



Robustes Wachstum in herausforderndem Umfeld

Quartalszahlen Q2 2022
8. August 2022 | Jürgen Hermann, CEO

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.

Q2 2022: Robustes Wachstum ...

Umsätze steigen unverändert, bleiben jedoch unter den ursprünglichen Erwartungen

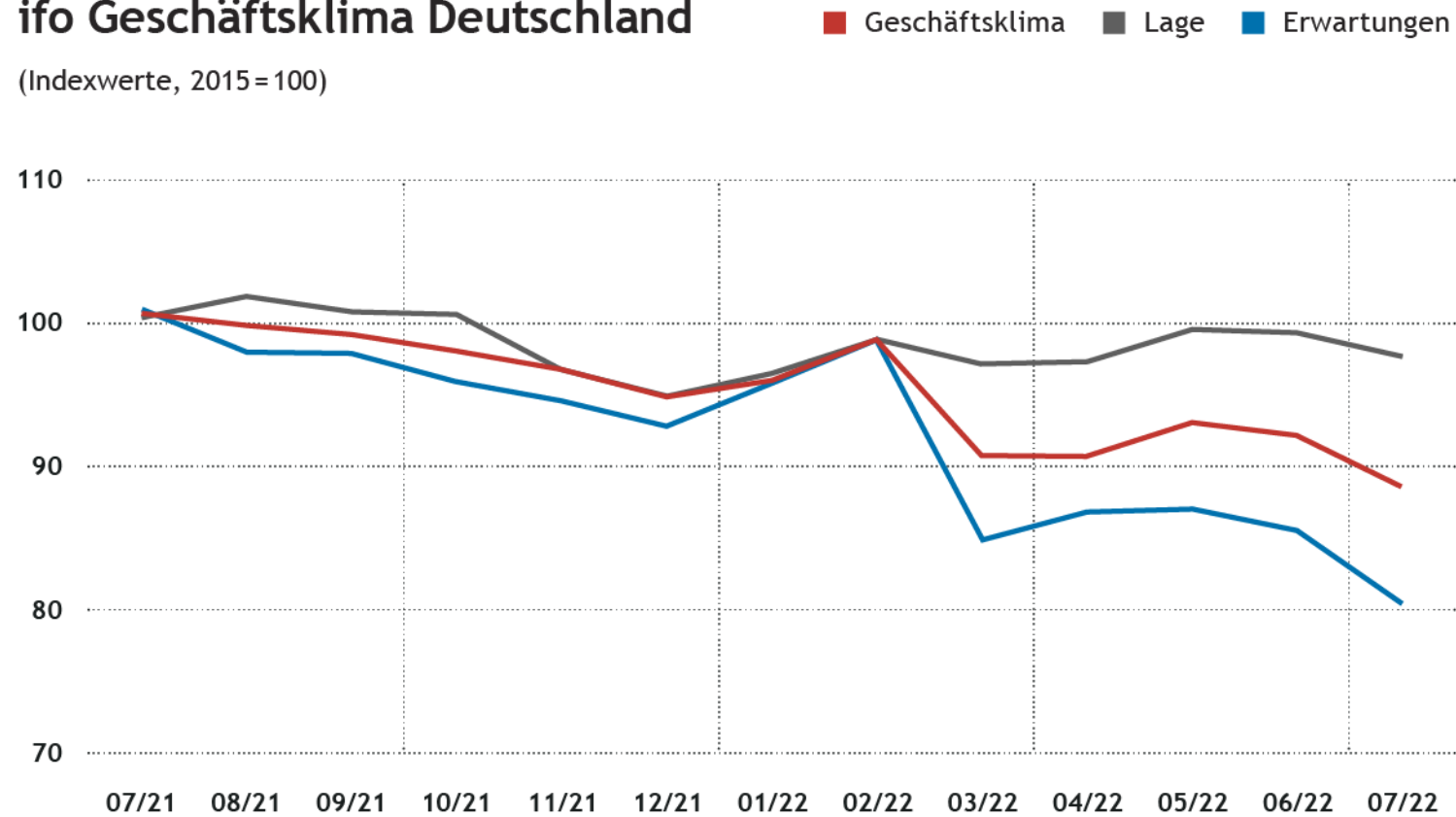
In Mio. €	Q2 2021	Q2 2022	Δ %
Umsatz	38,8	42,0	+8%
EBITDA	1,2	1,4	+17%
Free Cashflow	-3,6	-1,9	+47%



