

PNE WIND AG

Präsentation | Juni 2011



Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick

2. Geschäftsmodell

3. Markt und Strategie

4. Finanzen

5. Aktie der PNE WIND AG

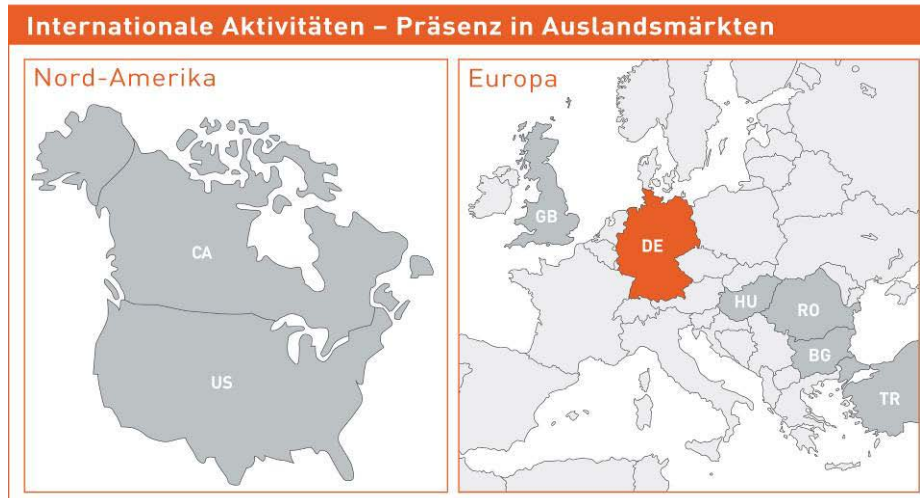
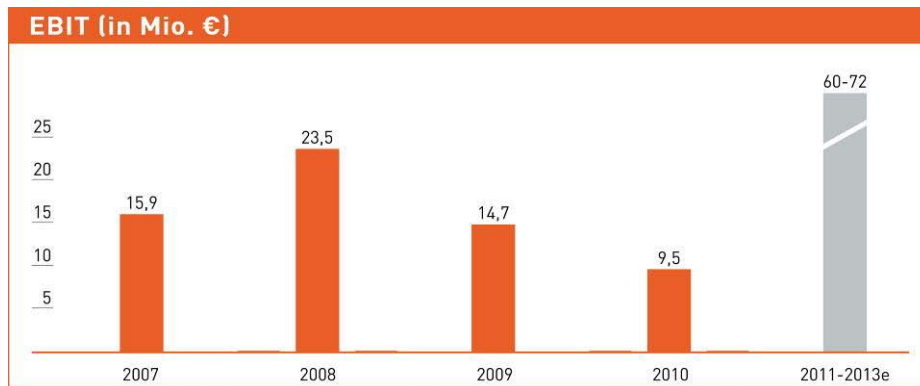
6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

PNE WIND AG im Überblick

Highlights



- Planung und Realisierung von Windpark-Projekten in Deutschland sowie im Ausland, an Land (onshore) sowie auf hoher See (offshore)
- Kernkompetenz: Entwicklung, Projektierung, Realisierung und Finanzierung von Windparks
- Verkauf mit anschließendem technischen und kaufmännischen Service
- Firmensitz in Cuxhaven, 164 Mitarbeiter zum 31. März 2011
- Prognoseerhöhung: kumuliertes EBIT von mindestens 60 bis 72 Mio. € für die Geschäftsjahre 2011 bis 2013 erwartet

PNE WIND AG im Überblick

Management



**Martin
Billhardt**
Vorstands-
vorsitzender
(CEO)

- Branchen-Erfahrung seit 1995
- Vorstandsvorsitzender seit Juni 2008
- Aufgabenbereiche: Strategie, Investor Relations, Akquisition, Vertrieb, Personal, Recht, Beteiligungen



**Jörg
Klowat**
Finanzvorstand
(CFO)

- Seit 1999 bei PNE WIND AG tätig
- Finanzvorstand seit April 2011
- Aufgabenbereiche: Finanz- und Rechnungswesen, Controlling sowie Risikomanagement

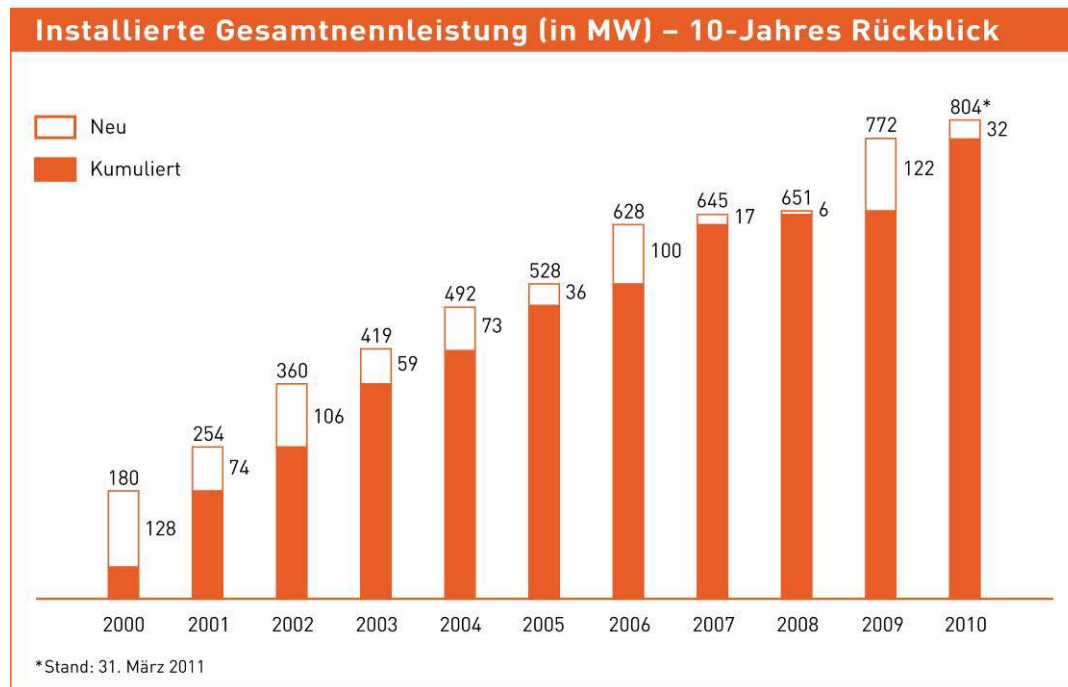


**Markus
Lesser**
Vorstand
operatives
Geschäft
(COO)

- Über 10 Jahre im Bereich Projektierung Erneuerbarer Energien
- Vorstand für das operative Geschäft seit Mai 2011
- Aufgabenbereiche: Projektentwicklung sowie Realisierung vom Onshore- und Offshore-Windparks

