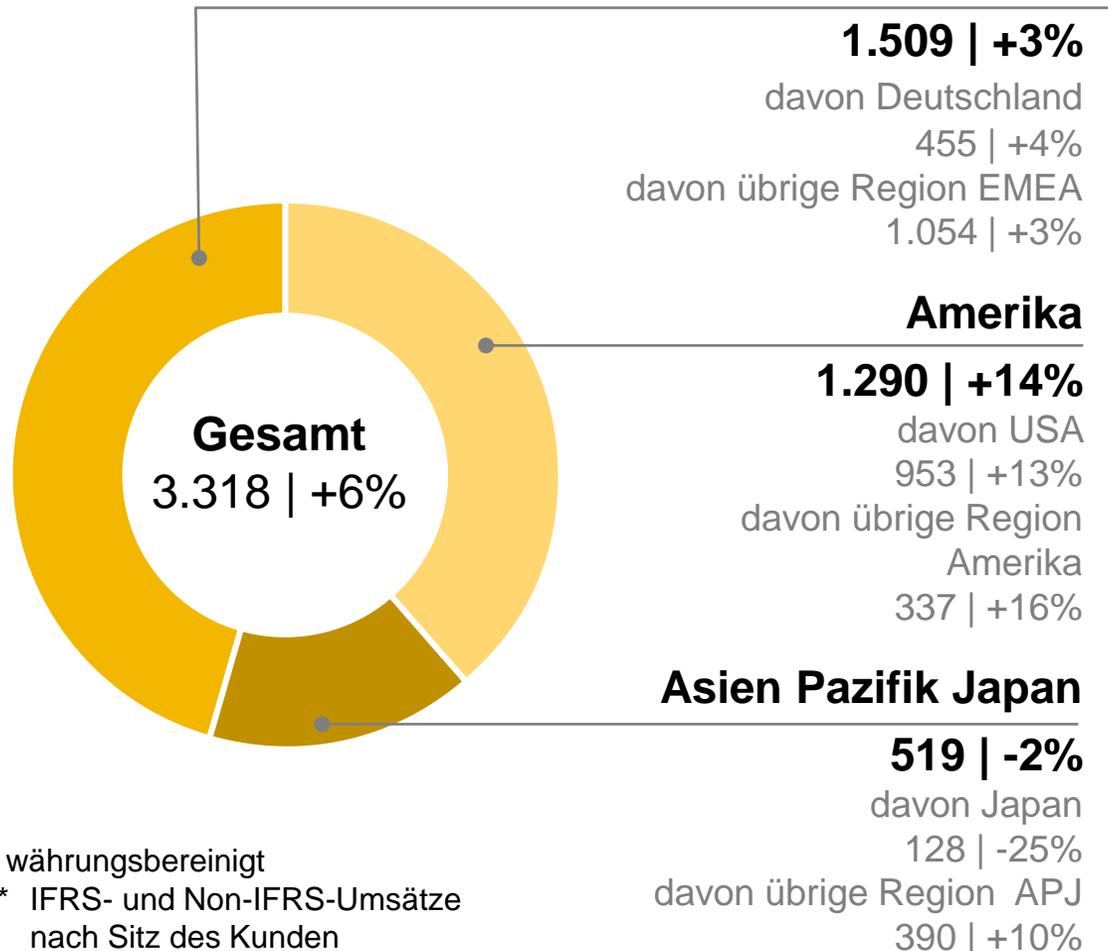
** IFRS- und Non-IFRS-Umsatzerlöse aus Software und Cloud-Subskriptionen errechnen sich aus einer Kombination von Softwareerlösen nach dem Land der Vertragsverhandlung und Umsatzerlösen aus Cloud-Subskriptionen & -Support nach dem Sitz des Kunden

Software- und softwarebezogene Serviceerlöse nach Region**

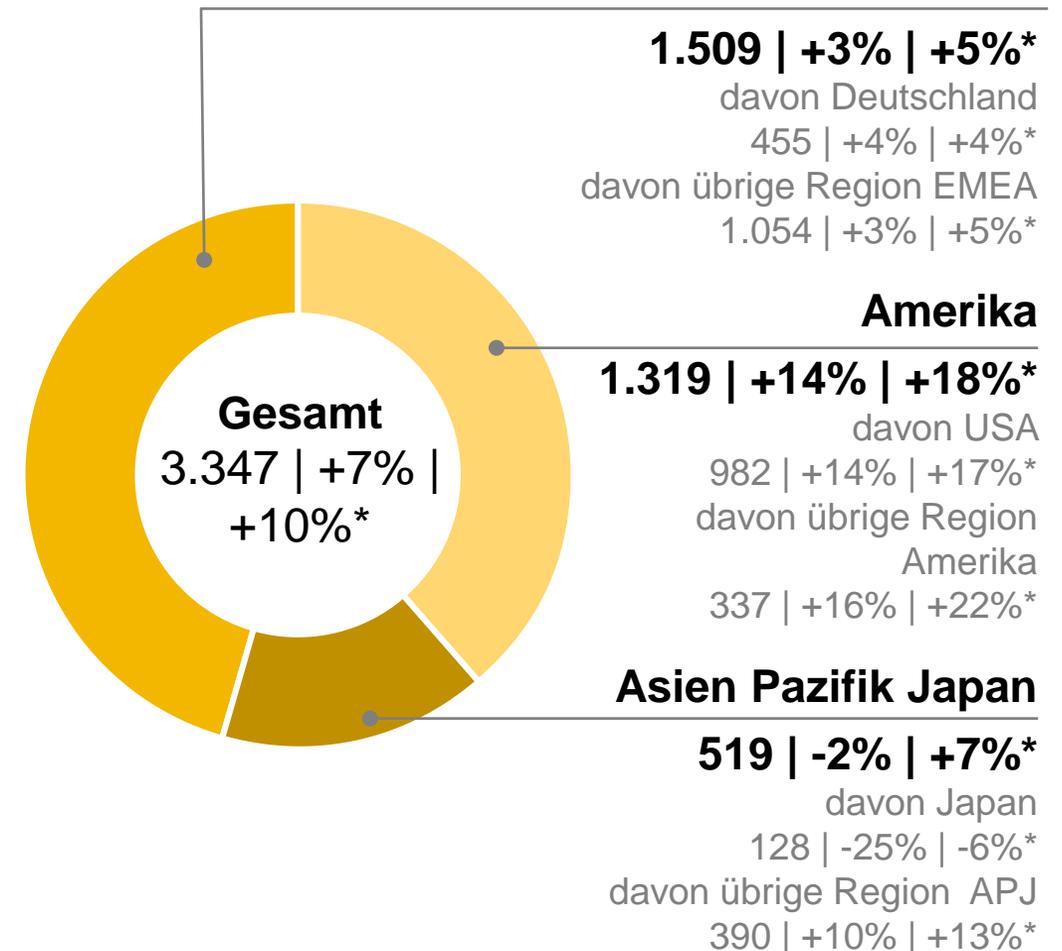
Q2 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS



Non-IFRS



* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze nach Sitz des Kunden

Software- und softwarebezogene Serviceerlöse nach Region**

H1 2013

Mio. € | Veränderung gegenüber Vorjahr in Prozent

IFRS

EMEA

2.844 | +6%

davon Deutschland

854 | +6%

davon übrige Region EMEA

1.990 | +5%

Amerika

2.405 | +16%

davon USA

1.760 | +15%

davon übrige Region

Amerika

644 | +18%

Asien Pazifik Japan

971 | +/-0%

davon Japan

263 | -17%

davon übrige Region APJ

709 | +9%

Gesamt
6.220 | +8%

* währungsbereinigt

** IFRS- und Non-IFRS-Umsätze
nach Sitz des Kunden

Non-IFRS

EMEA

2.844 | +6% | +7%*

davon Deutschland

854 | +6% | +6%*

davon übrige Region EMEA

1.990 | +5% | +7%*

Amerika

2.469 | +17% | +20%*

davon USA

1.824 | +17% | +19%*

davon übrige Region

Amerika

645 | +18% | +24%*

Asien Pazifik Japan

971 | +/-0% | +7%*

davon Japan

263 | -17% | +1%*

davon übrige Region APJ

709 | +9% | +11%*

Gesamt
6.284 | +9% | +12%*

Q2 2013: Durch anhaltende Kostendisziplin hat SAP das Betriebsergebnis trotz negativer Währungseffekte verbessert

