



# q.beyond: zweistelliges profitables Wachstum

Deutsches Eigenkapitalforum 2020 | online  
16./17. November 2020 | Jürgen Hermann, CEO

# Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.

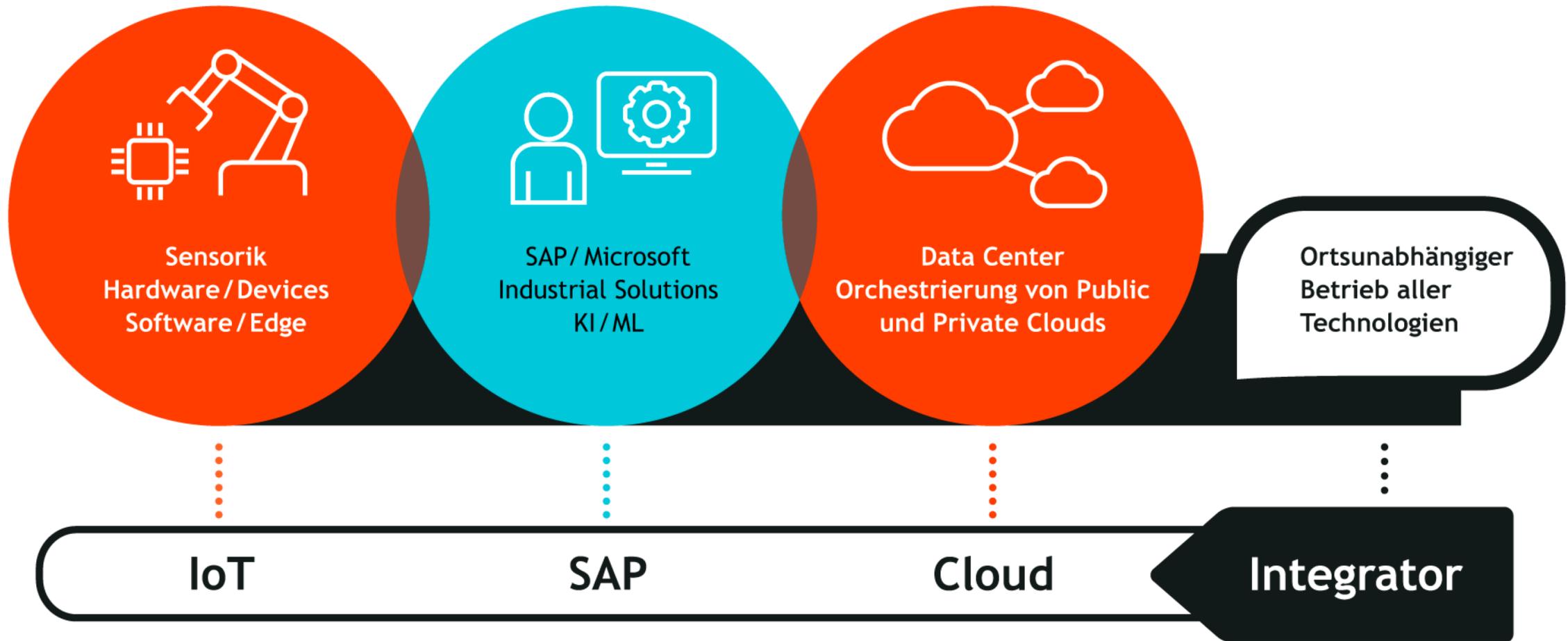
# Digitale Ausgangslage im Pandemiejahr 2020



Neue Produkte und Services | Höhere Kundenbindung | Intelligente Steuerung | Neue Geschäftsmodelle



