

PNE WIND

Investor Relations Präsentation

28. März 2018

DISCLAIMER



Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapiers der PNE WIND AG dar, noch bilden dieses Dokument oder die darin enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Diese Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden.

Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken zukünftige Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf den derzeitigen Anschauungen und Annahmen der Gesellschaft beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse und erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.

AGENDA

I.	Unternehmensprofil & Geschäftsmodell	5
II.	Markt & Strategie	12
III.	Highlights 2017 & Finanzen	26

I.	Unternehmensprofil & Geschäftsmodell	5
II.	Markt & Strategie	12
III.	Highlights 2017 & Finanzen	26

WER WIR SIND

WIR SIND EIN FÜHRENDER ENTWICKLER VON WINDENERGIE-PROJEKTEN...

- Die PNE WIND-Gruppe, bestehend aus den Unternehmen PNE WIND AG und WKN AG, ist ein führender Entwickler von Windenergie-Projekten aus dem Norden Deutschlands
>2.600 MW realisiert an Land
- Deutschlands erfolgreichster Offshore-Projektentwickler mit **8 verkauften Projekten auf See mit 2.852 MW**



- Zweitgrößter O&M Manager in Deutschland mit **>1500 MW unter Management**

- **>9 Mrd. Euro an Investment** getätigt oder initiiert

- Aktiv in **13 Ländern auf 3 Kontinenten**

...MIT STARKER MARKTPPOSITION - NATIONAL UND INTERNATIONAL

WIR HABEN EIN ENGAGIERTES & ERFAHRENES MANAGEMENT TEAM

- Erfahrene Windenergie-Pioniere mit umfangreicher Kenntnis der Industrie und einem großen Netzwerk



Markus Lesser
Vorstands-
vorsitzender
(CEO)

- CEO seit Mai 2016
- COO von 2011-2016
- Branchenerfahrung seit 2000
- Vertrieb, Beteiligungen, Einkauf, Offshore, Personal, Kommunikation



Jörg Klowat
Vorstand
Finanzen
(CFO)

- CFO seit April 2011
- Branchenerfahrung seit 1999
- Finanz- und Rechnungswesen, Controlling, Risikomanagement, Recht

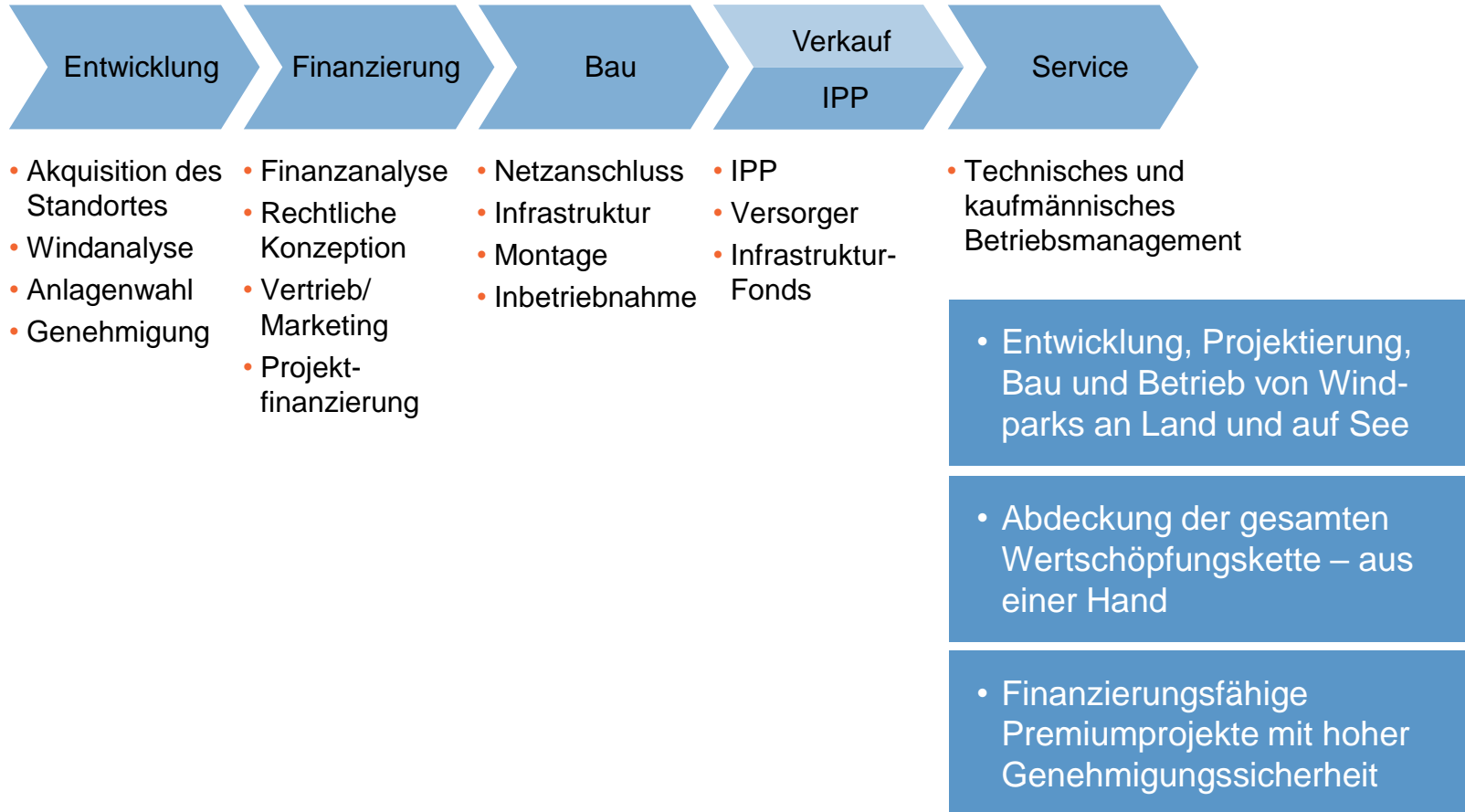


Kurt Stürken
Vorstand
Operatives Geschäft
(COO)

- COO seit September 2016
- Branchenerfahrung seit 1995
- Projektentwicklung, Umsetzung, Internationale Märkte

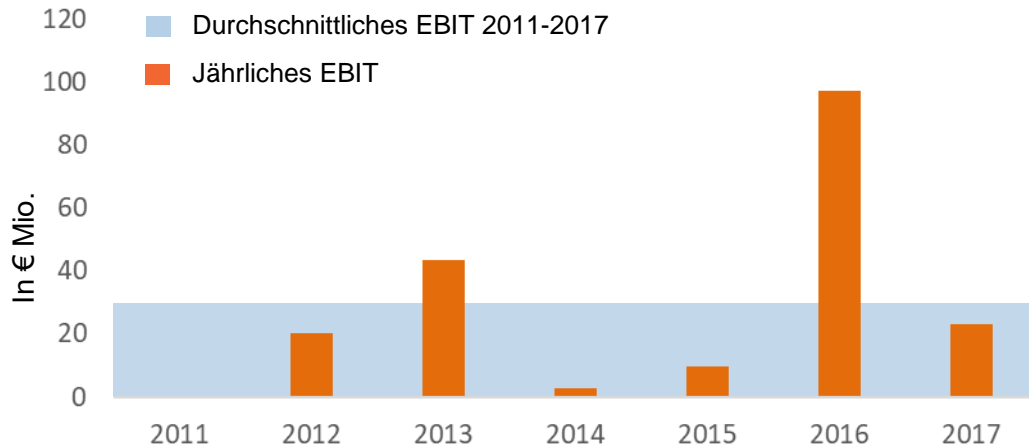
WAS WIR TUN

WIR HABEN EIN ERFOLGREICHES GESCHÄFTSMODELL



WAS WIR ERREICHT HABEN

WIR HABEN VON 2011 – 2017 SEHR GUTE ERGEBNISSE ERZIELT...



Ø EBIT von € 28,1 Mio.

- Im Durchschnitt wurde ein EBIT von € 28,1 Mio. pro Jahr erzielt




Ø EPS von € 0,29

- Über die letzten sieben Jahre betrug das durchschnittliche EPS € 0,31

Ø Dividende von € 0,08/Aktie

- Im Durchschnitt wurde jährlich eine Dividende von € 0,08/Aktie gezahlt

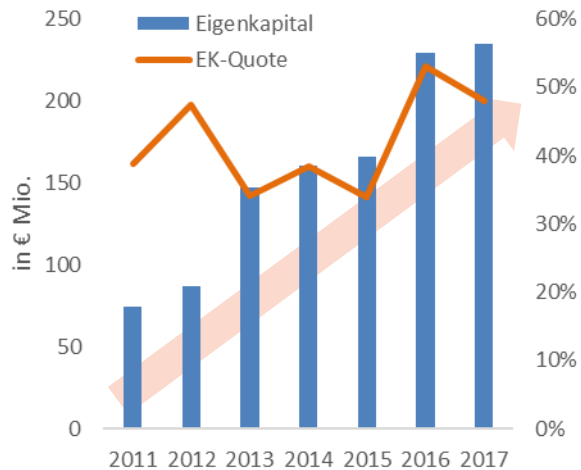
...UND HABEN ZUVERLÄSSIG UNSERE ZIELE ERREICHT

GUIDANCE	ZIEL	ERREICHT
2011 – 2013	€ 60 – 72 Mio.	€ 64 Mio. 
2014 – 2016	€ 110 – 130 Mio.	€ 110 Mio. 
2017	€ 17 – 23 Mio. (alt: 0 – 15 Mio.)	€ 23,1 Mio. 

