

INVESTOR RELATIONS PRÄSENTATION

PNE – PURE NEW ENERGY

PNE
pure new energy

DISCLAIMER

Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapiers der PNE AG dar, noch bilden dieses Dokument oder die darin enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Diese Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden.

Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken zukünftige Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf den derzeitigen Anschauungen und Annahmen der Gesellschaft beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse und erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.

AGENDA

-
- I. **Unternehmensprofil & Geschäftsmodell**

 - II. **Markt & Strategie**

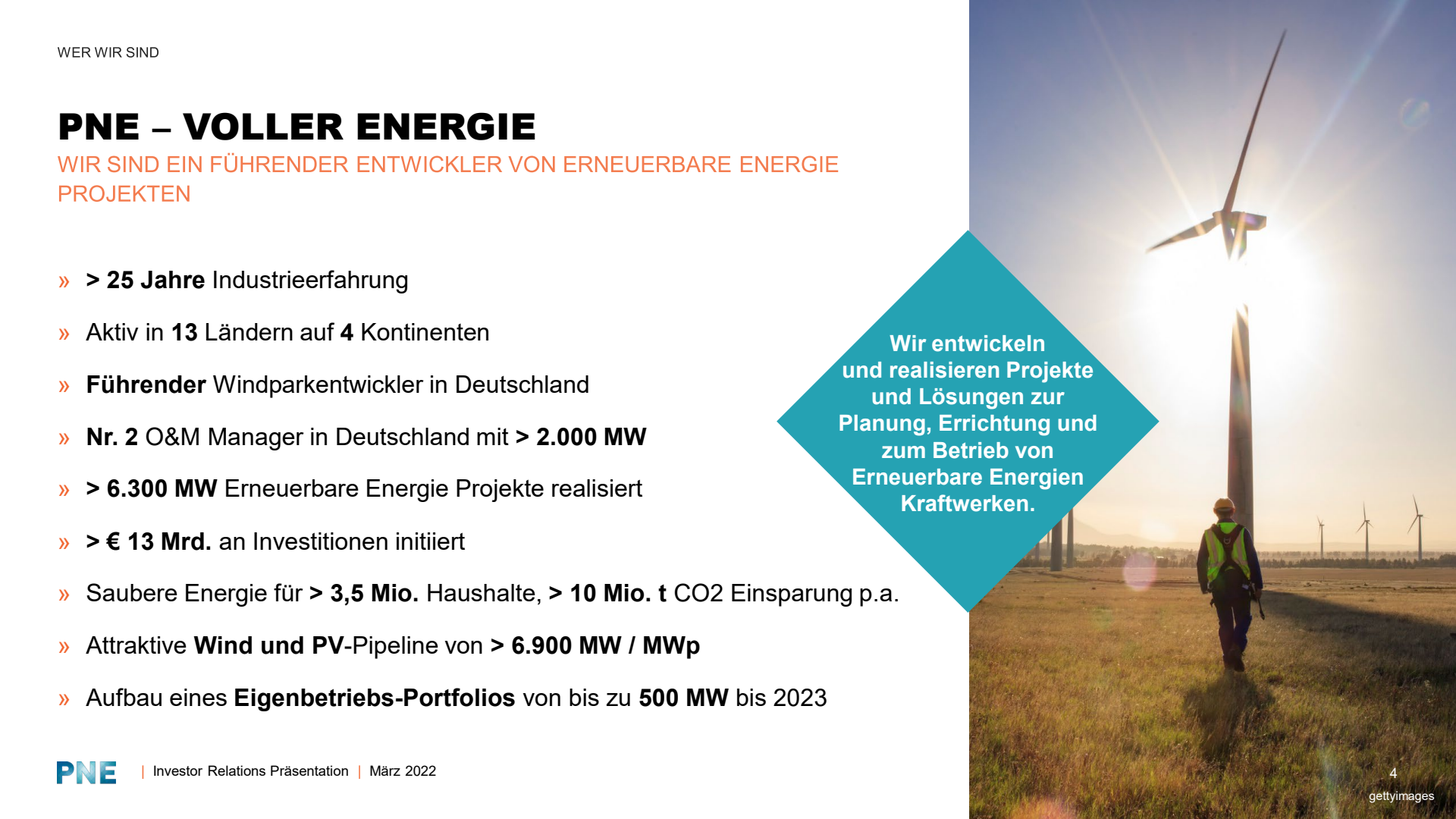
 - III. **Operative Entwicklung & Finanzen**

 - IV. **Kapitalmarktinformationen**

PNE – VOLLER ENERGIE

WIR SIND EIN FÜHRENDER ENTWICKLER VON ERNEUERBARE ENERGIE PROJEKTEN

- » **> 25 Jahre** Industrienerfahrung
- » Aktiv in **13** Ländern auf **4** Kontinenten
- » **Führender** Windparkentwickler in Deutschland
- » **Nr. 2** O&M Manager in Deutschland mit **> 1.900 MW**
- » **> 6.000 MW** Erneuerbare Energie Projekte realisiert
- » **> € 12 Mrd.** an Investitionen initiiert
- » Attraktive **Wind und PV**-Pipeline von **> 6.400 MW / MWp**
- » Aufbau eines **Eigenbetriebs-Portfolios** von bis zu **500 MW** bis 2023



Wir entwickeln und realisieren Projekte und Lösungen zur Planung, Errichtung und zum Betrieb von Erneuerbare Energien Kraftwerken.

PIONIERE IM ERNEUERBARE ENERGIE SEKTOR

UMFASSENDES INDUSTRIE KNOW-HOW UND GROSSES NETZWERK



Markus Lesser
Vorstandsvorsitzender
(CEO)

- » CEO seit Mai 2016 (COO 2011–2016)
- » Branchenerfahrung seit 2000
- » Projektentwicklung, Umsetzung, Internationale Märkte, Sales, M&A, Einkauf, Kommunikation/IR
- » Verbände: Vorstandsmitglied BDEW, Vorstandsmitglied WAB, Vorsitzender der Fachgruppe Energie und Umwelt des Wirtschaftsrates in Niedersachsen

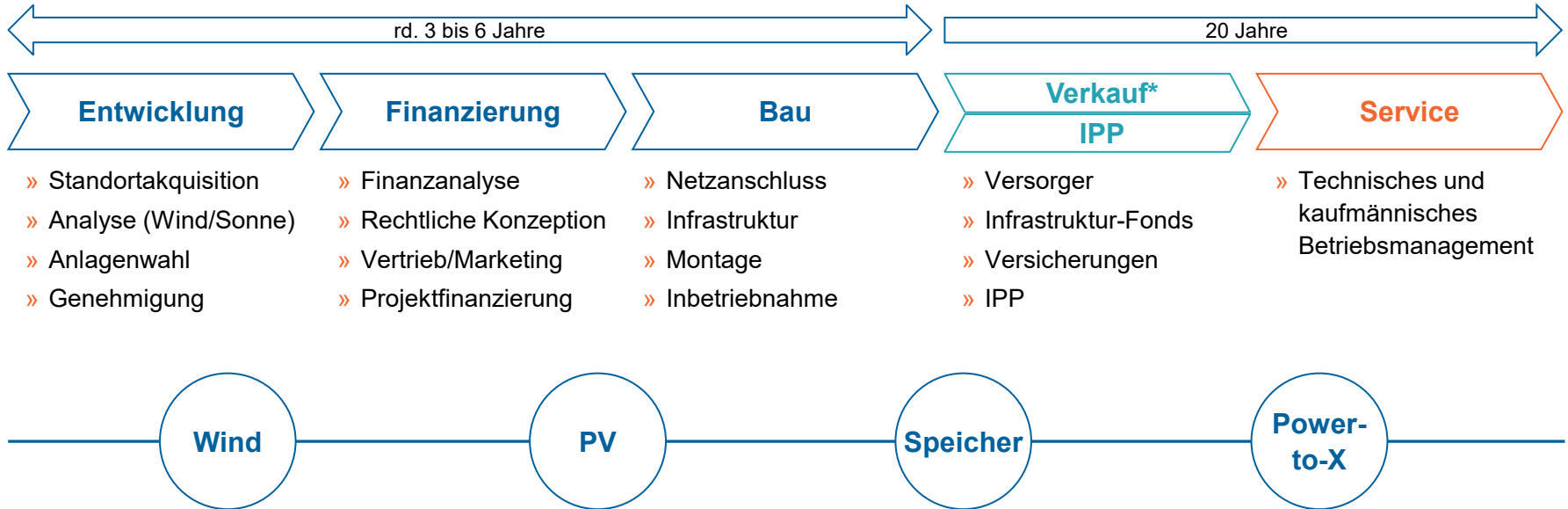


Jörg Klawat
Finanzvorstand
(CFO)