# q.beyond integriert alle relevanten Technologien



# Public Cloud erleichtert ortsunabhängige IT

Die drei am schnellsten wachsenden Teilmärkte

> 100% Desktop-as-a-Service

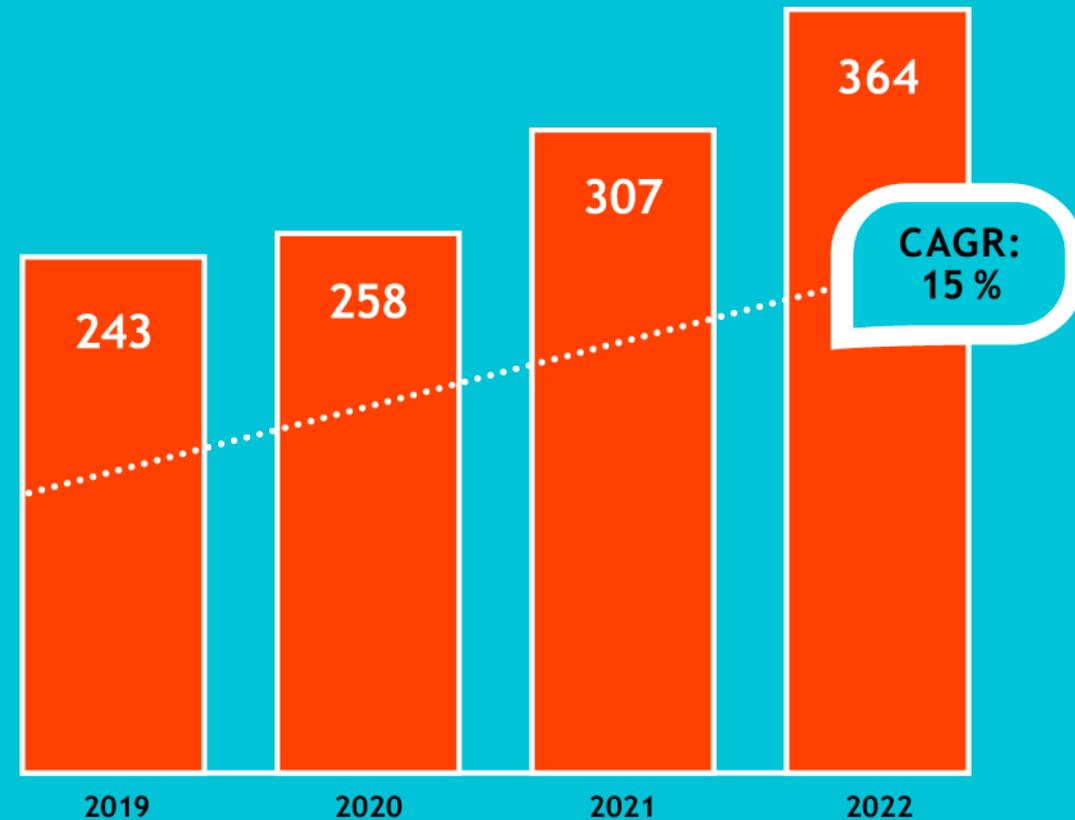
> 60% Platform-as-a-Service

> 60% Infrastructure-as-a-Service

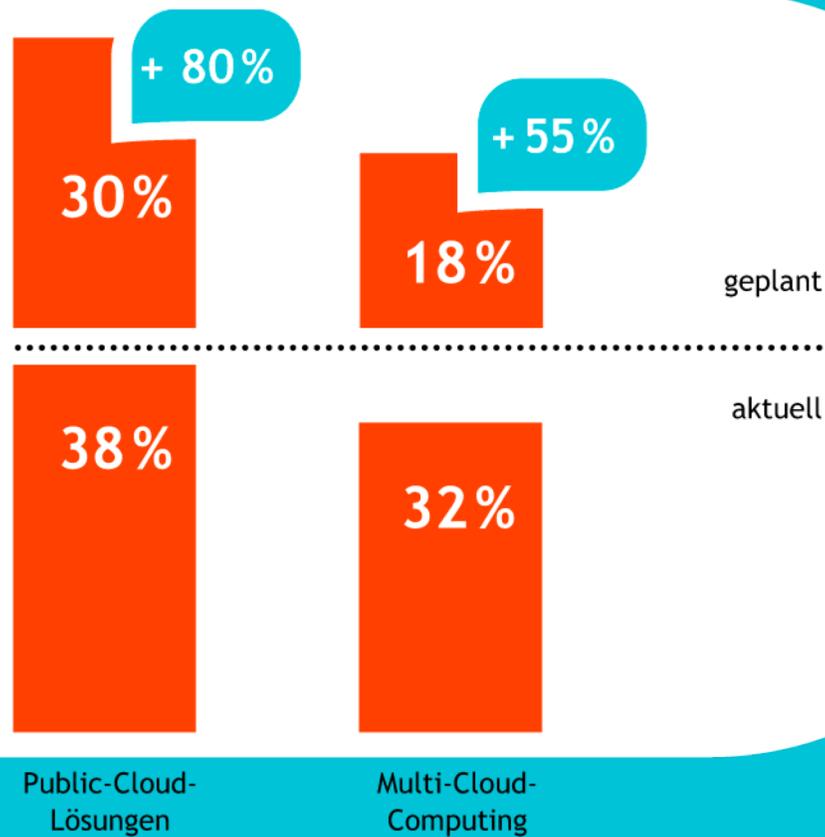
Quelle: Gartner, Juli 2020

## Weltmarkt Public Cloud (gesamt)

in Mrd. US\$



Wie viele Unternehmen nutzen die Cloud?



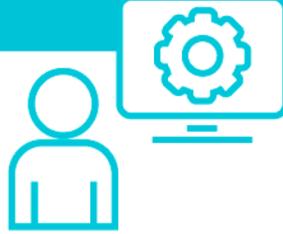
# Deutschland setzt auf Public und Multi-Cloud

Enormes Potenzial für q.beyond als Cloud- und IoT-Integrator

Quelle: KPMG Cloud-Monitor 2020



Wie reagieren SAP-Anwender auf die Corona-Pandemie?



**81%** erwarten höhere Anforderungen an die Digitalisierung.

**50%** verfolgen ihre S/4HANA-Projekte weiter oder beschleunigen sie sogar.

**43%** verschieben S/4HANA-Projekte. Bis 2027 muss die Umstellung jedoch abgeschlossen sein.

**36%** sehen nun größten Handlungsbedarf bei der Entwicklung neuer digitaler Geschäftsmodelle.

# Digitalisierungsschub in der Coronakrise

Enormes Potenzial für q.beyond als S/4HANA-Pionier

Quelle: DSAG 2020



## Was der Handel über die Digitalisierung denkt

**72%** sehen die Digitalisierung eher als Chance denn als Risiko, aber:

**73%** der Händler sehen sich eher als Nachzügler beim Thema Digitalisierung



# Handel neu denken

## StoreButler

q.beyond bietet nun die All-in-One-Lösung für die digitalisierte Filiale.

### Features (u. a.)

- Elektronische Preisschilder
- Self-Checkout (Bezahlen am Regal)
- Zero-Waste-Assistent

### Entscheidende Vorteile

- 95 % weniger Aufwand bei Preiswechsel
- 75 % weniger Laufwege für Beschäftigte
- 80 % höhere Wahrnehmung von In-Store-Werbung

### Enormes Potenzial

- In Deutschland gibt es rund 450.000 Filialen
- Erste Pilotprojekte laufen



## Wo das produzierende Gewerbe beim IIoT steht

Komplexität erschwert Einstieg von Mittelständlern  
in das IIoT.

Mehrzahl der Unternehmen plant dennoch Projekte,  
spätestens nach Überwindung der Pandemie.



# Industrie neu denken

## IIoT-Starter-Kit

q.beyond bietet mit TeamViewer eine  
All-in-One-Lösung für das IIoT.

### Features (u. a.)

- Unkomplizierter Einstieg in die Fernwartung
- Edge-Technologie erfasst Daten an der Maschine
- Sensordaten lassen sich ortsunabhängig auslesen, überwachen und verarbeiten
- Monitoring von Sensordaten über Dashboards

### Entscheidende Vorteile

- Plug-and-play-Digitalisierung auch analoger Maschinen
- Reduktion ungeplanter Ausfälle um bis zu 50 %

### Enormes Potenzial

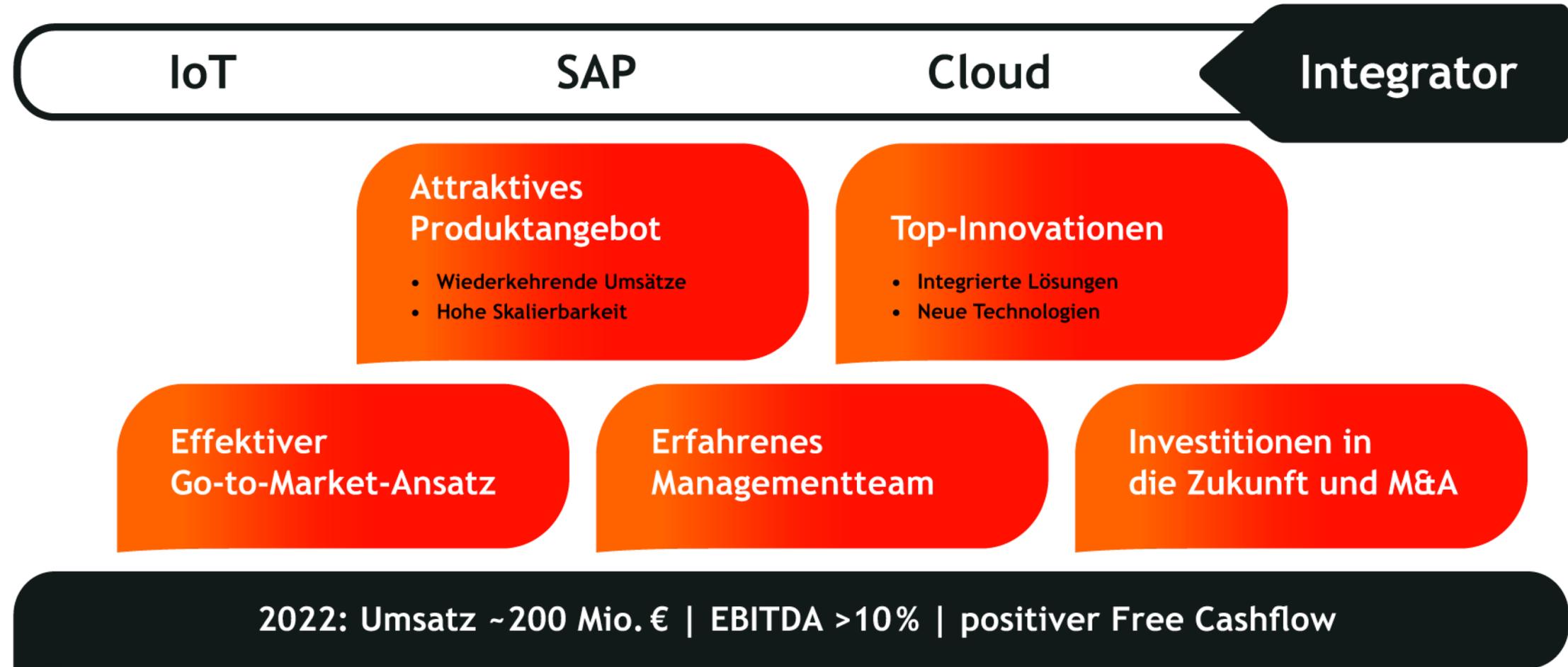
- Maschinen im Wert von rund 2 Billionen € im Einsatz
- Erste Pilotprojekte laufen