... in herausforderndem Umfeld

ifo Geschäftsklima Deutschland

(Indexwerte, 2015 = 100)



Quelle: ifo Konjunkturumfragen, Juli 2022

Die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen haben sich deutlich verschlechtert

- **Höhere Unsicherheit bei Unternehmen**
„ifo Geschäftsklima“ auf dem niedrigsten Stand seit zwei Jahren
- **Drastisch gesenkte Wachstumsprognosen**
(IWF Juli 2022: +1,2%)
- **Hohe Inflation**
(Juni 2022: +7,6%)



Auftragseingang von mehr als 100 Mio. € im H1 2022

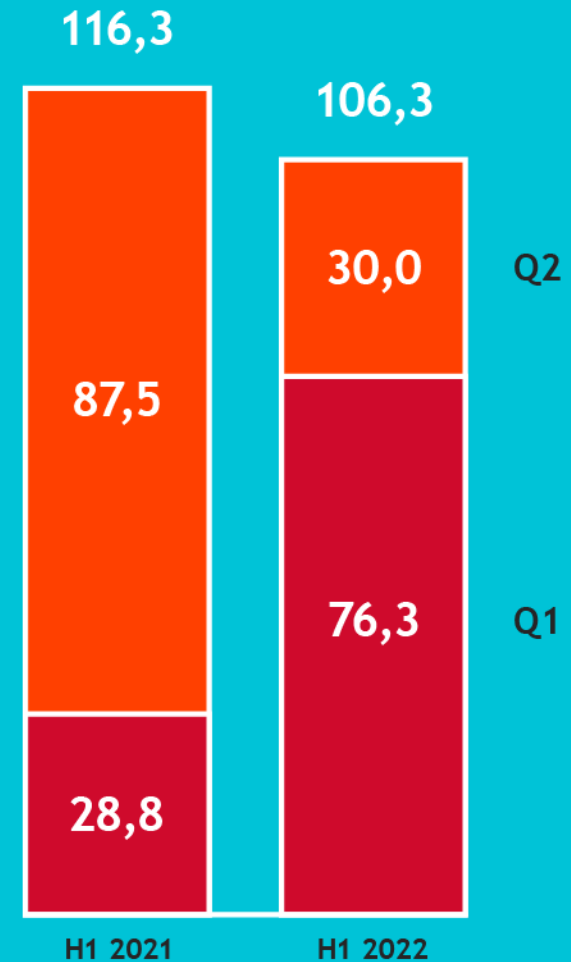
Für 2022 wird unverändert ein Auftragseingang von mehr als 200 Mio. € erwartet

Im Q2 2022 stammten

- **72%** der Aufträge von **neuen Kunden** bzw. aus **neuen Projekten** mit bestehenden Kunden
- **28%** auf **Verlängerungen von Verträgen** mit einer Laufzeit von in der Regel **3 bis 5 Jahren**

Auftragseingang

in Mio. €



Q2 2022: Umsatz steigt um 8 %

In herausforderndem Umfeld profitiert q.beyond von

- **hohem Anteil wiederkehrender Umsätze**
(Q2 2022: 78 %)
- **Konzentration auf Fokusbranchen**
 - 64 % der Umsätze stammen aus Handel, Logistik und produzierendem Gewerbe
 - Energiebranche wegen veränderter Rahmenbedingungen aktuell nicht mehr im Fokus
- **gezielten Akquisitionen**
(organisches Wachstum trotz SAP-Rückgang: +3 %)

