



expect the next

– Quartalszahlen Q2 2024 –
Analysten- und Investorentelefonkonferenz | 12. August 2024

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.



Q2 2024: Ertragskraft steigt weiter!



Quartalsvergleich: EBITDA mehr als verdoppelt

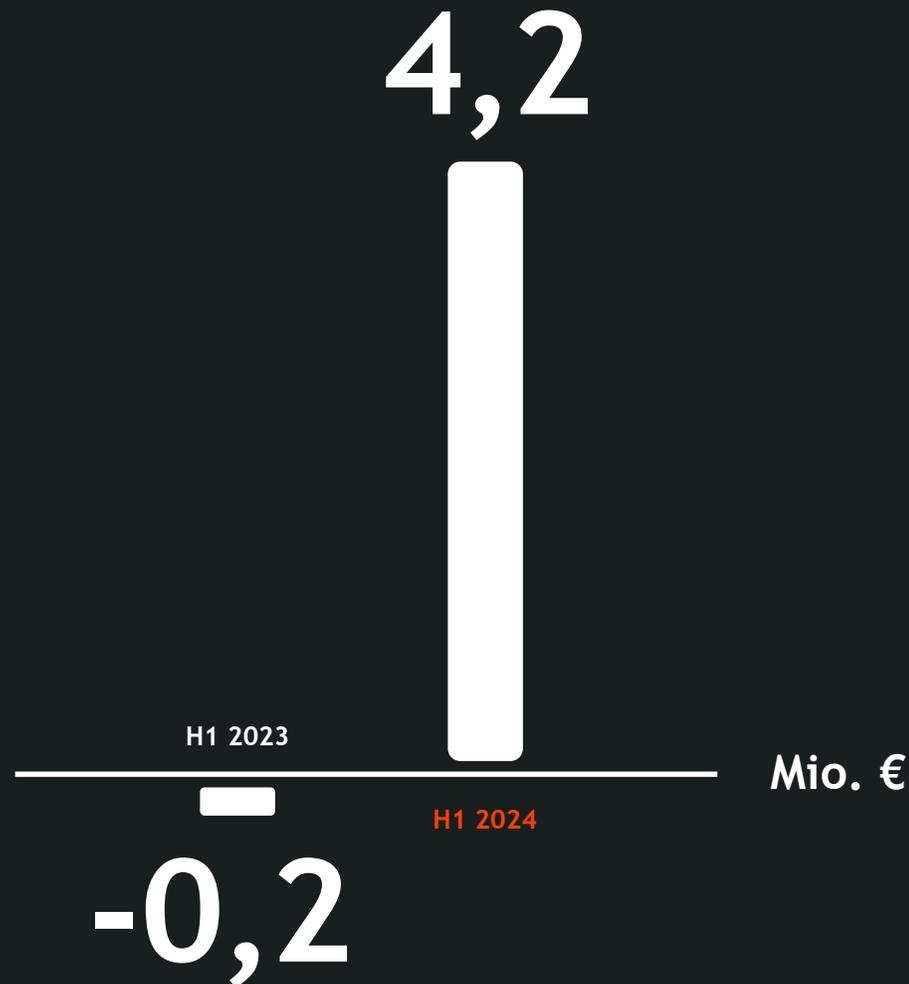


„Strategie 2025“ geht auf

„One q.beyond“ erhöht Effizienz

Profitabilität vor Wachstum

H1-Vergleich verdeutlicht **steigende Ertragskraft**



Erfolgsfaktor One q.beyond

Vereinheitlichung und Vereinfachung von Strukturen

Automatisierung von Prozessen / Nutzung von KI

Ausbau des Near- und Offshorings (aktuelle Quote: 12%)

Umsatz wächst in herausforderndem Umfeld

Q2 2024



Q2 2023



Mio. €

Erfolg durch „Profitabilität vor Wachstum“

Hoher Anteil wiederkehrender Umsätze (75%)

Konzentration auf fünf Fokusbranchen (72%)

Fokus auf profitable Geschäftsfelder

Managed Services: Wachstum setzt sich fort

Q2 2024



Q2 2023



Mio. €

Bruttoergebnis:

Q2 2024: 7,0 Mio. €

Q2 2023: 7,2 Mio. €

Effekte:

+ Hohe Resilienz dank langfristiger Verträge

+ Höhere Effizienz dank One q.beyond

- Höhere Personal- und Lizenzkosten

Consulting: Konjunktur beeinflusst Projektgeschäft

Q2 2024



13,5

Q2 2023



14,6

Mio. €

Bruttoergebnis:

Q2 2024: 0,9 Mio. €

Q2 2023: 1,1 Mio. €

Effekte:

- Investitionszurückhaltung im Mittelstand
- Verzicht auf niedrigmarginige Geschäftsfelder
- + Höhere Effizienz dank One q.beyond

Konzernergebnis nähert sich der schwarzen Null

	Q2 2023	Q2 2024
Umsatz	46,4	47,3
Kosten der umgesetzten Leistungen	-38,2	-39,4
Bruttoergebnis	8,3	7,9
Marketing- und Vertriebskosten	-3,4	-2,7
Allgemeine Verwaltungskosten	-3,9	-3,1
Sonstiges betriebliches Ergebnis	0,1	0,1
EBITDA	1,0	2,2
Abschreibungen	-3,4	-3,2
EBIT	-2,3	-1,0
Finanzergebnis	-0,1	0,2
Steuern	-0,3	-
Konzernergebnis	-2,7	-0,8

< Höhere Personal- und Lizenzkosten

< Höhere Effizienz in Vertrieb und Verwaltung

< EBITDA-Marge steigt planmäßig auf 5%

Positiver Free Cashflow: **steigende Nettoliquidität**

30.06.2024

39,0

31.12.2023

37,6

Mio. €

Free Cashflow von 0,8 Mio. € (Q2 2023: -1,1 Mio. €)

Nettoliquidität von 0,31 € je Aktie

Solide Bilanz: Eigenkapitalquote von 66%

30.06.2024



31.12.2023



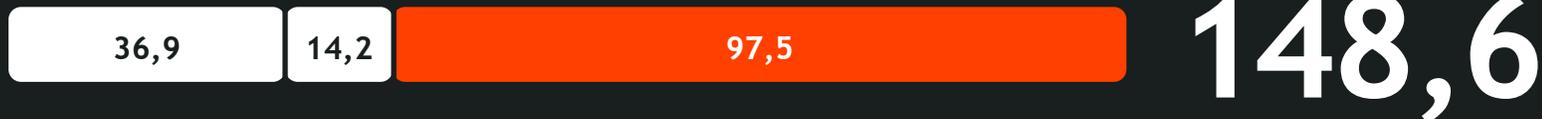
Liquidität

Kurzfristige
Vermögenswerte

Langfristige
Vermögenswerte

Vermögenswerte

30.06.2024



31.12.2023



Kurzfristige
Schulden

Langfristige
Schulden

Eigenkapital

Eigenkapital und Schulden

Mio. €



2024: EBITDA +40% – mindestens!



EBITDA steigt deutlich – Prognose bekräftigt!

5,7
EBITDA

2023

8–10
EBITDA

Prognose 2024

Mio. €

Umsatz von 192 Mio. € bis 198 Mio. €

Nachhaltig positiver Free Cashflow

Ertragskraft steigt – **trotz schwacher Konjunktur!**

> **Konjunktur stagniert**

IWF: BIP +0,2% – kein anderes Industrieland wächst ähnlich langsam

> **Stimmung schlecht**

Ifo-Index sinkt im Juli 2024 zum zweiten Mal in Folge

> **IT-Markt wächst verhalten**

Bitkom-Prognose: +5,4% (Anfang 2024: +6,1%)

Resilientes Geschäftsmodell > Strategie 2025 wirkt!

- | | | | |
|---|------------------------------|---|----------------------|
| 1 | Fokussiertes Geschäftsmodell | > | Profitablerer Umsatz |
| 2 | Schlagkräftiges Go-to-Market | > | Umsatzwachstum |
| 3 | One q.beyond | > | Effizienzsteigerung |

EBITDA-Marge wird **2025 weiter steigen**

2024^e



2025^e



2024

Profitabilitätshebel

Beratung & Entwicklung

Nearshoring und Offshoring

Künstliche Intelligenz

2025

Ziele sind gesetzt

Nachhaltig positives Konzernergebnis

Nachhaltig positiver Free Cashflow

Steigender Unternehmenswert

Fragen & Antworten

Kontakt

q.beyond AG

Arne Thull

Leiter Investor-Relations / M&A

T +49 221 669-8724

M +49 163 669-8425

invest@qbeyond.de

www.qbeyond.de

www.qbeyond.de/linkedin

www.qbeyond.de/xing

www.qbeyond.de/facebook

www.qbeyond.de/instagram

www.qbeyond.de/youtube

blog.qbeyond.de





expect the next