WAS WIR ERREICHT HABEN

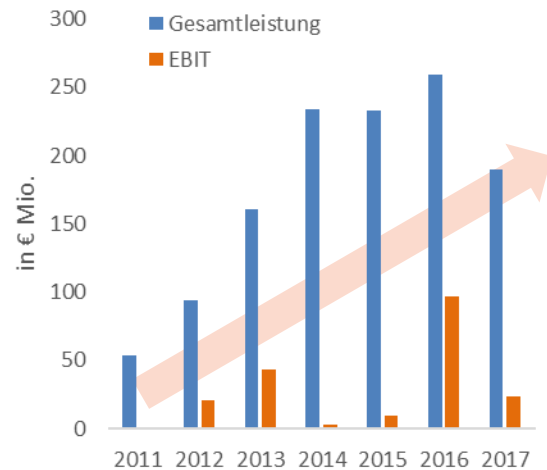
FINANZEN SEIT 2011 DEUTLICH VERBESSERT

Eigenkapitalausstattung



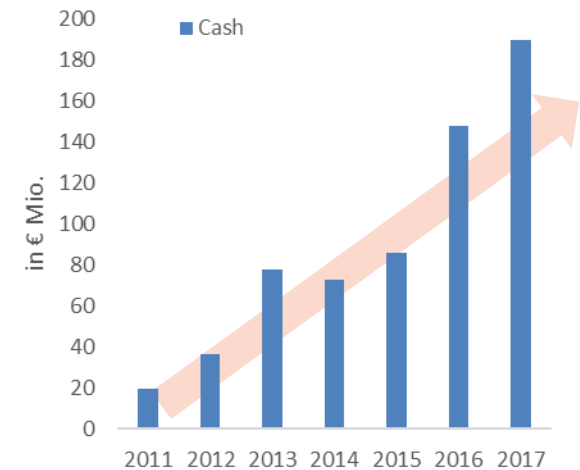
- ✓ Steigerung des Konzerneigenkapitals um über € 150 Mio.
- ✓ Solide Eigenkapitalquote trotz volatiler Erträge

Ertragskraft



- ✓ Gesamtleistung deutlich gesteigert
- ✓ Ø EBIT von über € 28 Mio. von 2011 bis 2017
- ✓ Kumuliertes EBIT von rund € 130 Mio. über die letzten drei Jahre

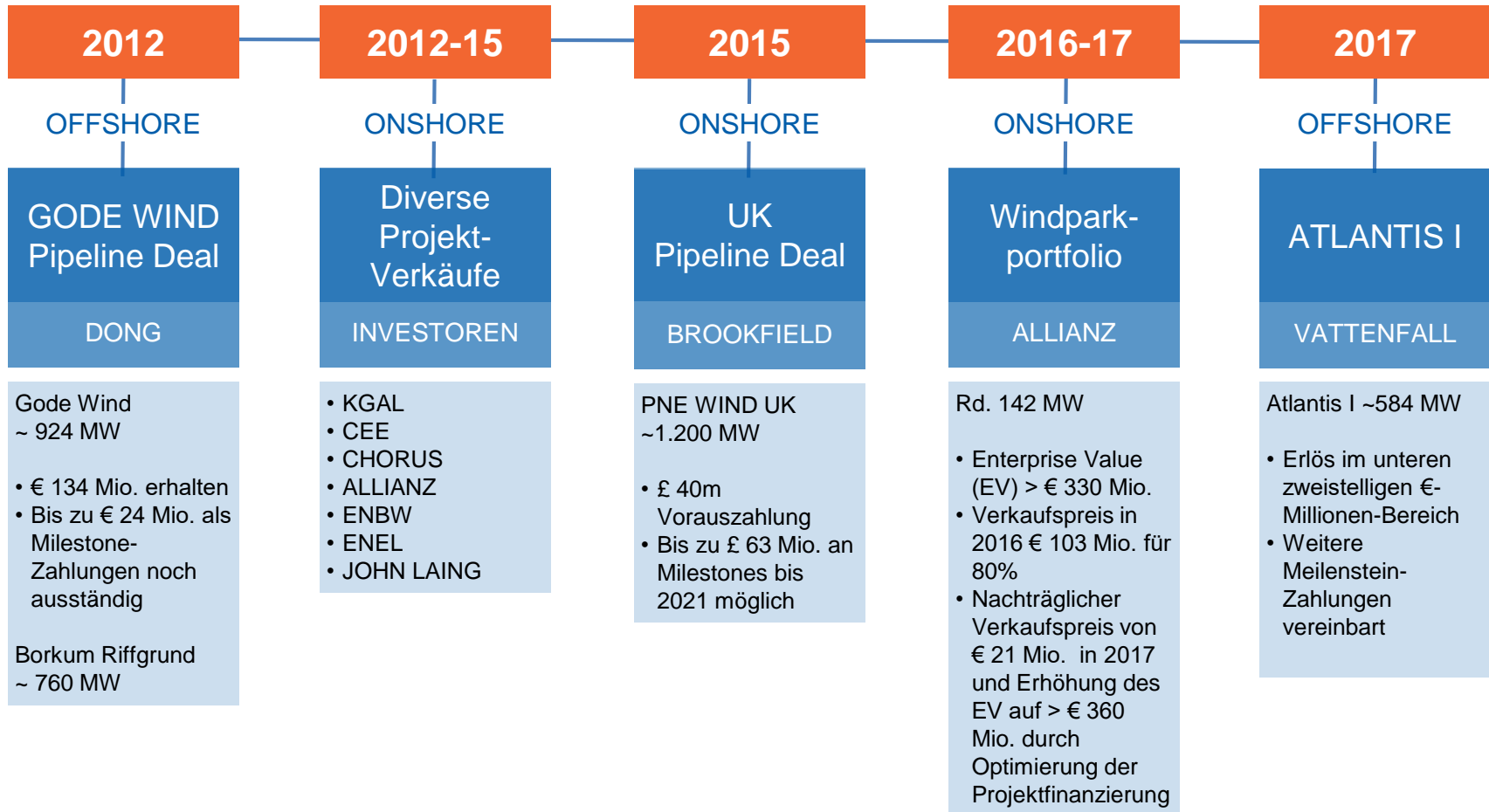
Liquidität



- ✓ Kontinuierliche Steigerung der Kassenposition
- ✓ Sicherstellung der Liquidität für Investitionen und Kapitaldienst