PNE WIND AG im Überblick

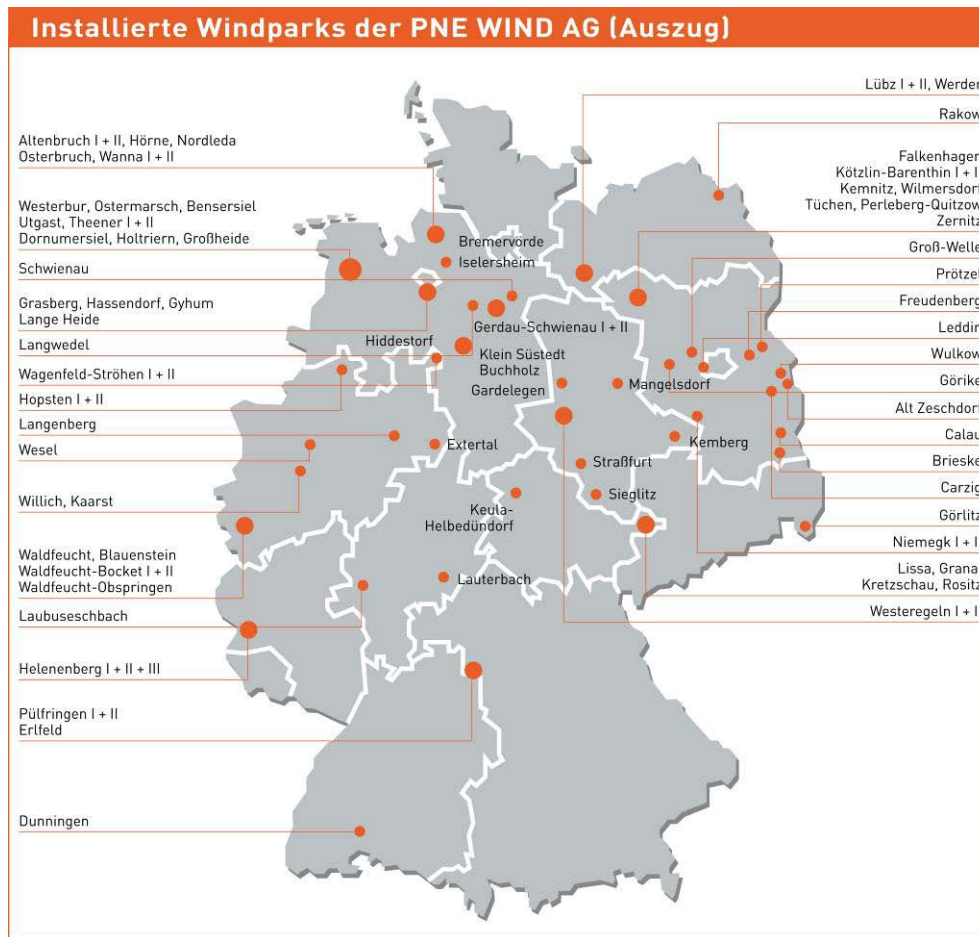
Installierte Leistung



- Seit Gründung im Jahr 1995 Projektierung von Onshore-Windparks
- Referenzliste: 97 Windparks
- 563 Windenergieanlagen (WEA) mit Gesamtnennleistung von 804 MW installiert
- Damit zählt PNE WIND AG zu den erfahrensten Windkraft-Projektierern – weltweit!

PNE WIND AG im Überblick

Installierte Windparks



- Umfangreiches Know-how bei Standortakquisition, Windanalyse und Errichtung von Windparks in ganz Deutschland
- Langfristiger Partner für Windpark-Betreiber mit umfassendem Netzwerk zu Entscheidungsträgern
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit mit führenden Herstellern wie Siemens, Vestas, Nordex und Enercon

PNE WIND AG im Überblick

Windparkentwicklung in Deutschland (onshore)



Windparks mit Gesamtnennleistung von 1.170 MW in Bearbeitung

- In 2010 wurden die Windparks „Görike“, „Schulenburg“, „Elze“ und „Oldendorf“ (mit einer Gesamtnennleistung von 31,2 MW) fertig gestellt und an EnBW übergeben
- Windpark „Leddin II“ bereits im Dezember 2009 fertig gestellt und im ersten Quartal 2010 an EnBW übergeben
- Vertragsgemäß leitet die PNE WIND AG in den nächsten 10 Jahren das operative Management der an EnBW verkauften Windparks
- Weitere Genehmigungen für den Bau von Onshore-Windparks in Deutschland werden zeitnah erwartet
- Insgesamt 1.170 MW in Bearbeitung per 31. März 2011



Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick

2. Geschäftsmodell

3. Markt und Strategie

4. Finanzen

5. Aktie der PNE WIND AG

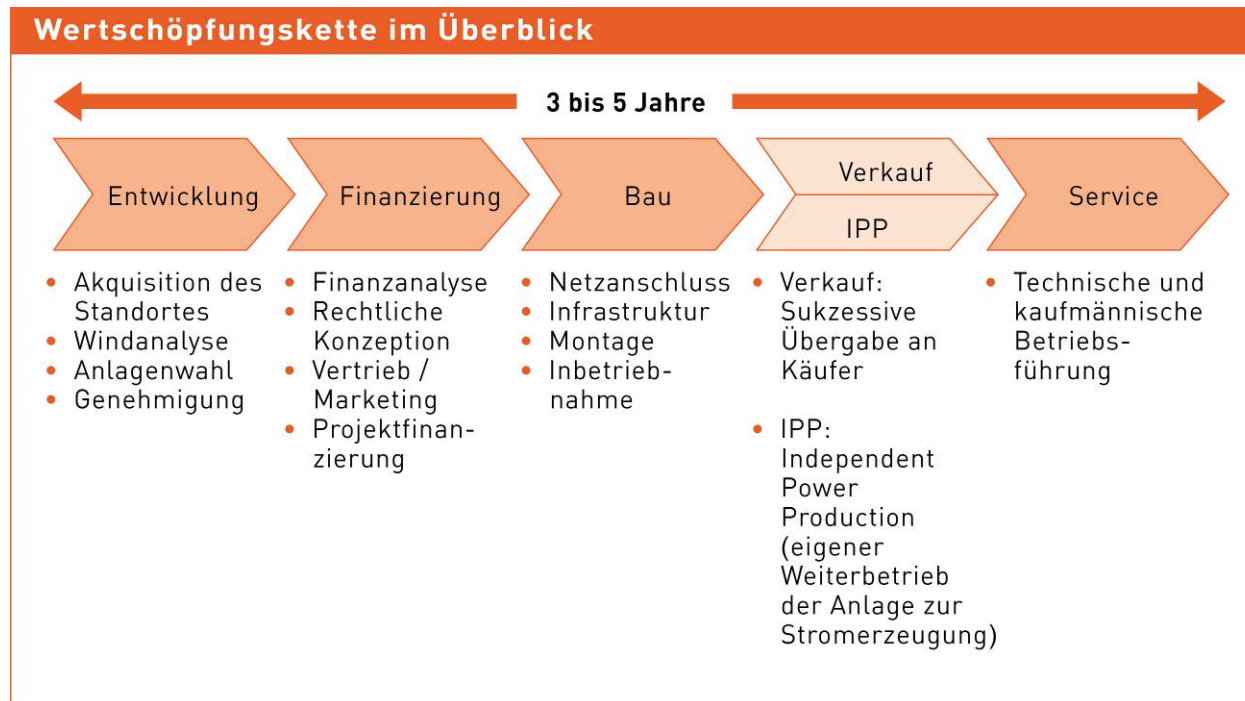
6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

Geschäftsmodell

Wertschöpfungskette



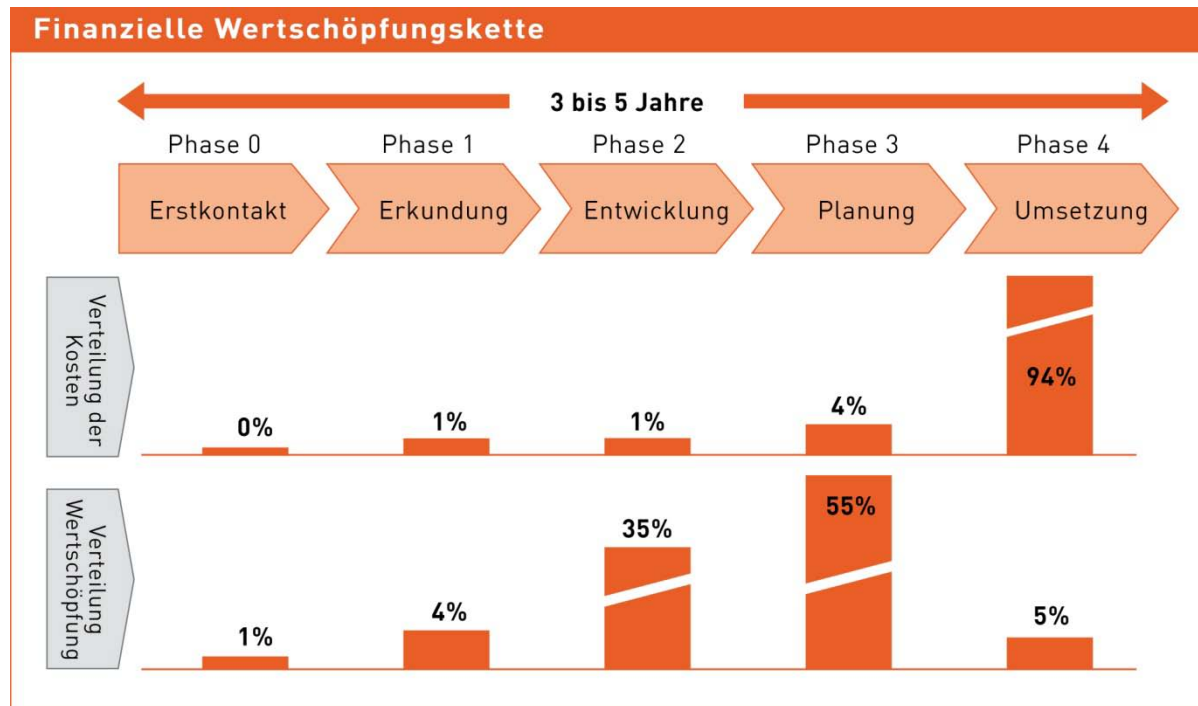
- Entwicklung, Finanzierung und Bau von Windparks bis zur Inbetriebnahme
- Nach Fertigstellung: Vollständige Übergabe an Käufer bzw. Inbetriebnahme zur eigenen Stromerzeugung (IPP)
- After-Sales-Betreuung sichert Kundenbindung und gewährleistet wiederkehrende Umsätze
- Vollständige Abdeckung der gesamten Wertschöpfungskette

Entwicklungskriterien:

- **Windgeschwindigkeit in m/s**
- **Genehmigungsfähigkeit**
- **Gesicherter Netzanschluss**