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	IFRS			Non-IFRS			
	Q2/13	Q2/12	Δ%	Q2/13	Q2/12	Δ%	Δ% währungs- bereinigt
Umsatz							
Software	982	1.059	-7	982	1.059	-7	-3
Cloud-Subskriptionen und -Support	159	52	206	183	69	166	171
Software & Cloud-Subskriptionen	1.141	1.110	3	1.165	1.127	3	7
Support	2.177	2.013	8	2.182	2.014	8	11
Software u. sw-bezog. Serviceerlöse	3.318	3.124	6	3.347	3.142	7	10
Beratungs- und sonst. Serviceerlöse	744	774	-4	744	774	-4	-1
Umsatzerlöse	4.062	3.898	4	4.091	3.916	4	8
Operative Aufwendungen							
Operative Aufwendungen	-3.074	-2.977	3	-2.873	-2.743	5	7
Ergebnisse							
Betriebsergebnis	988	921	7	1.219	1.173	4	10
Finanzergebnis, netto	-23	-11	<-100	-23	-11	<-100	
Gewinn vor Steuern	963	865	11	1.194	1.117	7	
Ertragsteueraufwand	-239	-204	17	-320	-286	12	
Gewinn nach Steuern	724	661	10	874	831	5	
Operative Marge in %	24,3	23,6	+0,7Pp	29,8	30,0	-0,2Pp	+0,6Pp
Ergebnis je Aktie in €	0,61	0,55	11	0,73	0,7	4	

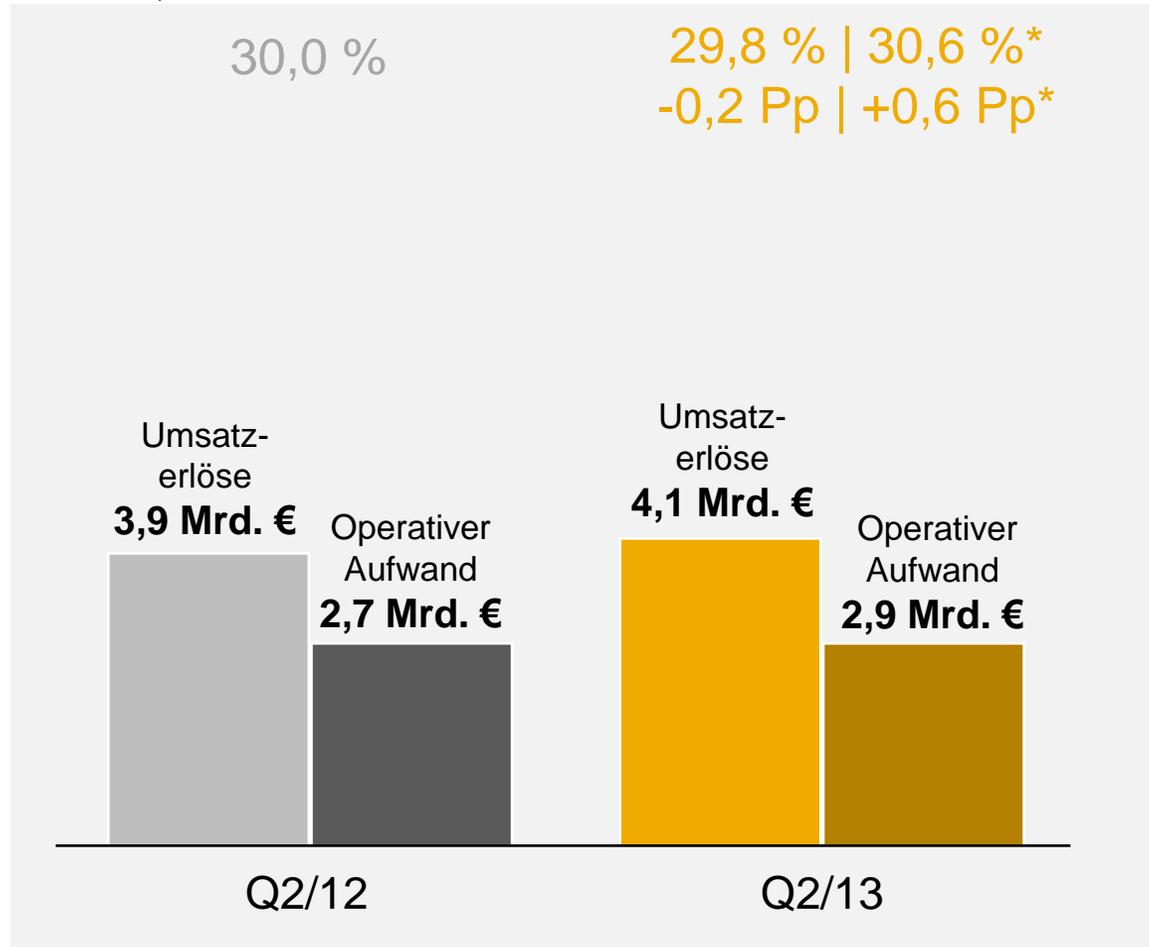
H1 2013: Solides Umsatz- und Ertragswachstum

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet

	IFRS			Non-IFRS			Δ% währungs- bereinigt
	H1/13	H1/12	Δ%	H1/13	H1/12	Δ%	
Umsatz							
Software	1.638	1.696	-3	1.638	1.696	-3	0
Cloud-Subskriptionen und -Support	296	81	266	350	104	238	243
Software & Cloud-Subskriptionen	1.935	1.777	9	1.989	1.799	11	14
Support	4.286	3.966	8	4.295	3.968	8	11
Software u. sw-bezog. Serviceerlöse	6.220	5.743	8	6.284	5.768	9	12
Beratungs- und sonst. Serviceerlöse	1.443	1.505	-4	1.443	1.505	-4	-2
Umsatzerlöse	7.663	7.248	6	7.727	7.273	6	9
Operative Aufwendungen							
Operative Aufwendungen	-6.029	-5.696	6	-5.607	-5.266	6	8
Ergebnisse							
Betriebsergebnis	1.634	1.551	5	2.120	2.007	6	11
Finanzergebnis, netto	-37	-26	41	-37	-25	48	
Gewinn vor Steuern	1.584	1.472	8	2.070	1.929	7	
Ertragsteueraufwand	-340	-368	-8	-507	-515	-2	
Gewinn nach Steuern	1.244	1.104	13	1.563	1.414	11	
Operative Marge in %	21,3	21,4	-0,1Pp	27,4	27,6	-0,2Pp	+0,4Pp
Ergebnis je Aktie in €	1,04	0,93	12	1,31	1,19	10	

Operative Marge (Non-IFRS) stieg im 2. Quartal 2013 währungsbereinigt um 0,6 Prozentpunkte

Non-IFRS, Q2/13



* Währungsbereinigt

Betriebsergebnis (Non-IFRS):