- » CFO seit April 2011
- » Branchenerfahrung seit 1999
- » Finanzen, Controlling, Risikomanagement, Recht, Personal

ROBUSTES GESCHÄFTSMODELL DURCH INTEGRATION ÜBER TECHNOLOGIEN UND ENTLANG DER WERTSCHÖPFUNGSKETTE

VIELFÄLTIGES WACHSTUMSPOTENTIAL



*Verkauf als Turnkey-Projekt oder Projektrecht, als Einzelprojekt oder gebündelt als Portfolio

EINZIGARTIGER TRACK RECORD

WESENTLICHE TRANSAKTIONEN DER LETZTEN JAHRE

2012	2012–19	2016–17	2017	2017–21
OFFSHORE WIND	ONSHORE WIND	ONSHORE WIND	OFFSHORE WIND	ONSHORE WIND
GODE WIND Pipeline Deal	Diverse Projekt- Verkäufe	Windparkportfolio	ATLANTIS I	Internationale Projektverkäufe
ØRSTED	INVESTOREN	ALLIANZ	VATTENFALL	PROJEKTE
Gode Wind ~924 MW	» KGAL » CEE » CHORUS » ALLIANZ » ENBW » ENEL » JOHN LAING » PATTERN ENERGY » QUAERO CAPITAL » STADTWERKE MÜNCHEN	Rd. 142 MW » Enterprise Value (EV) > € 330 Mio. » Verkaufspreis in 2016 € 103 Mio. für 80% » Nachträglicher Verkaufspreis von € 21 Mio. in 2017 und Erhöhung des EV auf > € 360 Mio. durch Optimierung der Projektfinanzierung	Atlantis I ~584 MW » Erlös im unteren zweistelligen €-Millionen-Bereich » Weitere Meilenstein-Zahlung iHv. bis zu € 4,6 Mio. bis 2024 erwartet*	» Frankreich >110 MW » Polen ~174 MW » Rumänien (bis zu) 221 MW » Südafrika ~140 MW » Schweden ~200 MW » USA ~80 MW
Borkum Riffgrund ~ 760 MW				

* bereits als Forderung verbucht

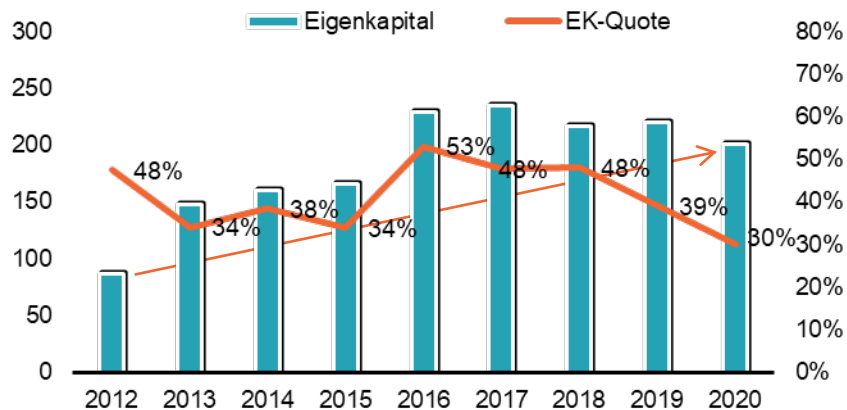
KOMFORTABLE BASIS FÜR WEITERES WACHSTUM

FINANZEN SEIT 2012 STARK VERBESSERT

Eigenkapital

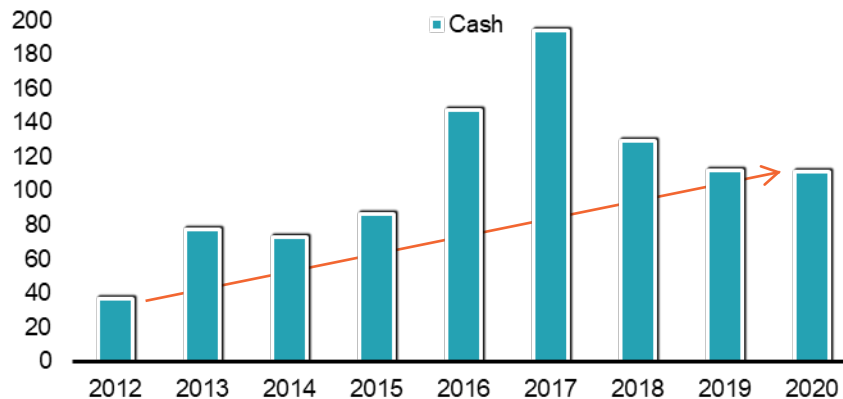
- » Steigerung des Eigenkapitals um über € 110 Mio. seit 2012
- » Solide Eigenkapitalquote trotz Portfolioaufbau und der Anwendung von „IFRS 16 Leasing“

In € m



Liquidität

- » Steigerung der Kassenposition um über € 70 Mio. seit 2012
- » Liquidität auch nach Rückzahlung der € 100 Mio. Anleihe in 2018 und trotz der Investitionen in Windparkportfolio weiterhin auf hohem Niveau

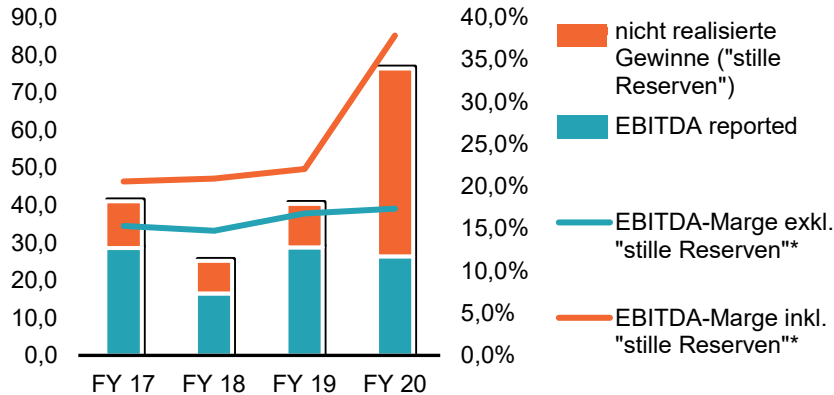


ERHEBLICHER VERSTECKTER WERT

STILLE RESERVEN BELAUFEN SICH AUF MEHR ALS € 100 MIO.

- » Gesamtleistung und EBITDA sind beeinflusst von Investitionen in den Aufbau des Eigenbetriebs-Portfolios
- » “Stille Reserven” wurden geschaffen, die nicht sofort erkennbar sind
- » Aufgrund der Investitionen in eigene Projekte wurden auf Konzernebene insgesamt 101,4 Mio. Euro an Gewinnen vor Steuern eliminiert

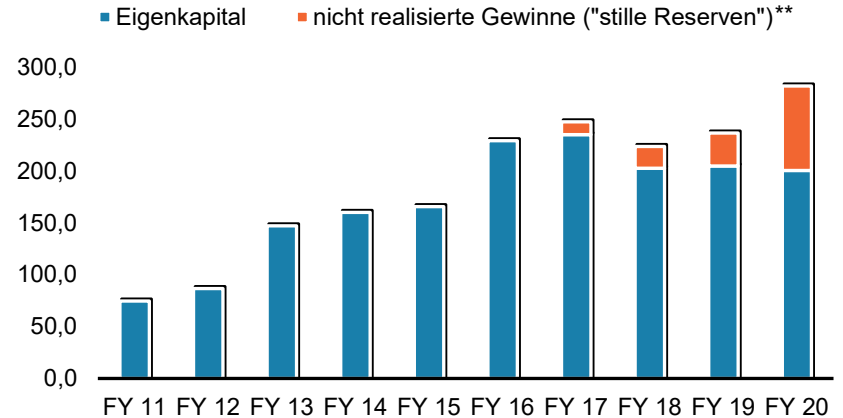
EBITDA (in € Mio.) & EBITDA Marge (in %) inkl./exkl. Stille Reserven