# Go-to-Market: Fokus auf drei Branchen bewährt sich



# Solide Basis für unvermindert starkes Wachstum





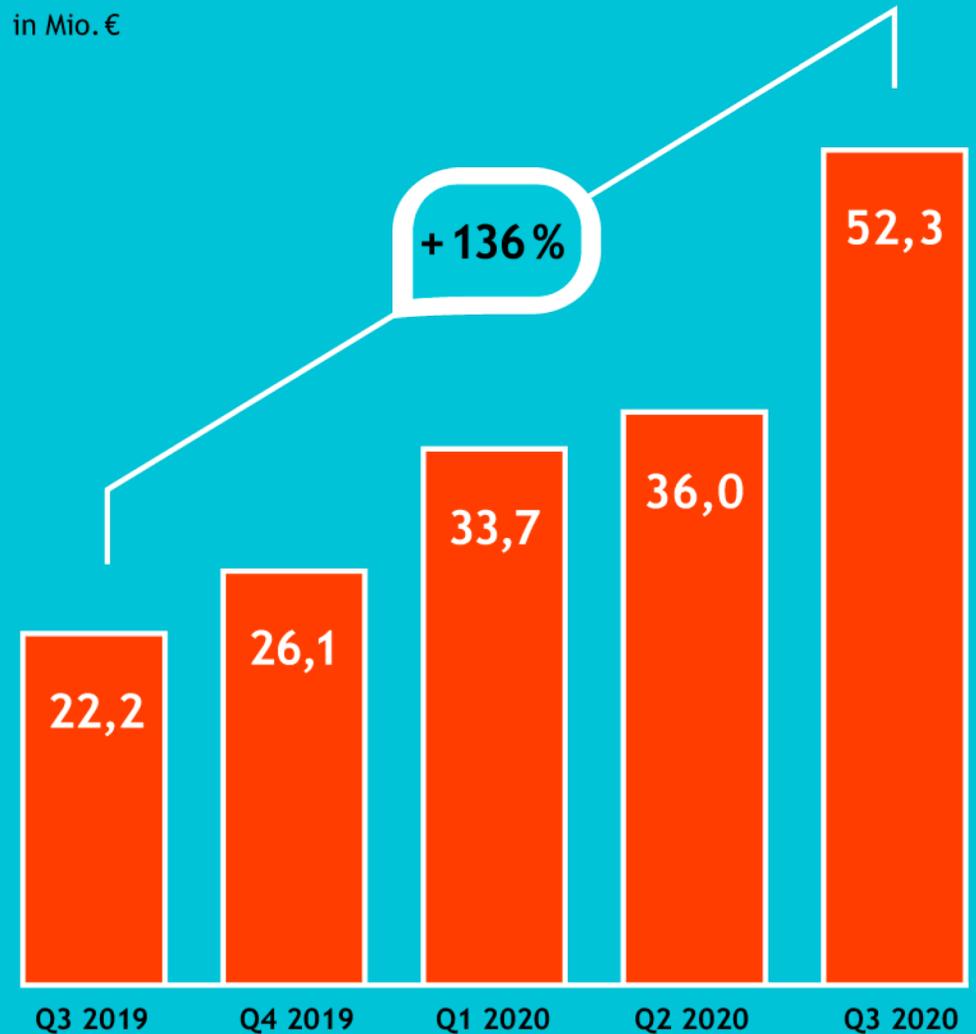
# Q3/Ausblick 2020 – Kontinuierliches Wachstum

# Auftragseingang erreicht neuen Rekord

- 70 % der Aufträge stammen im Q3 2020 von Neukunden
- Vertriebserfolge vor allem in Fokusbranchen Handel und produzierendes Gewerbe
- 30 % der Vertragsverlängerungen und -erweiterungen mit bestehenden Kunden

## Auftragseingang

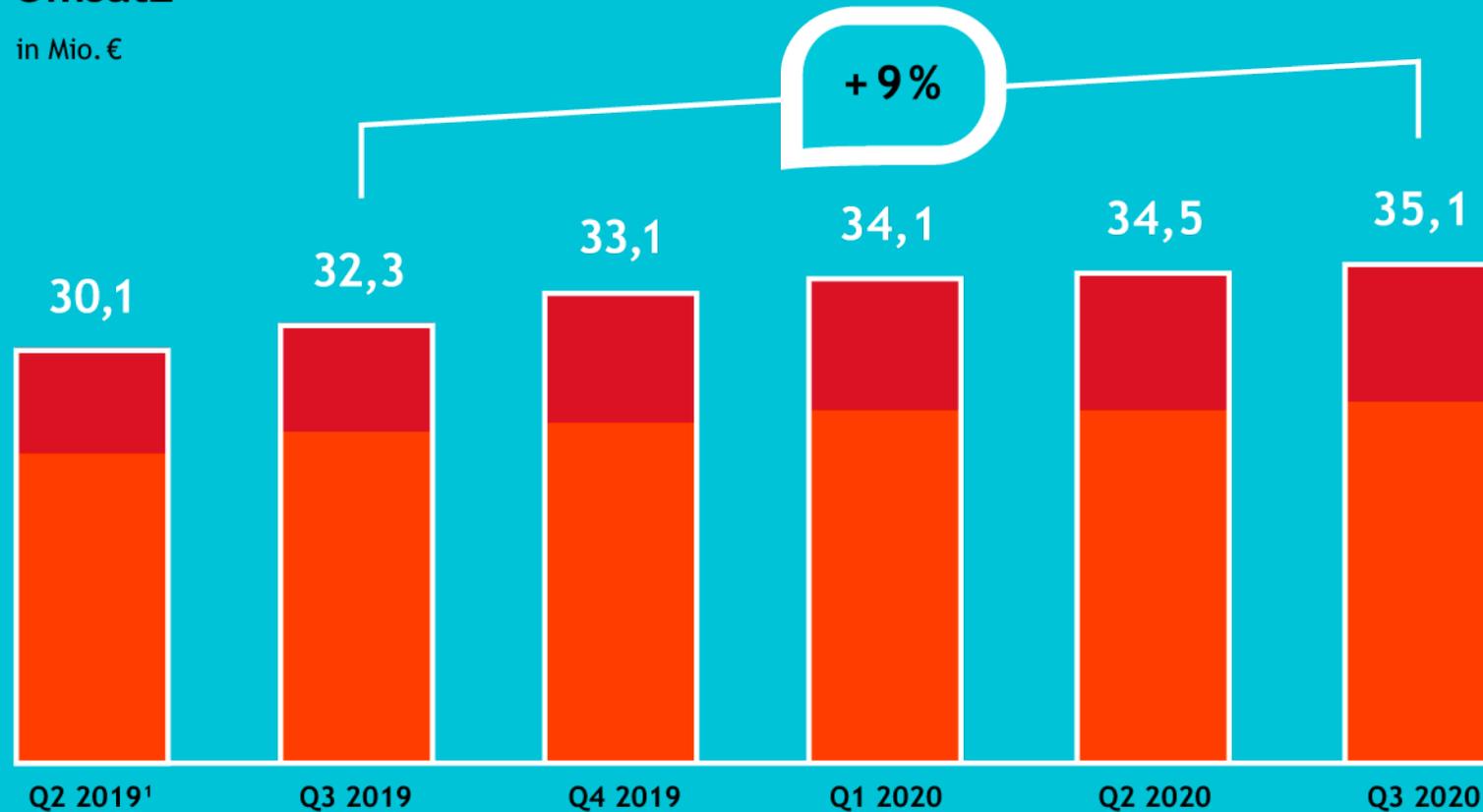
in Mio. €



# Quartalsumsatz wächst zum fünften Mal in Folge

## Umsatz

in Mio. €



## Covid-19-Krise verhindert noch höheres Wachstum

- Kontaktbeschränkungen erschweren Consulting vor Ort
- Bei steigenden Fallzahlen werden nicht zwingend notwendige Projekte verschoben

■ Nicht wiederkehrende Umsätze

■ Wiederkehrende Umsätze

<sup>1</sup> Ohne Teilkonzern Plusnet



# Steigende Umsätze verbessern operative Profitabilität

in Mio. €	Q3 2019		Q3 2020
<b>Umsatz</b>	32,3	↗	35,1
Kosten der umgesetzten Leistungen	-27,9		-29,6
<b>Bruttoergebnis</b>	4,4	↗	5,5
Marketing- und Vertriebskosten	-3,0		-3,4
Allgemeine Verwaltungskosten	-4,9		-3,2
Sonstige betriebliche Erträge	1,5		0,6
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-0,3		-0,1
<b>EBITDA</b>	-2,2	↗	-0,6
Abschreibungen	-4,1		-4,3
<b>EBIT</b>	-6,3	↗	-4,9
Finanzergebnis	-0,2		-0,1
Ertragsteuern	3,9		-
<b>Konzernergebnis</b>	-2,6	↘	-5,0

