



Investor Relations Präsentation

August 2018



Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapiers der PNE AG dar, noch bilden dieses Dokument oder die darin enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Diese Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden.

Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken zukünftige Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf den derzeitigen Anschauungen und Annahmen der Gesellschaft beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse und erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.

- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell 4**
- II. Markt & Strategie 11
- III. Highlights H1 2018 & Finanzen 25

Aus PNE WIND wird PNE – Pure New Energy

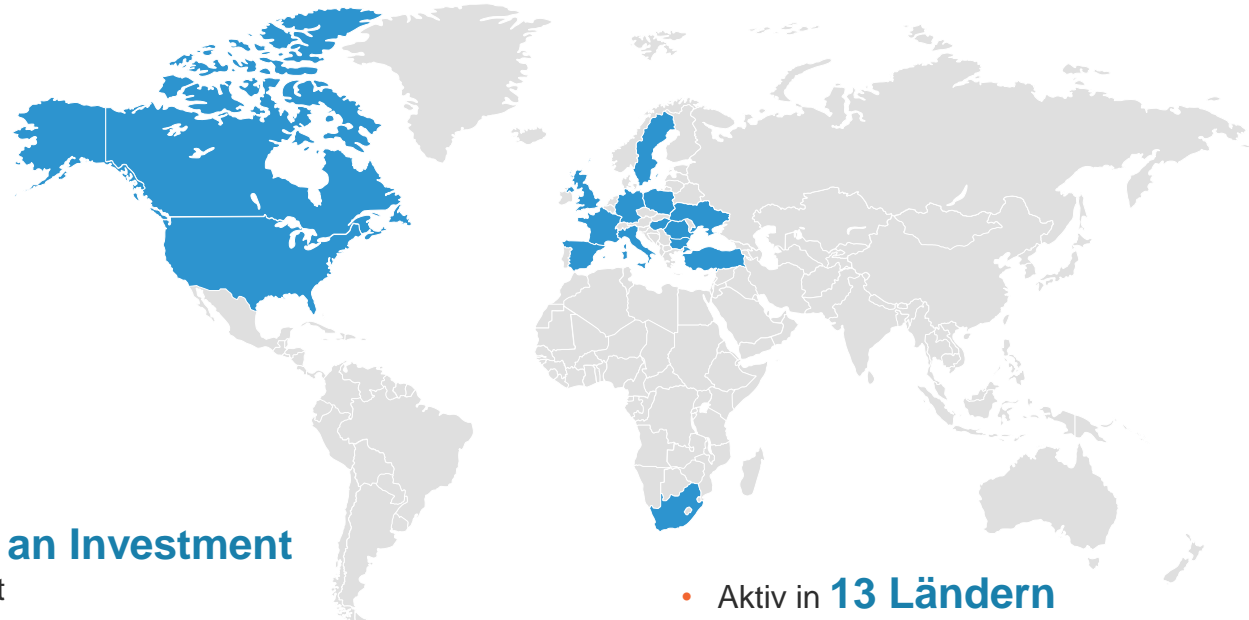
PNE
pure new energy

Wir sind ein führender Entwickler von Windenergie-Projekten...

- Die PNE-Gruppe, bestehend aus den Unternehmen PNE AG und WKN AG, ist ein führender Entwickler von Windenergie-Projekten aus dem Norden Deutschlands
>2.600 MW realisiert an Land
- Deutschlands erfolgreichster Offshore-Projektentwickler mit **8 verkauften Projekten auf See mit 2.852 MW**

- Zweitgrößter O&M Manager in Deutschland mit **>1500 MW unter Management**

- **>9 Mrd. Euro an Investment** getätigt oder initiiert



- Aktiv in **13 Ländern auf 3 Kontinenten**

...mit starker Marktposition – national und international

Wir haben ein engagiertes und erfahrenes Management-Team

- Erfahrene Windenergie-Pioniere mit umfangreicher Kenntnis der Industrie und einem großen Netzwerk



Markus Lesser
Vorstands-
vorsitzender
(CEO)

- CEO seit Mai 2016
- COO von 2011-2016
- Branchenerfahrung seit 2000
- Vertrieb, Beteiligungen, Einkauf, Offshore, Personal, Kommunikation



Jörg Klowat
Vorstand
Finanzen
(CFO)

- CFO seit April 2011
- Branchenerfahrung seit 1999
- Finanz- und Rechnungswesen, Controlling, Risikomanagement, Recht



Kurt Stürken
Vorstand
Operatives Geschäft
(COO)

- COO seit September 2016
- Branchenerfahrung seit 1995
- Projektentwicklung, Umsetzung, Internationale Märkte

Wir haben ein erfolgreiches Geschäftsmodell



- Akquisition des Standortes
- Windanalyse
- Anlagenwahl
- Genehmigung

- Finanzanalyse
- Rechtliche Konzeption
- Vertrieb/Marketing
- Projekt-finanzierung

- Netzanschluss
- Infrastruktur
- Montage
- Inbetriebnahme

- IPP
- Versorger
- Infrastruktur-Fonds

- Technisches und kaufmännisches Betriebsmanagement

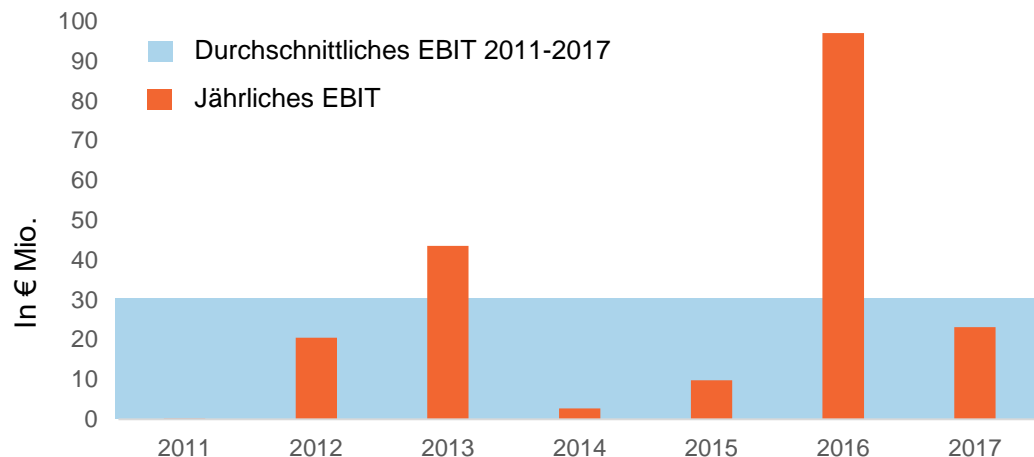
Entwicklung, Projektierung, Bau und Betrieb von Windparks an Land und auf See

Finanzierungsfähige Premiumprojekte mit hoher Genehmigungs-sicherheit

Abdeckung der gesamten Wertschöpfungskette – aus einer Hand

Was wir erreicht haben

Wir haben von 2011 – 2017 sehr gute Ergebnisse erzielt...



Ø EBIT von € 28,1 Mio.

- Im Durchschnitt wurde ein EBIT von € 28,1 Mio. pro Jahr erzielt

Ø EPS von € 0,29

- Über die letzten sieben Jahre betrug das durchschnittliche EPS € 0,29

Ø Dividende von € 0,08/Aktie

- Im Durchschnitt wurde jährlich eine Dividende von € 0,08/Aktie gezahlt

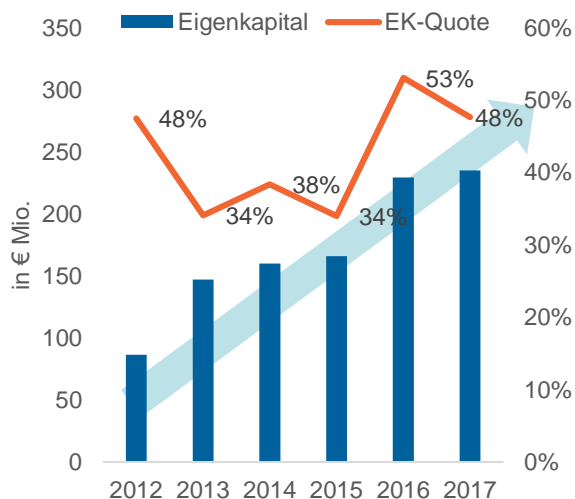
...und haben zuverlässig unsere Ziele erreicht

GUIDANCE	ZIEL	ERREICHT
2011 – 2013	€ 60 – 72 Mio.	€ 64 Mio.
2014 – 2016	€ 110 – 130 Mio.	€ 110 Mio.
2017	€ 17 – 23 Mio. (alt: 0 – 15 Mio.)	€ 23,1 Mio.