Geschäftsmodell

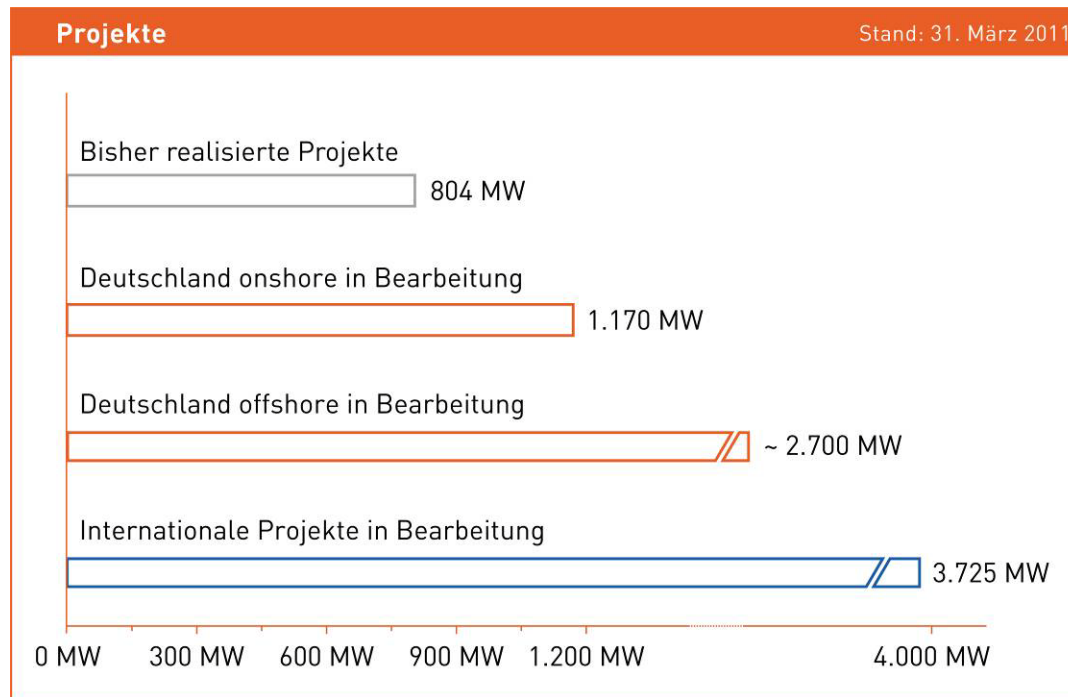
Finanzielle Wertschöpfungskette



- PNE WIND AG generiert Wertschöpfung insb. bis einschließlich zur Planungsphase
- Bei Verkauf des Projektrechts mit Genehmigung: hoher Ertrag bei geringem Umsatz mit sehr niedrigem Finanzierungsbedarf
- Bei Verkauf des fertig gestellten Windparks: hoher Ertrag, hoher Umsatz, jedoch deutlich erhöhter Finanzierungsbedarf
- Projektgeschäft: Sukzessive Abrechnung nach Baufortschritt (Milestone-Zahlungen)

Geschäftsmodell

Projektpipeline



Onshore

- National und international insgesamt rund 5.000 MW in Bearbeitung

Offshore

- Projekte mit Gesamtleistung von rund 2.700 MW in Bearbeitung
- Genehmigungen für rund 800 MW erteilt
- Offshore ist Wachstumstreiber der Zukunft

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – national



Projekte offshore – national

Projekt	Phase	Lage	WEA bis zu	MW gesamt (bis zu)	Nennleistung pro Anlage
Borkum Riffgrund I *	4	Nordsee	77-89 Siemens	277-320	3,6 MW
Borkum Riffgrund II *	3	Nordsee	84-96 Siemens	302-346	3,6 MW
Gode Wind I	4	Nordsee	77 Vestas	231	3,0 MW
Gode Wind II	4	Nordsee	84 Vestas	252	3,0 MW
Gode Wind III	1	Nordsee	15 Vestas	105	7,0 MW**
Nemo	2	Nordsee	80	480	6,0 MW**
Nautilus	2	Nordsee	80	480	6,0 MW**
Jules Vernes	2	Nordsee	80	480	6,0 MW**
Total:			589	2.651	

Phase 1 = Projektfindungsphase

Phase 2 = Antragskonferenz erfolgt

Phase 3 = Erörterungstermin erfolgt

Phase 4 = Genehmigung erteilt

* PNE WIND AG als Dienstleister tätig

** voraussichtlich

Geschäftsmodell

Aktuelle Offshore-Projekte in Deutschland

Borkum Riffgrund I + II

- PNE WIND AG verbucht eine weitere Milestone-Zahlung von 6,7 Mio. € von DONG Energy für die Vorbereitung des Baus von „Riffgrund I“
- Baubeginn von „Riffgrund I“ in 2013 erwartet
- PNE WIND AG als Dienstleister für DONG Energy
- „Riffgrund II“ wird gemeinsam weiter entwickelt

Gode Wind I + II

- PNE WIND AG hält jeweils 100% der Anteile an beiden Projekten
- Baugenehmigungen vom BSH im August 2006 (Gode Wind I) bzw. im Juli 2009 (Gode Wind II) erteilt
- Baugrunduntersuchungen für alle geplanten Windenergieanlagen sowie das Umspannwerk von „Gode Wind II“ in 2010 abgeschlossen



Offshore-Windpark

Geschäftsmodell

Aktuelle Offshore-Projekte in Deutschland



Gode Wind II

- Projektmanagement
 - Finanzierung: Green Giraffe Energy Bankers (Fremdkapital-Berater), Augusta & Co. (Berater für die Eigenkapitalakquise)
 - Weitere Dienstleister: K2 Management A/S (technische Berater), NW Assekuranz (Versicherung), Watson, Farley & Williams (Rechtsberater)
- Alle für den verbindlichen Netzanschluss benötigten Unterlagen wurden im Februar 2011 beim Übertragungsnetzbetreiber TenneT eingereicht:
 - Liefervertrag für 84 Vestas Windenergieanlagen vom Typ V112
 - Vorvertrag für die Lieferung von 84 Monopile-Gründungen der Firma MT Højgaard A/S
 - Vorvertrag für die Lieferung der internen Parkverkabelung der Firma Draka Norsk Kabel AS
 - Vorvertrag für die Lieferung des Windpark-Umspannwerkes der Firma ALSTOM Grid GmbH

Geschäftsmodell

Aktuelle Offshore-Projekte in Deutschland



Gode Wind I

- Projekt
 - Genehmigung erteilt, weitere technische Entwicklung
 - Vestas: Lieferant von Windenergieanlagen
 - PNE WIND: Komponenten, Umspannwerk, Parkgestaltung, Finanzierungsstrategie
- Entwicklungspartnerschaft Vestas / PNE WIND für beide Projekte
 - Aufbauend auf der erfolgreichen Entwicklung des Offshore-Windparks „Gode Wind II“
 - Exklusive Kooperation