* Marge bezogen auf Gesamtleistung

** Steuereffekte nicht berücksichtigt

» **Eigenkapital (in € m)**



6,4 GW PROJEKT-PIPELINE BIETET EXZELLENTTE VISIBILITÄT

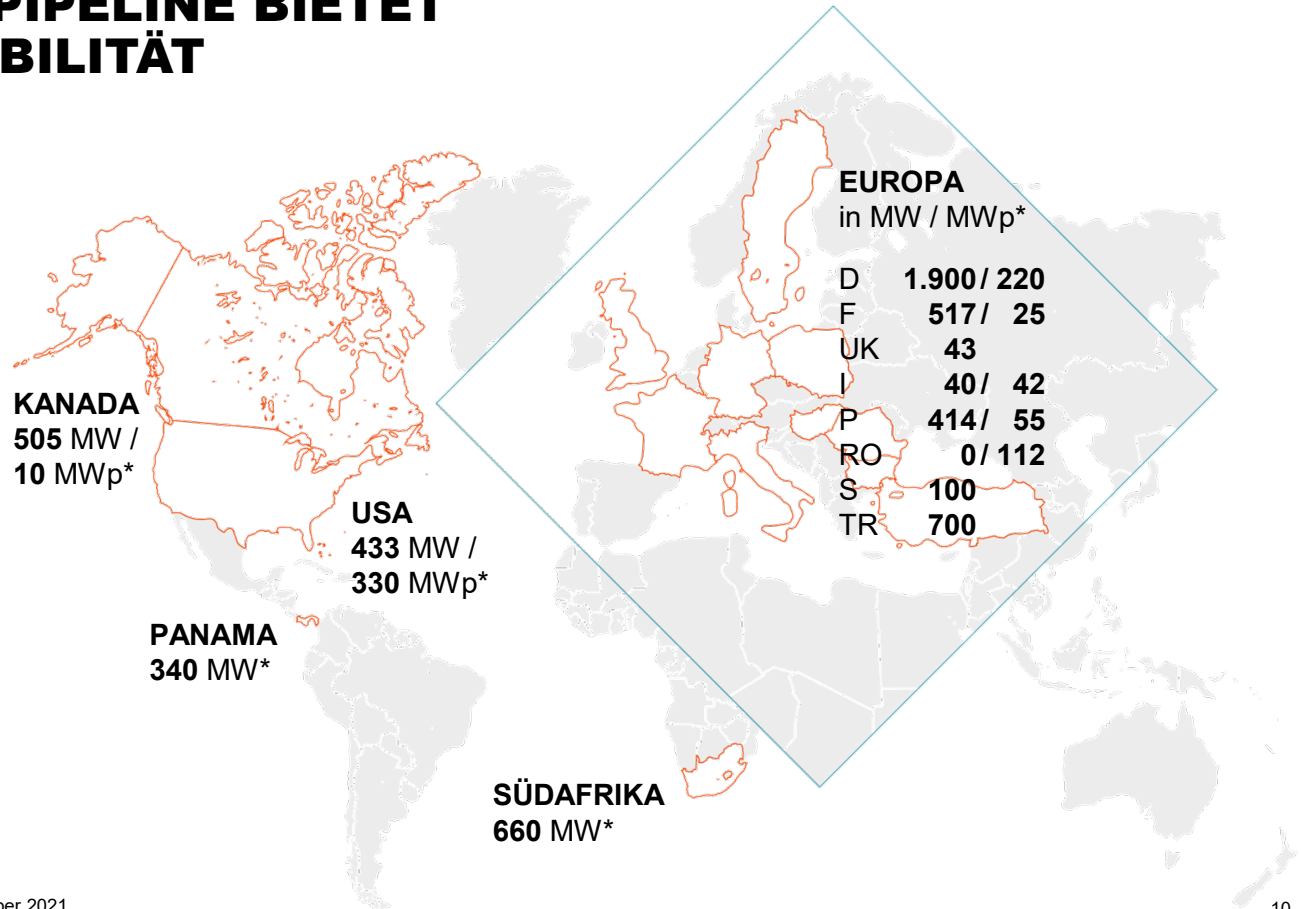
PV PIPELINE WÄCHST SCHNELL

» **Onshore Wind:**

Große, hochwertige Projekt-Pipeline sichert stabilen Output an Projekten

» **PV:**

Erste Projekte in der Entwicklung in sieben Märkten; weitere Internationalisierung geplant



* Stand 30. September 2021

AGENDA

-
- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell

 - II. **Markt & Strategie**

 - III. Operative Entwicklung & Finanzen

 - IV. Kapitalmarktinformationen

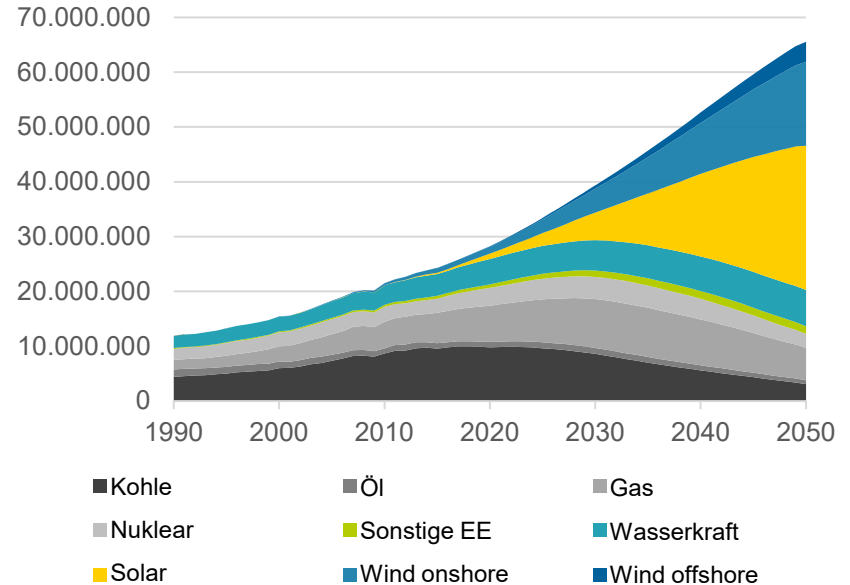
STARKES WACHSTUM DES ERNEUERBARE ENERGIE MARKTES

HOHE NACHFRAGE FÜHRT ZU ATTRAKTIVEN VERKAUFSPREISEN

Wesentliche Wachstumstreiber:

- » Weltweites Commitment, die Klimaerwärmung zu stoppen und ambitionierte politische Ziele (z.B. COP21)
- » Strom aus Erneuerbaren Energien ist der Schlüssel zur Dekarbonisierung/CO₂-Reduktion
- » Wachsende Nachfrage nach Erneuerbaren Energien getrieben von Wirtschaftswachstum und Geostrategie
- » Erneuerbare Energien sind wettbewerbsfähig durch starke Reduktion der Technologiekosten
- » Hohe Nachfrage insbesondere nach Premium-Projekten in Niedrigzinsumfeld
- » Steigende Strompreise getrieben vom Kernenergieausstieg (Deutschland, Frankreich) und steigenden Preisen für CO₂ Zertifikate reduzieren Abhängigkeit von staatlichen Förderungen

Weltweite Stromerzeugung (GWh/yr)



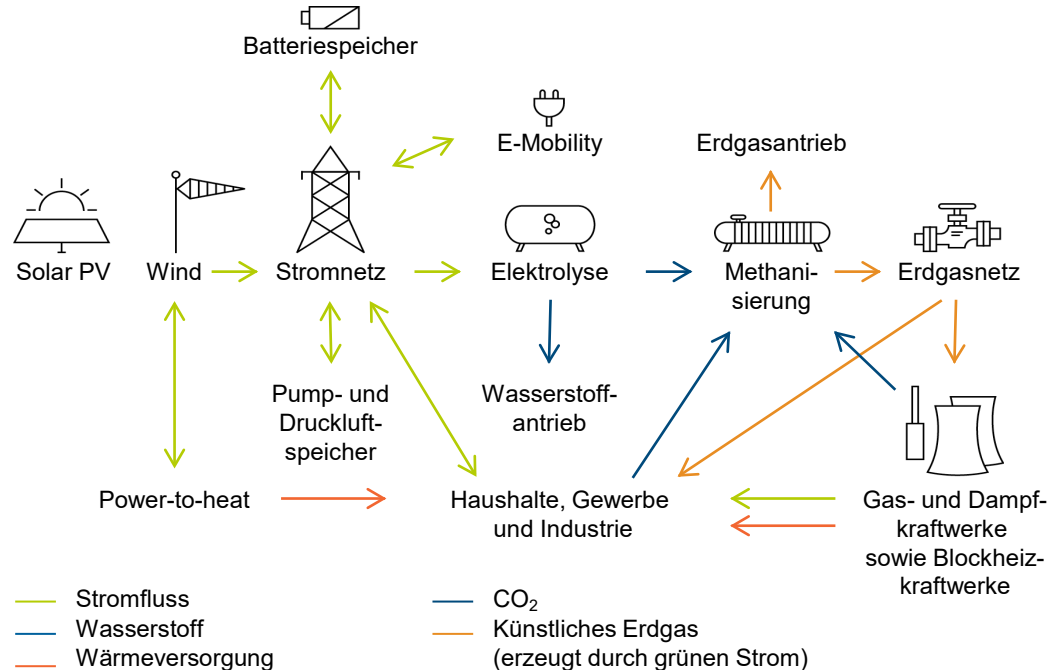
Quelle: DNV GL – Energy Transition Outlook 2018