Was wir erreicht haben

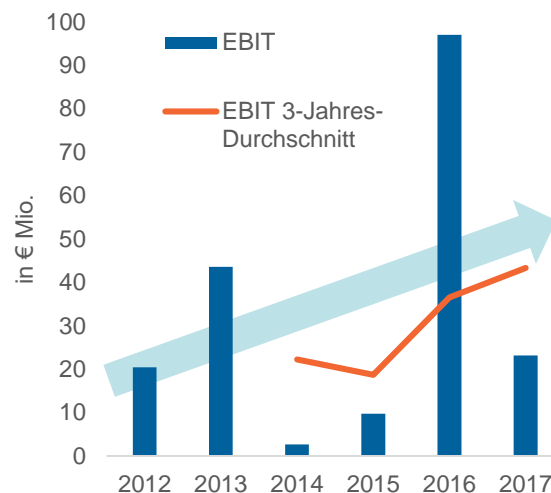
Finanzen seit 2011 deutlich verbessert

Eigenkapitalausstattung



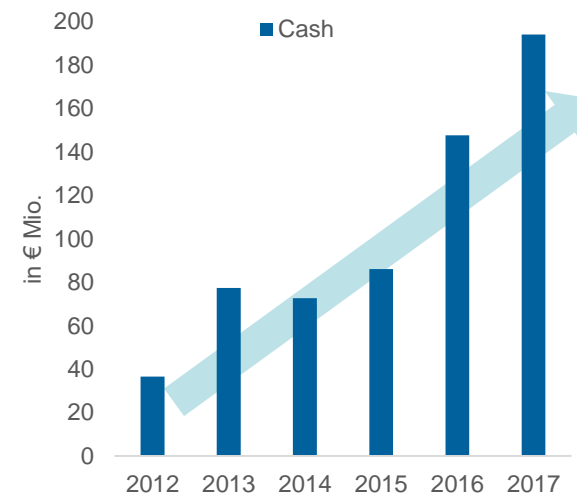
- ✓ Steigerung des Konzerneigenkapitals um über € 150 Mio.
- ✓ Solide Eigenkapitalquote trotz volatiler Erträge

Ertragskraft



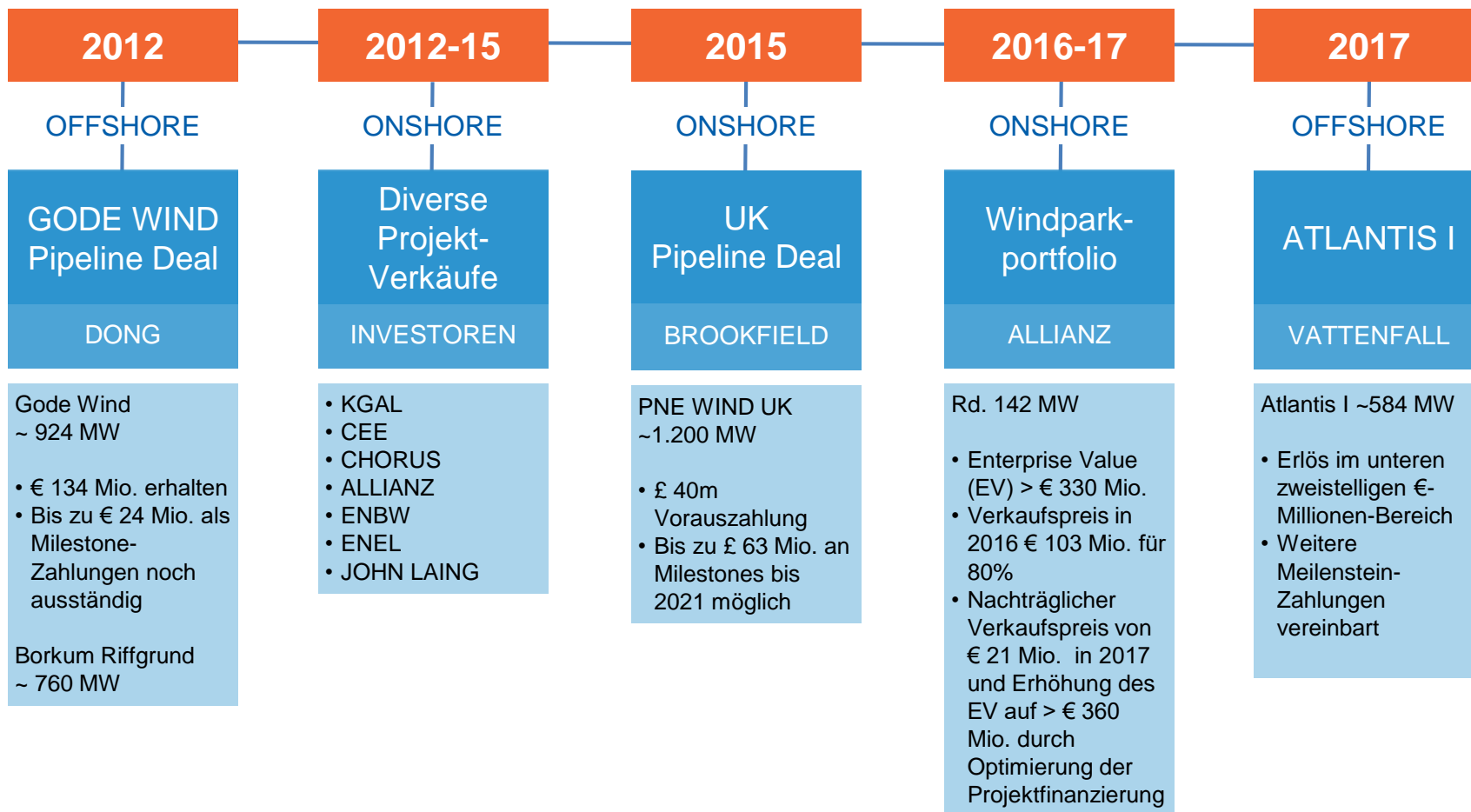
- ✓ Gesamtleistung deutlich gesteigert
- ✓ Ø EBIT von über € 28 Mio. von 2011 bis 2017
- ✓ Kumuliertes EBIT von rund € 130 Mio. über die letzten drei Jahre

Liquidität



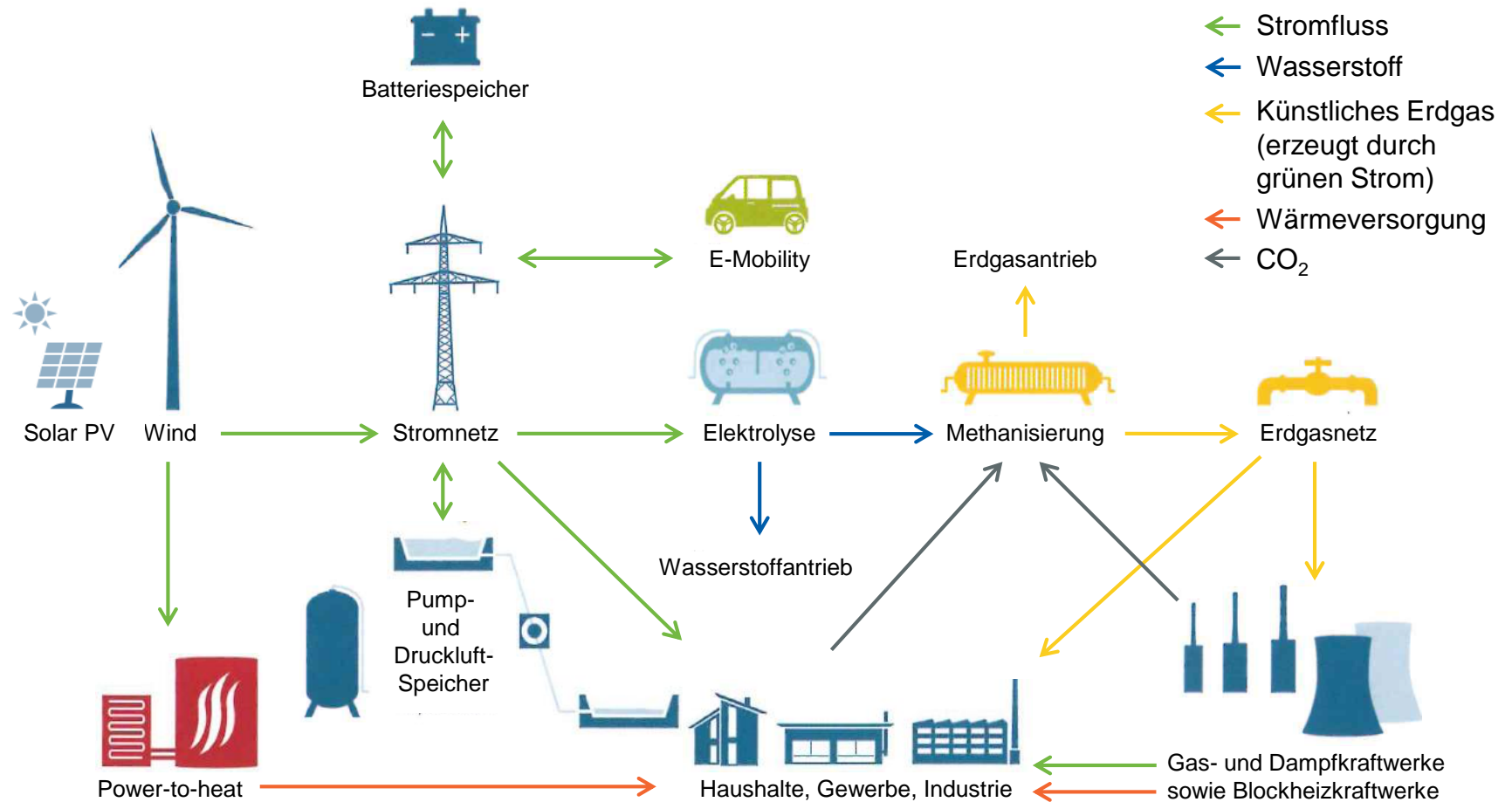
- ✓ Kontinuierliche Steigerung der Kassenposition
- ✓ Sicherstellung der Liquidität für Investitionen und Kapitaldienst