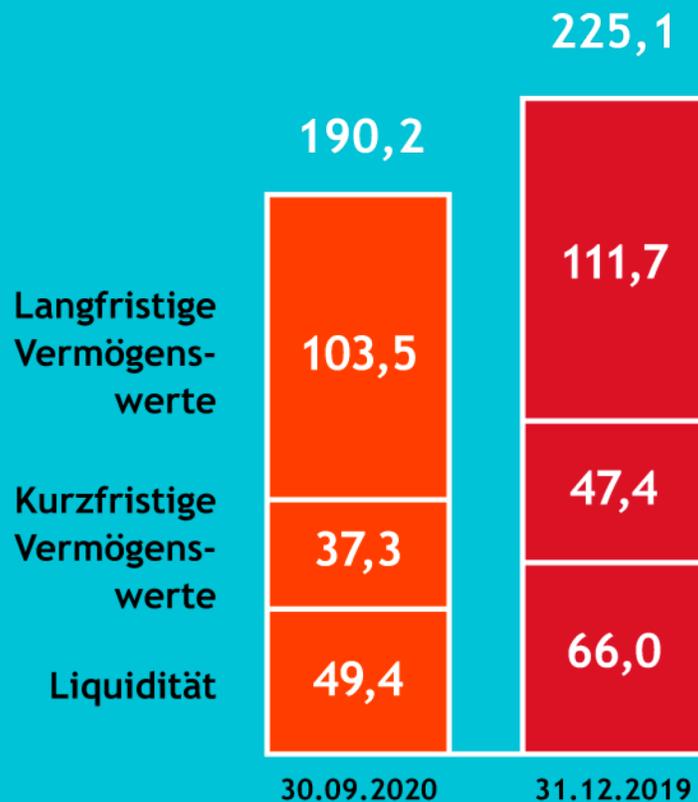
- Umsatz wächst um 9%
- Bruttoergebnis steigt um 25%
- Anpassung der Verwaltungskosten an neue Unternehmensgröße
- EBITDA verbessert sich um mehr als 70%
- EBITDA steht planmäßig vor Break-even



# Grundsolide Finanzierung

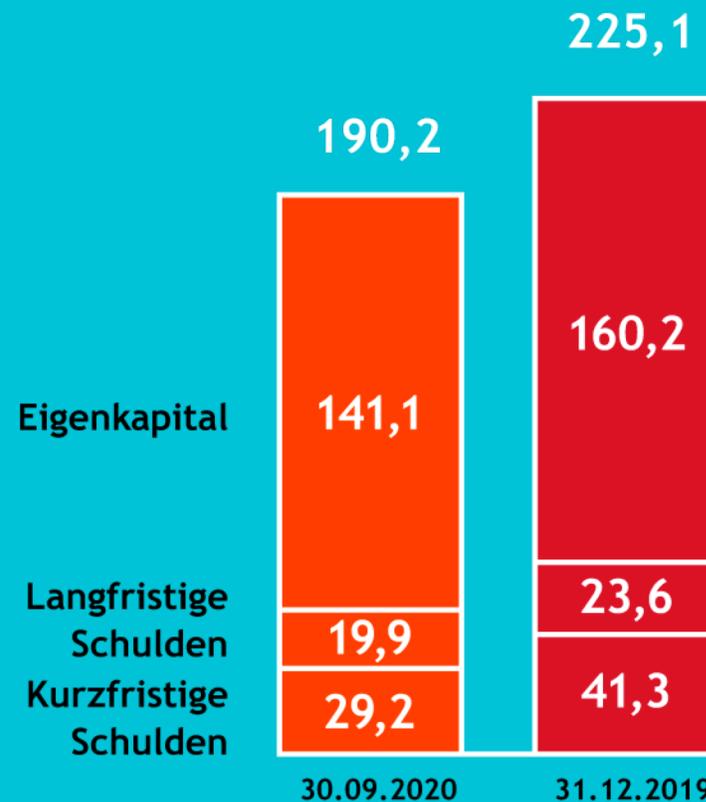
## Vermögenswerte

in Mio. €



## Eigenkapital und Schulden

in Mio. €



- Nettoliquidität von 49,4 Mio. € zum 30. September 2020 gegenüber 54,7 Mio. € zum 30. Juni

→ Free Cashflow in Höhe von -3,9 Mio. € (exklusive Incloud-Kaufpreis)