Gode Wind III

- Projekt
 - Projektfindungsphase
 - Bis zu 15 Windenergieanlagen möglich
 - Referenzprojekt für neue Offshore-Windenergieanlage von Vestas (voraussichtlich: 7 MW)

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international

Lfd. Nr.	Land	Anzahl Projekte	Bereits gesicherte Fläche (in ha)	MW bis zu
1	USA	24	5.671	1.835
2	Kanada	7	7.857	525
3	UK	14	5.172	408
4	Türkei	3	---	204
5	Ungarn	2	477	84
6	Rumänien	3	333	244
7	Bulgarien	9	966	425
Summe:		62	20.476	3.725

Investmentkriterien:

- Länderbonität
- Vergütungssystem
- Örtlicher JV-Partner

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



- Gründung US-Tochter PNE WIND USA, Inc. im Oktober 2008 (Hauptsitz: Chicago)
- Gutes Windpotenzial und großes Angebot an attraktiven Windpark-Flächen
- Strategie: Greenfield-Entwicklung in enger Zusammenarbeit mit lokalen Partnern
- Bereits gesicherte Fläche von rund 5.671 ha und 1.835 MW in Entwicklung
- Ziel: mittelfristige Entwicklung von Windparkprojekten mit bis zu 2.500 MW

Joint Venture – USA

- Seit September 2009 erstes Joint Venture mit Renewable Solutions
- Erster Erfolg: Verkauf 20 MW-Windpark in Belle Fourche (South Dakota) an Black Hills Power im Mai 2011
- Ziel: Entwicklung von Windparks mit über 300 MW in den Staaten Minnesota, North Dakota und South Dakota
- Fortschritte in der Entwicklung von Solon (Iowa)
- Verkaufsoptionen: „Asset Sales Agreement“ (ASA) oder „Build Transfer Agreement“ (BTA)

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Erfahrene Partner in den USA

- Kelly Lloyd seit Januar 2009 General Manager der PNE WIND USA, Inc.
 - Experte mit mehr als 10-jähriger Erfahrung im US-Windmarkt durch Engagement bei enXco, Inc. (heute US-Tochter von EDF Energies Nouvelles)
 - Zuletzt CFO, Finanzierung von mehr als 500 Mio. US\$ für Entwicklung/Bau von Projekten arrangiert
- Mark Eilers, Präsident von Renewable Solutions
 - Gilt als einer der Pioniere der US Windindustrie; 15 Jahre Erfahrung; zuvor Präsident des Windparkentwicklers Clear Wind LLC
 - Davor Geschäftsführungsfunktion bei GE Energy, zuständig für Entwicklung regionaler Vertriebsstrategien und Verkauf von Wind- und Gasturbinen (Volumen von rund 3 Mrd. US-Dollar erfolgreich gemanagt)

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



Kanada

- Joint Venture mit BCP Renewable Energy Ltd. (PNE WIND AG hält 75% der Anteile)
- Kanadischer Windmarkt in frühem Entwicklungsstadium, starker Ausbau in den kommenden Jahren zu erwarten
- Beteiligung an Ausschreibungen in Provinz Saskatchewan, später Ausdehnung auf ganz Kanada
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 525 MW mit einer bereits gesicherte Fläche von rund 7.857 ha

Projekte onshore – international



UK

- PNE WIND UK hat ein Joint Venture mit New Energy Developments Limited gegründet (PNE WIND AG hält 67,5% der Anteile)
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 408 MW mit einer bereits gesicherten Fläche von rund 5.172 ha
- PNE WIND jetzt bevorzugter Partner der Forestry Commission Scotland
- Verwaltungsbezirke Argyll and Bute, West Dunbartonshire, Stirling, Perth and Kinross sowie Angus im schottischen National Forest mit einem geschätzten Entwicklungspotenzial von 100 bis 200 MW Nennleistung

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



Türkei

- Zusammenarbeit mit Türkwind Energie Ltd.
- PNE WIND AG hält 99% der Anteile in türkischer JV-Gesellschaft
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 204 MW geplant
- Fläche in Abhängigkeit von der laufenden Lizenz-Vergabe

Projekte onshore – international



Ungarn

- PNE WIND AG hält 100% der Anteile in ungarischer Gesellschaft
- Erster Erfolg: Windpark mit 36 MW im Mai 2011 genehmigt
- Zwei Windpark-Projekte zur Realisierung ab 2012/2013 mit bis zu 84 MW Nennleistung geplant
- Bereits gesicherte Fläche von rund 477 ha

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



Rumänien

- Joint Venture mit lokalem Partner aus Bukarest
- PNE WIND AG hält 80% der Anteile an der JV-Gesellschaft
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 244 MW geplant
- Bereits gesicherte Fläche von rund 333 ha

Projekte onshore – international



Bulgarien

- Mehrere Joint Ventures mit verschiedenen Partnern
- PNE WIND AG hält jeweils die Mehrheit an den Gesellschaften
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 425 MW geplant
- Bereits gesicherte Fläche von rund 966 ha