TRACK RECORD

WESENTLICHE TRANSAKTIONEN DER LETZTEN JAHRE

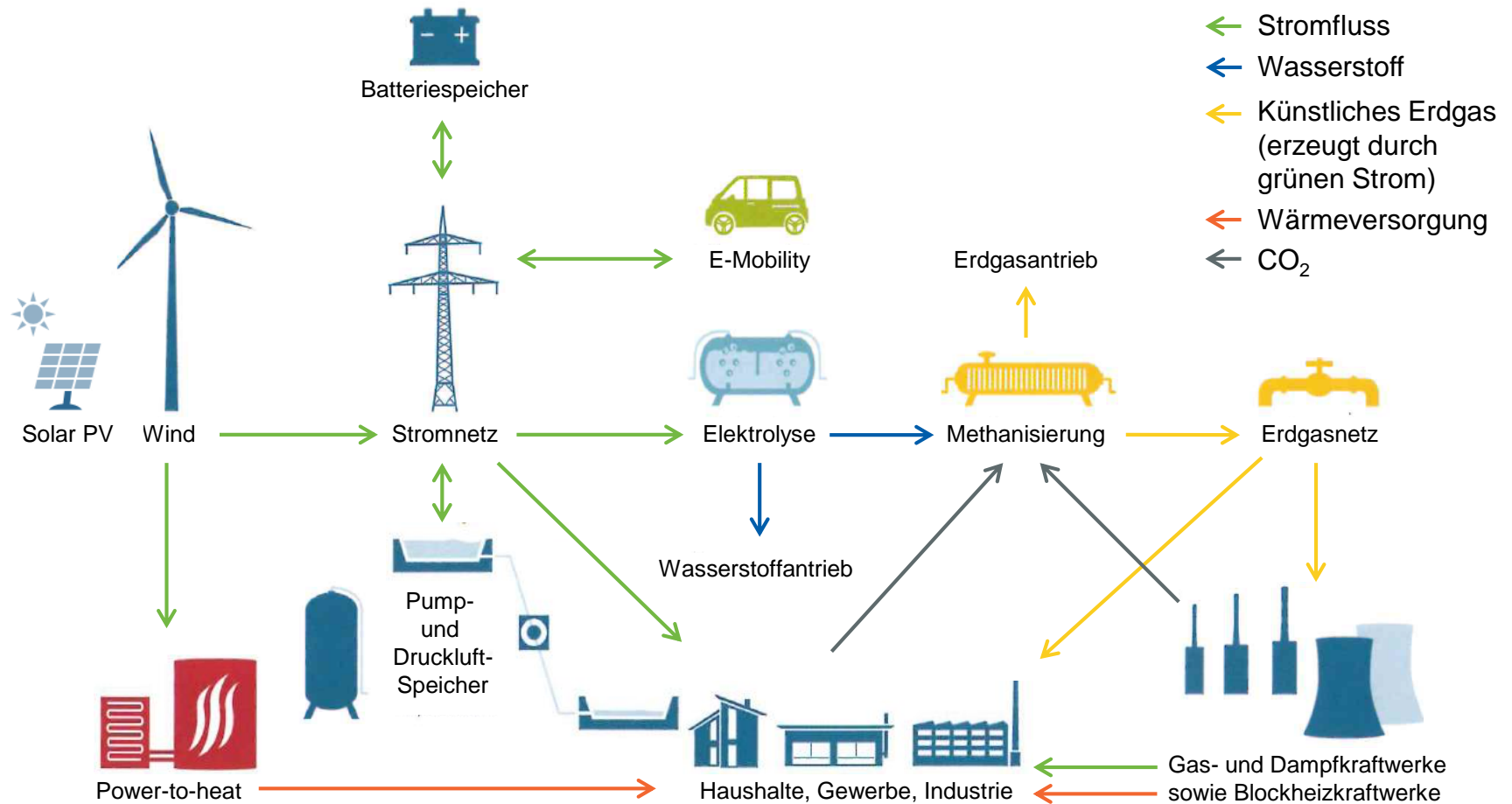


AGENDA

I.	Unternehmensprofil & Geschäftsmodell	5
II.	Markt & Strategie	12
III.	Highlights 2017 & Finanzen	26

MARKT & WACHSTUMSTREIBER

DIE MÄRKTE WERDEN IMMER VERNETZTER...



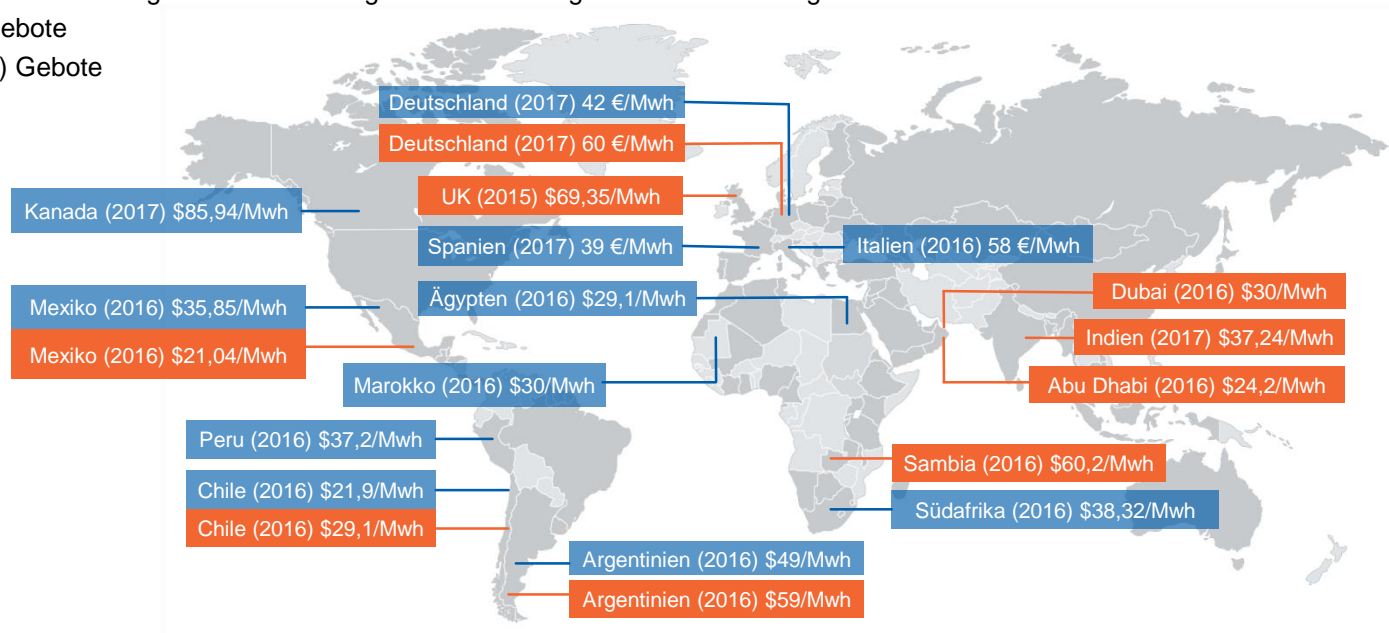
Quelle: e/m/w 2017, PNE WIND AG

MARKT & WACHSTUMSTREIBER

AUSSCHREIBUNGEN WERDEN ZUR NORM...

Globaler Überblick über Ausschreibungen für Erneuerbare Energien

- Länder mit Erneuerbare Energien Ausschreibungen in Anwendung oder in der Planung
- Onshore Wind Gebote
- Photovoltaik (PV) Gebote



Herausforderungen im aktuellen Marktumfeld

- Regulatorische Unsicherheiten
- Ausschreibungen für Netzanschlüsse und Einspeisevergütungen
- Wachstum (in MW) in etablierten Märkten stagniert, Erträge sinken