Wesentliche Transaktionen der letzten Jahre



- | | | |
|------------|--------------------------------------|-----------|
| I. | Unternehmensprofil & Geschäftsmodell | 4 |
| II. | Markt & Strategie | 11 |
| III. | Highlights H1 2018 & Finanzen | 25 |

Die Märkte werden immer vernetzter

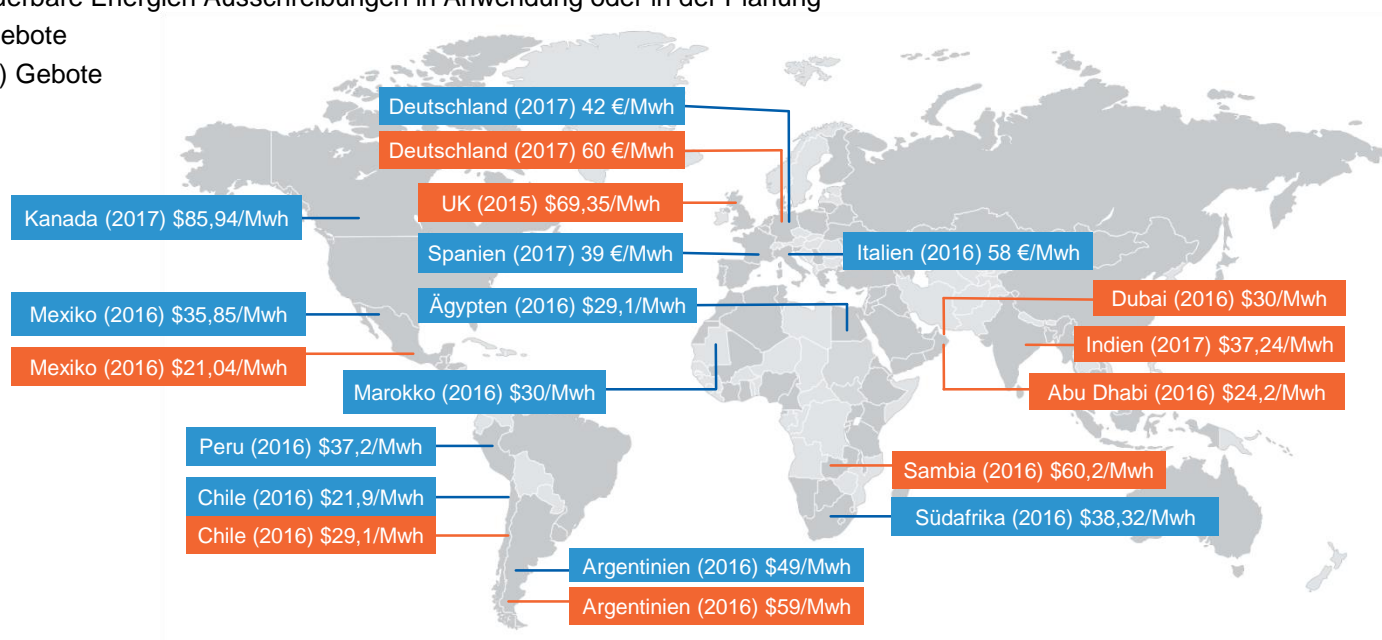


Quelle: e/m/w 2017, PNE AG

Ausschreibungen werden zur Norm...

Globaler Überblick über Ausschreibungen für Erneuerbare Energien

- Länder mit Erneuerbare Energien Ausschreibungen in Anwendung oder in der Planung
- Onshore Wind Gebote
- Photovoltaik (PV) Gebote



Herausforderungen im aktuellen Marktumfeld

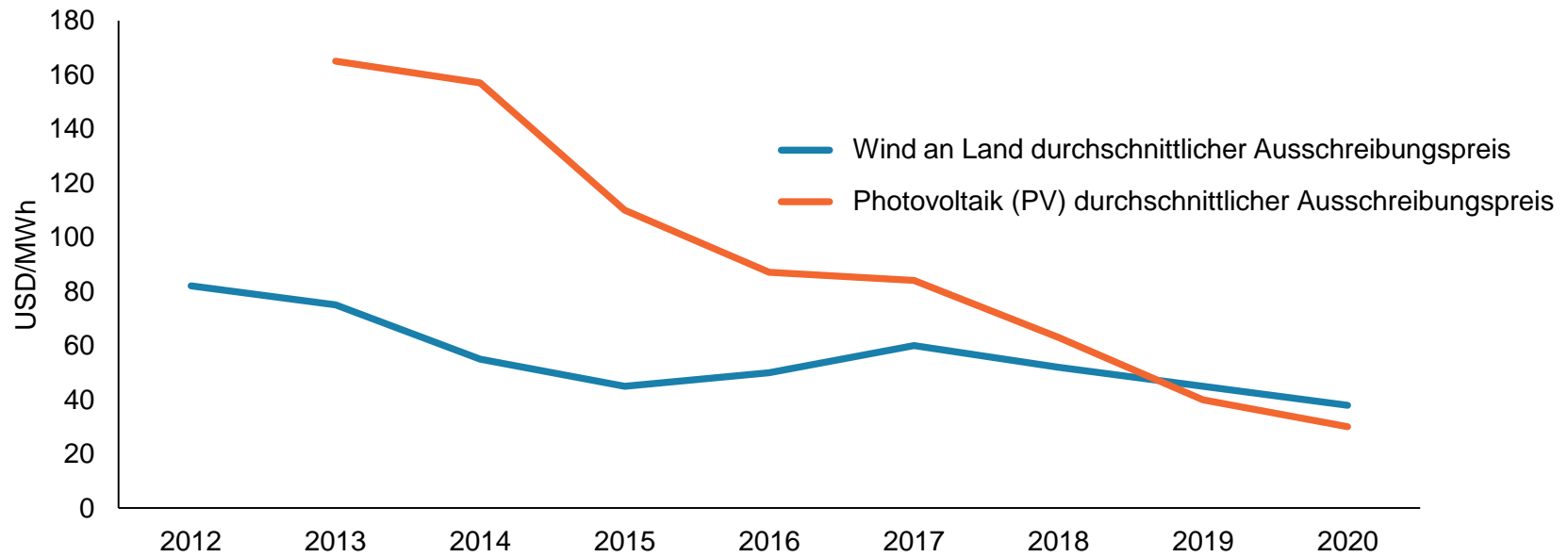
- Regulatorische Unsicherheiten
- Ausschreibungen für Netzanschlüsse und Einspeisevergütungen
- Wachstum (in MW) in etablierten Märkten stagniert, Erträge sinken