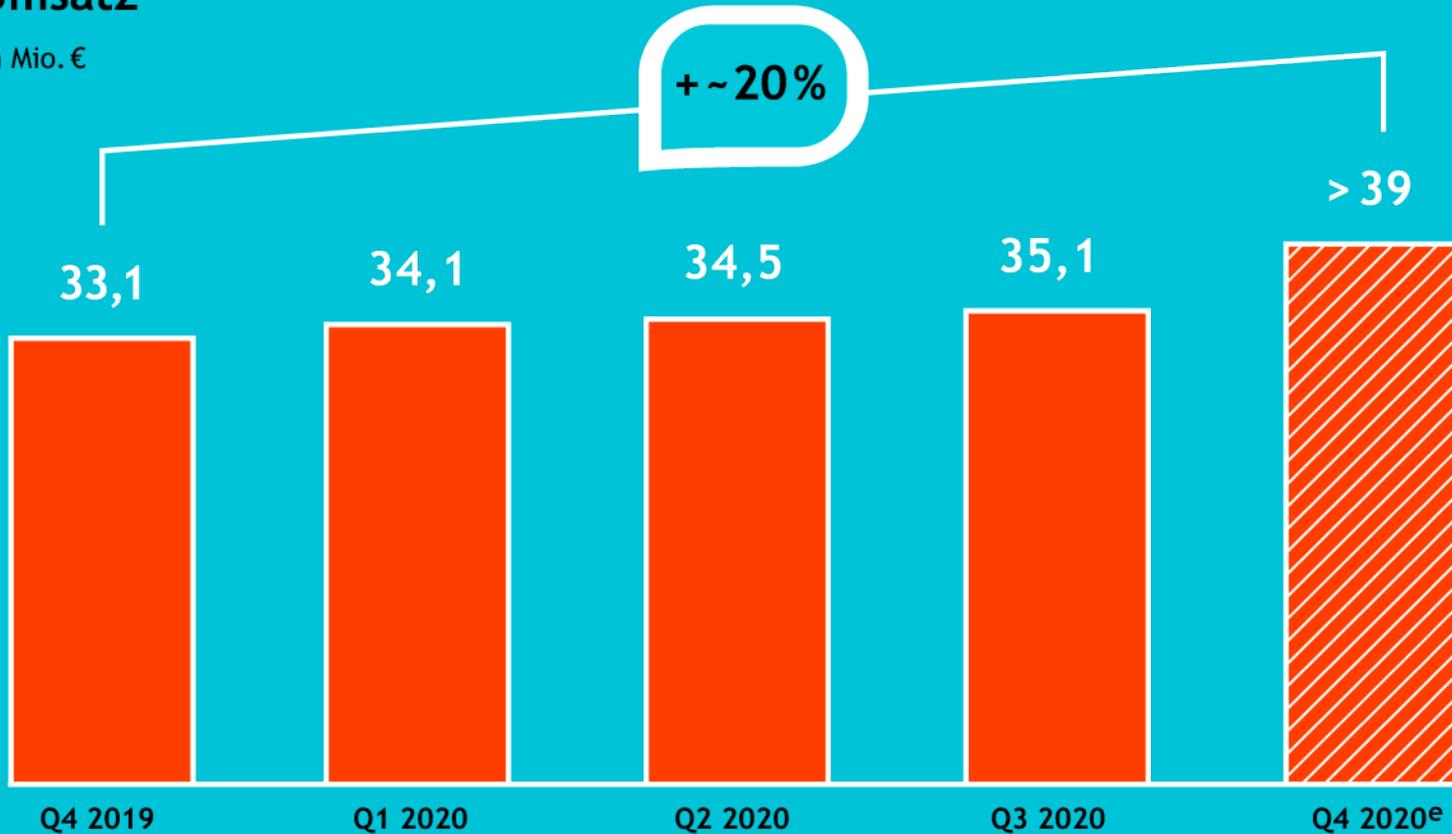
- Eigenkapitalquote von 74 %



# q.beyond erwartet starkes viertes Quartal 2020

## Umsatz

in Mio. €



## Wachstumstreiber

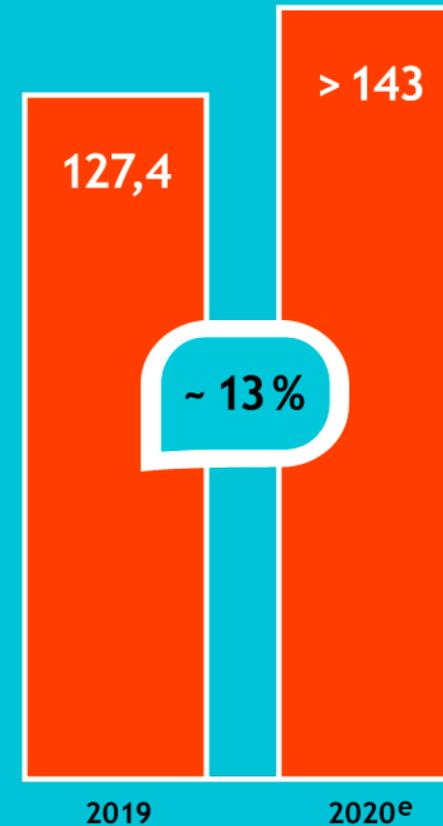
- Hoher Auftragseingang aus den Vorquartalen
- Abschluss der Migration neuer Cloud-Kunden aus Q2 und Q3 2020
- Weiterhin hohe Nachfrage nach Cloud-Lösungen



# Prognose bestätigt - positives EBITDA ab Q4

- Umsatzwachstum von mindestens 13% geplant
- Prämisse: Weitere Normalisierung des wirtschaftlichen Lebens
- Investitionen in künftiges Wachstum:  
Folglich EBITDA von bis zu -5 Mio. € und  
Free Cashflow von bis zu -16 Mio. € geplant
- Nachhaltig positives EBITDA ab Q4 2020
- Nachhaltig positiver Free Cashflow ab Q4 2021

Umsatz  
in Mio. €



# Für länger anhaltende Covid-19-Krise gewappnet

q.beyond befindet sich in einer privilegierten Lage:

- 1 Krisenfestes Geschäftsmodell
- 2 Rund 75% der Umsätze sind wiederkehrend und plattformbasiert
- 3 Nettoliquidität von 49,4 Mio. € / EK-Quote von 74%
- 4 Digitalisierungswelle im Mittelstand, ausgelöst durch den Lockdown
- 5 Lockdown sorgt für weiteren Wachstumsschub in unseren Kernmärkten Cloud, IoT und SAP



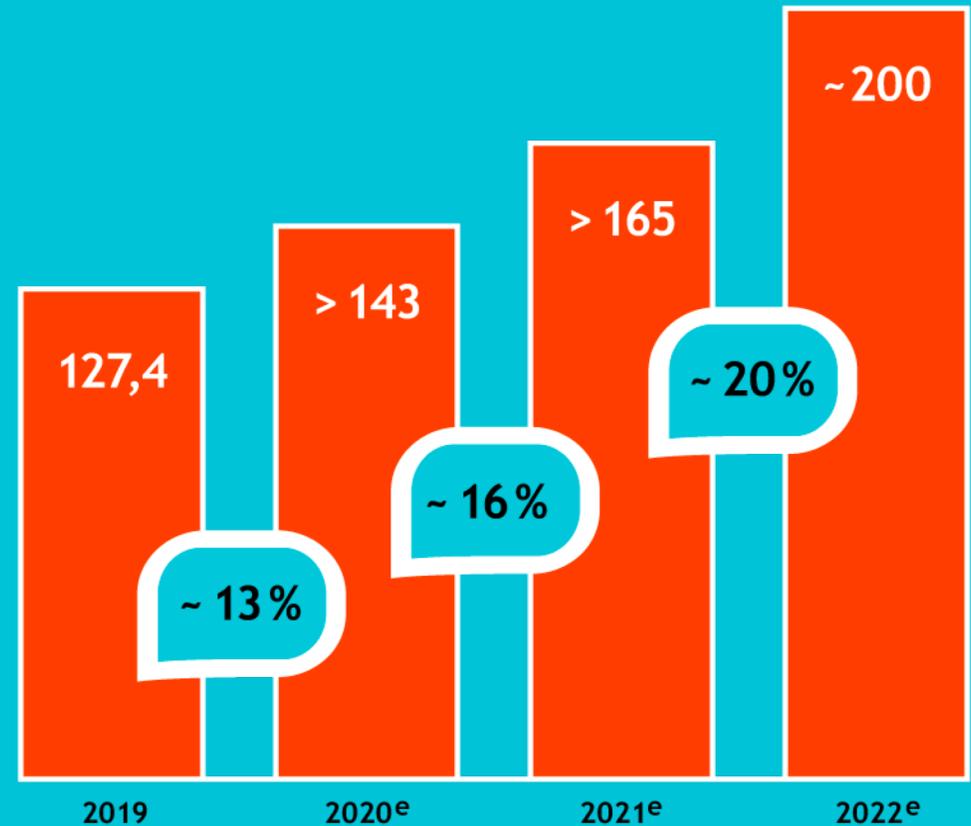


2021 und 2022 –  
beschleunigtes  
Wachstum

# q.beyond beschleunigt Wachstumskurs

- Konsequente Umsetzung der Wachstumsstrategie „2020plus“
- Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze und hoher Auftragseingang schaffen sehr gute Basis für 2021/2022
- Skalierbares Geschäftsmodell führt zu steigender EBITDA-Marge (2022: >10%)
- Nachhaltig positiver Free Cashflow ab Q4 2021