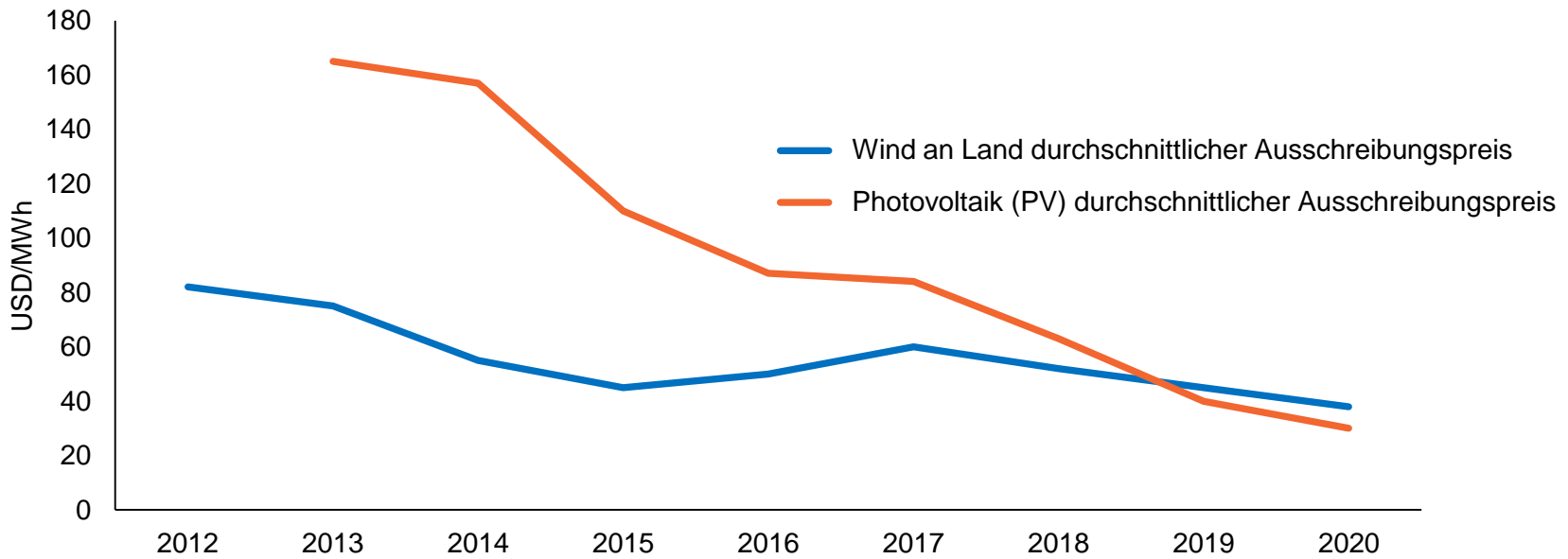
Quelle: Bloomberg New Energy Finance

MARKT & WACHSTUMSTREIBER

...MIT DEUTLICHEM EINFLUSS AUF DIE PREISENTWICKLUNG

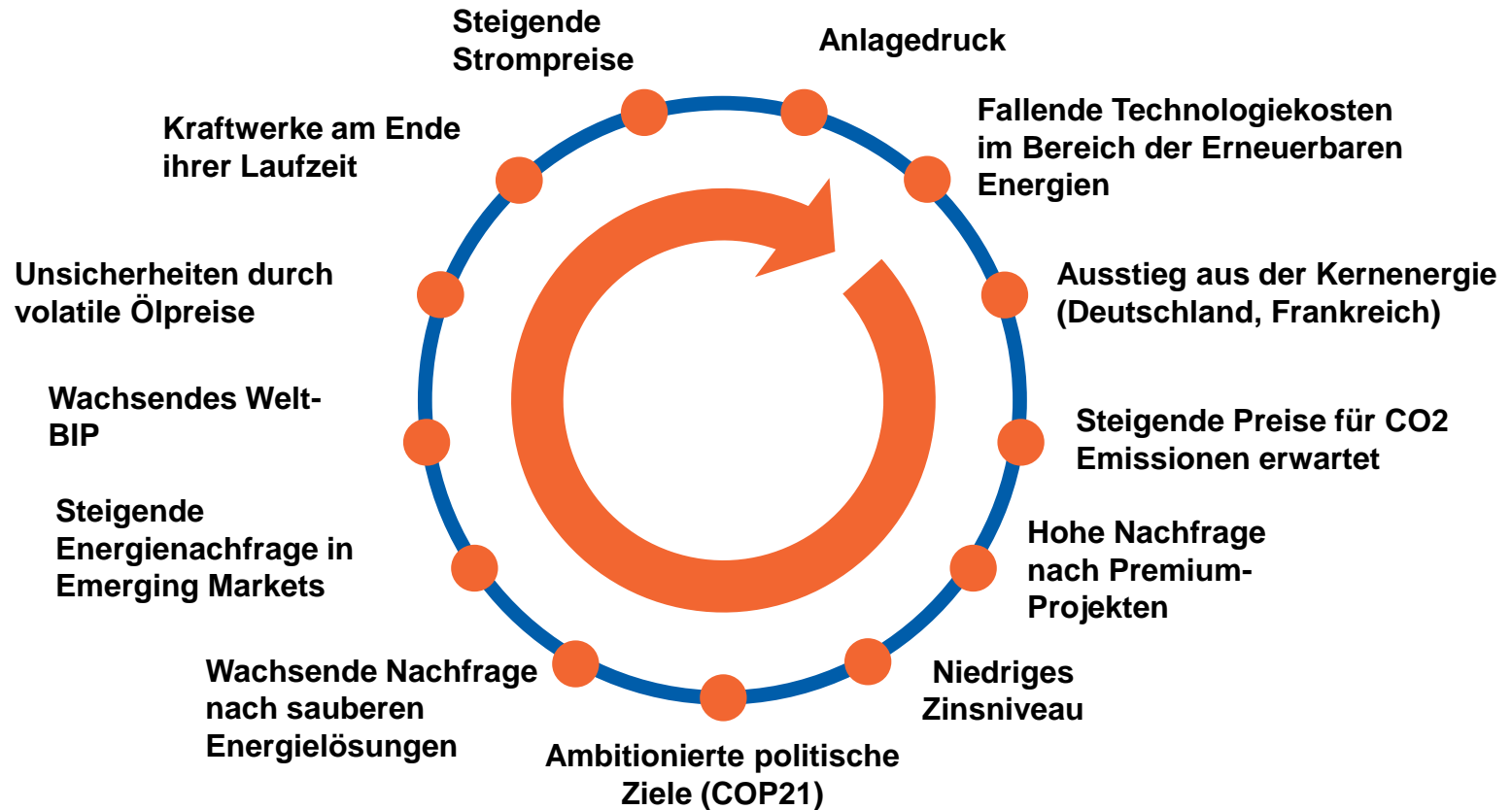
- Steigender Wettbewerb, auch zunehmend unter verschiedenen Technologien aus dem EE-Bereich
- Stark fallende Preise in Ausschreibungen – Photovoltaik (PV) schließt zu Wind auf
- Aktuelle Preisentwicklungen in Ausschreibungsmärkten nehmen zum Teil technologische Entwicklungen und Kostensenkungseffekte vorweg
- Größere Projekte erfordern höhere Sicherheitsleistungen und höheren Vorfinanzierungsbedarf

Wind und PV Ausschreibungspreise nach Zeitpunkt der Inbetriebnahme



Quelle: Renewables 2017, IEA

...ABER DIE WACHSTUMSTREIBER SIND VOLLKOMMEN INTAKT

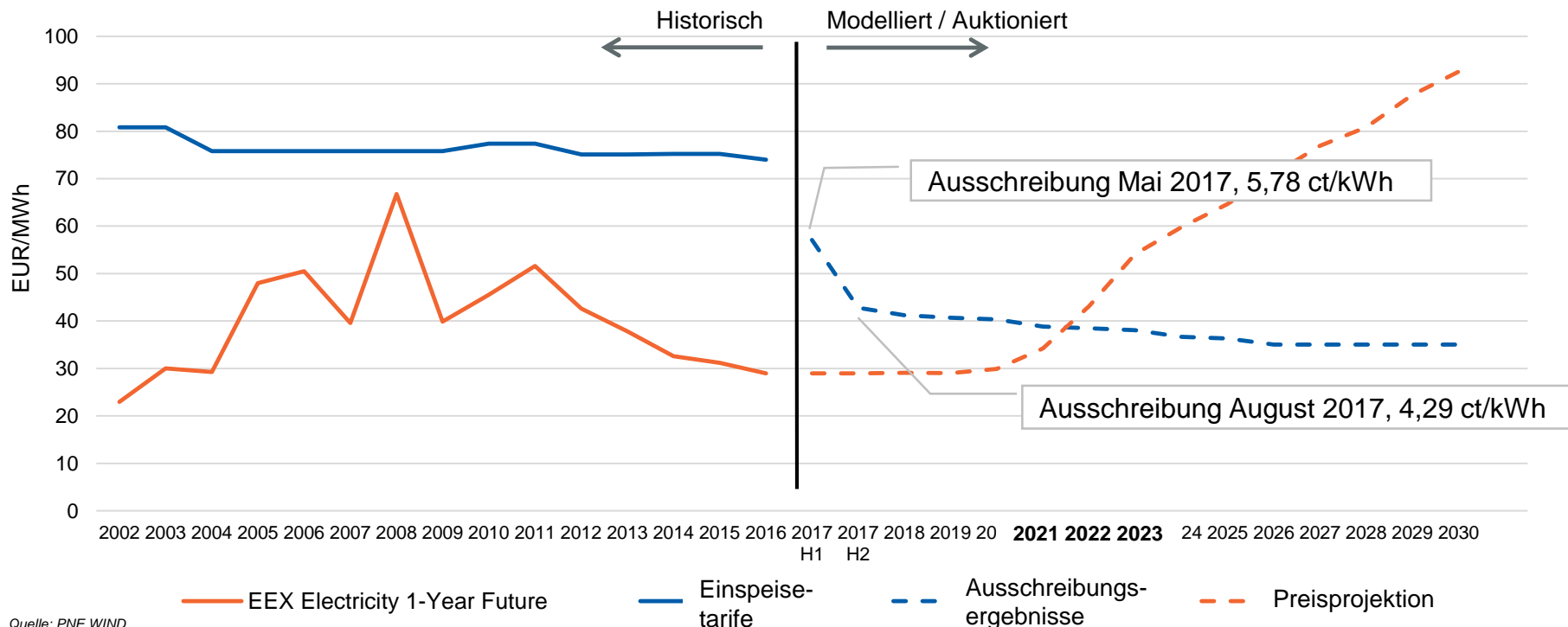


MARKT & WACHSTUMSTREIBER

STROMPREISE WERDEN STEIGEN

- Strompreise werden steigen, wenn Kernkraftwerke in D und FR vom Netz gehen
- Preise für CO2 Zertifikate werden steigen
- Dies eröffnet neue Geschäftschancen (z.B. das verkaufte Projekt in Schweden basiert rein auf der prognostizierten Strompreisentwicklung)

Strompreis-Szenario Deutschland

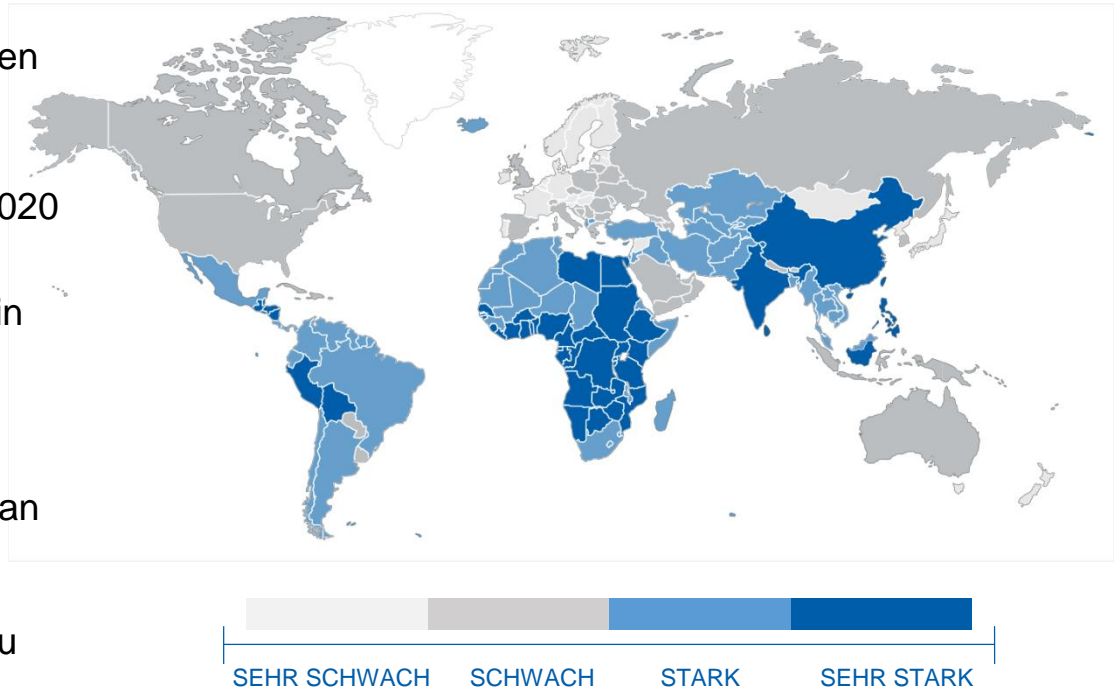


Quelle: PNE WIND

MARKT & WACHSTUMSTREIBER

WÄHREND ETABLIERTE MÄRKTE STAGNIEREN, WIRD DAS WACHSTUM HAUPTSÄCHLICH VON EMERGING MARKETS GETRIEBEN

- Schwellenländer erfahren bedingt durch Wirtschafts- und Bevölkerungswachstum einen starken Anstieg der Stromnachfrage
- Mehr als 40 Länder könnten jeweils über 1 GW Windkraftkapazität bis 2020 errichten
- Verschiedene Entwicklungsstadien in den einzelnen Märkten bieten unterschiedliche Risiko- / Renditemöglichkeiten
- Bis 2040 sind ca. 7.200 GW Zubau an Kraftwerksleistung nötig, um der steigenden Stromnachfrage und geplanten Kraftwerksstilllegungen zu begegnen