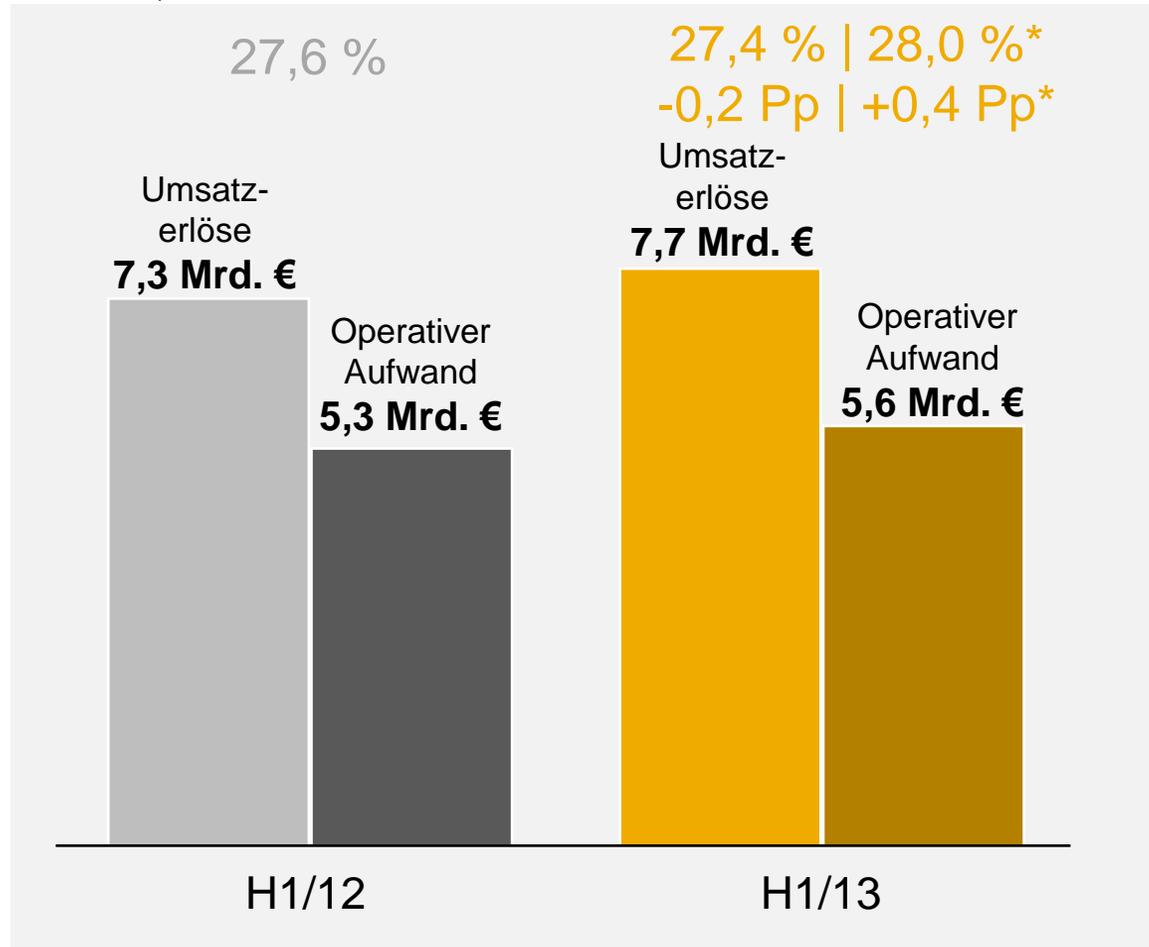
- +4 % auf 1,22 Mrd. €
- +10 % auf 1,29 Mrd. € währungsbereinigt

Operative Marge (Non-IFRS):

- -0,2 Pp auf 29,8 % (Q2/12: 30,0 %)
- Die operative Marge (Non-IFRS) stieg währungsbereinigt um 60 Basispunkte auf 30,6 %, obwohl diese durch die Akquisition von Ariba um rund 40 Basispunkte beeinflusst wurde.
- Dies zeigt, dass sich die Effizienz unseres Kerngeschäfts weiter verbessert hat und auch unser Cloud-Geschäft auf dem Weg ist, profitabel zu werden.

Operative Marge (Non-IFRS) stieg währungsbereinigt im 1. Halbjahr 2013 um 0,4 Prozentpunkte

Non-IFRS, H1/13



Betriebsergebnis (Non-IFRS):

- +6 % auf 2,12 Mrd. €
- +11 % auf 2,22 Mrd. € währungsbereinigt

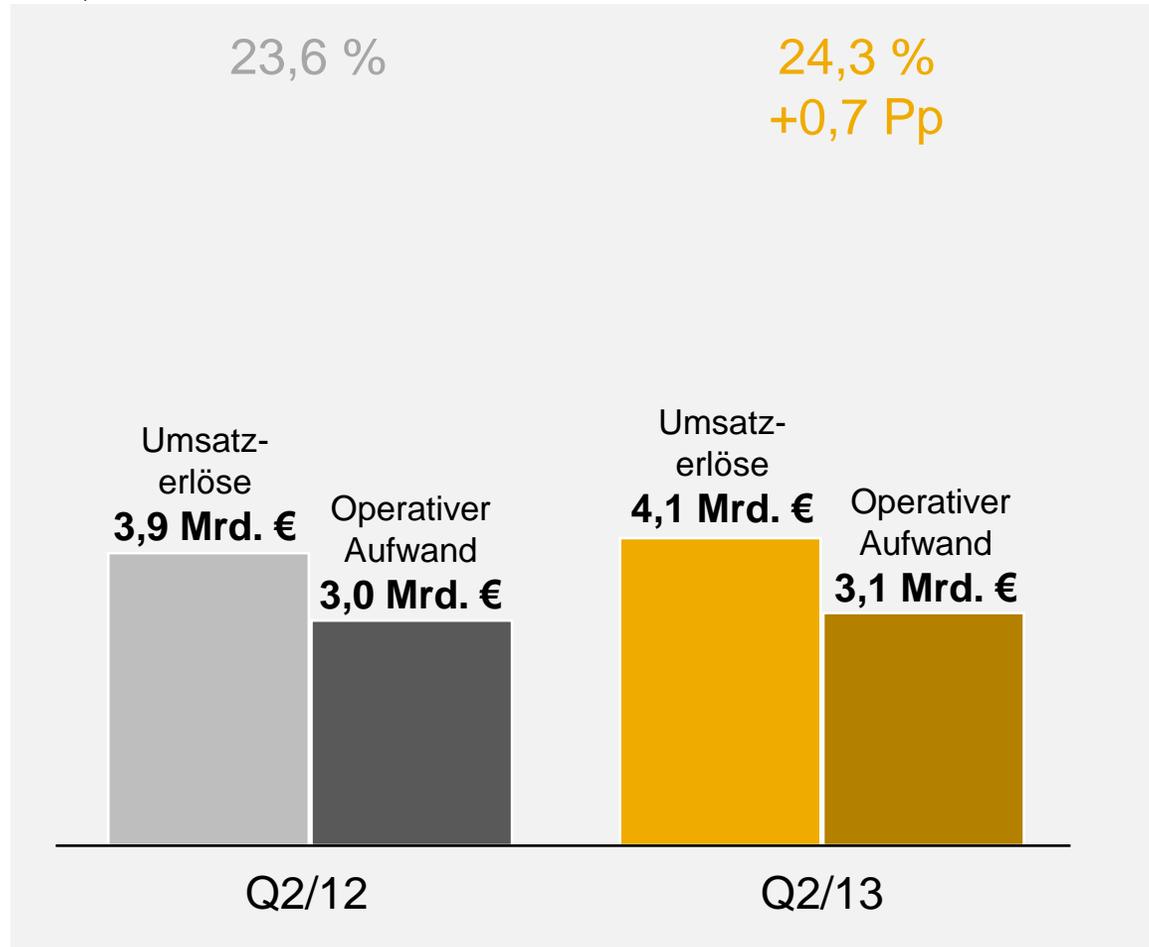
Operative Marge (Non-IFRS):

- -0,2 Pp (+0,4 Pp währungsbereinigt) auf 27,4 % (H1/12: 27,6 %)
- Das Betriebsergebnis und die operative Marge (Non-IFRS) wurden durch die Akquisitionen von SuccessFactors und Ariba in gleichem Ausmaß negativ beeinflusst. Die operative Marge wurde somit insgesamt um rund 60 Basispunkte beeinträchtigt.