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick

2. Geschäftsmodell

3. Markt und Strategie

4. Finanzen

5. Aktie der PNE WIND AG

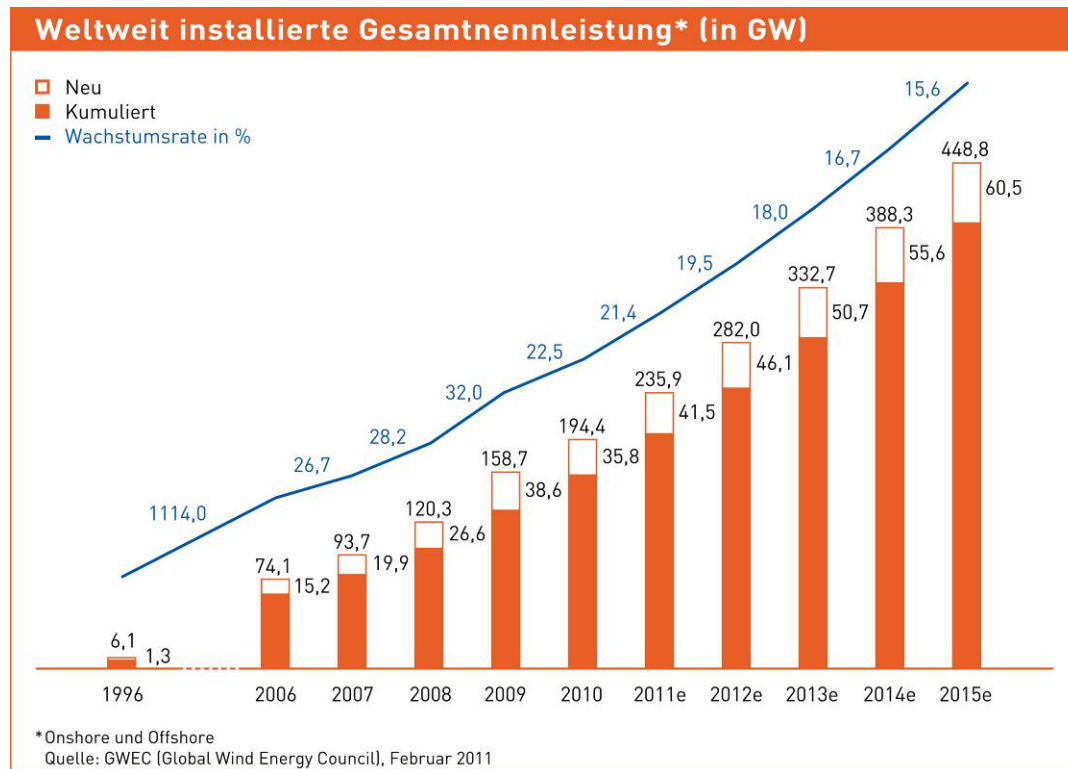
6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

Markt und Strategie

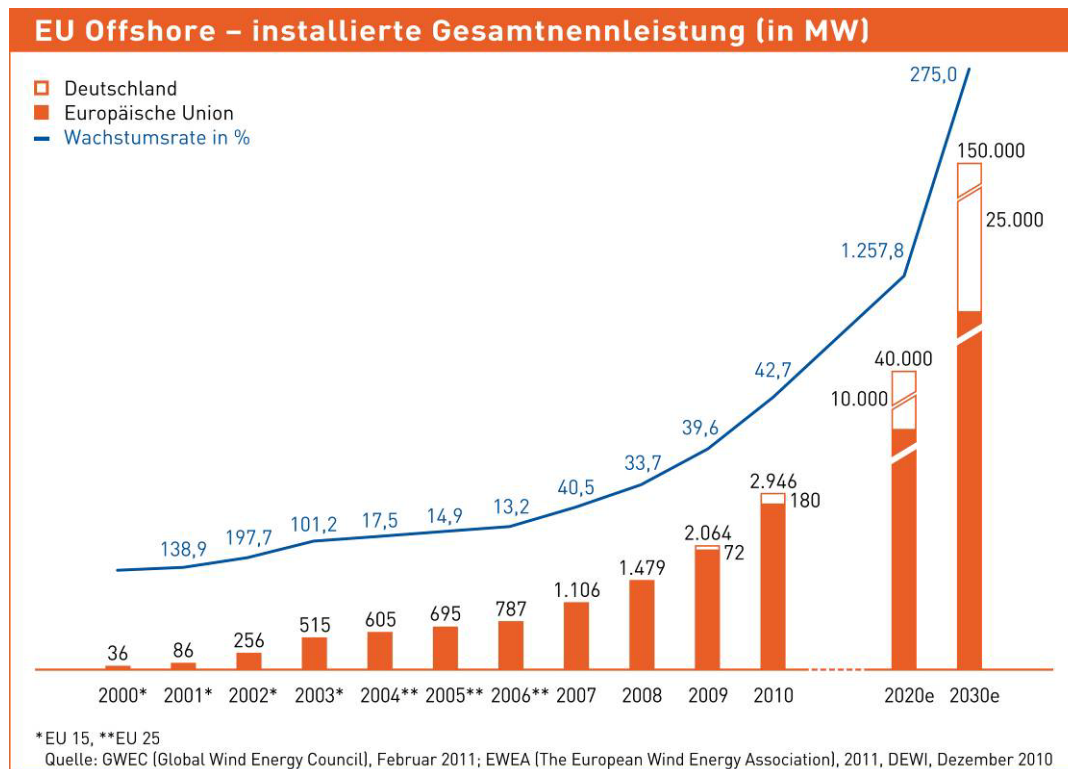
Globale Entwicklung der Windenergie



- Verstärkte internationale Nachfrage nach regenerativen Energien basiert auf:
 - Wachsende Bevölkerung = steigender Energiebedarf
 - Knappheit fossiler Ressourcen
 - CO₂-Vermeidung
 - Versorgungssicherheit
- Windkraft stellt dabei die technisch fortgeschrittenste und wirtschaftlich effizienteste Technologie dar
- Zweistellige Zuwachsraten bis 2015 prognostiziert (CAGR 2010-2015: 18,2%)

Markt und Strategie

Offshore Europa und Deutschland



- Offshore-Windenergie als einer der wichtigsten Wachstumstreiber für nationale sowie internationale Windenergiemärkte
- 40.000 MW bis 2020 als Zielvorgabe, um Klimaziele der EU zu erreichen
- Ziel der Bundesregierung: Offshore-Windenergie bis zum Jahr 2030 auf etwa 25.000 MW auszubauen

Markt und Strategie

Deutscher Windmarkt: Status quo und Prognose



Energiekonzept 2050

- Bundesregierung hat „Energiekonzept 2050“ im September 2010 beschlossen
- Kernpunkte des Energiekonzepts:
 1. Förderung der Offshore-Windenergie durch ein Fünf-Milliarden-Euro-Kreditprogramm
 2. Weiterentwicklung der Raumordnungspläne mit dem Ziel, ausreichend Flächen für die Onshore-Windparks auszuweisen
 3. Ausbau der Windenergie an Land (onshore) durch den Ersatz älterer durch effizientere Anlagen (Repowering):
 - Zukünftig wesentlicher Faktor für den weiteren Ausbau der Windenergienutzung und zur Steigerung der Energieerträge
 - Bis Ende 2010 wurden 779 Altanlagen mit 311 MW Leistung abgebaut und durch 431 moderne Anlagen mit 896 MW ersetzt
 - Bei Repowering gehen Experten von einer potenziellen installierten Gesamtleistung von rund 30.990 MW bis 2020 aus