Quelle: Bloomberg New Energy Finance

...mit deutlichem Einfluss auf die Preisentwicklung

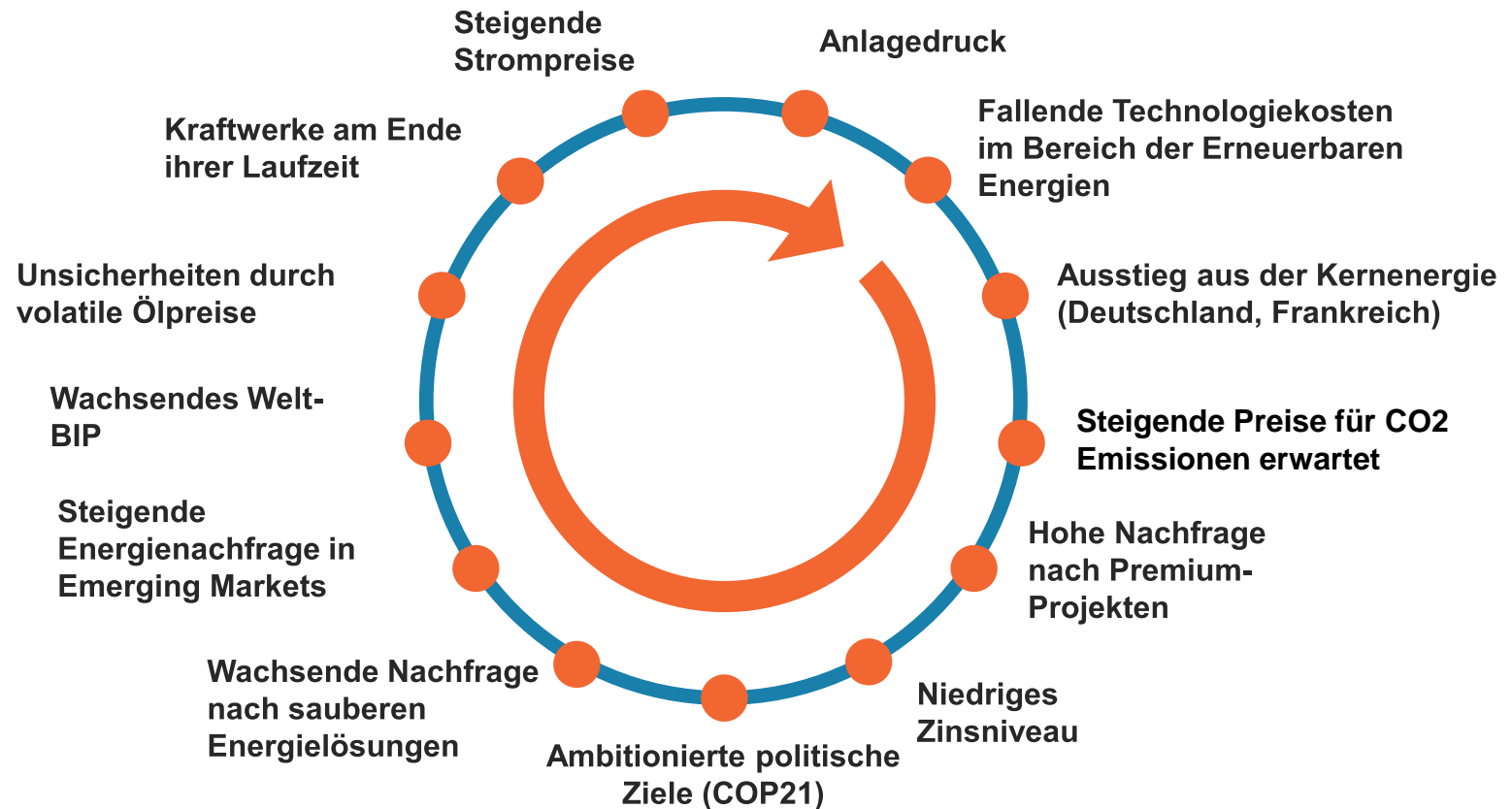
- Steigender Wettbewerb, auch zunehmend unter verschiedenen Technologien aus dem EE-Bereich
- Stark fallende Preise in Ausschreibungen – Photovoltaik (PV) schließt zu Wind auf
- Aktuelle Preisentwicklungen in Ausschreibungsmärkten nehmen zum Teil technologische Entwicklungen und Kostensenkungseffekte vorweg
- Größere Projekte erfordern höhere Sicherheitsleistungen und höheren Vorfinanzierungsbedarf

Wind und PV Ausschreibungspreise nach Zeitpunkt der Inbetriebnahme



Quelle: Renewables 2017, IEA

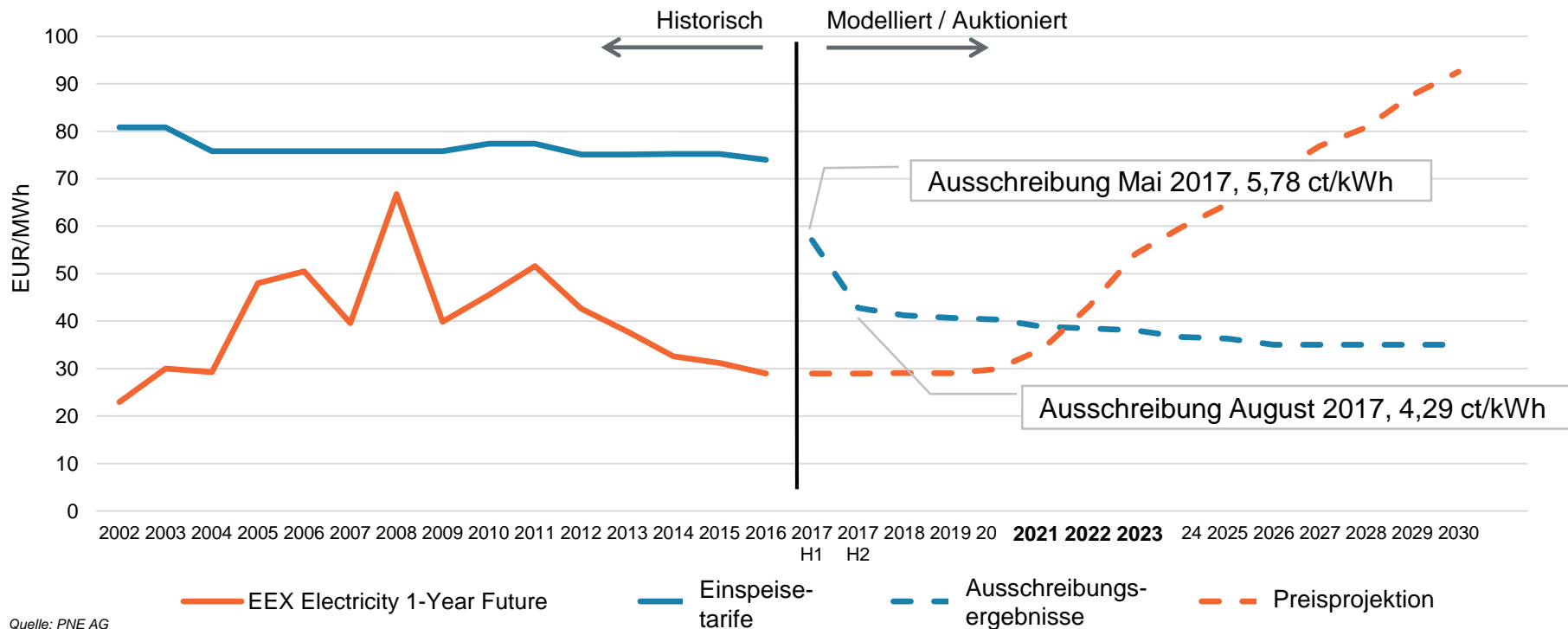
...aber die Wachstumstreiber sind vollkommen intakt



Strompreise werden steigen

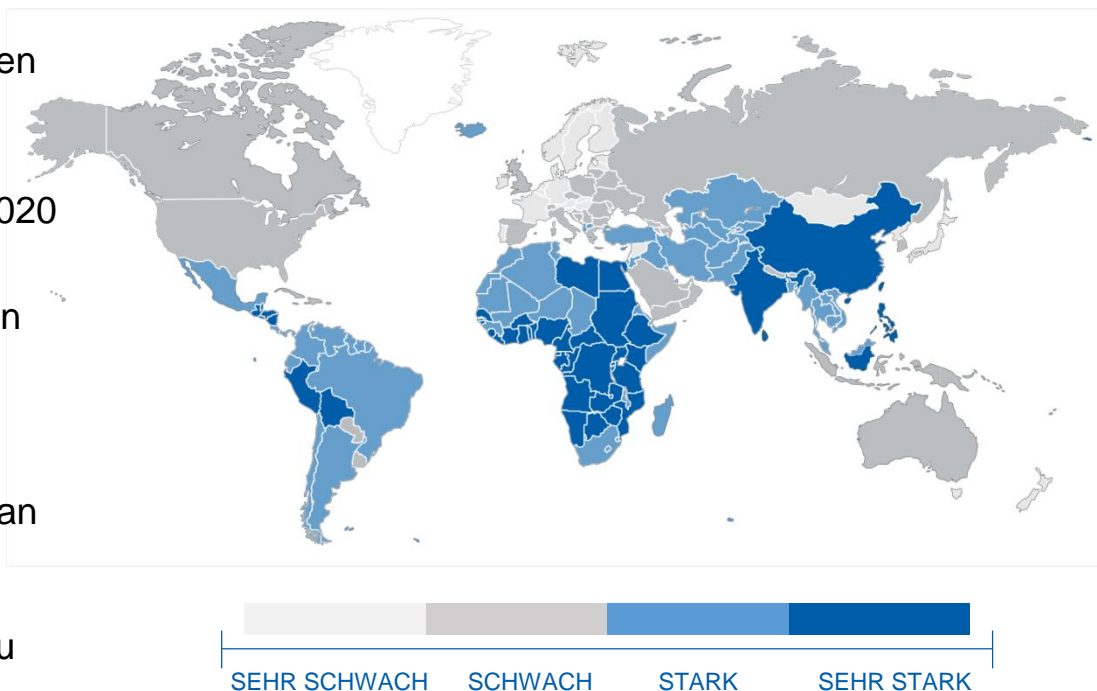
- Strompreise werden steigen, wenn Kernkraftwerke in D und FR vom Netz gehen
- Preise für CO2 Zertifikate werden steigen
- Dies eröffnet neue Geschäftschancen (z.B. das verkaufte Projekt in Schweden basiert rein auf der prognostizierten Strompreisentwicklung)

Strompreis-Szenario Deutschland



Wachstum wird hauptsächlich von Emerging Markets getrieben

- Schwellenländer erfahren bedingt durch Wirtschafts- und Bevölkerungswachstum einen starken Anstieg der Stromnachfrage
- Mehr als 40 Länder könnten jeweils über 1 GW Windkraftkapazität bis 2020 errichten
- Verschiedene Entwicklungsstadien in den einzelnen Märkten bieten unterschiedliche Risiko- / Renditemöglichkeiten
- Bis 2040 sind ca. 7.200 GW Zubau an Kraftwerksleistung nötig, um der steigenden Stromnachfrage und geplanten Kraftwerksstilllegungen zu begegnen