NEUE MÖGLICHKEITEN DURCH VERNETZUNG DER ENERGIEMÄRKTE

NEUE LÖSUNGEN MAXIMIEREN DEN WERT UNSERER PROJEKTE

Maximierung des Projektwertes durch:

- » Einbeziehung der Wertschöpfungskette nach der Stromproduktion
- » Kombination von Wind, PV und Speicherlösungen
- » Schaffen eines neuen Absatzkanals durch Integration von Speicherlösungen (z.B. Power-to-Gas)
- » Anbieten von Lösungen zum Umgehen der Netzengpässe



Quelle: e/m/w 2017

ENTWICKLUNG ZUM CLEAN ENERGY SOLUTION PROVIDER MIT PROGRAMM „SCALE UP“

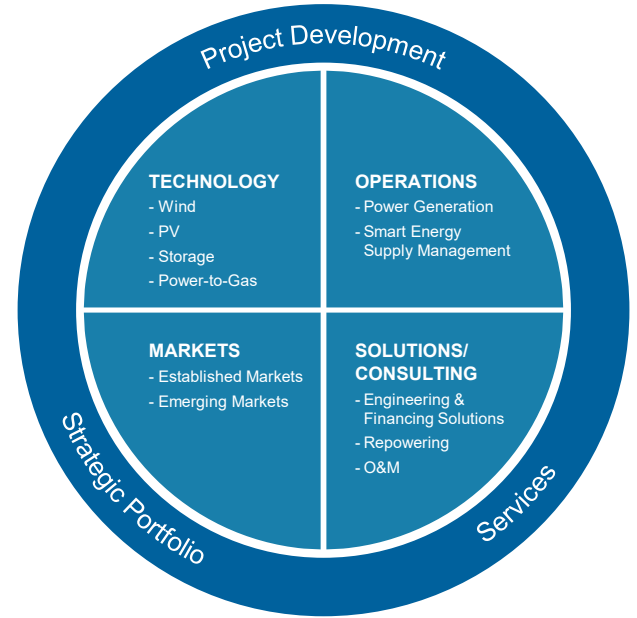
ERWEITERUNG DES GESCHÄFTS UM VOLL VON DER MARKTENTWICKLUNG ZU PROFITIEREN



PROJEKTENTWICKLER



- SOLUTIONS** » Lösungen für saubere Energie
- CORE** » Wachstum im Kerngeschäft
- ADAPT** » Optimierung der Strukturen
- LEVERAGE** » Nutzen unserer Expertise
- EXPAND** » Vertiefung der Wertschöpfung



CLEAN ENERGY SOLUTION PROVIDER

KLARES MITTELFRISTZIEL: PROFITABLES WACHSTUM UND VERRINGERTE VOLATILITÄT

ZUSÄTZLICHE WACHSTUMSCHANCEN UND DEUTLICHE STABILISIERUNG DER ERTRÄGE

» 1. Wachstum

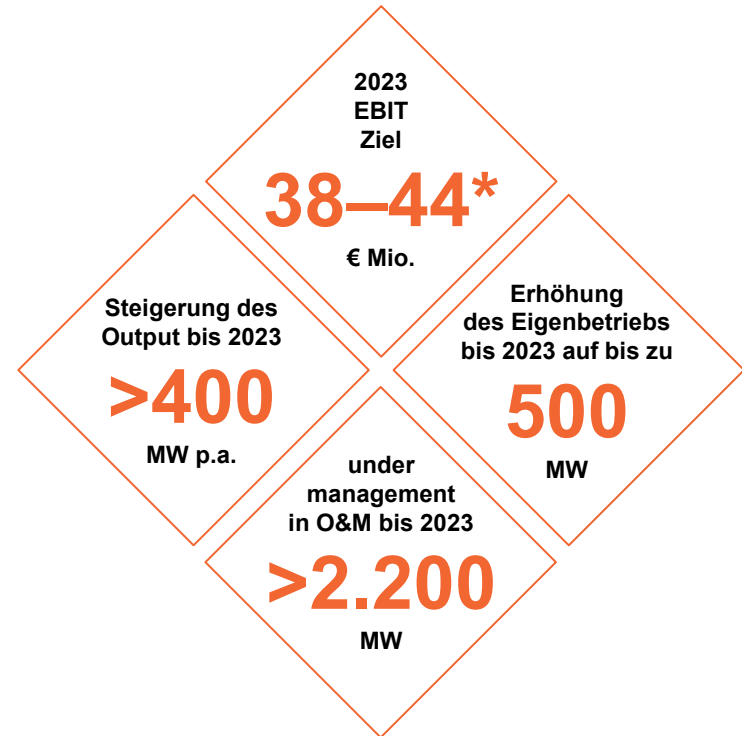
Steigerung des Volumens in der Projektentwicklung sowie im Windpark-Management und Senkung der Kosten durch Skaleneffekte

» 2. Diversifikation

Erhöhung der technologiebezogenen und geografischen Diversifizierung und Vertiefung der Wertschöpfung zur Sicherung attraktiver Margen

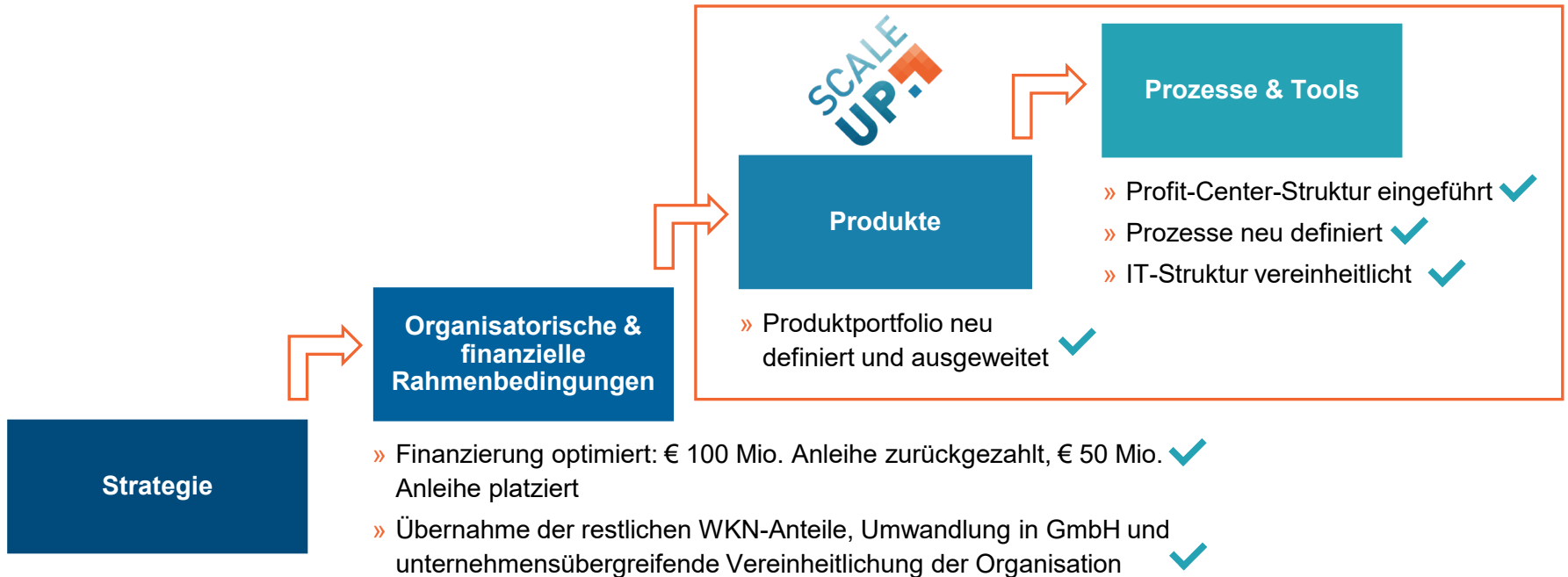
» 3. Planbarkeit

Deutliche Erhöhung der stabilen, wiederkehrenden Erträge und stabilen Cash Flows durch organisches als auch anorganisches Wachstum im Bereich Service und Ausbau des Eigenbetriebs