* Währungsbereinigt

Das Betriebsergebnis (IFRS) stieg um 7 % in Q2 2013

IFRS, Q2/13



Betriebsergebnis (IFRS):

- +7 % auf 988 Mio € (Q2/12: 921 Mio. €)

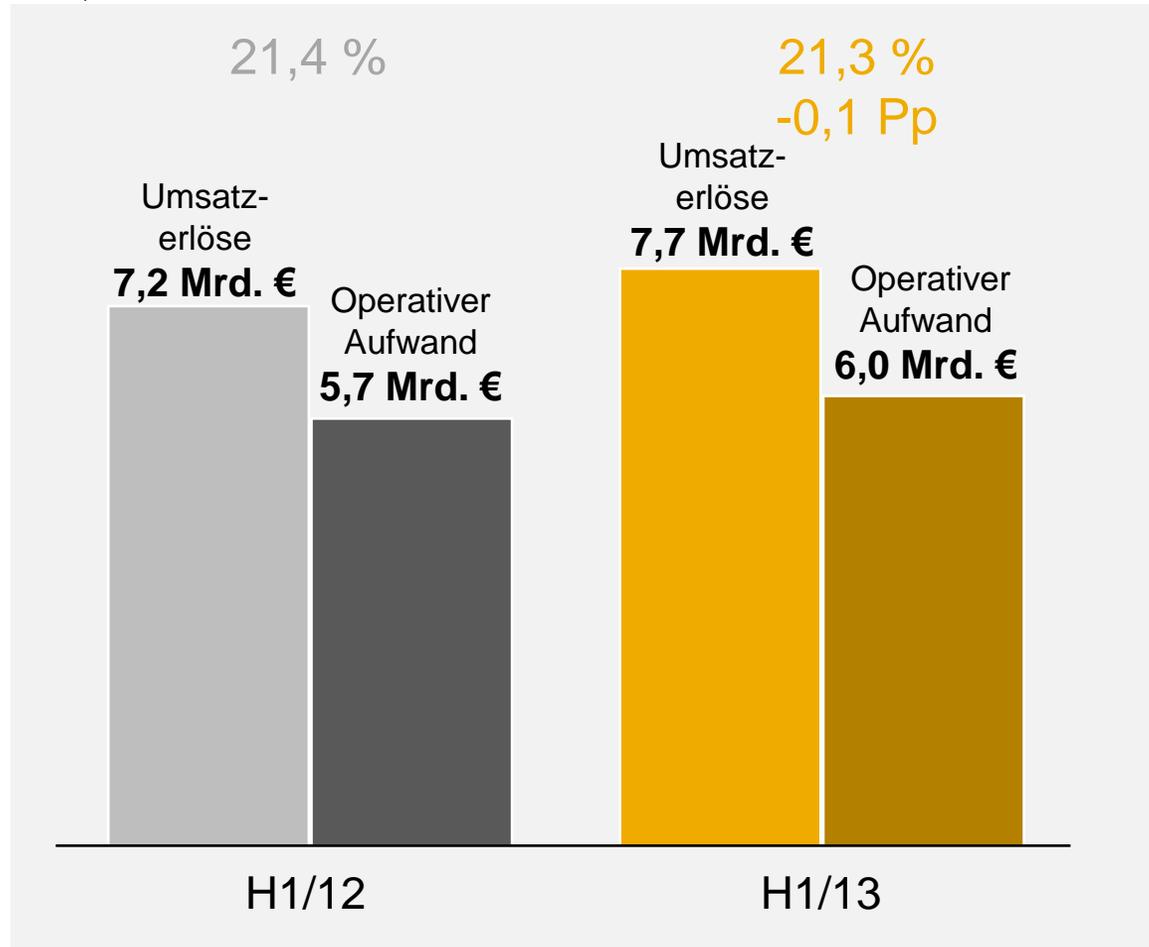
Operative Marge (IFRS) :

- Die operative Marge stieg um 0,7 Prozentpunkte auf 24,3 % (Q2 2012: 23,6 %).

* Währungsbereinigt

Das Betriebsergebnis (IFRS) stieg um 5 % in H1 2013

IFRS, H1/13



* Währungsbereinigt

Betriebsergebnis (IFRS):

- +5 % auf 1,63 Mrd. € (Q2/12: 1,55 Mrd. €)