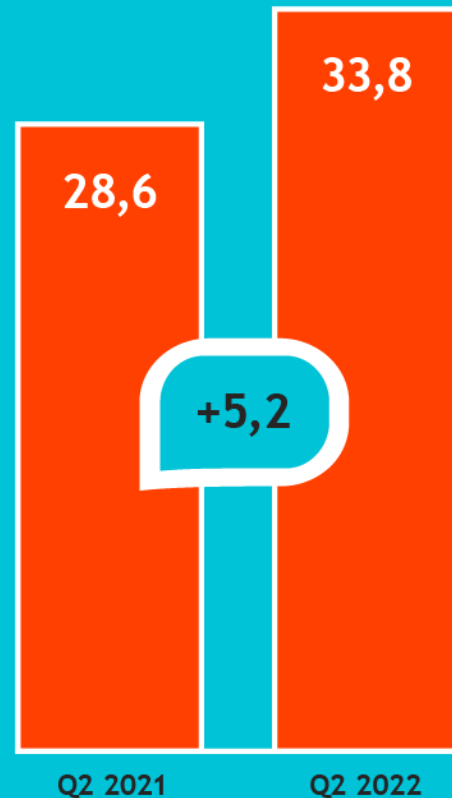
Umsatz
in Mio. €



Cloud-Geschäft ist krisenfest

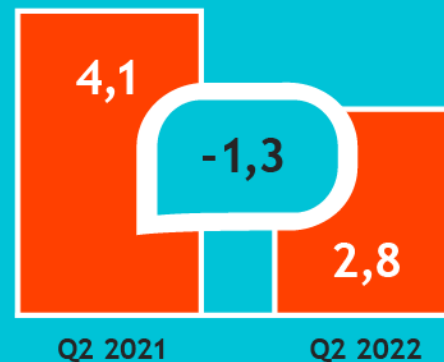
Umsatz

in Mio. €



Segmentbeitrag

in Mio. €



Wachstumstreiber

- Steigende Nachfrage nach Cloud- und SaaS-Lösungen
- Erfolge neuer Töchter

Zusätzliche Kostenfaktoren

- Ausbau des SaaS-Geschäfts
- Temporär veränderte Kostenstruktur (insbesondere Wegfall Colocation-Marge)



SAP-Geschäft unter Erwartungen

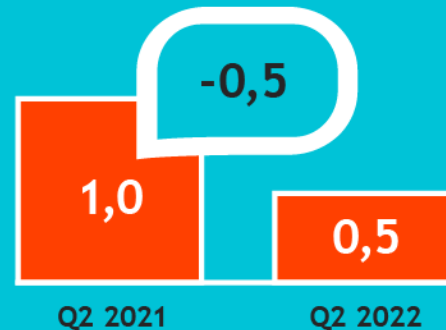
Umsatz

in Mio. €



Segmentbeitrag

in Mio. €



Wachstumshemmer

- Projekte verschoben sich wegen pandemiebedingter Einschränkungen
- Hohe Unsicherheit belastet Neugeschäft

Kostensenkende Maßnahmen

- Optimierung interner Ressourcen / Verzicht auf Freelancer
- Verschärfte Kostendisziplin



Ergebnisse leicht verbessert

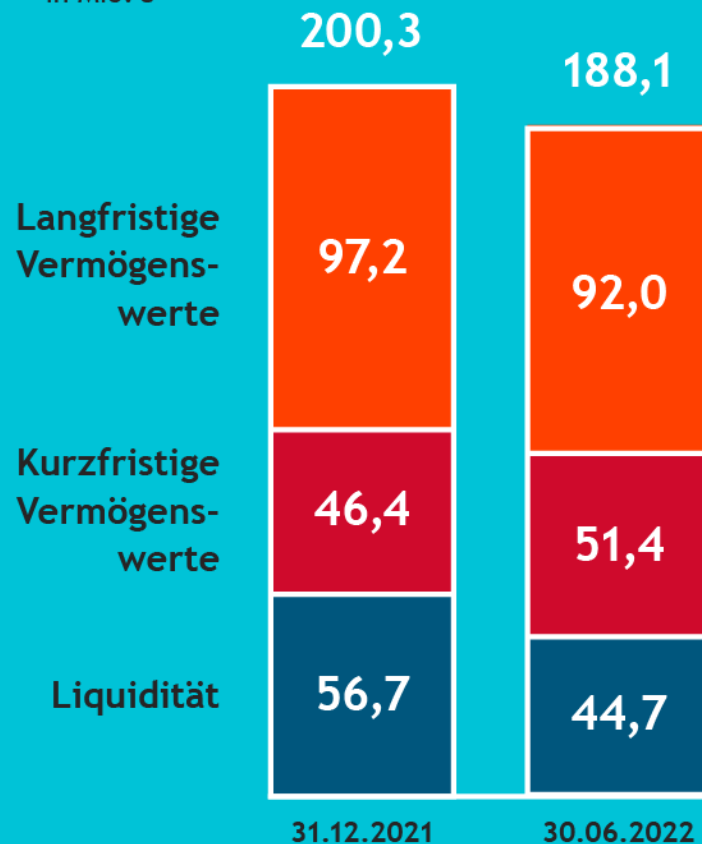
In Mio. €	Q2 2021	Q2 2022
Umsatz	38,8	42,0
Kosten der umgesetzten Leistungen	-30,7	-35,1
Bruttoergebnis	8,1	6,9
Marketing- und Vertriebskosten	-3,0	-3,6
Segmentbeitrag	5,1	3,4
Allgemeine Verwaltungskosten	-3,8	-3,2
Sonstiges betriebliches Ergebnis	-0,1	1,3
EBITDA	1,2	1,4
Abschreibungen	-4,1	-4,0
EBIT	-2,9	-2,6
Finanzergebnis	-0,1	-0,3
Ertragsteuern	-0,4	-0,3
Konzernergebnis	-3,4	-3,1



Grundsolide Finanzierung ...