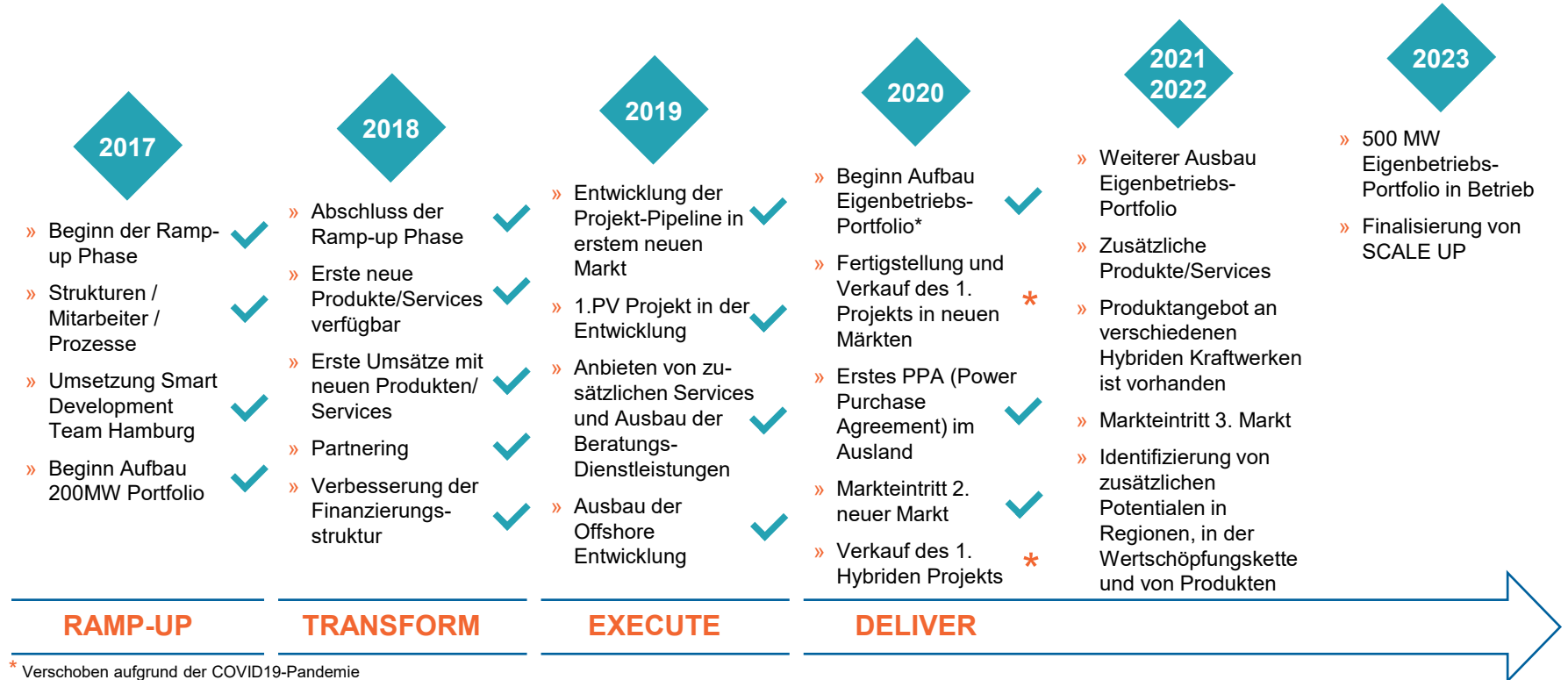


* +30–50% verglichen mit Durchschnitt der Jahre 2011–2016

SCHRITTWEISE UMSETZUNG DER STRATEGISCHEN AGENDA



SCALE UP – UMSETZUNG GEHT VORAN



* Verschoben aufgrund der COVID19-Pandemie

AGENDA

-
- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell

 - II. Markt & Strategie

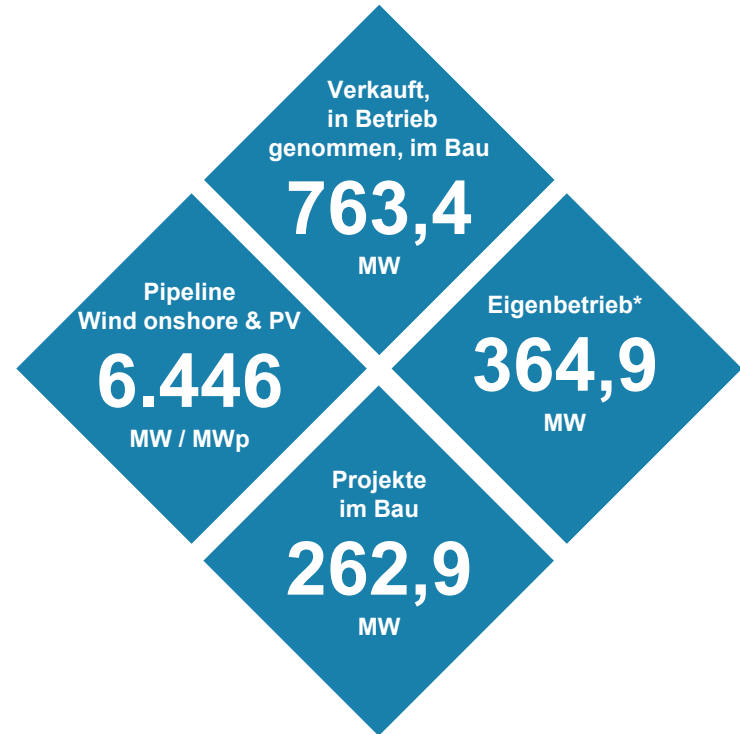
 - III. Operative Entwicklung & Finanzen

 - IV. Kapitalmarktinformationen

DYNAMISCHE GESCHÄFTSENTWICKLUNG SETZT SICH FORT

ERWEITERUNG DES GESCHÄFTS GEHT VORAN

- » 763,4 MW verkauft, in Betrieb genommen oder im Bau
- » Signifikante Projektverkäufe von 433,8 MW in 9M: 60 MW in Schweden, 220,6 MW in Rumänien, 13,2 MW in Frankreich, 140 MW in Südafrika
- » Weitere 58,8 MW in Polen verkauft Anfang Q4
- » Pipeline-Wachstum von 729 MW/MWp yoy trotz Projektverkäufen
- » Ausbau des Eigenbetriebs geht voran – 364,9 MW in Betrieb, im Bau oder durch Ausschreibung
- » Scale Up – Umsetzung voll im Plan
 - » Investitionen gehen voran, z.B. in internationalen Märkten, PV and Services (PPA Services, bedarfsgerechte Nachtkennzeichnung, etc.) und zeigen erste positive Effekte
 - » PV Pipeline weiter ausgeweitet auf 794 MWp (9M 2020: 476 MWp)
 - » Mitarbeiterzahl nahezu unverändert bei 475 (9M 2020: 465)