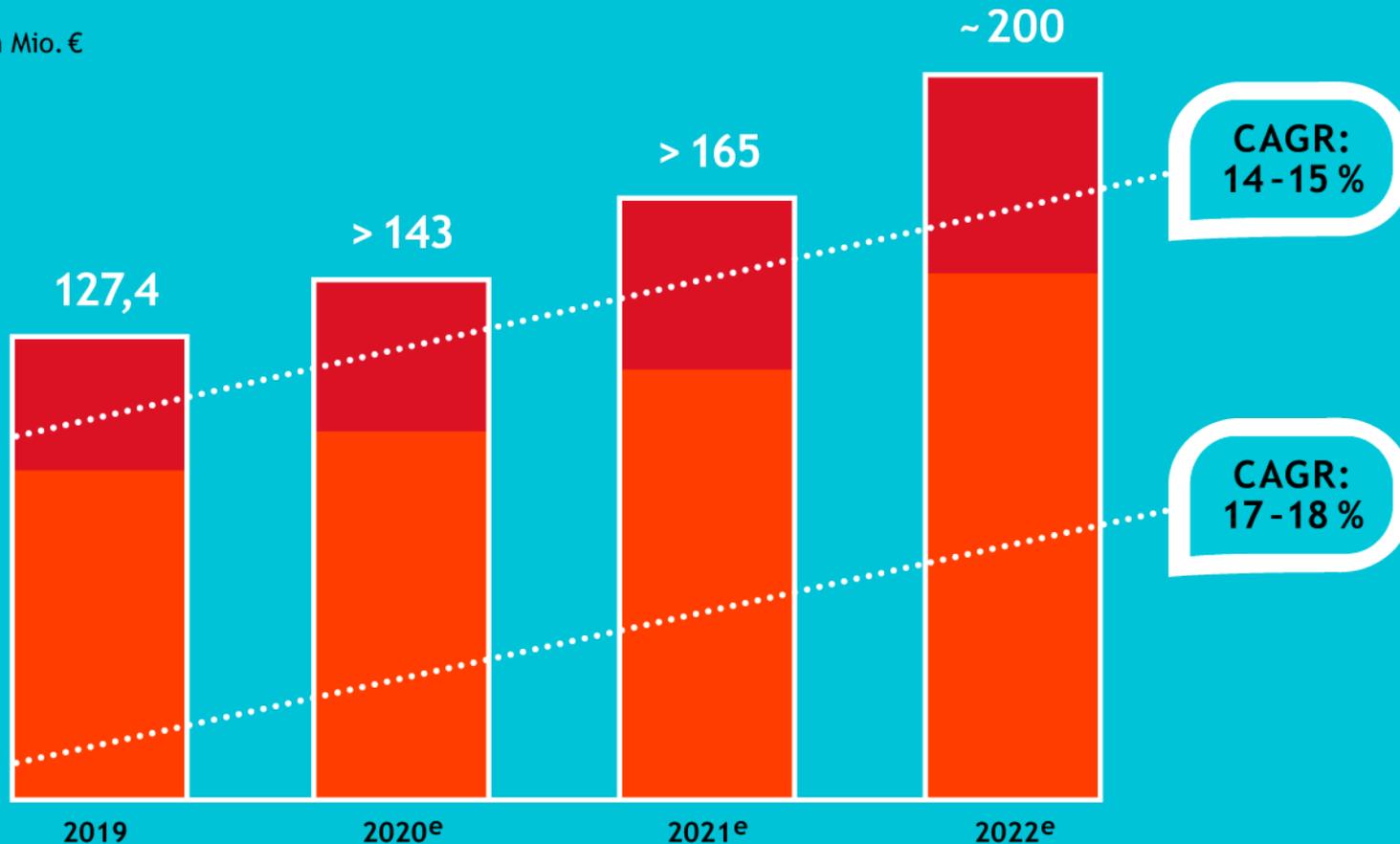
Umsatz  
in Mio. €



# Zweistelliges Wachstum in zwei Segmenten

## Umsatz

in Mio. €



- „Cloud & IoT“ sowie „SAP“-Geschäft tragen Wachstum
- Gute Planbarkeit der Umsätze aufgrund lang laufender Verträge / ~75 % wiederkehrende Umsätze
- Kontinuierlicher Ausbau der Beziehung zu bestehenden Kunden
- Neugeschäft profitiert von steigender Nachfrage nach integrierten Lösungen

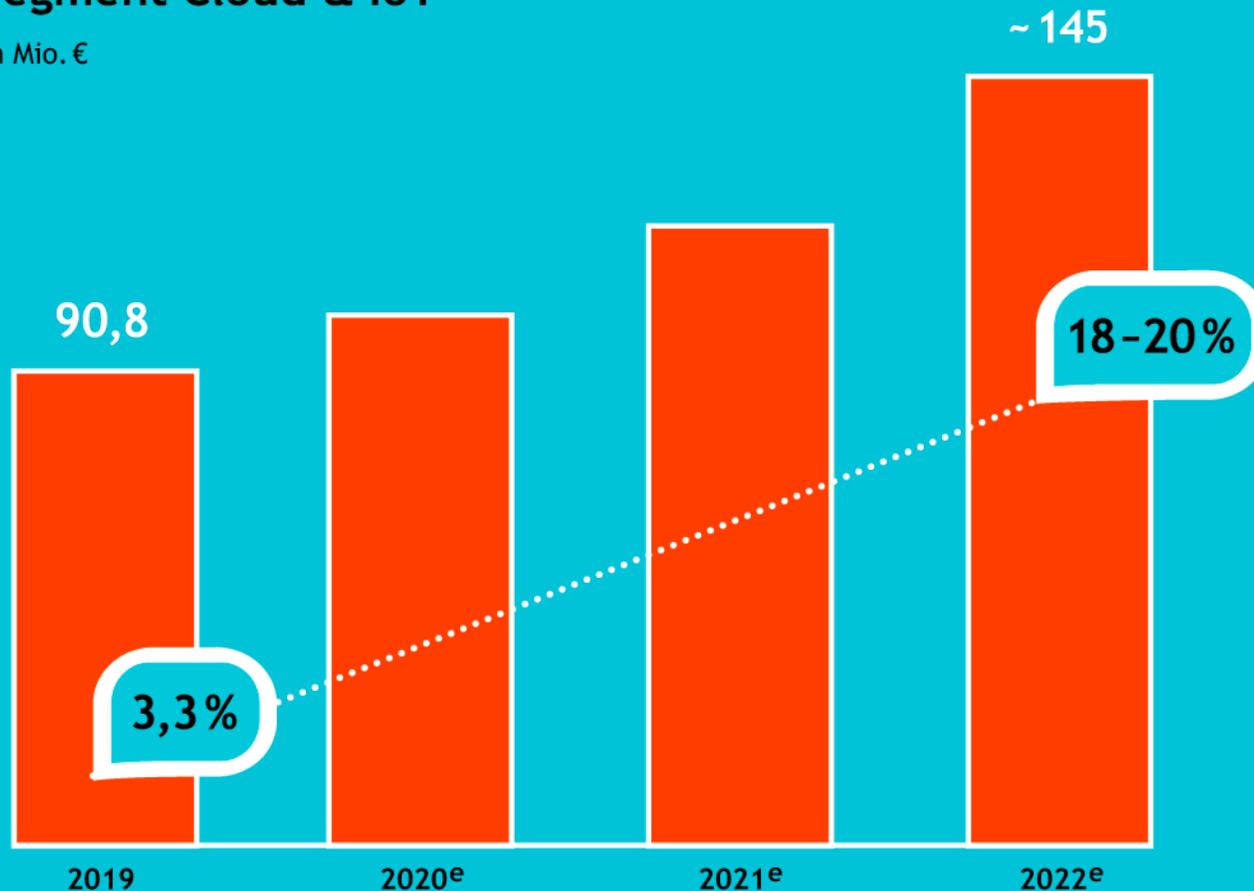
■ Segment SAP  
■ Segment Cloud & IoT



# Cloud & IoT auf dem Weg zu einer Segmentmarge von bis zu 20 %

## Segment Cloud & IoT

in Mio. €



## Wachstumstreiber

- Steigende Public- und Multi-Cloud-Nachfrage
- Wachsender Bedarf an IoT/IloT-Integration