Quellen: BMU (Energiekonzept 2050); DEWI, 2011; KPMG-Studie, 2009

Markt und Strategie

Wachstumsstrategie PNE WIND AG



- Wachstum durch Erschließung neuer Märkte und Entwicklung neuer Projekte
- Auslandsexpansion in ausgewählten Ländern mit geregelten rechtlichen Rahmenbedingungen (vergleichbar dem EEG) und attraktiven Perspektiven
- Konsequente Nutzung der Marktchancen in allen Bereichen der Windkraft

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick
2. Geschäftsmodell
3. Markt und Strategie
- 4. Finanzen**
5. Aktie der PNE WIND AG
6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

Finanzen

Gewinn- und Verlustrechnung



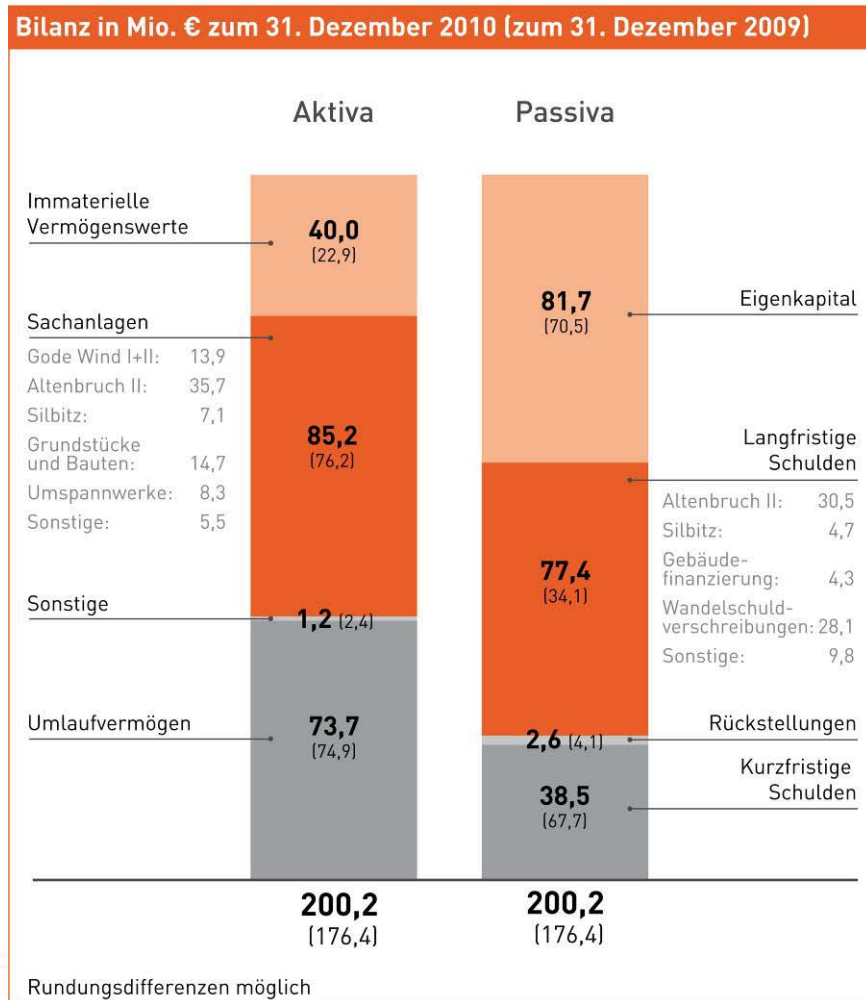
Geschäftsjahr 2010

in Mio. €	1. Jan. bis 31. Dez. 2010	1. Jan. bis 31. Dez. 2009
Umsatz	65,6	137,3
Gesamtleistung	80,0	133,6
Materialkosten	-42,7	-95,6
Personalkosten	-10,2	-8,9
Sonstige	-17,6	-14,4
EBIT	9,5	14,7
Zinserträge	0,5	0,5
Zinsaufwendungen	-4,6	-5,3
EBT	5,4	9,9
Jahresergebnis	7,9	10,1
EPS (in €)	0,17	0,24

- Das Geschäftsjahr 2010 unterstreicht den operativen Erfolg und die Profitabilität des Geschäftsmodells
- Jahresergebnis von 7,9 Mio. € erzielt
- Erfolgreiche Platzierung einer Kapitalerhöhung und einer Wandelanleihe sicherten 28,5 Mio. €, davon 18,7 Mio. € durch Luxempart S.A.

Finanzen

Bilanzkennzahlen



- Immaterielle Vermögenswerte von 40,0 Mio. € umfassen primär Firmenwerte des Segments Windpark-Projektierung und die Projektrechte aus der Erstkonsolidierung von PNE Gode Wind I GmbH
- Erfolgreiche Kapitalerhöhung steigert Eigenkapital
- Eigenkapitalquote von rund 40,8% und starke Cash-Position (39,2 Mio. €) bilden solide Grundlage für weiteres Wachstum und Internationalisierung

Finanzen

Cash Flow



Geschäftsjahr 2010

in Mio. €	1. Jan. bis 31. Dez. 2010	1. Jan. bis 31. Dez. 2009
Konzernfehlbetrag/-überschuss	7,1	10,1
Abschreibungen Anlagevermögen	5,0	4,1
Δ Rückstellungen	-1,6	-1,8
Δ Zahlungen/Aufwendungen/Erträge	-10,7	-11,1
Δ Working Capital	-7,5	84,3
Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit	-7,7	85,6
Cash Flow aus Investitionstätigkeit	-16,6	-25,5
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit	21,9	-48,7
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	39,2	41,5

- Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit geprägt durch Konsolidierung der PNE Gode Wind I GmbH
- Die starke Schwankung des Working Capital ist bei Windparkprojektierern üblich; sie variiert abhängig von der Projektrealisierung bzw. der Übergabe eines Windparks
- Investitionen in den Rückkauf des Offshore-Windparks „Gode Wind I“ und Realisierung der anderen fünf Offshore-Projekte wurden aus eigenen Mitteln der PNE WIND AG finanziert
- Cash Flow aus Finanzierungsaktivitäten zeigt erfolgreiche Kapitalerhöhung und Platzierung der Wandelanleihe
- Bestand an Finanzmittelfonds weiterhin hoch