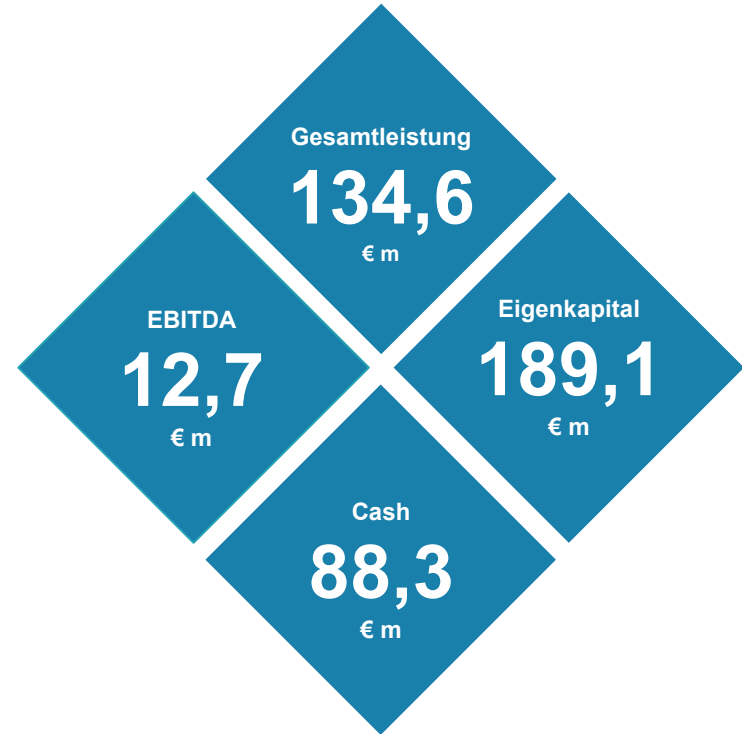


* in Betrieb, im Bau oder durch Ausschreibung zum 30. September 2021

9M ERGEBNIS VERBESSERT

ERGEBNIS BEEINFLUSST VON INVESTITIONEN IN EIGENBETRIEB

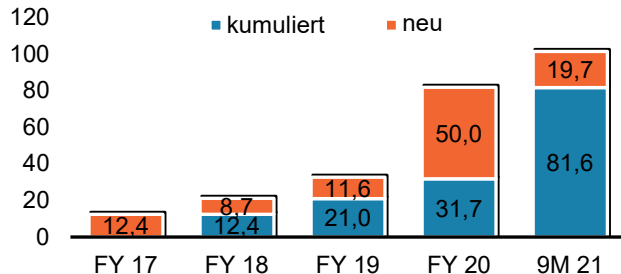
- » 9M Ergebnis im Plan – Guidance bestätigt
- » Gesamtleistung auf hohem Level bei 134,6 Mio. (+48,4% yoy)
- » EBITDA wächst um +37,7% yoy
- » Segmente Projektentwicklung und Service wachsen
- » Investitionen in Eigenbetrieb beeinflussen Konzernergebnis – reflektiert durch nicht-realisierte Gewinne (“Stille Reserven”) von € 19,7 Mio. (vs. € 18,2 Mio. in 9M 2020)
- » Cash-Position und Eigenkapital sinken temporär aufgrund der Investitionen in die Projektentwicklung und in Eigenbetriebsportfolio; hoher Cash-Eingang und positiver Einfluss auf Eigenkapital in Q4 erwartet durch Projektverkauf in Polen



AUSBAU DES EIGENBETRIEBS GEHT VORAN

365 MW IN BETRIEB, IM BAU ODER DURCH AUSSCHREIBUNG

- » Eigenbetrieb soll auf bis zu 500 MW bis Ende 2023 gesteigert werden
- » Ergebnisse sollen auf hohem Niveau verstetigt werden
- » 173,1 MW an Onshore Windparks aktuell in Betrieb
- » Projekt Helenenberg zu Eigenbetrieb hinzugefügt – Potential für Repowering
- » Weitere rund 130,9 MW für Portfolio vorgesehene Projekte befanden sich in Bau
- » Stille Reserven in Portfolio summieren sich auf insgesamt mehr als € 100 Mio.:



Projekt	MW	Bundesland	Status
Kührstedt-Alfstedt	43,2	Niedersachsen	in Betrieb seit Q4 2017
Gerdau-Repowering	21,6	Niedersachsen	in Betrieb seit Q1 2019
Schlenzer	6,5	Brandenburg	in Betrieb seit Q2 2019
Neuenwalde	7,2	Niedersachsen	in Betrieb seit Q4 2019
Kittlitz	17,2	Brandenburg	in Betrieb seit Q4 2019
Laubuseschbach	3,0	Hessen	in Betrieb seit 2002
Pülfringen	6,5	Baden-Würt.	in Betrieb seit 2002
Erfeld	2,6	Baden-Würt.	in Betrieb seit 2002
Papenrode	22,3	Niedersachsen	in Betrieb seit 2002
Kleinbüllesheim	4,7	NRW	in Betrieb seit Q4 2020
Langstedt	8,4	Schleswig-Holstein	in Betrieb seit Q1 2021
Lentförden	8,4	Schleswig-Holstein	In Betrieb seit Q1 2021
Helenenberg	21,5	Rheinland-Pfalz	in Betrieb seit 2000/01
Gesamt in Betrieb*	173,1		
7 Projekte	~ 130,9		in Bau
2 Projekte	~ 60,9		durch Ausschreibung
Gesamt	~ 365		

* Stand zum 30. September 2021

GUT GEFÜLLTE PROJEKT-PIPELINE WIND ONSHORE

MEHR ALS 1,1 GW IN DER GENEHMIGUNGSPHASE

Land	I – II	III	IV	MW gesamt	Verkauft/ Services
Deutschland	1.225	544	131	1.900	0
Frankreich	271	246	0	517	13
Großbritannien	43	0	0	43	0
Italien	40	0	0	40	0
Kanada	505	0	0	505	0
Panama	280	60	0	340	0
Polen	355	0	59	414	0
Rumänien	0	0	0	0	221
Südafrika	630	30	0	660	140
Schweden	100	0	0	100	60
Türkei	629	71	0	700	0
USA	266	167	0	433	0
Gesamt	4.344	1.118	190	5.652	434

Phase I – II = Erkundung & Entwicklung

zum 30. September 2021

Phase III = Planung

Phase IV = Errichtung bis zur Übergabe

Verkauft/Services = verkauft, aber Baumanagement durch PNE

» **Gesamte Pipeline wächst auf 5.652 MW (9M 2020: 5.241 MW) trotz Projektverkäufen**

» **Höchstes Niveau an Projekten in Genehmigungsphase in Deutschland und Frankreich mit 790 MW**

Deutschland

» Erhöhung der deutschen Pipeline auf 1.900 MW (9M 2020: 1.747 MW)

» Projekt Erfurt Ost (5,5 MW) fertiggestellt

» Projekte Langstedt (12,6 MW / 4,2 MW für Dritte) und Lentförden (8,4 MW) fertiggestellt für eigenes Portfolio

Frankreich

» Projekt Nanteuil (13,2 MW) verkauft an CEE Group Q2 2021

Polen

» Projekte Krzecin (19 MW) und Kuslin (40 MW) im Bau; verkauft Anfang Q4 2021 an Octopus Renewables

Rumänien

» 220,6 MW verkauft in Q2 2021

Südafrika

» 140 MW verkauft in Q3 2021

Schweden

» Bau von Projekt Hulterna (59,4 MW) in Q1 2021 begonnen

STARKES WACHSTUM DER PV PROJEKT-PIPELINE

BASIS FÜR WEITERES WACHSTUM IN NEUEN MÄRKTEN GELEGT

Land	I – II	III	IV	MWp gesamt
Deutschland	220	0	0	220
Frankreich	25	0	0	25
Italien	42	0	0	42
Kanada	10	0	0	10
Polen	55	0	0	55
Rumänien	112	0	0	112
USA	330	0	0	330
Gesamt	794	0	0	794

Phase I – II = Erkundung & Entwicklung

Phase III = Planung

Phase IV = Errichtung bis zur Übergabe

zum 30. September 2021

» 3 neue Märkte (Frankreich, Kanada, Polen) mit 90 MWp zur Pipeline hinzugefügt in 2021

» Gesamte Pipeline wächst auf 794 MWp (9M 2020: 476 MWp)

Verbesserte Rahmenbedingungen für PV Projekte

» Die Errichtung von Photovoltaik-Anlagen ist zunehmend rentabel und somit marktfähiger im Bereich der Stromerzeugung geworden

» Rechtliche und wirtschaftliche Rahmenbedingungen für die Entwicklung von PV-Projekten sind in vielen Ländern vorhanden