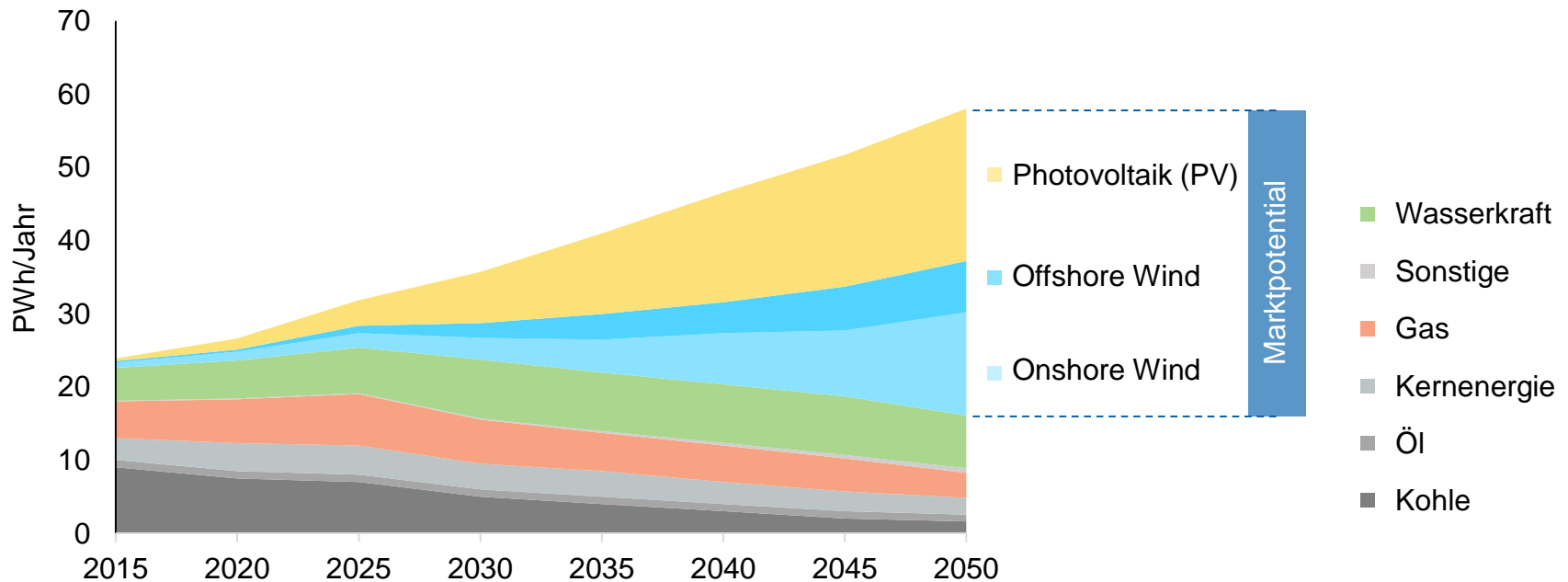
Quelle: Bloomberg New Energy Finance, Make Consulting, Baringa Analysis

MARKT & WACHSTUMSTREIBER

DAS WACHSTUM ERNEUERBARER ENERGIEN BLEIBT UNGEBROCHEN AUCH IN DER ZUKUNFT


- Wind und Solar werden stark wachsen und kurz-, mittel- und langfristig enormes Marktpotential bieten
- Werden zunehmend die Stromerzeugung aus konventionellen Energiequellen verdrängen

Globale Stromproduktion nach Erzeugungsart



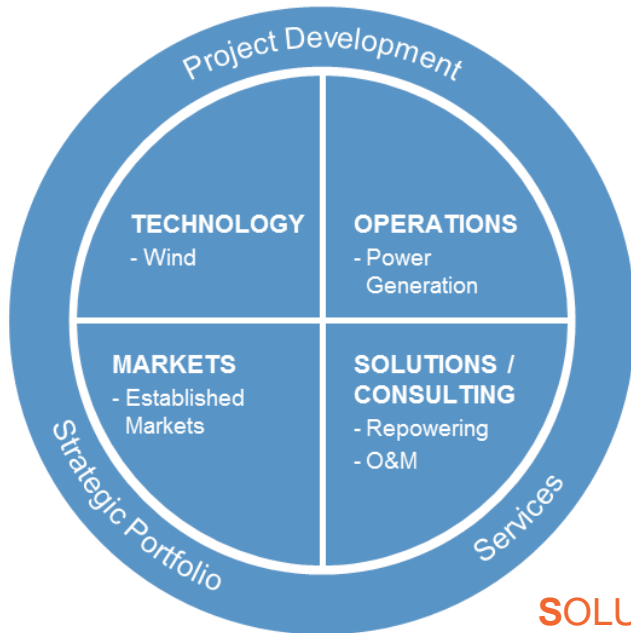
Quelle: DNV GL 2017

WIR STELLEN DIE WEICHEN FÜR DIE ZUKUNFT:



Wir entwickeln uns
zum **Clean Energy
Solution Provider**

WIR ERWEITERN UNSER GESCHÄFT

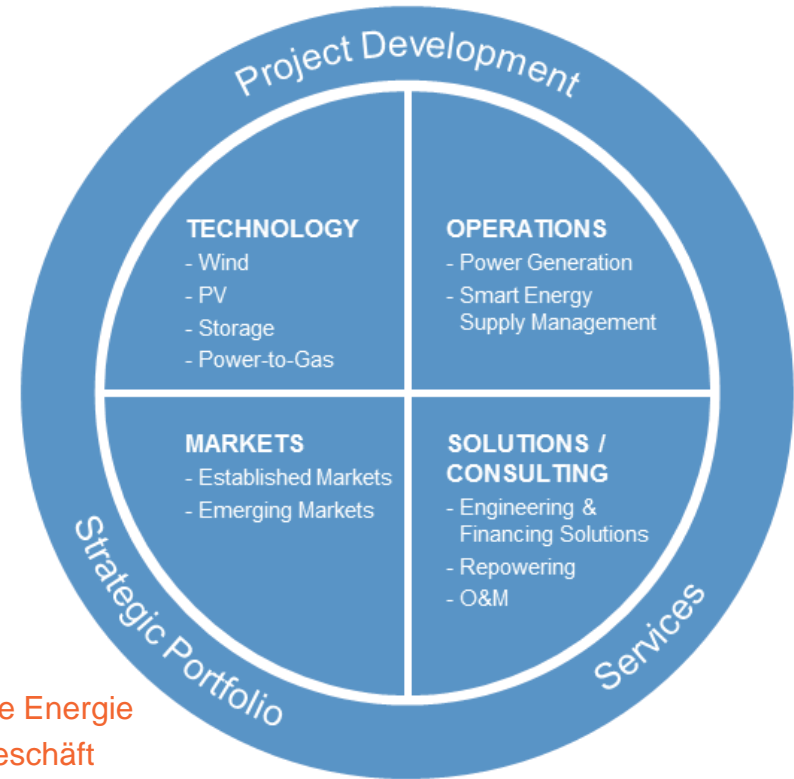


PROJEKT- ENTWICKLER

Wir entwickeln und realisieren Windparks an Land und auf See.