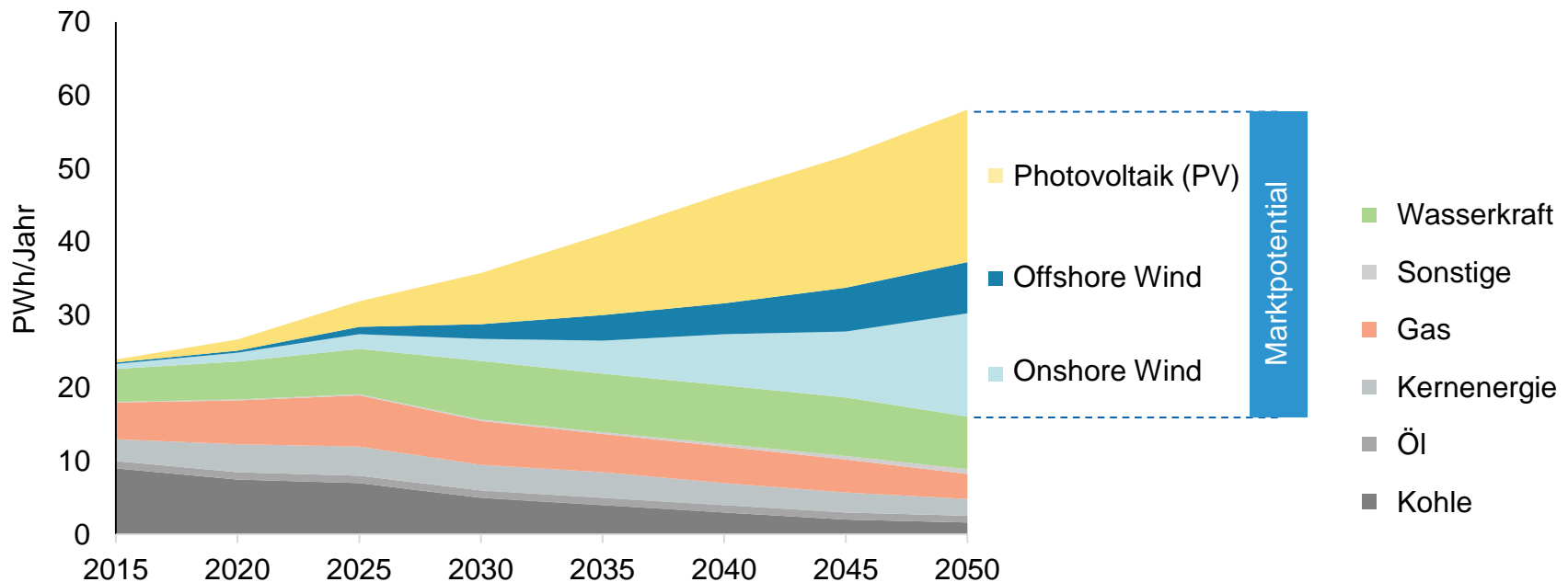


Quelle: Bloomberg New Energy Finance, Make Consulting, Baringa Analysis

Wachstum Erneuerbarer Energien bleibt ungebrochen auch in der Zukunft

- Wind und Solar werden stark wachsen und kurz-, mittel- und langfristig enormes Marktpotential bieten
- Werden zunehmend die Stromerzeugung aus konventionellen Energiequellen verdrängen

Globale Stromproduktion nach Erzeugungsart



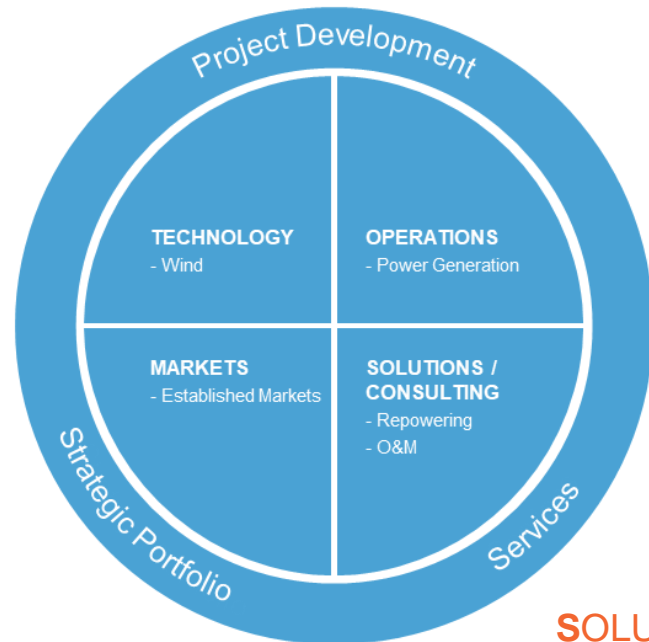
Quelle: DNV GL 2017

Wir stellen die Weichen für die Zukunft:



Wir entwickeln uns
zum **Clean Energy
Solution Provider**

Wir erweitern unser Geschäft

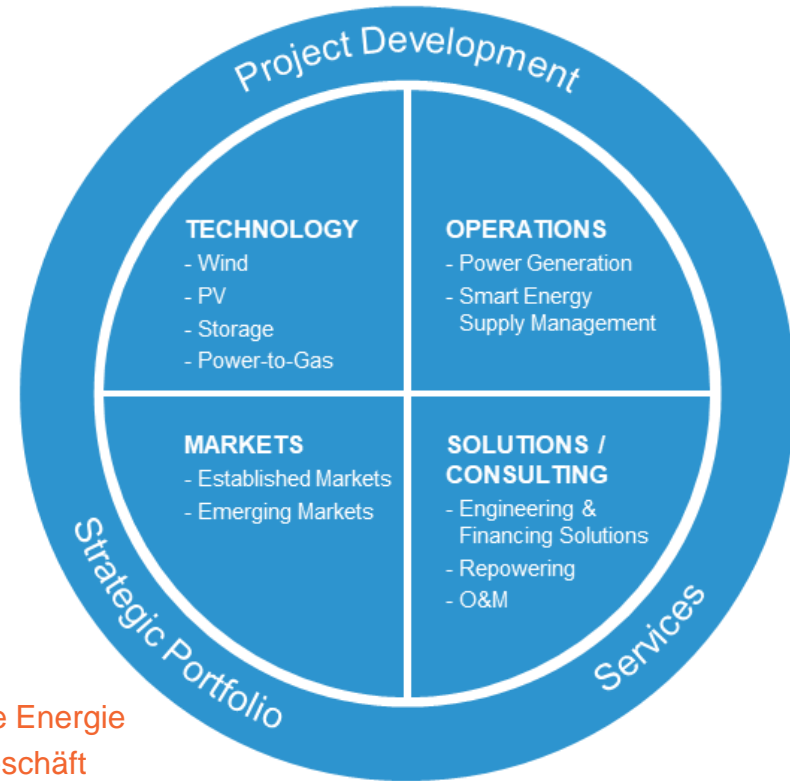


PROJEKT-ENTWICKLER

Wir entwickeln und realisieren Windparks an Land und auf See.



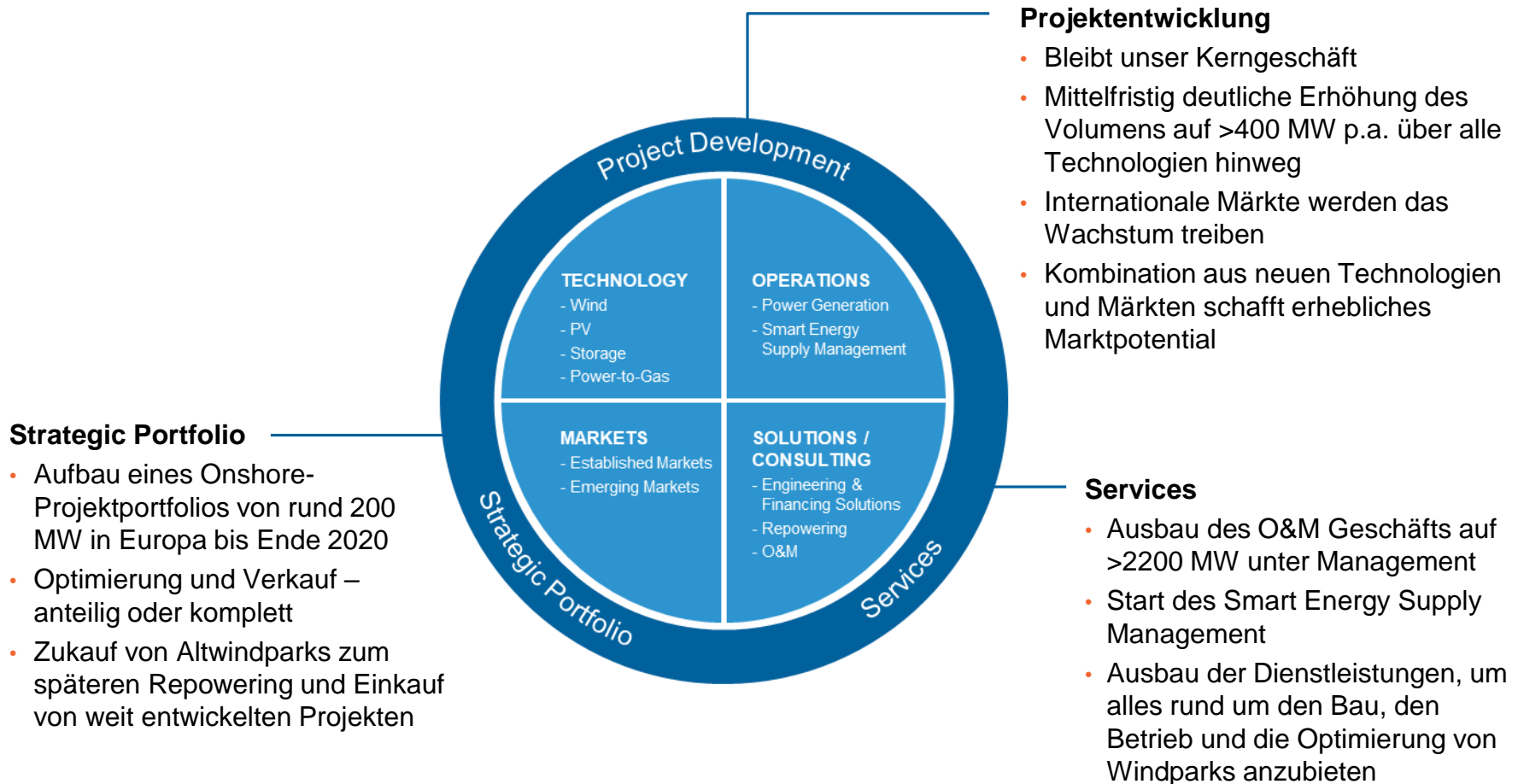
SOLUTIONS CORE ADAPT LEVERAGE EXPAND Lösungen für saubere Energie
 Wachstum im Kerngeschäft
 Optimierung der Strukturen
 Nutzen unserer Expertise
 Vertiefung der Wertschöpfung