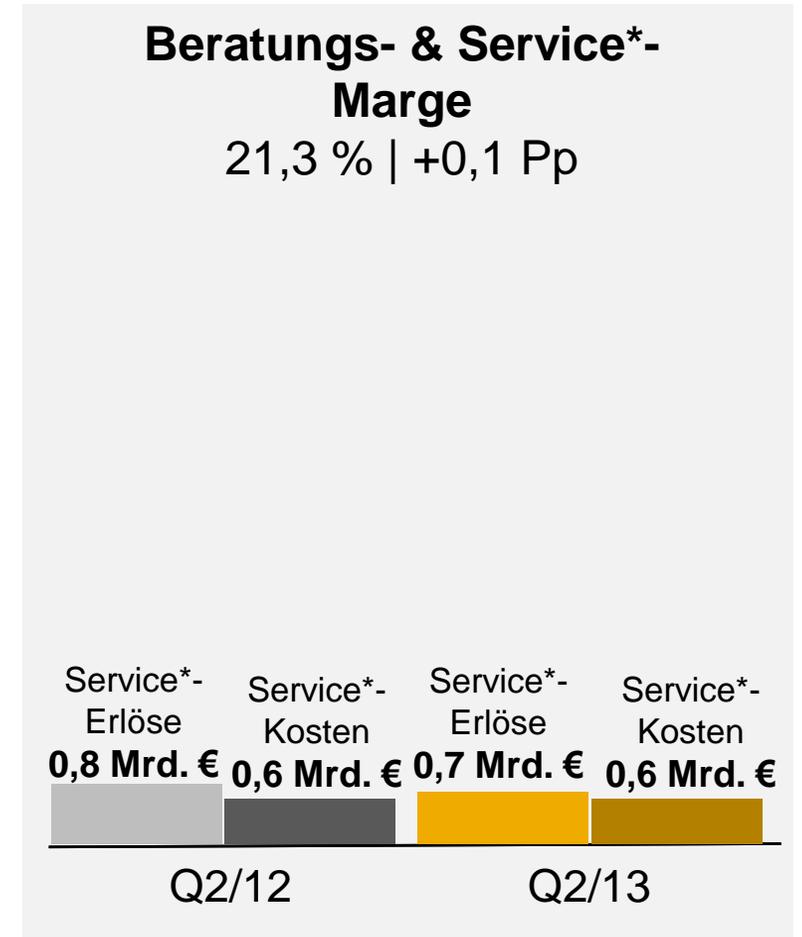
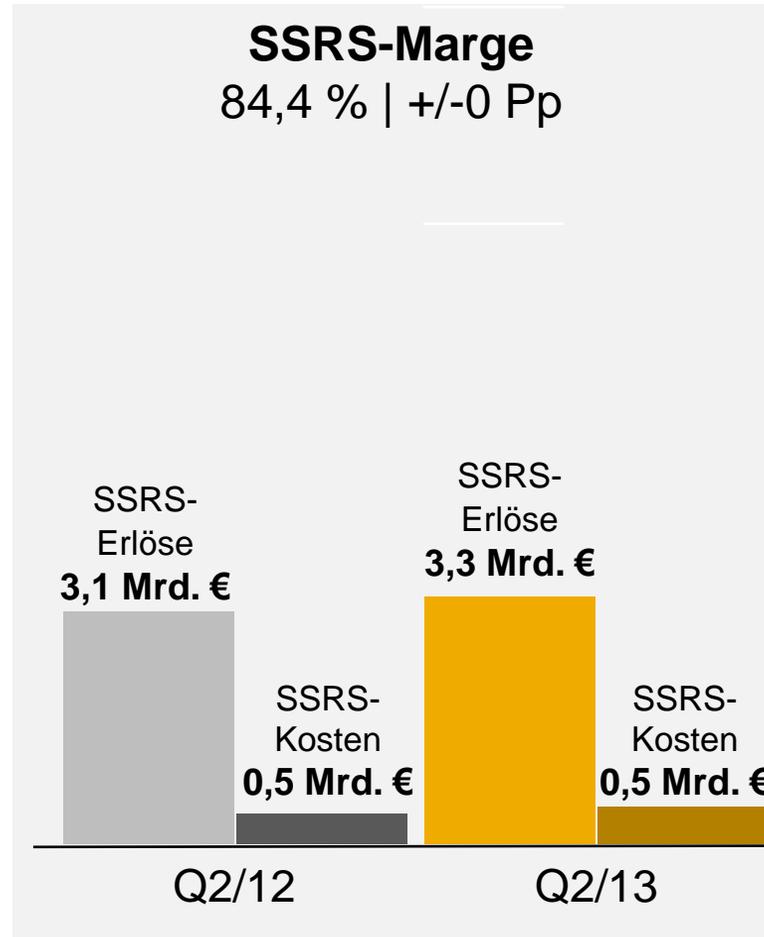
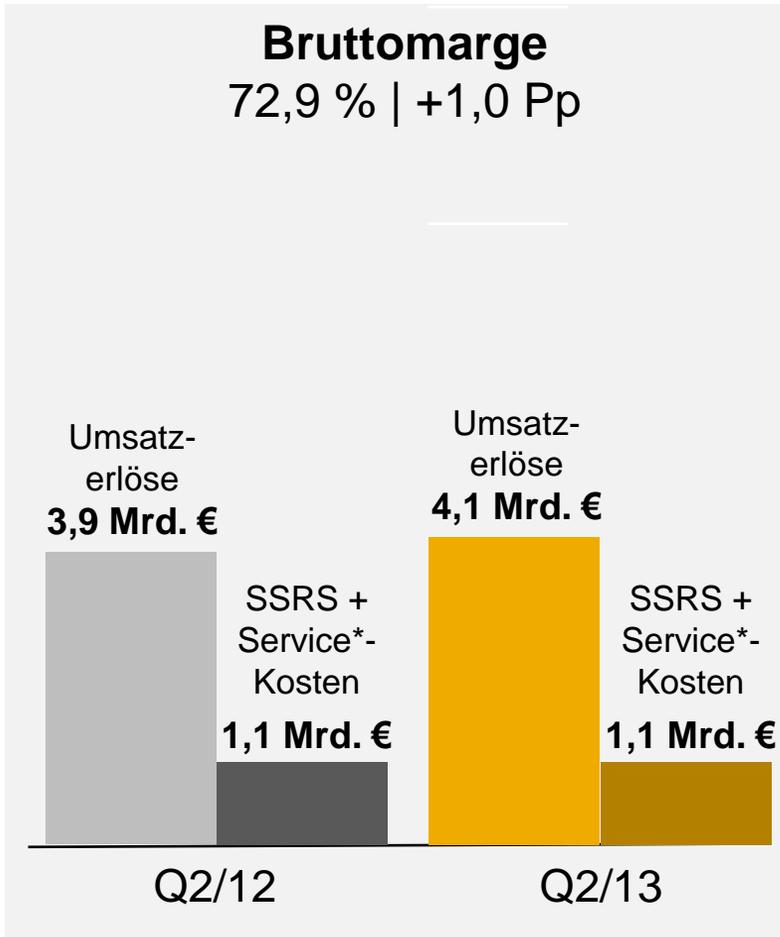
Operative Marge (IFRS) :

- Die operative Marge sank um 0,1 Prozentpunkte auf 21,3 % (H1 2012: 21,4 %).