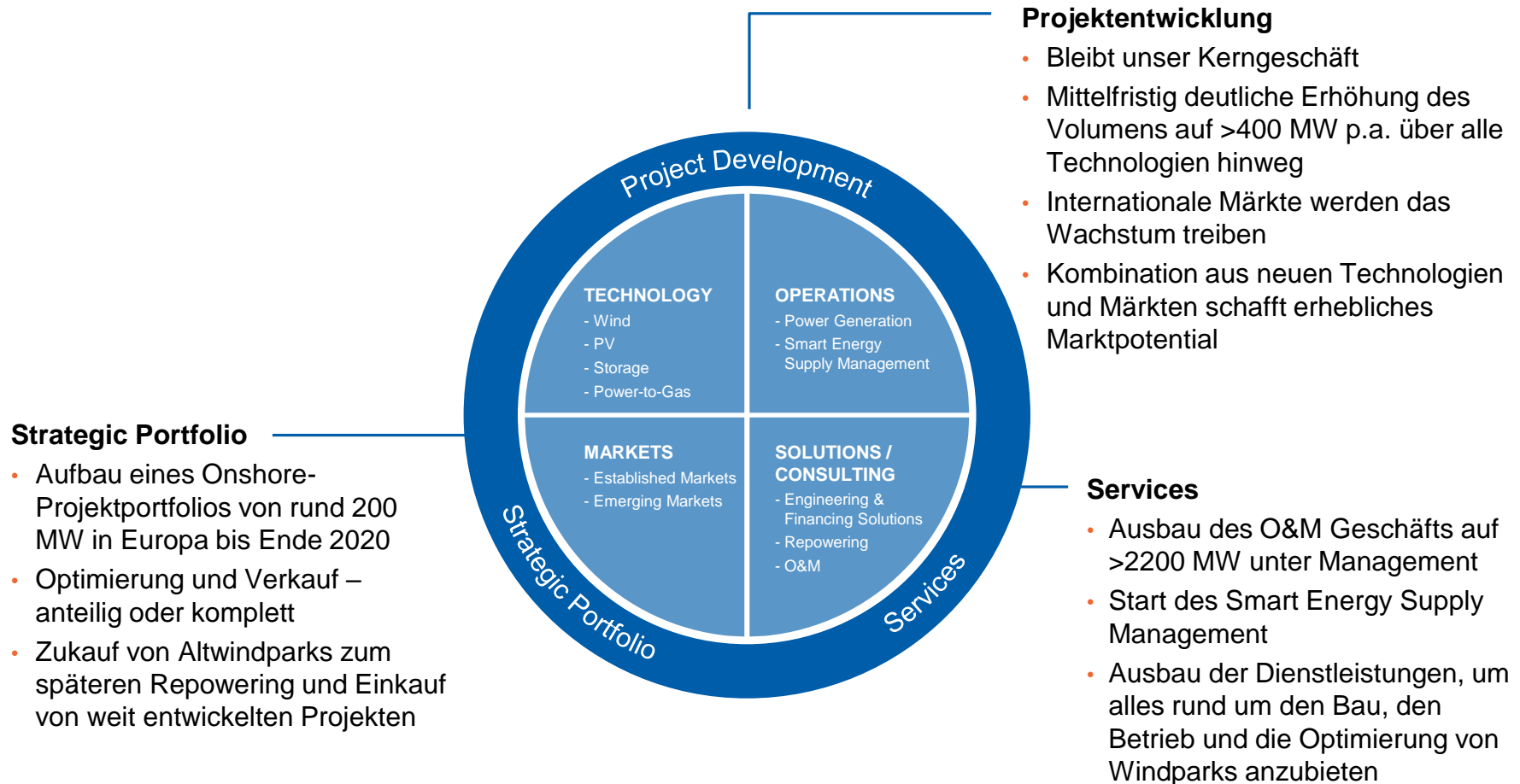
SOLUTIONS Lösungen für saubere Energie
CORE Wachstum im Kerngeschäft
ADAPT Optimierung der Strukturen
LEVERAGE Nutzen unserer Expertise
EXPAND Vertiefung der Wertschöpfung



CLEAN ENERGY SOLUTION PROVIDER

Wir entwickeln und realisieren Projekte und Lösungen zur Planung, Errichtung und zum Betrieb von Erneuerbare Energien Kraftwerken.

WIR SETZEN WEITER AUF UNSERE KERNKOMPETENZEN ...



... UND ERÖFFNEN UNS WEITERE TEILE DER WERTSCHÖPFUNGSKETTE

STRATEGIE “SCALE UP”

WIR REDUZIEREN DIE KOSTEN...

Reduktion der Projektkosten



1. Skaleneffekte

- Steigerung des Entwicklungs-Outputs auf 400 MW p.a. über alle Technologien hinweg
- Steigerung des Volumens des Strategischen Portfolios auf 200MW
- Steigerung der MW im Betriebsmanagement auf >2200 MW

2. Kostensenkungen

- u.a. durch Kooperationen mit Herstellern von Windenergieanlagen
- DEVEX
- CAPEX
- OPEX

3. Höherer Energie-Output

- Effizientere Windturbinen

Reduktion der Overheadkosten



- Reduzierung der Personalkosten
- Senkung der Sonstigen Kosten
- Synergien in der Beschaffung
- Stärkung der Kernprozesse
- Zur Verbesserung der Effizienz und Kommunikation Einsatz neuer IT-Lösungen



STRATEGIE “SCALE UP”

...UND INVESTIEREN UM DIE WETTBEWERBSFÄHIGKEIT ZU ERHÖHEN

Smart Capital Allocation

- Optimierung der Finanzierungsstruktur
 - 25 Mio. EUR <4% Zinsen als Eigenkapital für Windparks
 - 25-50 Mio. EUR zusätzliche Wachstumsfinanzierung
 - Ziel ist eine Reduzierung der gesamten Finanzierungskosten um 50% - bedeutet Einsparungen von >4 Mio. EUR pro Jahr
- Erhöhung der wiederkehrenden Ertragsbasis und damit bessere Kreditkonditionen
- Höheres Margenpotential in Emerging Markets, insbesondere mit staatlichen Förderinstrumenten und Krediten (EKF, KfW, Hermes, EIB, Weltbank, IPEX etc.)
- Partnering / Kooperationen, mit Partnern die geringe Refinanzierungskosten garantieren

Investment

Durchschnittlich 10 Mio. EUR p.a. für:

- Akquisitionen von Unternehmen zu attraktiven Multiplikatoren vor Synergien
- Kauf von Projektrechten zur Erweiterung der Pipeline
- Investitionen in High-Potentials und Experten in Märkten und Technologien
- Investitionen in zusätzliche (regionale) Büros und Equipment

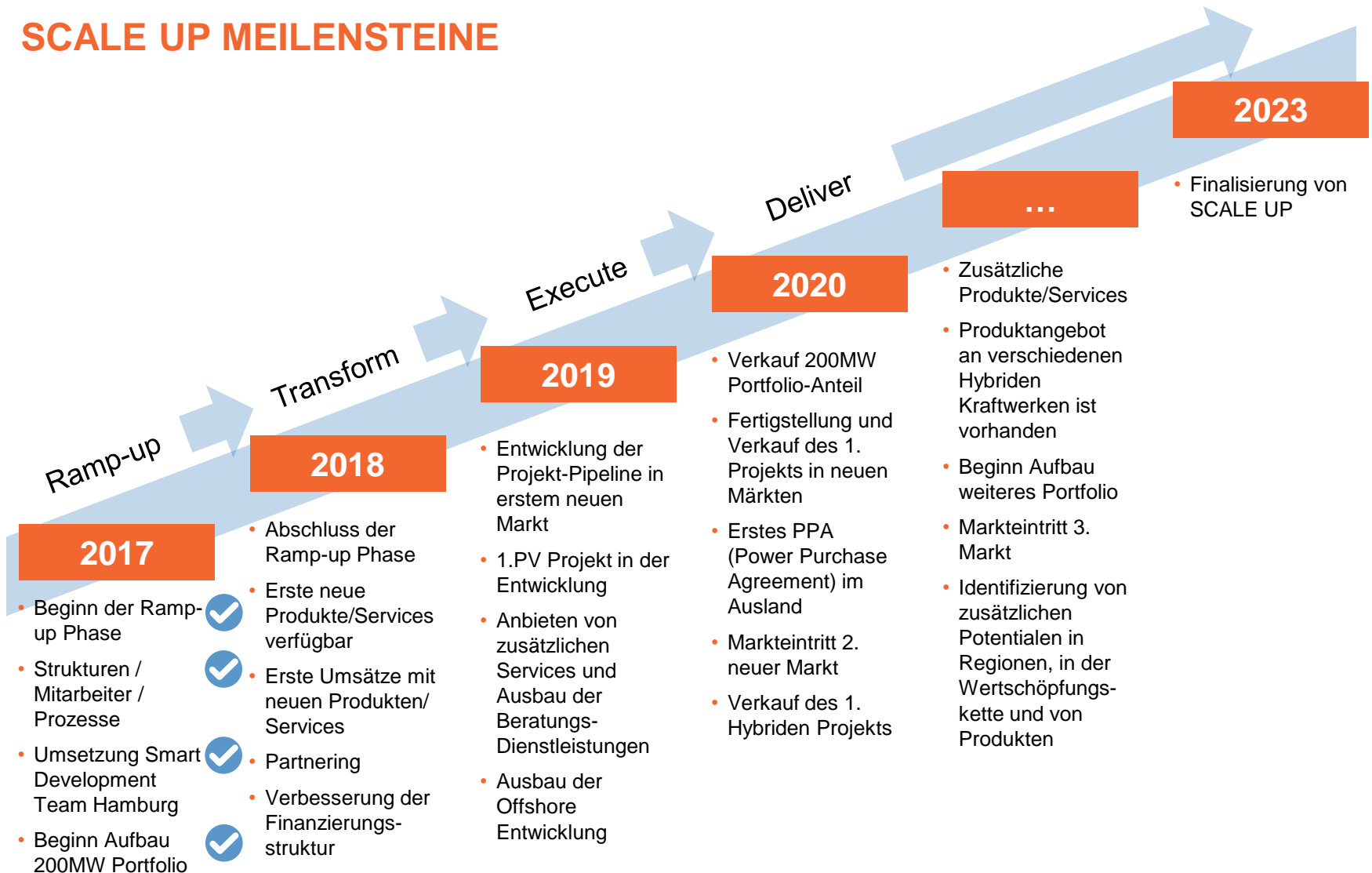
Zusätzliche Investitionen:

- Aufkauf von Projekten als Basis für Repowering
- Beteiligung an Bürgerwindenergieprojekten



STRATEGIE “SCALE UP”

SCALE UP MEILENSTEINE



AGENDA

I.	Unternehmensprofil & Geschäftsmodell	5
II.	Markt & Strategie	12
III.	Highlights 2017 & Finanzen	26

OPERATIVE HIGHLIGHTS 2017

Erfolge in der Projektentwicklung an Land

- PNE WIND hat 233,6 MW an Projekten fertig gestellt, verkauft oder mit dem Bau begonnen
- Projekte in Deutschland, den USA, Frankreich und Schweden verkauft
- Erfolgreich in der Ausschreibung in der Türkei

Erfolge in der Projektentwicklung auf See

- Atlantis I an Vattenfall verkauft
- Gode Wind 3 in der ersten deutschen Offshore-Ausschreibung erfolgreich

Signifikanter Cash-Zufluss im Zusammenhang mit Windpark-Portfolio 2016/17

- Refinanzierung führt zu nachträglicher Kaufpreiszahlung von € 21,4 Mio.
- Verbliebener 20%-Anteil an Allianz verkauft für € 23,1 Mio.