CLEAN ENERGY SOLUTION PROVIDER

Wir entwickeln und realisieren Projekte und Lösungen zur Planung, Errichtung und zum Betrieb von Erneuerbare Energien Kraftwerken.

Wir setzen weiter auf unsere Kernkompetenzen...



...und eröffnen uns weitere Teile der Wertschöpfungskette

Wir reduzieren die Kosten...

Reduktion der Projektkosten



1. Skaleneffekte

- Steigerung des Entwicklungs-Outputs auf 400 MW p.a. über alle Technologien hinweg
- Steigerung des Volumens des Strategischen Portfolios auf 200MW
- Steigerung der MW im Betriebsmanagement auf >2200 MW

2. Kostensenkungen

- u.a. durch Kooperationen mit Herstellern von Windenergieanlagen
- DEVEX
- CAPEX
- OPEX

3. Höherer Energie-Output

- Effizientere Windturbinen

Reduktion der Overheadkosten



- Reduzierung der Personalkosten
- Senkung der Sonstigen Kosten
- Synergien in der Beschaffung
- Stärkung der Kernprozesse
- Zur Verbesserung der Effizienz und Kommunikation Einsatz neuer IT-Lösungen



...und investieren um die Wettbewerbsfähigkeit zu erhöhen



Smart Capital Allocation

- Optimierung der Finanzierungsstruktur
 - 100 Mio. EUR Unternehmensanleihe (Zins von 8%) erfolgreich zurückgezahlt
 - 50 Mio. EUR Wachstumsfinanzierung durch Platzierung einer neuen Unternehmensanleihe zu einem Zins von 4% gesichert
 - Dadurch reduzieren sich die Finanzierungskosten um 6 Mio. EUR
 - 25 Mio. EUR <4% Zinsen zusätzlich als Eigenkapital für Windparks gesichert
- Erhöhung der wiederkehrenden Ertragsbasis und damit bessere Kreditkonditionen
- Höheres Margenpotential in Emerging Markets, insbesondere mit staatlichen Förderinstrumenten und Krediten (EKF, KfW, Hermes, EIB, Weltbank, IPEX etc.)
- Partnering / Kooperationen, mit Partnern die geringe Refinanzierungskosten garantieren



Investment

Durchschnittlich 10 Mio. EUR p.a. für:

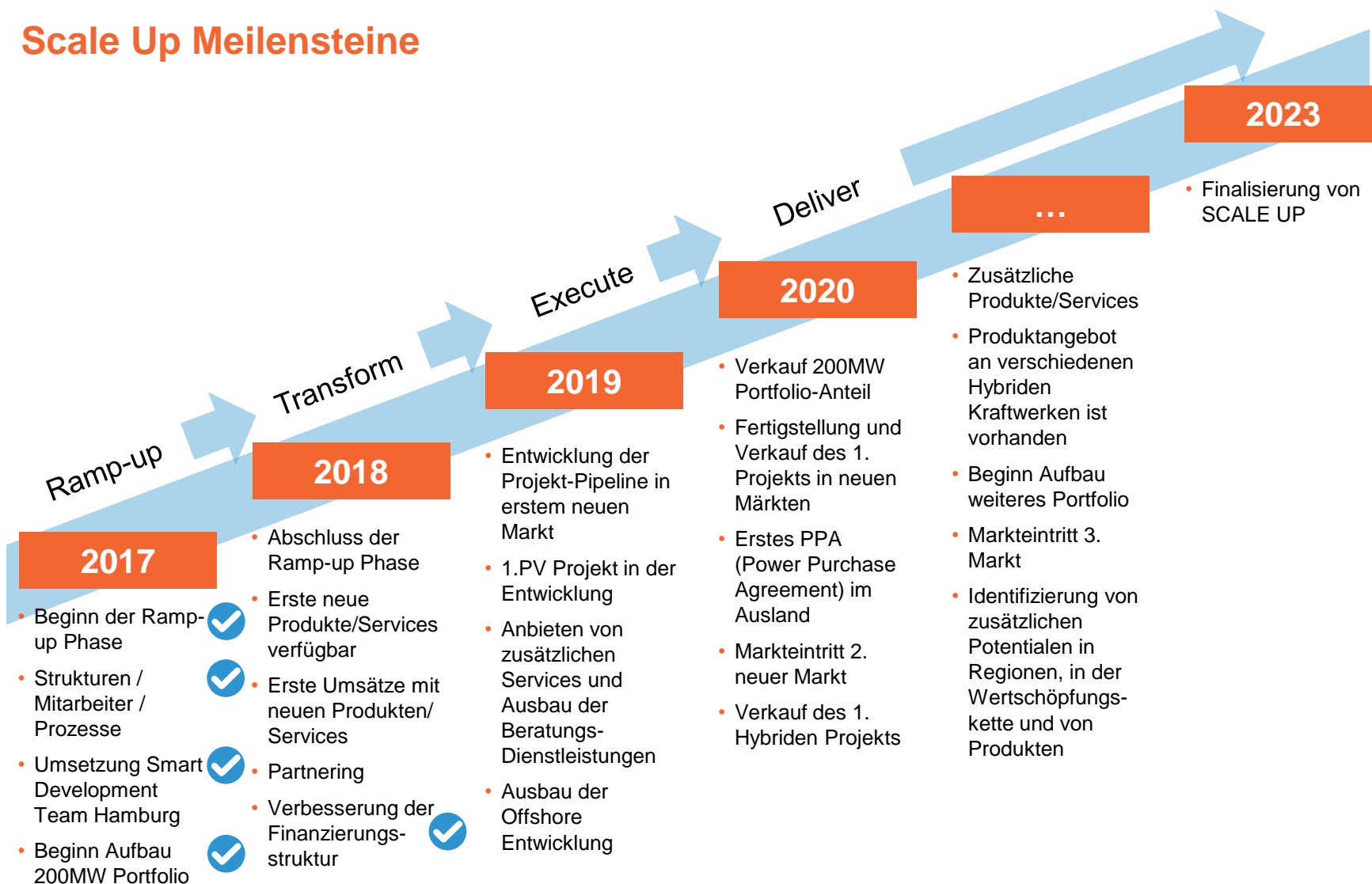
- Akquisitionen von Unternehmen zu attraktiven Multiplikatoren vor Synergien
- Kauf von Projektrechten zur Erweiterung der Pipeline
- Investitionen in High-Potentials und Experten in Märkten und Technologien
- Investitionen in zusätzliche (regionale) Büros und Equipment

Zusätzliche Investitionen:

- Aufkauf von Projekten als Basis für Repowering
- Beteiligung an Bürgerwindenergieprojekten



Scale Up Meilensteine



- | | | |
|-------------|--|-----------|
| I. | Unternehmensprofil & Geschäftsmodell | 4 |
| II. | Markt & Strategie | 11 |
| III. | Highlights H1 2018 & Finanzen | 25 |

Operative Highlights H1 2018

Erfolge in der Projektentwicklung an Land

- Projekte fertiggestellt (37,5 MW): Looft, St. Martin-L'Ars, Wangerland
- Projekte im Bau (66 MW): Gerdau-Schwienau, Laxaskogen, Projekt in Frankreich
- Neue Genehmigungen erhalten (41,3 MW): Schlenzer, Kittlitz, Demeraucourt
- Erfolge in Ausschreibungen (49,1 MW): Gerdau-Schwienau, Schlenzer, Kittlitz