» Weitere Märkte und Projekte in Untersuchung

WEITERE MEILENSTEIN-ZAHLUNGEN AUS DEN VERKAUFTEN OFFSHORE WIND PROJEKTEN ERWARTET

8 Projekte verkauft

» 4 Projekte davon bereits in Betrieb

Als Dienstleister für verkaufte Projekte tätig

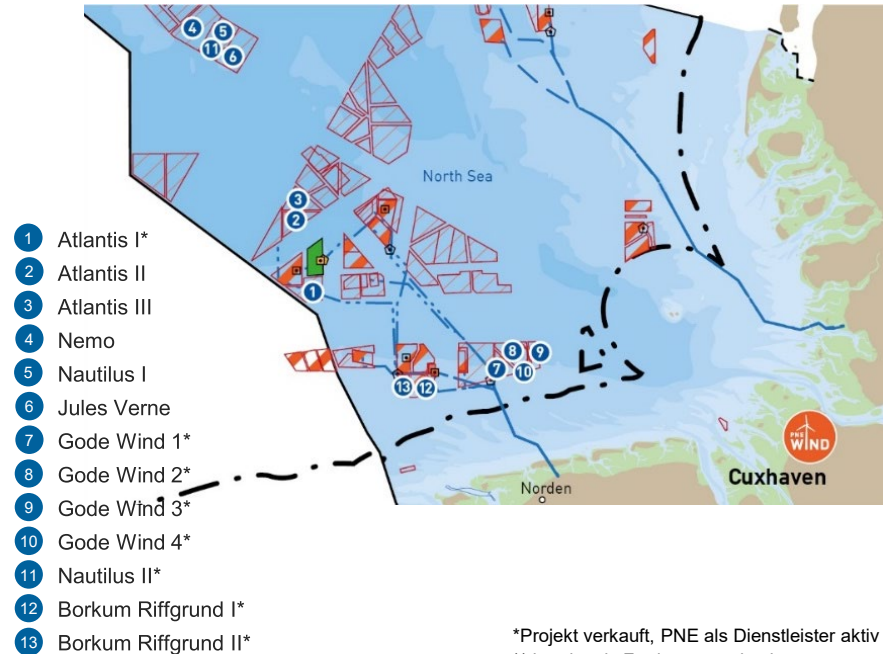
» Service-Verträge mit Ørsted & Vattenfall

Weitere Meilensteinzahlungen erwartet

» Bis zu € 14,7** Mio. für Gode Wind 4, bis zu € 4,6** Mio. für Atlantis I

Zone	Verkaufte Projekte	Phase	#WEA	Total MW	Verkauft an
1	Borkum Riffgrund 1	8	78	312	Ørsted (DONG)
1	Borkum Riffgrund 2	8	56	448	Ørsted (DONG)
1	Gode Wind 1 & 2	8/8	55 + 42	582	Ørsted (DONG)
1	Gode Wind 3 & 4	5/5	30	242	Ørsted (DONG)
2	Atlantis I	3	73	584	Vattenfall
4	HTOD5 (Nautilus II)	2	68	476	Ventizz/Hochtief
Total			402	2.644	

Phase 2 = Antragskonferenz erfolgt, 3 = Erörterungstermin erfolgt, 4 = Genehmigung erteilt, 5 = Zusage des Netzanschlusses erfolgt, 6 = Investitionsentscheidungen erfolgt, 7 = in Bau, 8 = in Betrieb



*Projekt verkauft, PNE als Dienstleister aktiv
** bereits als Forderung verbucht

GESAMTLEISTUNG UND EBITDA VERBESSERT

ERGEBNIS GETRIEBEN VON STARKER OPERATIVER PERFORMANCE UND PROJEKTVERKÄUFEN

- » Starke Steigerung der Gesamtleistung von +48,4% yoy
- » EBITDA wächst um +37,7%
- » Operative Leistung und Ergebnissituation getrieben von:
 - » Projektverkäufe in Schweden, Rumänien, Frankreich, Südafrika
 - » Interne Verkäufe im Zusammenhang mit dem Aufbau des Eigenbetriebsportfolios
 - » Meilensteinzahlungen für Projekte, die bereits in den Vorjahren verkauft wurden, z.B. Schweden, Frankreich
 - » Projektentwicklungs- und Generalunternehmerleistungen
 - » Erlöse aus der Stromerzeugung und dem Service
 - » Aufbau des Eigenbetriebs reflektiert durch höhere nicht-realisierte Gewinne (€ 19,7 Mio. vs. € 18,2 Mio. in 9M 2020)
 - » Finanzergebnis durch Swap-Bewertung positiv beeinflusst (€ 3,2 Mio.)

In € Mio.	9M 2021	9M 2020
Umsatz	54,2	73,9
Unfertige Erzeugnisse	78,8	14,2
Sonstige Erträge	1,6	2,6
Gesamtleistung	134,6	90,7
Materialaufwand	-81,0	-44,9
Personalaufwand	-27,1	-23,9
Sonstige	-13,8	-12,7
EBITDA	12,7	9,2
Abschreibungen	-17,0	-12,8
EBIT	-4,3	-3,5
Finanzergebnis	-1,1	-7,5
EBT	-5,2	-11,0
Steuern	-3,4	0,7
Nicht beherrschende Anteile	-0,3	-0,9
Periodenergebnis	-8,5	-9,4
EPS (in €)	-0,11	-0,12
EPS (in €) nach Verwässerung	-0,11	-0,12

GEMISCHTE PERFORMANCE IN DEN SEGMENTEN

PROJEKTENTWICKLUNG & SERVICE WACHSEN; SCHWACHE WINDAUSBEUTE BELASTET STROMERZEUGUNG

» Projektentwicklung

- » Gesamtleistung* wächst auf € 134,7 Mio. (+58,6%)
- » EBITDA* wächst auf € 21,0 Mio. (+56,8%)

» Service

- » Gesamtleistung* wächst auf € 15,3 Mio. (+4,8%), getrieben von neuen Service-Produkten & wachsendem O&M Geschäft
- » EBITDA* wächst auf € 4,0 Mio. (+16,0%), getrieben von der internationalen Expansion (Polen, Schweden); nur geringe COVID19-bedingte Beschränkungen

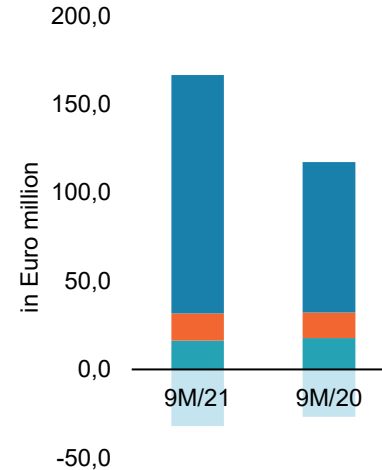
» Stromerzeugung

- » Gesamtleistung* sinkt auf € 16,4 Mio. (-7,4%), aufgrund der schwachen Windausbeute und Wartung von Silbitz, teilweise kompensiert durch Ausbau des Stromerzeugungsportfolios
- » EBITDA* sinkt auf € 10,9 Mio. (-18,9%)

* vor Konsolidierung

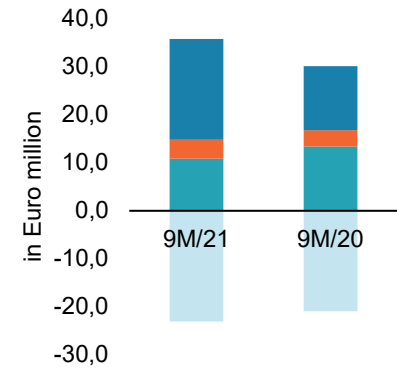
Gesamtleistung

In € Mio.



EBITDA

In € Mio.



Projektentwicklung
Services

Stromerzeugung
Konsolidierung

BILANZ WEITERHIN GRUNDSOLIDE

PORTFOLIO-AUFBAU REFLEKTIERT IN WACHSENDEN ASSETS UND PROJEKTFINANZIERUNG

Sachanlagen

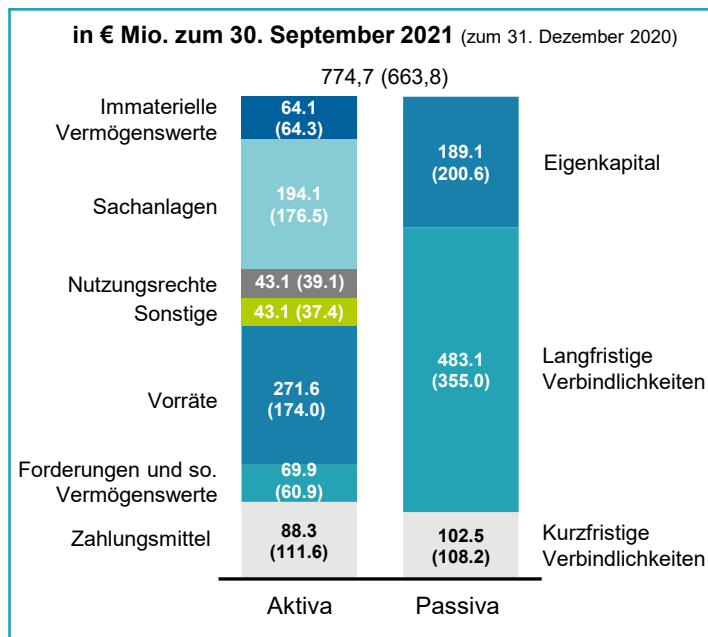
- » Umspannwerke € 15,2 Mio.
- » Grundstücke und Bauten € 13,2 Mio.
- » Windparks im Eigenbetrieb € 157,3 Mio.