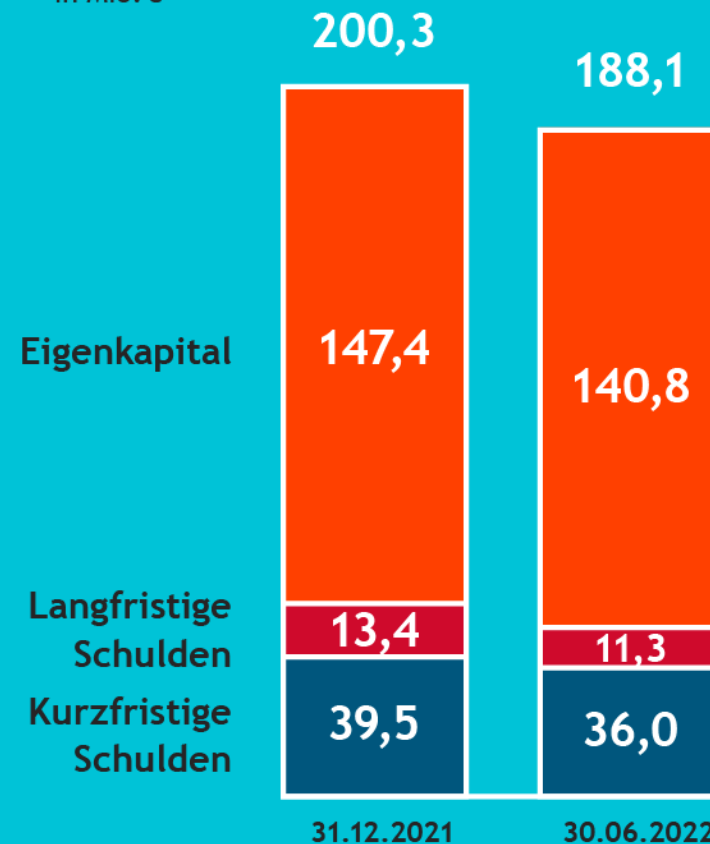
Vermögenswerte

in Mio. €



Eigenkapital und Schulden

in Mio. €



q.beyond finanziert Wachstum aus eigener Kraft

- Eigenkapitalquote von 75 %
- keine Bankschulden



Schuldenfrei

**Nettoliiquidität:
44,2 Mio. €**

**Eigenkapitalquote:
75%**

... erlaubt weitere gezielte Akquisitionen

Geschärfte M&A-Strategie angesichts
konjunktureller Unsicherheit

Fokus liegt unverändert auf

- Cloud- und SaaS-Anbietern,
die q.beyond-Portfolio stärken

Höherer Stellenwert dieser Kriterien

- Marktreife der jeweiligen Produkte
- positive Ergebnisbeiträge von Beginn an

Vor diesem Hintergrund Verzicht auf
geplanten Zukauf im Energiebereich
(Bestandteil der Prognose 2022)



Maßnahmenpaket fördert organisches Wachstum

Geschäftsverlauf im H1 2022 entsprach nicht vollständig den Erwartungen

Maßnahmenpaket schafft Abhilfe mit 4 Schwerpunkten:

1. **SAP:** Anpassung der Marktausrichtung und weitere Optimierung des Ressourceneinsatzes
2. **SaaS:** Stärkerer Fokus auf die Entwicklung marktgängiger Produkte und Services und deren zügige Markteinführung
3. **Vertrieb:** Schwerpunkt auf Cross- und Upselling
4. **Optimiertes Kosten- und Liquiditätsmanagement**



Weiterhin zweistelliges Wachstum

Prognose Ende März 2022:

- **Umsatz** wächst auf 180 bis 200 Mio. €
- **EBITDA** steigt auf 8 bis 16 Mio. €
- **Free Cashflow** von maximal -10 Mio. €

Ohne die Akquisition im Energiebereich und angesichts des herausfordernden Umfelds erwarten wir, dass sich **Umsatz und EBITDA am unteren Ende der Prognose** bewegen werden.