Erfolge in der Projektentwicklung auf See

- Weitere Meilenstein-Zahlung von rund € 4 Mio. für Gode Wind 3 von Ørsted verbucht
- Gode Wind 4 in der ersten deutschen Offshore-Ausschreibung 2018 erfolgreich
- Baubeginn bei Borkum Riffgrund 2 erfolgt

Fortschritte beim Aufbau des neuen Windpark-Portfolios 2020

- Repowering-Projekt Gerdau-Schwienau (21,6 MW) in 1. Ausschreibungsrunde 2018 erfolgreich, mit dem Bau wurde bereits begonnen

Strategie SCALE UP

- Erste Erfolge im Dienstleistungsbereich erzielt, u.a. Baumanagement und Finanzierung bei Projekt Wangerland
- WKN Anteil auf 100% erhöht [Juli] – Zusätzliche Synergien und Produktivitätssteigerungen erwartet

Finanzielle Highlights H1 2018

H1 Ergebnis im Plan – Ergebnis im Jahresvergleich deutlich verbessert

- EBITDA bei € 8,7 Mio. (H1 2017: € -1,8 Mio.), EBIT bei € 4,1 Mio. (H1 2017: € -5,0 Mio.)
- Deutliche Gewinnsteigerung im Jahresvergleich trotz Vorleistungen für Projekte und Investitionen in den Aufbau des Windparkportfolios 2020
- Ergebnissteigerung u.a. getrieben von Offshore-Meilensteinzahlung und höheren Stromerlösen

Beschlüsse der Hauptversammlung 2018

- Aus PNE WIND wird PNE – Pure New Energy
- Dividende von € 0,04 pro Aktie bezahlt

Erfolgreiche Refinanzierung wird die Finanzierungskosten um € 6 Mio. p.a. reduzieren

- € 50 Mio. Unternehmensanleihe zu einem attraktiven Zinssatz von 4% erfolgreich am Markt platziert
- € 100m / 8% Unternehmensanleihe am 1. Juni zurückgezahlt

Starke finanzielle Basis

- Finanzverbindlichkeiten um € 54,4 Mio. reduziert, Liquidität bei € 114,9 Mio.
- Eigenkapitalquote sehr solide bei 53%

Positiver Ausblick für das Geschäftsjahr 2018 bestätigt

- EBIT von € 10-16 Mio., EBITDA von € 20-26 Mio. erwartet

Windenergie an Land

Land	I-II	III	IV	Total MW
Deutschland	1399	131	22	1552
Bulgarien	121	0	0	121
Frankreich	321	124	19	464
Großbritannien	43	0	0	43
Italien	70	14	0	84
Kanada	505	0	0	505
Polen	223	42	0	265
Rumänien	54	102	0	156
Südafrika	230	30	0	260
Schweden	0	158	0	158
Türkei	629	71	0	700
Ungarn	0	42	0	42
USA	232	200	0	432
Total	3827	914	41	4782

Phase I – II = Erkundung & Entwicklung
 Phase III = Planung
 Phase IV = Errichtung bis zur Übergabe

Zum 30. Juni 2018

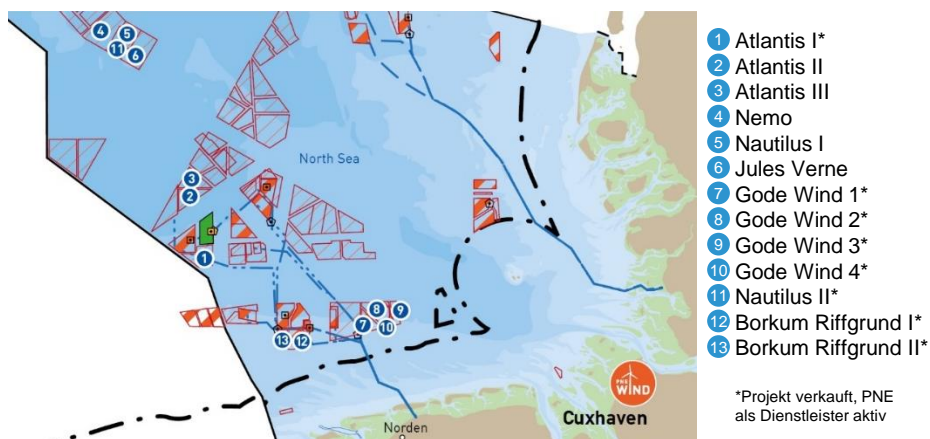
H1 2018 Highlights:

- **Deutschland**
 - Repowering-Projekt Looft (16,5 MW) fertiggestellt
 - Dienstleistungsprojekt Wangerland fertiggestellt
 - Repowering-Projekt Gerdau-Schwienau (21,6 MW) in 1. Ausschreibungsrunde 2018 erfolgreich, mit dem Bau wurde bereits begonnen
 - Genehmigung für Projekte Kittlitz (21 MW) und Schlenzer (6,5 MW) erhalten
 - Projekte Kittlitz (21 MW) und Schlenzer (6,5 MW) in 2. Ausschreibungsrunde 2018 erfolgreich
- **Frankreich**
 - Windpark Saint-Martin-L’Ars (10,25 MW) in Betrieb genommen
 - Baubeginn eines weiteren Windparks in Ostfrankreich (19,2 MW) erfolgt
 - Genehmigung für Projekt Demeraucourt (14,1 MW) erhalten
- **Schweden**
 - Projekt Laxaskogen (25,2 MW) befindet sich im Bau
 - Inbetriebnahme in Q1 2019 erwartet
- **69 MW Windparks zur Zeit im Eigenbetrieb**

Windenergie auf See

Zone	Verkaufte Projekte	Phase	#WEA	Total MW	Verkauft an
1	Borkum Riffgrund 1	8	78	312	Ørsted (DONG)
1	Borkum Riffgrund 2	6	56	448	Ørsted (DONG)
1	Gode Wind 1 & 2	8 / 8	55 + 42	582	Ørsted (DONG)
1	Gode Wind 3 & 4	5 / 4	14 + 42	450	Ørsted (DONG)
2	Atlantis I	3	73	584	Vattenfall
4	HTOD5 (Nautilus II)	2	68	476	Ventizz/Hochtief
Total			428	2,852	

Phase 2 = Antragskonferenz erfolgt, 3 = Erörterungstermin erfolgt,
 4 = Genehmigung erteilt, 5 = Zusage des Netzanschlusses erfolgt,
 6 = Investitionsentscheidungen erfolgt, 7 = in Bau, 8 = in Betrieb



H1 2018 Highlights:

- **Meilensteinzahlung für Gode Wind 3 von rund € 4 Mio. von Ørsted verbucht**
- **Gode Wind 4 in Offshore-Ausschreibung erfolgreich**
- **Bau von Borkum Riffgrund 2 wurde begonnen**
- **Als Dienstleister für verkaufte Projekte tätig**
 - Service-Verträge mit Ørsted (DONG) und Vattenfall
- **Weitere Meilensteinzahlungen erwartet**
 - Bis zu € 19 Mio. von Borkum Riffgrund 2 und Gode Wind 4
- **Regulatorische Änderungen: Verfassungsbeschwerde eingereicht**
 - Nach dem WindSeeG werden alle Projekte in Zone 3 bis 5 in das „zentrale“ Ausschreibungskonzept überführt und von der Regierung ausgeschrieben
 - Juristischen Einschätzungen zufolge ist das WindSeeG in Teilen verfassungswidrig
 - Eine Verfassungsbeschwerde wurde im Juli 2017 gemeinsam mit anderen Unternehmen eingereicht

GUV H1 2018 (H1 2017)

H1 2018 Highlights:

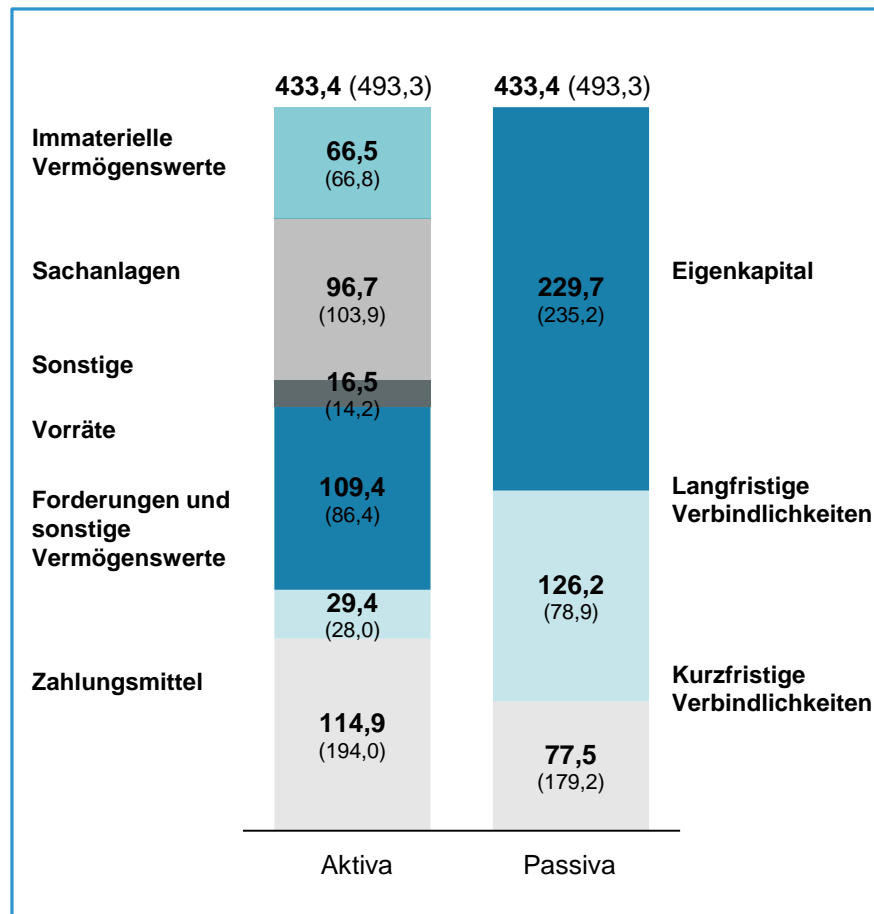
- **H1 Ergebnis im Plan**
- **Gesamtleistung bei € 38,2 Mio. (€ 50,0 Mio.)**
- **Deutliche Ergebnisverbesserung im Jahresvergleich**
 - EBITDA bei € 8,7 Mio. (€ -1,8 Mio.)
 - EBIT bei € 4,1 Mio. (€ -5,0 Mio.)
- **Operative Leistung und Ergebnissituation getrieben von:**
 - **Laufende Projektentwicklung** und Vorleistungen für Projektumsetzungen und Projektrechtsverkäufe im weiteren Jahresverlauf
 - **Meilensteinzahlung** für Gode Wind 3 (rund € 4 Mio.)
 - Aufbau des „**Windparkportfolios 2020**“, das bis 2020 verkauft werden soll
 - Im „Windparkportfolio 2020“ bisher **aufgelaufenen – noch nicht realisierten – Gewinne** belaufen sich auf rund € 18,8 Mio. (davon rund € 6,5 Mio. in H1 2018)
 - **Stromerlöse** wachsen auf € 7,0 Mio. (€ 3,7 Mio.)

In € Mio.	H1 2018	H1 2017
Umsatz	28,4	39,5
Unfertige Erzeugnisse	6,2	8,3
Sonstige Erträge	3,5	2,2
Gesamtleistung	38,2	50,0
Materialaufwand	-7,8	-28,7
Personalaufwand	-13,3	-12,1
Sonstige	-8,3	-11,0
EBITDA	8,7	-1,8
Abschreibungen	-4,7	-3,2
EBIT	4,1	-5,0
Finanzergebnis	-6,0	-4,8
EBT	-1,9	-9,7
Steuern	1,4	1,6
Nicht beherrschende Anteile	-0,2	-1,6
Periodenergebnis	-0,3	-6,5
Ergebnis je Aktie (in €)	0,00	-0,08
Ergebnis je Aktie (in €) nach Verwässerungseffekt	0,00	-0,08

Bilanz H1 2018 (IFRS)

H1 2018 Highlights:

- **Sachanlagen bei € 96,7 Mio.**
 - Umspannwerke € 12,4 Mio.
 - Grundstücke und Bauten € 11,5 Mio.
 - Windparks im Eigenbetrieb € 65,9 Mio.
- **Vorräte bei € 109,4 Mio.**
 - Offshore € 24,7 Mio.
 - Onshore Deutschland € 30,4 Mio.
 - Onshore International € 40,1 Mio.
- **Liquidität bei € 114,9 Mio.**
 - Starke Basis zur Umsetzung der Scale Up Strategie



in Mio. EUR zum 30. Juni 2018 (zum 31. Dezember 2017)
(Rundungsdifferenzen möglich)

- **Eigenkapital bei € 229,7 Mio.**
 - EK-Quote weiterhin sehr solide bei 53% (48% zum 31. Dezember 2017)
- **Langfr. Verbindlichkeiten bei € 126,2 Mio.**
 - Neue Unternehmensanleihe 2018/23 (€ 50 Mio., 4%) im April erfolgreich platziert
 - 2014/19 Wandelanleihe € 6,4 Mio.
 - Verb. ggü. Banken € 64,3 Mio., im Wesentlichen Projektfinanzierungen (non-recourse)
- **Kurzfr. Verbindlichkeiten bei € 77,5 Mio.**
 - 2013/18 Unternehmensanleihe (€ 100 Mio., 8%) am 1. Juni zurückgezahlt
 - Verb. ggü. Banken € 20,7 Mio., im Wesentlichen Projektzwischenfinanzierungen (non-recourse)

Ausblick

Windenergie an Land – Guter Start in das Jahr 2018

- Fortführung des Aufbaus des Windpark-Portfolios 2020
- Nutzen des Momentums in den Schlüsselmärkten Frankreich und USA (Verkaufsprozess für 200 MW Projekt Chilocco im Gang)
- Prüfung des Eintritts in neue Märkte (z.B. Asien, Lateinamerika)

Windenergie auf See

- Laufende Service-Verträge mit Ørsted (DONG) und Vattenfall
- Prüfen neuer Märkte (z.B. USA)

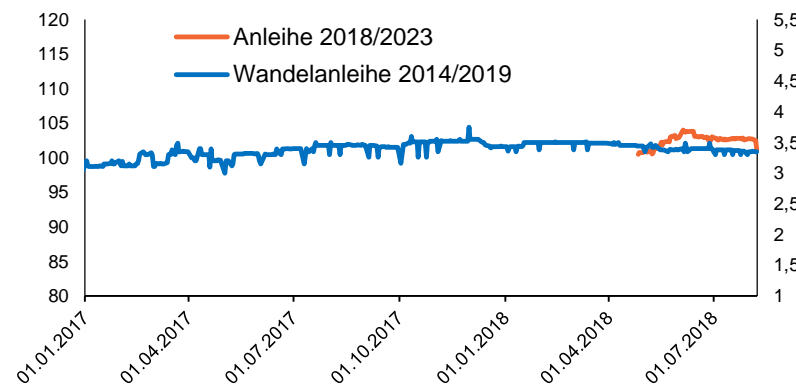
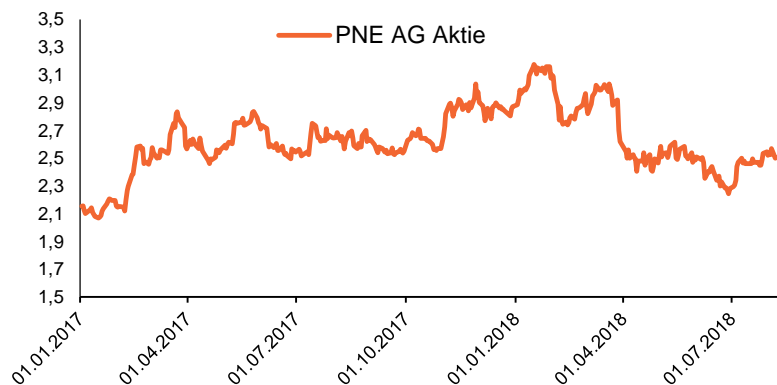
Strategie Scale Up

- Erste Kooperation bereits gestartet mit VPC bzgl. regionaler Lösungen für saubere Energie
- Einführung von ersten neuen Produkten/Services in 2018 geplant
- Deutliche Verbesserung der Finanzierungsstruktur nach Abschluss der Refinanzierung
- Prüfen von Möglichkeiten in Bezug auf anorganisches Wachstum und Kooperationen

Positiver Ausblick für das Geschäftsjahr 2018 bestätigt

- EBIT von € 10-16 Mio., EBITDA von € 20-26 Mio. erwartet

Aktie & Anleihen



WKN / ISIN	AOJBPG / DE000A0JBPG2
Aktienanzahl (7. August 2018)	76.556.026
Marktkapitalisierung (7. August 2018)	192 Mio. Euro
Free Float	rund 76%
Marktsegment	Prime Standard
Indizes	CDAX Technology, ÖkoDAX
Designated Sponsors / Market Maker	Commerzbank, ODDO Seydler Bank
Reuters / Bloomberg	PNEGn / PNE3

Anleihe 2018/2023 (WKN: A2LQ3M)	Verzinsung 4% Volumen: 50 Mio. Euro
Wandelanleihe 2014/2019 (WKN: A12UMG)	Verzinsung 3,75%, Wandlungspreis 2,9971 Euro Volumen von 6,6 Mio. Euro

Kalender

Veröffentlichung Mitteilung 3. Quartal	08. November 2018
Analystenkonferenz	November 2018

Kontakt

Rainer Heinsohn

Leiter Unternehmenskommunikation

Tel: +49 (0) 4721 – 718 - 453

Fax: +49 (0) 4721 – 718 - 373

E-mail: rainer.heinsohn@pne-ag.com

Christopher Rodler

Leiter Investor Relations

Tel: +49 (0) 40 879 331 14

Fax: +49 (0) 4721 – 718 - 373

E-mail: christopher.rodler@pne-ag.com

www.pne-ag.com