Bruttomarge stieg um 100 BP an

2. Quartal 2013

Non-IFRS, Q2 2013

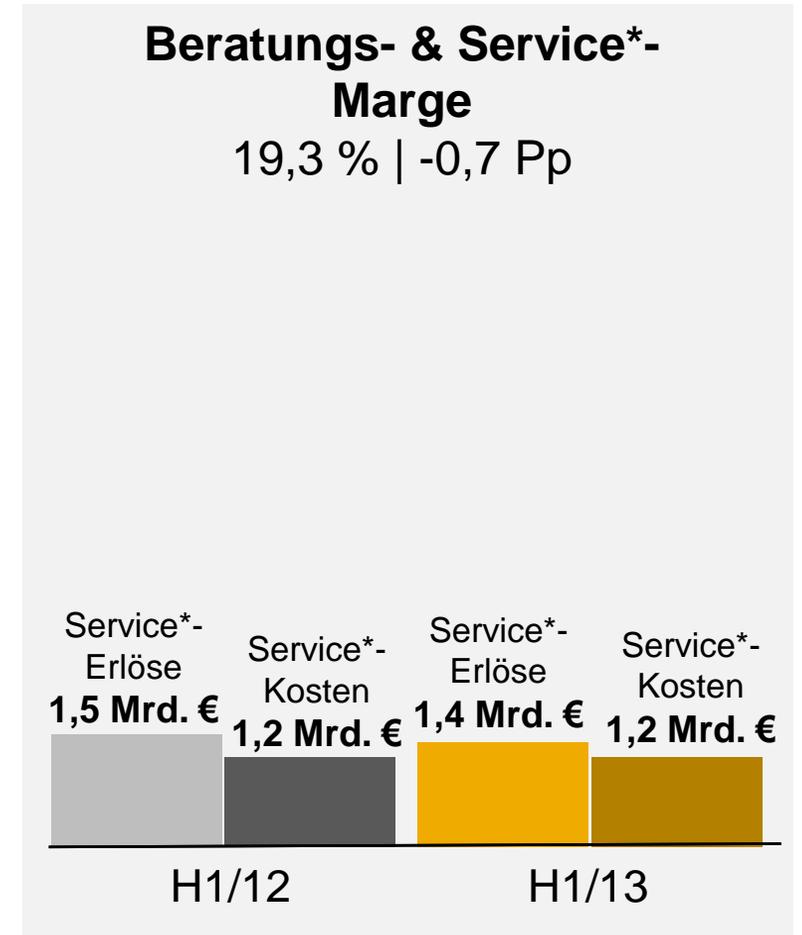
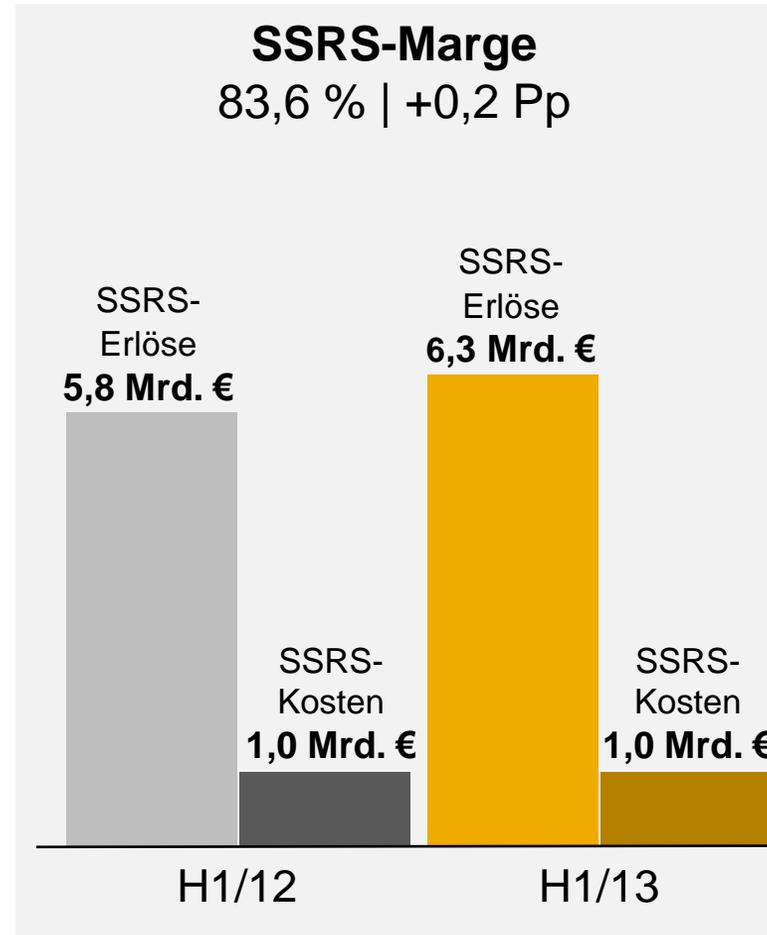
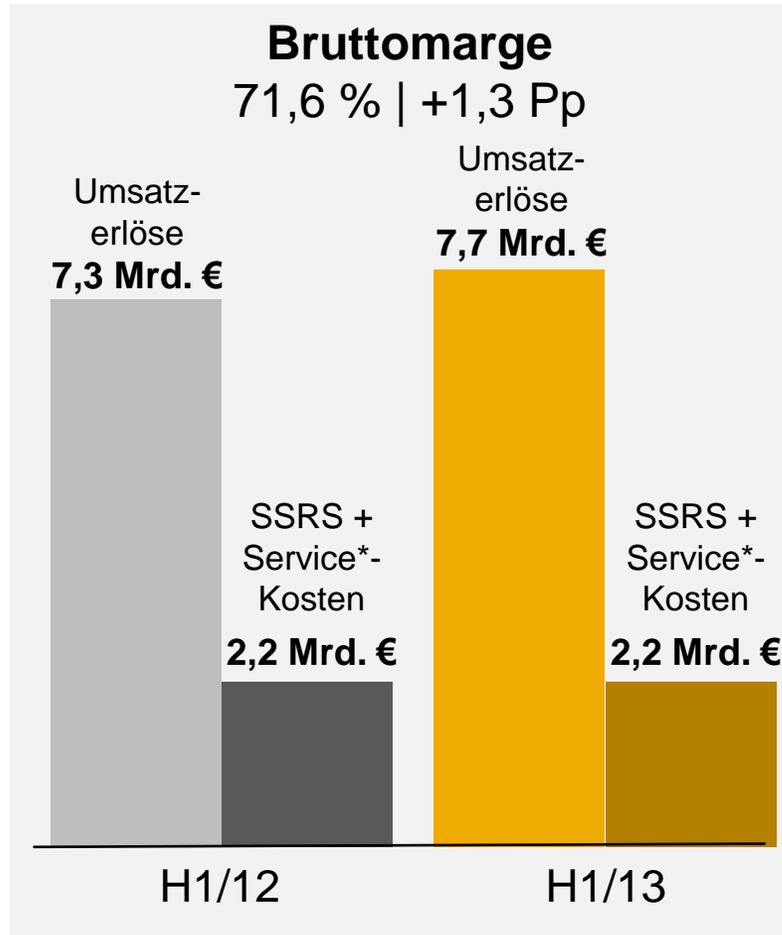


* Beratungs- und sonstige Serviceerlöse/-kosten

Bruttomarge stieg um 130 BP an

1. Halbjahr 2013

Non-IFRS, H1 2013

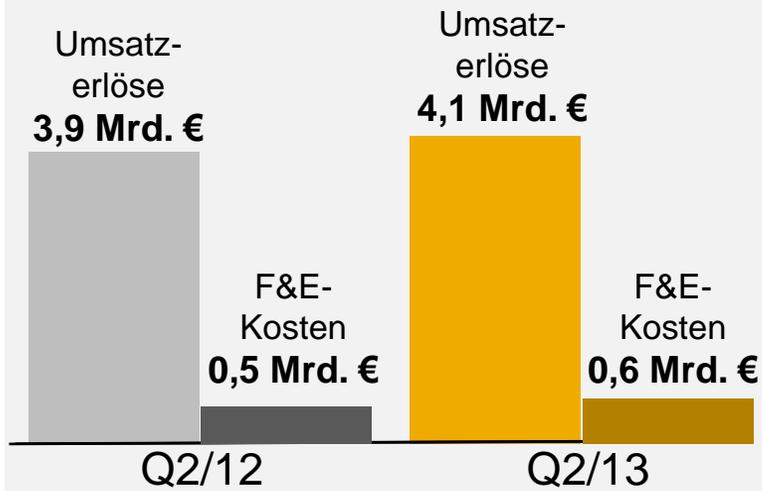


* Beratungs- und sonstige Serviceerlöse/-kosten

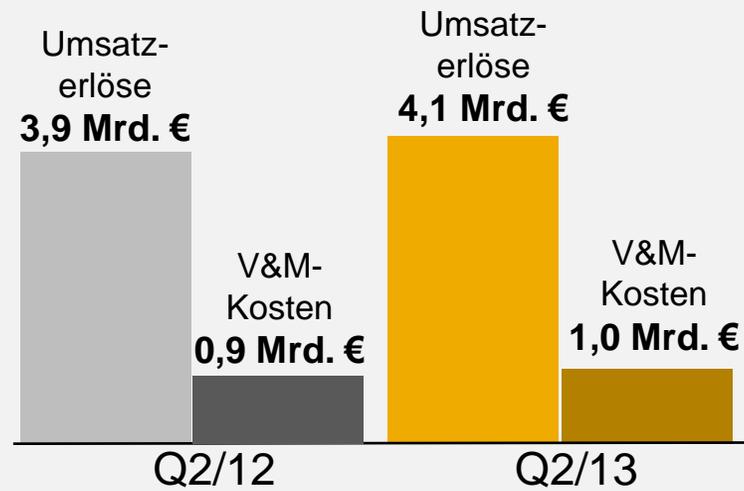
In Q2/13 stieg der V&M-Anteil an den Umsatzerlösen um 140 BP, zeigte sequentiell aber Rückgang um 60 BP – Investitionen zahlen sich aus

Non-IFRS, Q2 2013

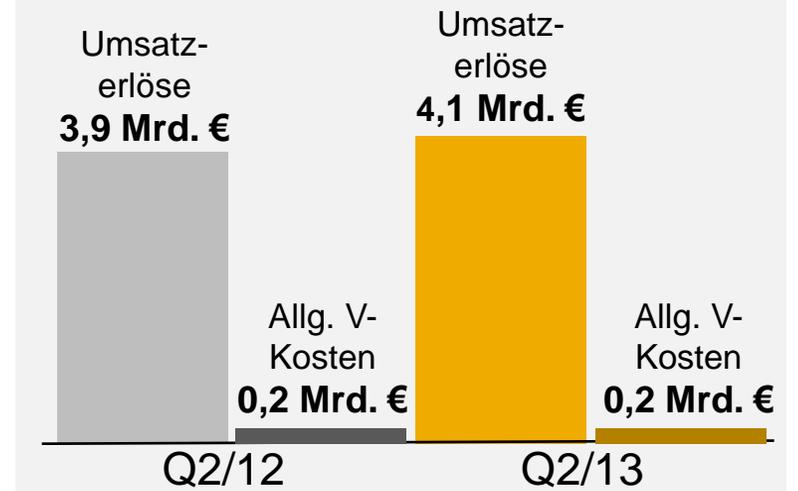
Forschung & Entwicklung in % der Umsatzerlöse 13,5 % | 0,1 Pp