Fortschritte beim Aufbau des neuen Windpark-Portfolios 2020

- Windparks Kührstedt/Alfstedt (43,2 MW) fertiggestellt

Neue Strategie SCALE UP auf Capital Market Day in November veröffentlicht

- Entwicklung zum Clean Energy Solution Provider

FINANZIELLE HIGHLIGHTS 2017

EBIT von € 23,1 Mio. übertrifft ursprüngliche Prognose von € 0-15 Mio.

- Gesamtjahres-EBIT von € 23,1 Mio. am oberen Ende der erhöhten Guidance (€ 17-23 Mio.)
- Erträge getrieben von Projektverkäufen an Land und auf See, national und international
- Signifikanter Ergebnisbeitrag im Zusammenhang mit Windpark-Portfolio 2016/17

Starke finanzielle Basis

- Liquidität auf € 194.0 Mio. erhöht, Nettoliquidität von € 14.1 Mio.
- Eigenkapitalquote bleibt solide bei 48%

Refinanzierungsprozess im Plan

- € 25 Mio. Kreditlinie zur Finanzierung des Eigenkapitals mit der IKB gesichert

Dividende in Höhe von € 0,04/Aktie vorgeschlagen

- Fortführung der etablierten Dividendenstrategie

Rating verbessert

- Unternehmensrating BB mit positivem Ausblick (zuvor: BB mit Ausblick stabil)

Positiver Ausblick für das Geschäftsjahr 2018 trotz erhöhter Investitionstätigkeit

- EBIT von € 10-16 Mio., EBITDA von € 20-26 Mio. erwartet

ONSHORE

Land	I-II	III	IV	Total MW
Deutschland	1.403	97	10	1.510
Bulgarien	121	0	0	121
Frankreich	351	102	10	463
Großbritannien	43	0	0	43
Italien	102	14	0	116
Kanada	505	0	0	505
Polen	223	42	0	265
Rumänien	54	102	0	156
Südafrika	200	30	0	230
Schweden	0	158	0	158
Türkei	629	71	0	700
Ungarn	0	42	0	42
USA	232	200	0	432
Total	3.863	858	20	4.741

Phase I – II = Erkundung & Entwicklung
 Phase III = Planung
 Phase IV = Errichtung bis zur Übergabe

Zum 31. Dezember 2017

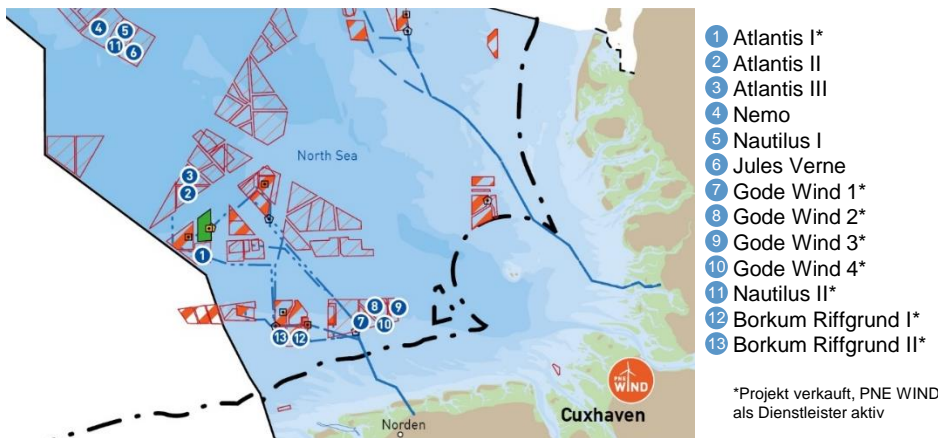
2017 Highlights:

- **US Windpark Vivaldi (80 MW) verkauft**
 - Projektrechte an Pattern Energy verkauft
 - Inbetriebnahme in 2018 erwartet
 - Option zur Projekterweiterung
- **Schwedischer Windpark Laxaskogen (25,2 MW) verkauft**
 - Projektrechte an deutsche Investorengruppe verkauft
 - Inbetriebnahme in Q1 2019 erwartet
- **Hohes Momentum in Frankreich**
 - Windpark Sommette-Eaucourt (21,6 MW) fertiggestellt; bereits an John Laing verkauft
 - Windpark Saint-Martin-L'Ars (10,3 MW) an John Laing verkauft
 - Windparks Longeves (9 MW, fertiggestellt) und Riaucourt (12 MW) an Quaero Capital verkauft
- **Gute Fortschritte beim Aufbau des Windpark-Portfolios 2020**
 - Windparks Kührstedt/Alfstedt (43,2 MW) fertiggestellt
- **Erfolg in der Ausschreibung in der Türkei**
 - Windpark Köselier (71,4 MW) erhält Vorlizenz und gesicherten Netzanschluss
- **69 MW Windparks zur Zeit im Eigenbetrieb**

OFFSHORE

Zone	Verkaufte Projekte	Phase	#WEA	Total MW	Verkauft an
1	Borkum Riffgrund I	8	78	312	DONG
1	Borkum Riffgrund II	6	56	448	DONG
1	Gode Wind 1 & 2	8 / 8	55 + 42	582	DONG
1	Gode Wind 3 & 4	5 / 4	14 + 42	450	DONG
2	Atlantis I	3	73	584	Vattenfall
4	HTOD5 (Nautilus II)	2	68	476	Ventizz/Hochtief
Total			428	2,852	

Phase 2 = Antragskonferenz erfolgt, 3 = Erörterungstermin erfolgt,
 4 = Genehmigung erteilt, 5 = Zusage des Netzanschlusses erfolgt,
 6 = Investitionsentscheidungen erfolgt, 7 = in Bau, 8 = in Betrieb



2017 Highlights:

- **Atlantis I an Vattenfall veräußert**
 - Unterer zweistelliger Millionenbetrag in Euro in 2017
 - Meilensteinzahlungen bei weiteren Wertsteigerungen vereinbart
- **Gode Wind 3 in 1. Ausschreibung erfolgreich**
- **Als Dienstleister für verkaufte Projekte tätig**
 - Service-Verträge mit DONG und Vattenfall
- **Weitere Meilensteinzahlungen erwartet**
 - Bis zu 24 Mio. € von Borkum Riffgrund II und Gode Wind 3 + 4
 - Bau von Borkum Riffgrund 2 wurde begonnen
- **Regulatorische Änderungen: Verfassungsbeschwerde eingereicht**
 - Nach dem WindSeeG werden alle Projekte in Zone 3 bis 5 in das „zentrale“ Ausschreibungskonzept“ überführt und von der Regierung ausgeschrieben
 - Juristischen Einschätzungen zufolge ist das WindSeeG in Teilen verfassungswidrig
 - Eine Verfassungsbeschwerde wurde im Juli 2017 gemeinsam mit anderen Unternehmen eingereicht

GUV (IFRS)