## Margentreiber

- Skalierbarkeit der Cloud- & IoT-Lösungen
- Steigender IP-Anteil

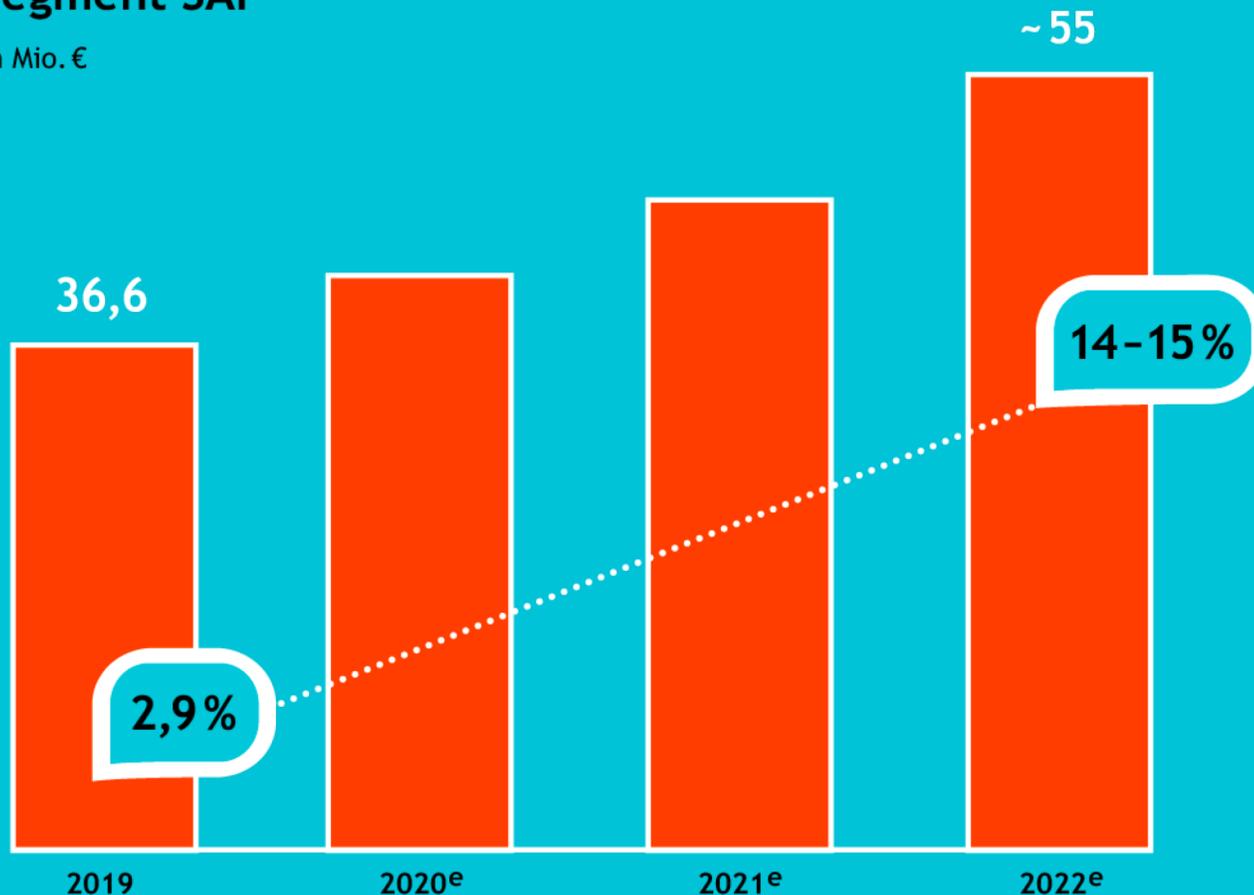
■ Segmentmarge in %



# SAP-Geschäft wächst und erzielt zweistellige Margen

## Segment SAP

in Mio. €



## Wachstumstreiber

- S/4HANA-Migration
- Integration von IoT-, SAP- und Cloud-Lösungen
- Branchenkompetenz

## Margentreiber

- Automatisierung im SAP-Betrieb und Application-Management
- Rückläufiger Anteil der Personalkosten

■ Segmentmarge in %



**Schuldenfrei**

**Liquidität**  
**49 Mio. €**

**Eigenkapitalquote**  
**74%**

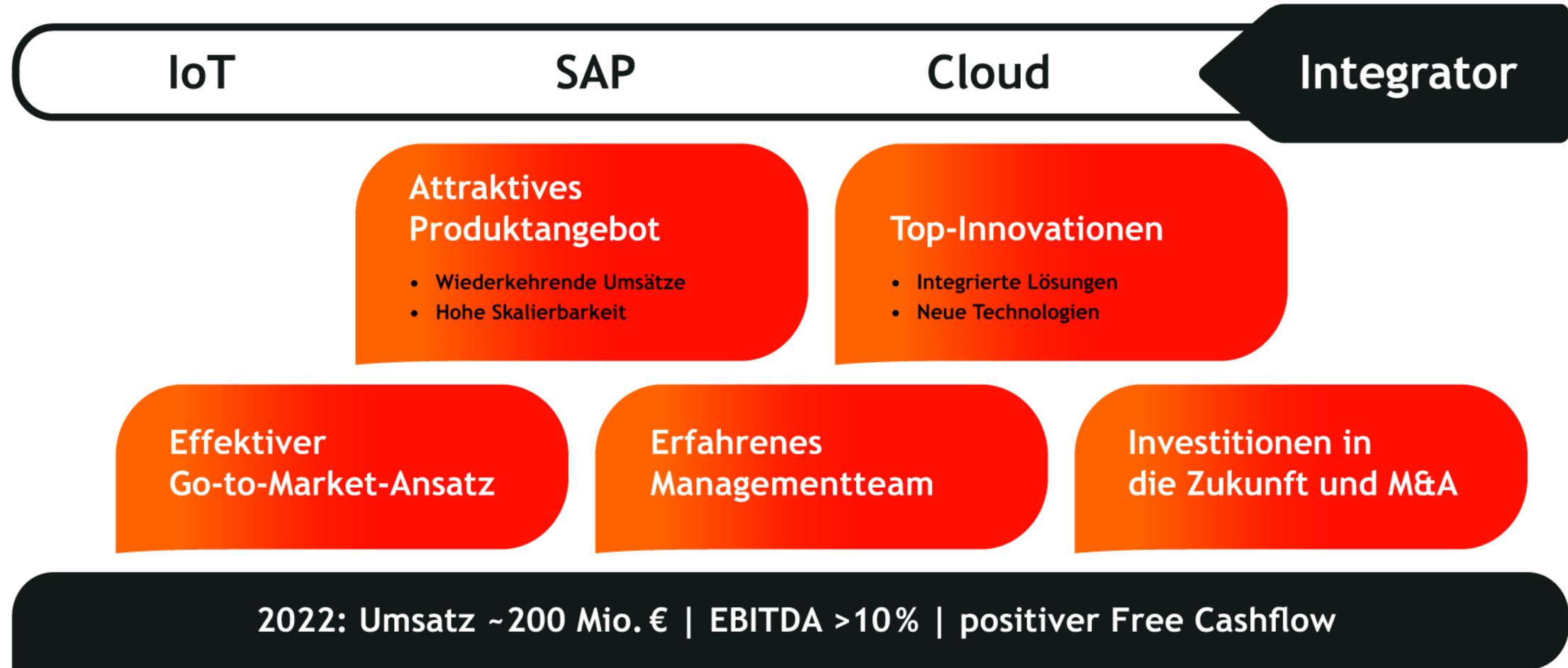
# Zusätzliches Wachstum durch Akquisitionen

q.beyond plant den Erwerb passender Technologiefirmen wie zuletzt Incloud

- Einzigartige Technologie im Bereich Cloud-Services, Data-Analytics, Embedded-Software, IoT, KI
- „Proof of Concept“ liegt vor
- Erste Kunden oder Projekte
- Erste Umsätze
- Mehrheitsbeteiligung möglich
- Überschaubarer Aufwand