Vertrieb & Marketing in % der Umsatzerlöse 24,8 % | +1,4 Pp



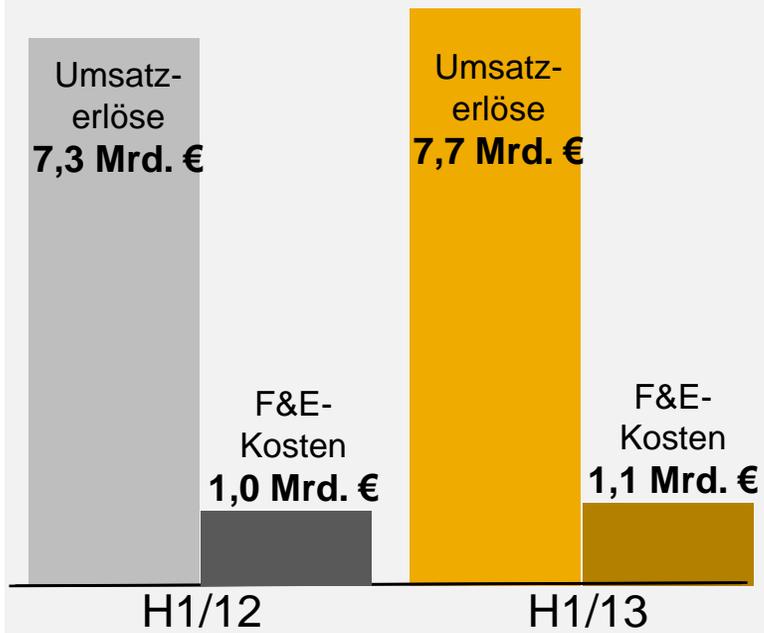
Allgemeine Verwaltung in % der Umsatzerlöse 5,1 % | -0,2 Pp



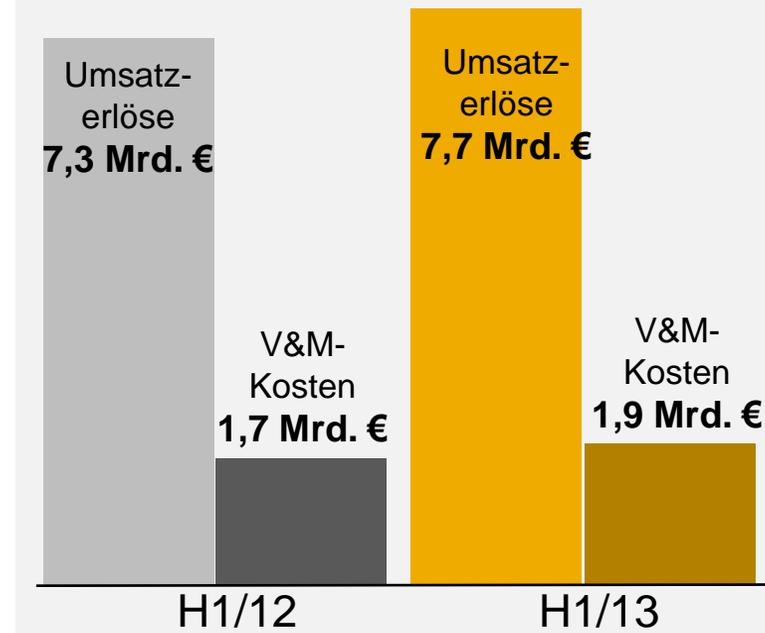
In H1/13 stieg der V&M-Anteil an den Umsatzerlösen, da der Vertrieb im ersten Halbjahr für weiteres Wachstum verstärkt wurde

Non-IFRS, H1 2013

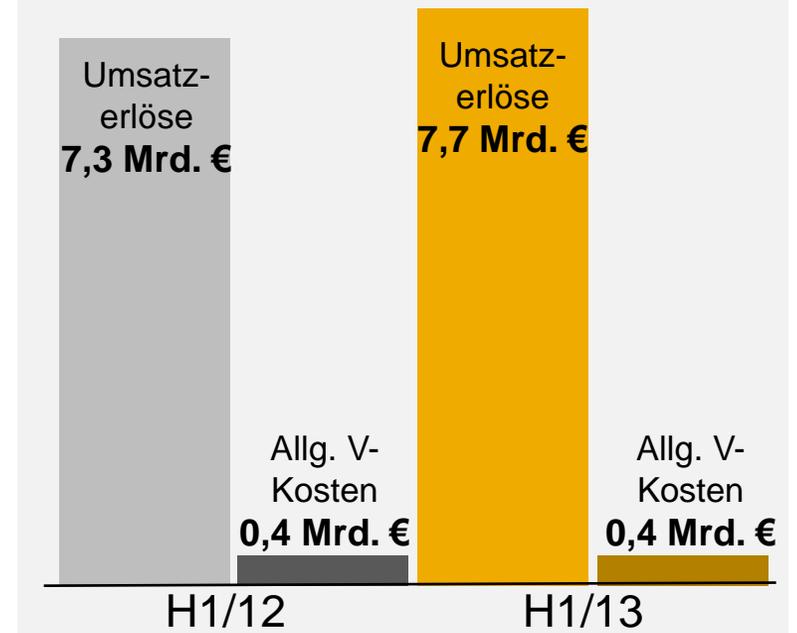
Forschung & Entwicklung in % der Umsatzerlöse 14,1 % | +/-0,0 Pp



Vertrieb & Marketing in % der Umsatzerlöse 25,1 % | +1,8 Pp



Allgemeine Verwaltung in % der Umsatzerlöse 5,1 % | -0,3 Pp



Gliederung

Gewinn- und Verlustrechnung

Bilanz- und Cashflow-Analyse

Ausblick und zusätzliche Informationen

Bilanz, gekürzt

30. Juni 2013, IFRS

Aktiva Mio. €	30.06.13	31.12.12
Zahlungsmittel & Zahlungsmitteläquivalente; sonst. finanz. Vermögenswerte	3.681	2.631
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen u. sonstige Forderungen	3.379	3.917
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	716	450
Summe kurzfristiger Vermögenswerte	7.776	6.998
Geschäfts- oder Firmenwert	13.333	13.227
Immaterielle Vermögenswerte	2.996	3.234
Sachanlagen	1.751	1.708
Sonstige langfristige Vermögenswerte	1.637	1.543
Summe langfristiger Vermögenswerte	19.717	19.711
Summe Vermögenswerte	27.494	26.710