Umsatz
in Mio. €



Starkes zweites Halbjahr wie 2021 erwartet

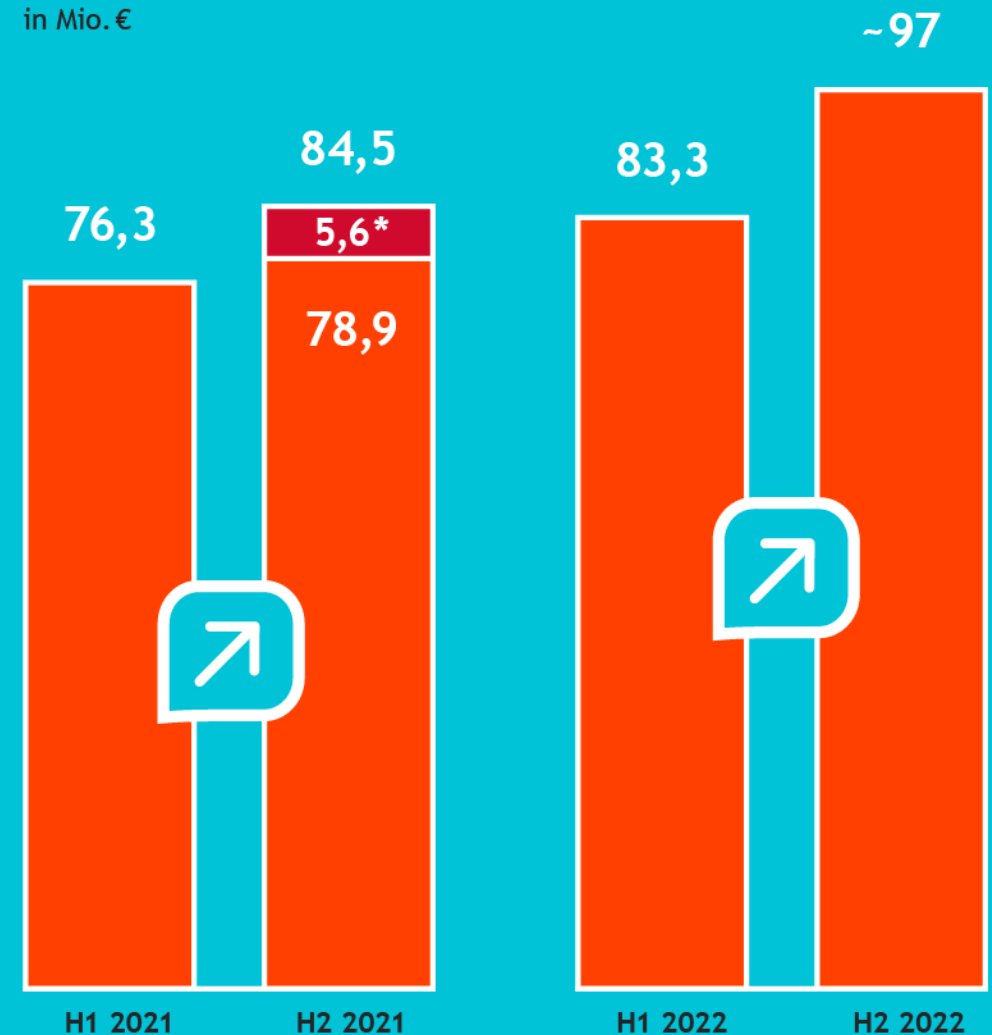
Drei Treiber:

- Erholung des SAP-Geschäfts
- Anhaltendes zweistelliges Cloud-Wachstum
- Stark steigende SaaS-Umsätze
(2022: rund 10 Mio. € gesicherte Umsätze
+ ~5 Mio. € neue Projekte im H2 2022)

Maßnahmenpaket unterstützt Wachstum in allen Geschäftsfeldern

Prognose setzt voraus, dass deutsche Wirtschaft nicht in eine Rezession abgleitet

Umsatz
in Mio. €



* Umsätze des in Q3 verkauften Colocation-Geschäfts



Fragen & Antworten

Kontakt

q.beyond AG

Arne Thull

Leiter Investor Relations/M&A

T +49 221 669-8724

M +49 163 669-8425

invest@qbeyond.de

www.qbeyond.de

[Twitter.com/qbyirde](https://twitter.com/qbyirde)

[Twitter.com/qbyiren](https://twitter.com/qbyiren)

blog.qbeyond.de

[xing.com/companies/qbeyondag](https://www.xing.com/companies/qbeyondag)





expect the next