# Geschäftsmodell für starkes und profitables Wachstum





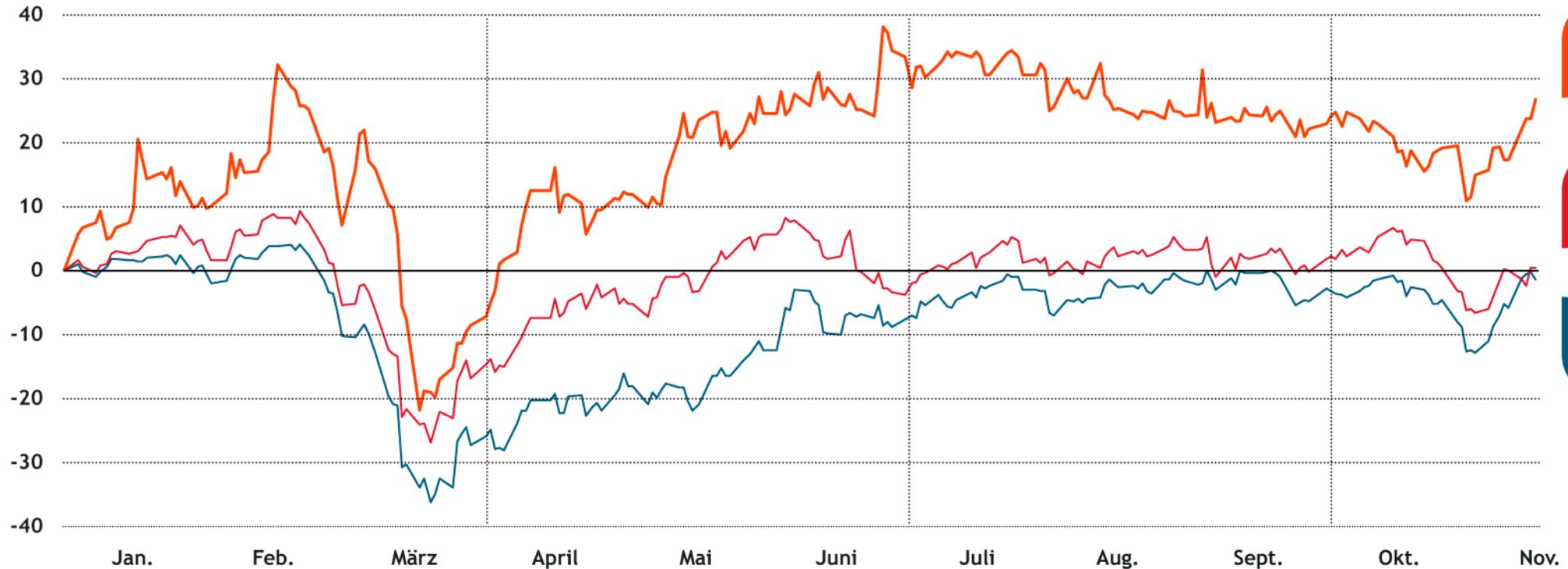
# Die Wachstumsaktie q.beyond

# Aktie schlägt Indizes im Pandemiejahr 2020

## Kursverlauf der q.beyond-Aktie

(Basis indexiert)

q.beyond TecDAX DAX



+26,7%

+0,4%

-1,5%

Stand: 12. November 2020



# Kaufempfehlungen mit Kurszielen bis zu € 2,25

**MAINFIRST**  
A Stifel Company

**Buy**  
PT: €2.25

**q.beyond**  
IT Services  
27 May 2020 INITIATION

Initiation of coverage  
path

**Summary**

- We initiate coverage providing ~72% upside with a focus on Germany
- With the sale of the I exclusively active in S & IoT, ~30% from SAP strong financial foundation
- We forecast QSC rising from break-even to 10% growth
- We forecast QSC rising from break-even to 10% growth

QSC GY  
€1.31  
72.0  
162  
1



Bankhaus Lampe

**q.beyond**

Recurring revenues support the re

06/05/2020

**Buy**  
1.80 EUR

Close 04/05/2020

Bloomberg: QSC GR

**COMMERZBANK**



**q.beyond**

2 March 2020

We raise our rating to Buy. Early factory and hence success of the 0 per share of hidden value from used, in our view. With additional positive at current levels despite

**Buy** (from Hold)  
**TP €2.00** (from €1.70)  
**CP €1.12^**  
(Closing 28 February 2020)

**Key information**

Expected performance  
1M / 3M performance:  
Market Cap (m)  
Bloomberg:  
Shares outstanding (m)  
Equity Free Float  
Consensus rec (F)  
Source

of EBITDA and FCF, both  
net of at least €143m this  
to targeted EBITDA  
ter. Our new DCF

Bank	Empfehlung	Kursziel
Mainfirst	„Kaufen“	€ 2,25
Commerzbank	„Kaufen“	€ 2,00
Bankhaus Lampe	„Kaufen“	€ 1,80
Warburg Research	„Halten“	€ 1,50
Independent Research	„Halten“	€ 1,40





**Programm verbindet  
Interessen von Aktionären  
und Führungskräften**



**Klares Commitment  
zur Wachstumsstrategie**



**Kurs muss sich bis  
Ende 2022 mehr als  
verdoppeln**

# Kursziel fürs Management bei mindestens € 2,80

**q.beyond startet im Herbst 2020 Share-  
Matching-Programm für Führungskräfte**

- Führungskräfte investieren eigenes Geld und erwerben 1.000.000 Aktien über die Börse
- Programm läuft bis zum 31. Dezember 2022
- Kurs von € 2,80 als Minimalziel - Cap bei einem Höchstkurs von € 4,00



# Hoher Anteilsbesitz von Vorstand und Aufsichtsrat

Vorstand Jürgen Hermann erwarb zuletzt im März 2020 330.000 q.beyond-Aktien. Er besitzt nun **1.000.000 Aktien**

Gründer haben bisher keine Aktien verkauft – Anteilsbesitz stellt sich wie folgt dar:

**12,68%** Gerd Eickers<sup>1</sup>

**12,68%** Dr. Bernd Schlobohm<sup>2</sup>

**74,64%** Streubesitz

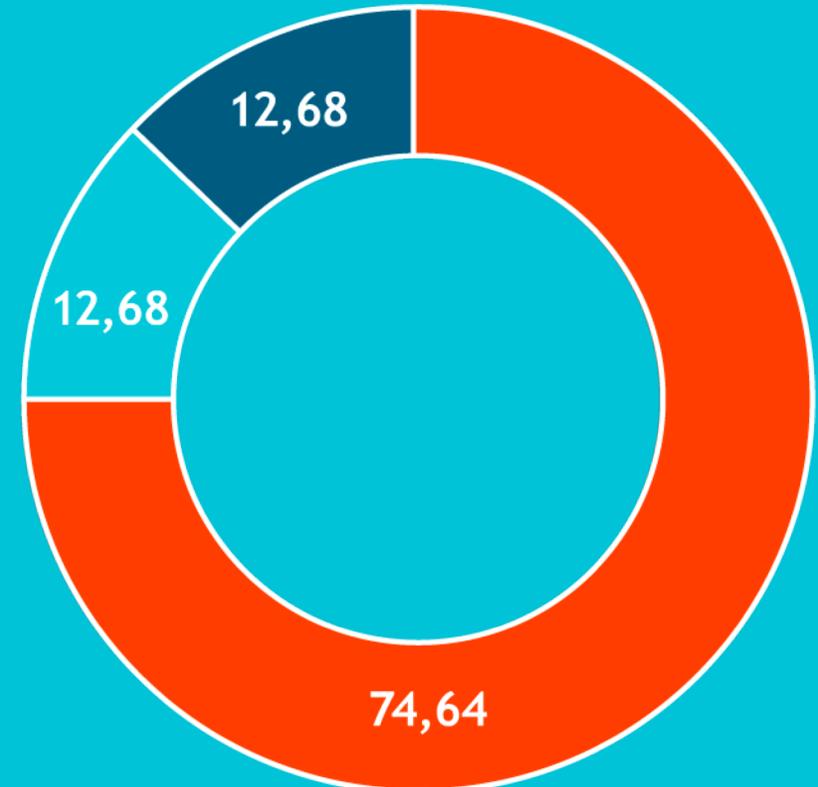
---

<sup>1</sup> Gründer und Mitglied des Aufsichtsrats

<sup>2</sup> Gründer und Vorsitzender des Aufsichtsrats

## Aktionärsstruktur

in %



Stand: 31. Oktober 2020

# Kontakt

**q.beyond AG**

Arne Thull

Leiter Investor Relations/M&A

T +49 221 669-8724

F +49 221 669-8009

invest@qbeyond.de

www.qbeyond.de

[Twitter.com/qbyirde](https://twitter.com/qbyirde)

[Twitter.com/qbyiren](https://twitter.com/qbyiren)

[blog.qbeyond.de](http://blog.qbeyond.de)

[xing.com/companies/qbeyondag](https://www.xing.com/companies/qbeyondag)





expect the next