2017 Highlights:

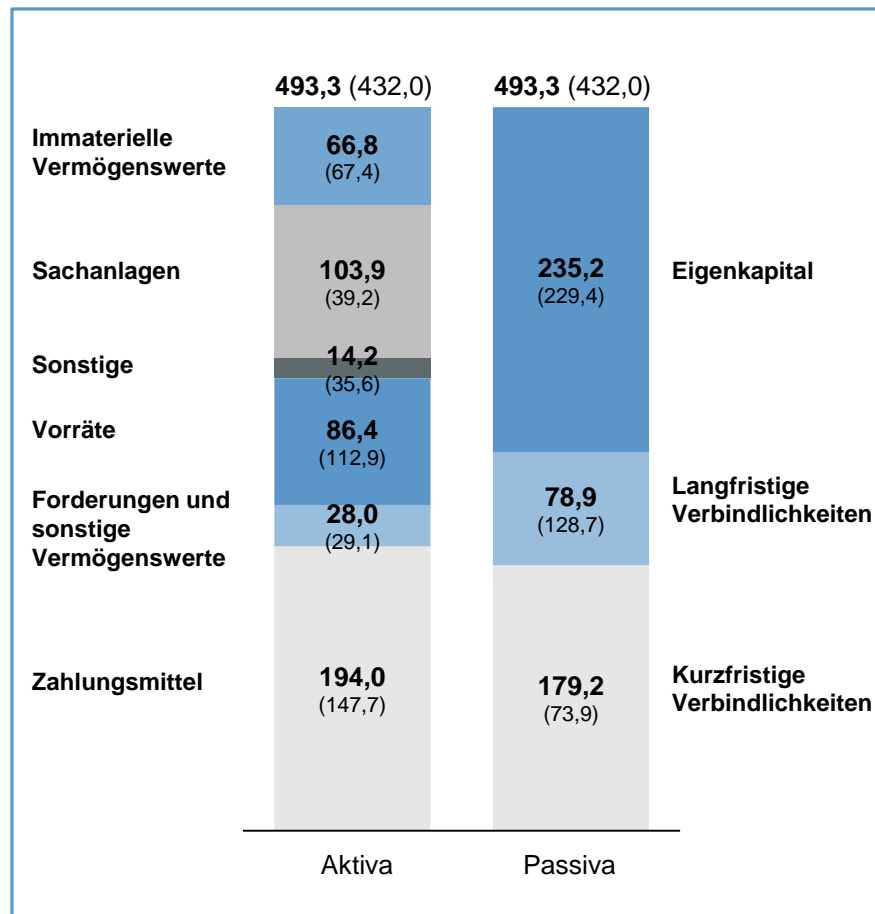
- **Gesamtleistung € 186,9 Mio. (€ 259,2 Mio.)**
- **EBIT von € 23,1 Mio. erreicht das obere Ende der erhöhten Guidance**
 - Ergebnis getrieben von nachträglicher Kaufpreiszahlung in Verbindung mit dem Portfolio-Verkauf in 2016, dem Verkauf von Atlantis I den Projektverkäufen in Deutschland, den USA, Schweden und Frankreich
 - Ergebnisse in 2016 vom Verkauf des 142 MW Portfolios in Q4 2016 deutlich positiv beeinflusst
- **Signifikanter Ergebnisbeitrag in Verbindung mit dem Verkauf des 142 MW Portfolios in 2016**
 - Nachträgliche Kaufpreiszahlung von € 21,4 Mio. für die Optimierung der Projektfinanzierung des Portfolios erhalten
 - Dies führte zu Steigerung des EV des Portfolios von rund € 330 Mio. auf rund € 360 Mio.
 - Neubewertung des 20%-Anteils führte zu zusätzlichem EBIT Effekt von rund. € 5,4 Mio.
- **Konzernergebnis deutlich positive bei € 17,1 Mio.**
 - EPS von € 0,22

In € Mio.	2017	2016
Umsatz	114,1	248,6
Unfertige Erzeugnisse	63,3	1,6
Sonstige Erträge	9,5	9,1
Gesamtleistung	186,9	259,2
Materialaufwand	-108,4	-97,0
Personalaufwand	-25,8	-25,4
Abschreibungen	-5,5	-12,9
Sonstige	-24,1	-26,9
EBIT	23,1	97,0
Finanzergebnis	-9,1	-15,5
EBT	14,1	81,6
Steuern	0,2	-14,5
Nicht beherrschende Anteile	-2,8	-1,9
Periodenergebnis	17,1	69,0
Ergebnis je Aktie (in €)	0,22	0,90
Ergebnis je Aktie (in €) nach Verwässerungseffekt	0,22	0,88

BILANZ (IFRS)

2017 Highlights:

- **Sachanlagen bei € 103,9 Mio.**
 - Umspannwerke € 13,0 Mio.
 - Grundstücke und Bauten € 11,6 Mio.
 - Windparks im Eigenbetrieb € 72,4 Mio.
- **Vorräte bei € 86,4 Mio.**
 - Offshore € 23,9 Mio.
 - Onshore Deutschland € 20,3 Mio.
 - Onshore International € 39,2 Mio.
- **Starke Liquiditätsposition weiter verbessert auf € 194,0 Mio.**
 - € 147,7 Mio. zum 31. Dezember 2016
 - Starke Basis zur Umsetzung zukünftiger Pläne



in Mio. EUR zum 30. Dezember 2017 (zum 31. Dezember 2016)
(Rundungsdifferenzen möglich)

- **Eigenkapital weiter gesteigert auf € 235,2 Mio.**
 - EK-Quote weiterhin sehr solide bei 48% (53% zum 31. Dezember 2016)
- **Langfr. Verbindlichkeiten bei € 78,9 Mio.**
 - 2014/19 Wandelanleihe € 6,4 Mio.
 - Verb. ggü. Banken € 66,0 Mio., davon Projektfinanzierung € 62,9 Mio. (non-recourse)
- **Kurzfr. Verbindlichkeiten bei € 179,2 Mio.**
 - 2013/18 Unternehmensanleihe (€ 100 Mio.) wird unter den kurzfr. Verbindlichkeiten bilanziert, da fällig im Mai 2018
 - Verb. ggü. Banken € 6,4 Mio., davon Projektfinanzierung € 6,0 Mio. (non-recourse)
- **Net cash bei € 14,1 Mio.**
 - Net cash bei € 20,1 Mio. zum 31. Dezember 2016

AUSBLICK

Windenergie an Land – Guter Start in das Jahr 2018

- Windpark Gerdau-Schwiebau (21,6 MW) in deutscher Ausschreibung erfolgreich, Preisniveau normalisiert sich
- Fortführung des Aufbaus des Windpark-Portfolios 2020
- Nutzen des Momentums in den Schlüsselmärkten Frankreich und USA
- Prüfung des Eintritts in neue Märkte (z.B. Asien, Lateinamerika)

Windenergie auf See

- Laufende Service-Verträge mit DONG und Vattenfall
- Prüfen neuer Märkte (z.B. USA)

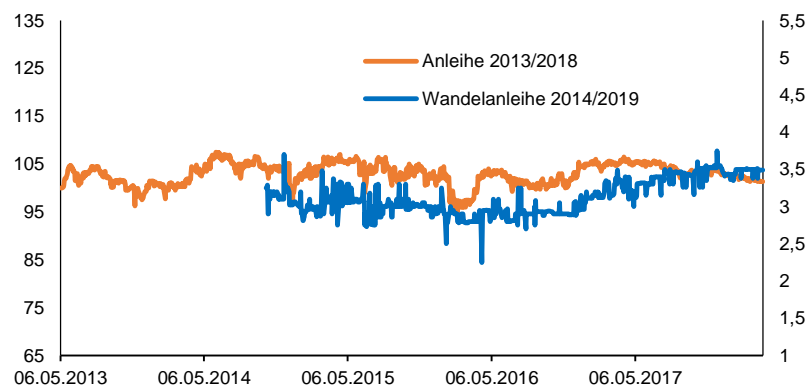
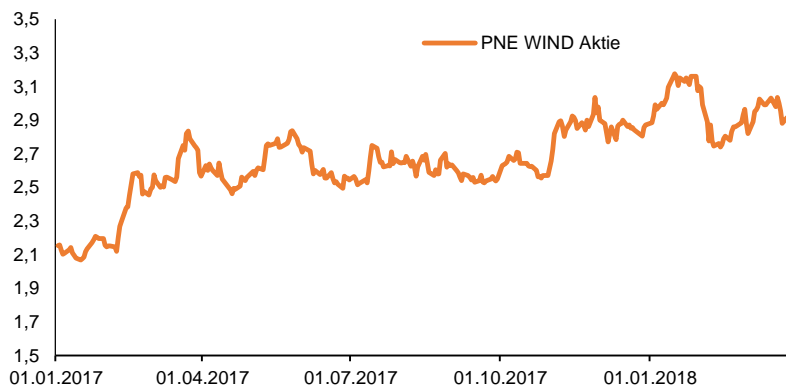
SCALE UP Strategie

- Erste Kooperation bereits gestartet mit VPC bzgl. regionaler Lösungen für saubere Energie
- Einführung von ersten neuen Produkten/Services in 2018 geplant
- Abschluss der Refinanzierung und deutliche Verbesserung der Finanzierungsstruktur geplant
- Prüfen von Möglichkeiten in Bezug auf anorganisches Wachstum und Kooperationen

Positiver Ausblick für das Geschäftsjahr 2018 trotz erhöhter Investitionstätigkeit

- EBIT von € 10-16 Mio., EBITDA von € 20-26 Mio. erwartet

AKTIE & ANLEIHEN



WKN / ISIN	AOJBPG / DE000A0JBPG2
Aktienanzahl (26. März 2018)	76.556.026
Marktkapitalisierung (26. März 2018)	€ 223 Mio.
Free Float	rund 82%
Marktsegment	Prime Standard
Indizes	CDAX Technology, ÖkoDAX
Designated Sponsors / Market Maker	Commerzbank, ODDO Seydler Bank
Reuters / Bloomberg	PNEGn / PNE3

Anleihe 2013/2018 (WKN: A1R074)	Verzinsung 8% Prime Standard Volumen von 100 Mio. Euro
Wandelanleihe 2014/2019 (WKN: A12UMG)	Verzinsung 3,75%, Wandlungspreis 3,18 Euro Volumen von 6,6 Mio. Euro

Kalender

Veröffentlichung Mitteilung 1. Quartal	09. Mai 2018
Hauptversammlung	06. Juni 2018
Veröffentlichung Halbjahresfinanzbericht	09. August 2018
Veröffentlichung Mitteilung 3. Quartal	08. November 2018
Analystenkonferenz	November 2018

KONTAKT

Rainer Heinsohn

Leiter Unternehmenskommunikation

Tel: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 453

Fax: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 373

E-mail: rainer.heinsohn@pnewind.com

Christopher Rodler

Leiter Investor Relations

Tel: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 454

Fax: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 373

E-mail: christopher.rodler@pnewind.com