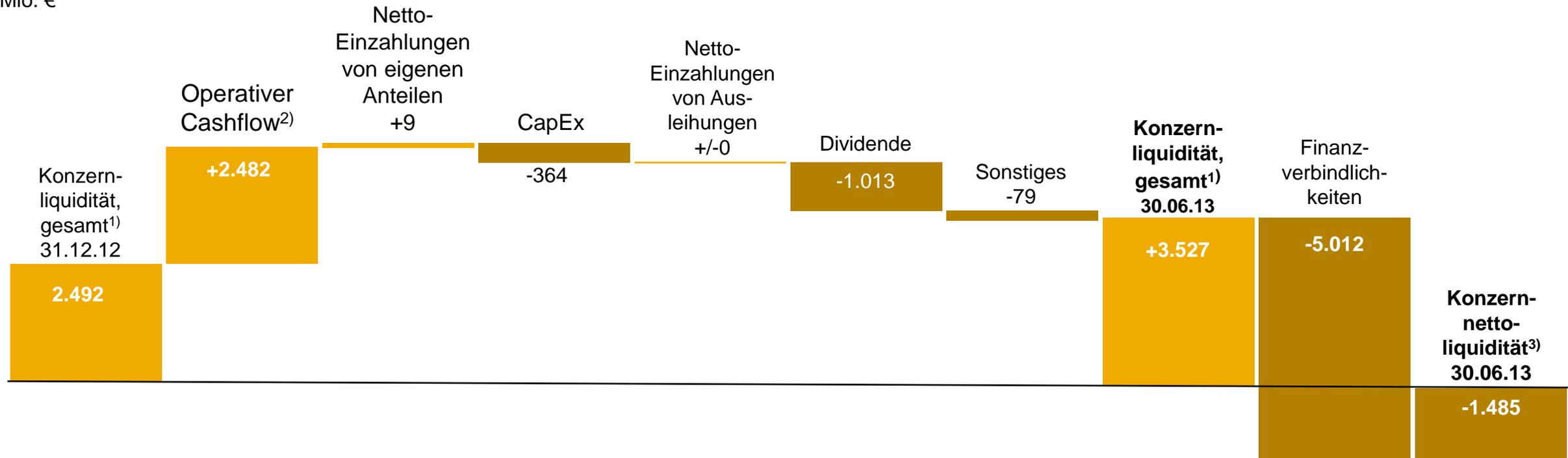
Passiva Mio. €	30.06.13	31.12.12
Finanzielle Verbindlichkeiten	883	870
Passive Rechnungsabgrenzung	3.125	1.386
Rückstellungen	624	843
Sonstige Verbindlichkeiten	3.164	3.449
Kurzfristige Schulden	7.797	6.547
Finanzielle Verbindlichkeiten	3.859	4.446
Rückstellungen	330	361
Passive Rechnungsabgrenzung	62	62
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	1.068	1.123
Langfristige Schulden	5.319	5.991
Summe Schulden	13.116	12.538
Summe Eigenkapital	14.378	14.171
Summe Eigenkapital, Schulden	27.494	26.710

Operativer Cashflow übersteigt 2,4 Mrd. € in H1 2013 – Höchster Betrag, der jemals in einem ersten Halbjahr erzielt wurde

Mio. €, falls nicht anders bezeichnet	01.01.13 - 30.06.13	01.01.12 - 30.06.12	Δ
Operativer Cashflow	2.482	2.400	+3 %
- Investitionen	-265	-275	-4 %
Free Cashflow	2.217	2.125	+4 %
Free Cashflow in % der Umsatzerlöse	29%	29%	+/-0 Pp
Cash Conversion Rate	2,00	2,17	-8 %
Außenstandsdauer der Forderungen (DSO)	62	61	+1 Tag

Konzernliquidity stieg auf 3,5 Mrd. € aufgrund des gestiegenen operativen Cashflows und trotz der gezahlten Dividende

Mio. €



1) Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, kurzfristige Wertpapiere und sonstige Geldanlagen

2) Unternehmenszusammenschlüsse abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente = -99 Mio. €

3) Gesamtkonzernliquidity abzüglich Finanzschulden (=Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, Privatplatzierungen und Anleihen); entspricht Nettoliquidity zweiten Grades, Details siehe Zwischenbericht für Q2 sowie erstes Halbjahr 2013

Gliederung

Gewinn- und Verlustrechnung

Bilanz- und Cashflow-Analyse

Ausblick und Zusätzliche Informationen

SAP passt den Ausblick für das Gesamtjahr 2013 an

- SAP bestätigt den Ausblick für das Betriebsergebnis (Non-IFRS) für das Gesamtjahr 2013 in einer Spanne von 5,85 Mrd. € bis 5,95 Mrd. € (2012: 5,21 Mrd. €) ohne Berücksichtigung der Wechselkurse.
- Obwohl das schwierige makroökonomische Umfeld insbesondere in Asien-Pazifik-Japan und der schnelle Übergang zu Cloud-Lösungen zu niedrigeren Erwartungen für die Softwareumsatzerlöse geführt haben, erwartet die SAP weiterhin im Gesamtjahr 2013 zweistellig zu wachsen, mit einem Anstieg der währungsbereinigten Software- und softwarebezogenen Serviceerlöse (Non-IFRS) (2012: 13,25 Mrd. €) von mindestens 10 %. Dies ersetzt den bisherigen Ausblick der Software- und softwarebezogene Serviceerlöse (Non-IFRS) ohne Berücksichtigung der Wechselkurse in Höhe von 11 % - 13 % sowie den zugrundeliegenden Ausblick für Software- und Cloud-Subskriptionserlöse.
- Darüber hinaus bestätigt die SAP ihren Ausblick für die schnell wachsenden Innovationen Cloud und In-Memory:
 - SAP erwartet weiterhin für das Gesamtjahr 2013 Umsätze aus Cloud-Subskriptionen- und Supporterlösen (Non-IFRS) ohne Berücksichtigung der Wechselkurse in Höhe von rund 750 Mio. € (2012: 343 Mio. €) und
 - einen Softwareumsatzbeitrag mit SAP HANA in einer Spanne von 650 Mio. € bis 700 Mio. € (2012: 392 Mio. €).
- SAP erwartet nun eine effektive Steuerquote (IFRS) in einer Spanne von 24,0 % bis 25,0 % (bisher 25,5% – 26,5%) (2012: 26,2%) und eine effektive Steuerquote (Non-IFRS) in einer Spanne von 25,5 % bis 26,5 % (bisher 27,0% – 28,0%) erwartet (2012: 27,5%).

Non-IFRS Anpassungen

IFRS-Ergebniskennzahlen	Ist-Beträge für H1/2013	Ist-Beträge für H1/2012	Geschätzte Beträge für GJ/2013
Abschreibungen auf abgegrenzte Erlöse	64 Mio. €	25 Mio. €	65 Mio. bis 75 Mio. €
Nicht fortgeführte Geschäftsaktivitäten	0 Mio. €	-5 Mio. €	< 10 Mio. €
Aufwendungen für anteilsbasierte Vergütungsprogramme	109 Mio. €	181 Mio. €	350 Mio. bis 390 Mio. €
Akquisitionsbedingte Aufwendungen	283 Mio. €	250 Mio. €	560 Mio. bis 600 Mio. €
Restrukturierungsaufwendungen	31 Mio. €	4 Mio. €	50 Mio. bis 70 Mio. €

Non-IFRS-Finanzinformationen

SAP hat ihre Non-IFRS Schätzungen für das Gesamtjahr 2013 veröffentlicht. Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich in dem Dokument „Non-IFRS-Finanzinformationen“ im Internet www.sap.de/investor unter [Grundlagen der Berichterstattung](#).

Währungsbereinigte Umsatz- und Ergebniszahlen werden berechnet, indem Umsatz und Ergebnis der aktuellen Berichtsperiode mit den durchschnittlichen Wechselkursen der Vorjahresperiode anstatt der laufenden Periode umgerechnet werden. Währungsbereinigte Periodenveränderungen werden berechnet durch den Vergleich der währungsbereinigten Non-IFRS-Zahlen der Berichtsperiode mit den Non-IFRS-Zahlen der Vorjahresperiode.

Weitere Informationen zu den Non-IFRS-Anpassungen und ihren Beschränkungen sowie zu währungsbereinigten und Free-Cashflow-Kennzahlen finden sich in dem Dokument „Non-IFRS-Finanzinformationen“ im Internet unter www.sap.de/investor unter [Grundlagen der Berichterstattung](#).