Finanzen

Prognose

Finanzen

- Nachhaltiges EBIT-Niveau prognostiziert
- Bekräftigung der bisherigen EBIT-Prognose von kumuliert 42 bis 54 Mio. € für den Zeitraum 2010 bis 2012
- Kurz- und mittelfristig erhebliche EBIT wirksame Erlöse aus Offshore-Projekten
- Kumuliertes EBIT von mindestens 60 bis 72 Mio. € für die Geschäftsjahre 2011 bis 2013 erwartet

Operativ

- Ausbau des operativen Geschäfts in kommenden Jahren durch gut gefüllte Projektpipeline geplant
- Onshore-Ausblick: Mittelfristiges Ziel 10.000 MW; 2.500 MW allein durch USA-Geschäft erwartet
- Offshore-Ausblick: Mittelfristiges Ziel 5.000 MW



Windpark Buchholz

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick
2. Geschäftsmodell
3. Markt und Strategie
4. Finanzen
- 5. Aktie der PNE WIND AG**
6. Investment Highlights



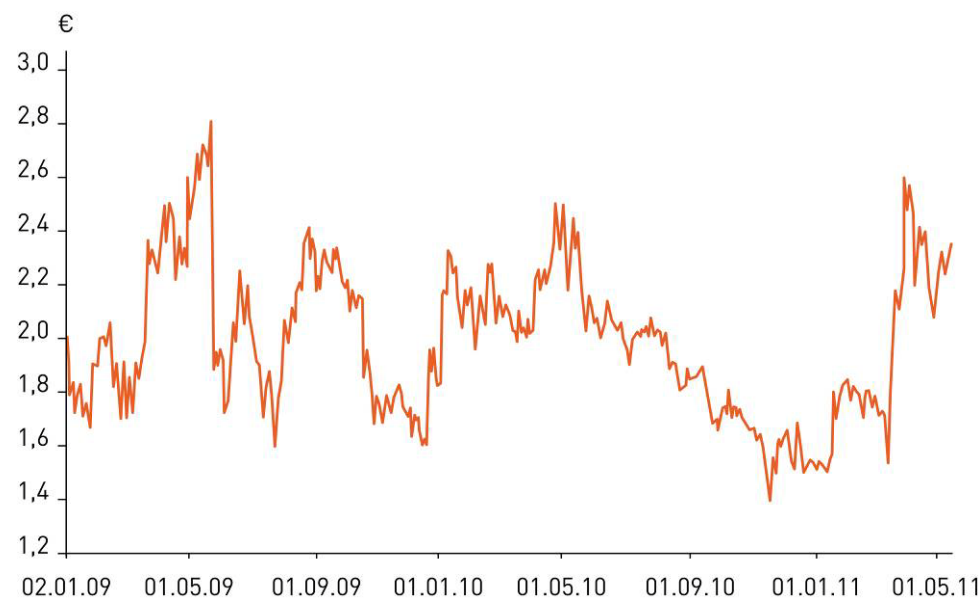
Windpark Langwedel

Aktie der PNE WIND AG

Kurs und Stammdaten



Kursverlauf seit 1. Januar 2009



**PNE WIND AG größter börsennotierter
Windkraft-Projektierer Deutschlands**

Stammdaten

WKN	AOJBPG
ISIN	DE000A0JBPG2
Zahl der Aktien	45.777.461
Marktkapitalisierung zum 26. Mai 2011	102,08 Mio. €
Free Float	100 %
Marktsegment	Prime Standard
Indizes	HDax, Mid-Cap-Market-Index, CDAX Technology, ÖkoDAX
Designated Sponsors/ Market Maker	Commerzbank VEM Aktienbank Close Brother Seydler Bank
Reuters	PNEGn
Bloomberg	PNE3

Großinvestor

Luxempart S.A.



- Luxempart ist eine an der Luxemburger Börse notierte Beteiligungsgesellschaft
- Teilhaber: institutionelle und private Anleger
- Investitionsstrategie: primär Minderheitsbeteiligungen in luxemburgischen und internationalen Unternehmen (sowohl privat als auch börsennotiert)
- Ziel: langfristige, kooperative Partnerschaft (Lock-up-Frist von bis zu 3 Jahren)
- Luxempart S.A. investierte 18,7 Mio. € in die PNE WIND AG (rund 15% des Grundkapitals nach Ausübung der Wandlungsrechte aus der Wandelanleihe)
- Vorteil: durch Kapitalmaßnahmen generierte finanzielle Ressourcen ermöglichen PNE WIND AG die Beschleunigung des Wachstumskurses

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick
2. Geschäftsmodell
3. Markt und Strategie
4. Finanzen
5. Kapitalmaßnahmen
- 6. Investment Highlights**



Windpark Langwedel

Investment Highlights



- Erfolgreicher Projektierer von Windparks onshore und offshore, national als auch international
- Attraktive Wachstumschancen durch starke Ausgangsposition im Bereich Repowering sowie exzellente Positionierung im Bereich Offshore
- Exklusive Kooperation mit Vestas für die Realisierung von drei Offshore-Windparks
- Kumuliertes EBIT von mindestens 60 bis 72 Mio. € für die Geschäftsjahre 2011 bis 2013 erwartet
- Verstärkte Auslandsexpansion, insbesondere in Osteuropa, UK und Nordamerika
- Bevorzugter Partner der Forestry Commission Scotland für die Entwicklung von Windparks in Waldflächen der Region Zentral-Schottland

Kontakt



PNE WIND AG

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Rainer Heinsohn

Tel: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 453

Fax: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 373

E-mail: rainer.heinsohn@pnewind.com

Investor Relations

cometis AG

Alexandra Edinger

Tel: +49 (0) 611 – 205855-16

Fax: +49 (0) 611 – 205855-66

E-mail: edinger@cometis.de



Unternehmenszentrale
Cuxhaven

Disclaimer



Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapiers der PNE WIND AG dar, noch bilden dieses Dokument oder die darin enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Diese Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden.

Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken zukünftige Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf den derzeitigen Anschauungen und Annahmen der Gesellschaft beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse und erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.