Vorräte

- » Onshore Deutschland € 125,3 Mio.
- » Onshore International € 84,9 Mio.
- » Geleistete Anzahlungen € 61,1 Mio.

Liquidität

- » Cash-Position sinkt auf € 88,3 Mio. aufgrund der Investitionen in Eigenbetrieb



(Rundungsdifferenzen möglich)

Eigenkapital

- » Eigenkapitalquote bei 24,4%
- » Eigenkapitalquote "Anleihe" bei 27,5%

Langfristige Verbindlichkeiten

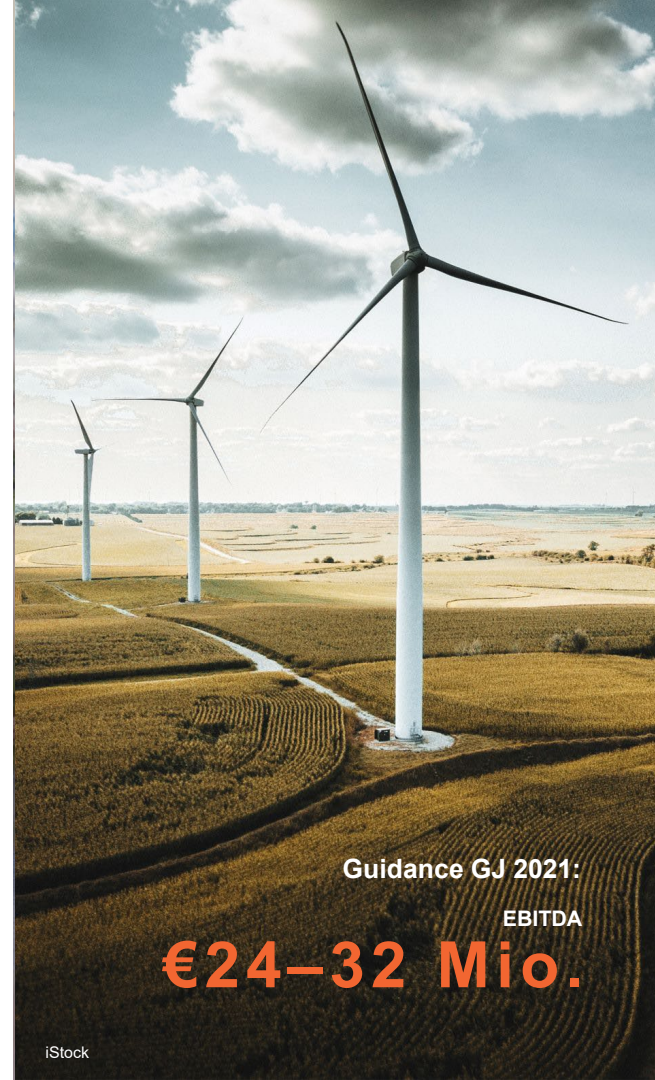
- » Unternehmensanleihe 2018/23 (€ 50 Mio., 4%)
- » Verb. ggü. Banken € 313,5 Mio., im Wesentlichen Projektfinanzierungen (non recourse)
- » Verbindlichkeiten aus Leasingverhältnissen (Nutzungsrechte) € 100,1 Mio.

Kurzfristige Verbindlichkeiten

- » Verb. ggü. Banken € 23,3 Mio., im Wesentlichen Projektfinanzierungen (non recourse)
- » Verbindlichkeiten aus Leasingverhältnissen (Nutzungsrechte) € 6,6 Mio.

AUF GUTEM WEG UM ZIELE FÜR GJ 2021 ZU ERREICHEN

- » Guidance für GJ 2021 bestätigt: EBITDA von € 24-32 Mio.
- » Regulatorisches Umfeld: weitere Verbesserungen führen zu guter Perspektive
- » Hohe Projektaktivität mit 262 MW an Projekten im Bau
- » Rund 131 MW im Bau in Deutschland für Eigenbetrieb
- » Gut gefüllte Projekt-Pipeline (5.652 MW Wind onshore, 794 MWp PV)
- » Höchstes Volumen an Projekten in der Genehmigungsphase in Deutschland und Frankreich mit 790 MW (Wind onshore) bietet großes Potential und Visibilität
- » Weitere Verkaufsprozesse laufen z.B. in USA und Panama
- » Weitere Investitionen in den Ausbau des Eigenbetriebs und Scale Up



Guidance GJ 2021:

EBITDA

€24–32 Mio.

AGENDA

-
- I. Unternehmensprofil & Geschäftsmodell

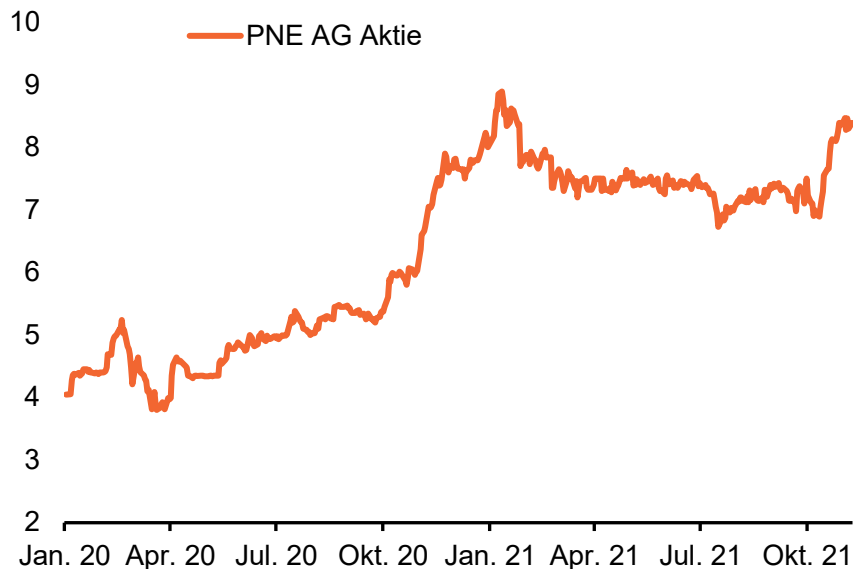
 - II. Markt & Strategie

 - III. Operative Entwicklung & Finanzen

 - IV. Kapitalmarktinformationen

PNE AKTIE

PNE Aktie



Basisinformationen*

WKN/ISIN	A0JBPG/DE000A0JBPG2
Aktienanzahl	76.603.334
Marktkapitalisierung	rund € 642 Mio.
Marktsegment	Prime Standard
Indizes	CDAX, MSCI Small Cap Index
Designated Sponsors	Baader Bank, ODDO BHF
Reuters/Bloomberg	PNEGn/PNE3

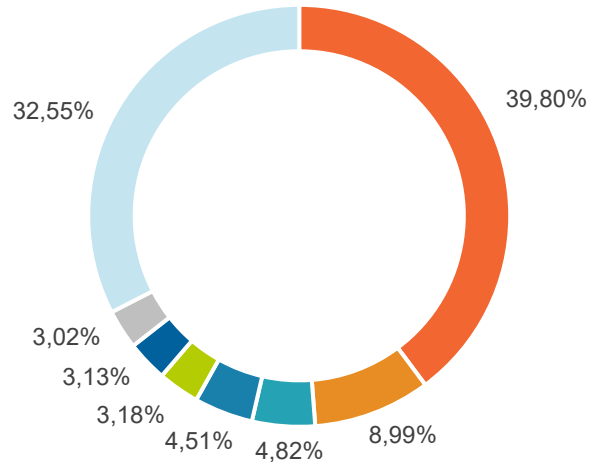
Analysten-Empfehlungen*

Bank	Urteil	Kursziel	Analyst
M.M. Warburg	Buy	€ 8,90	Jan Bauer
First Berlin	Add	€ 7,90	Karsten v. Blumenthal
SMC	Buy	€ 9,20	Holger Steffen
Baader Helvea	Add	€ 8,20	Peter Rothenaicher

* Stand: 8. November 2021

AKTIONÄRSSTRUKTUR

Aktionärsstruktur*

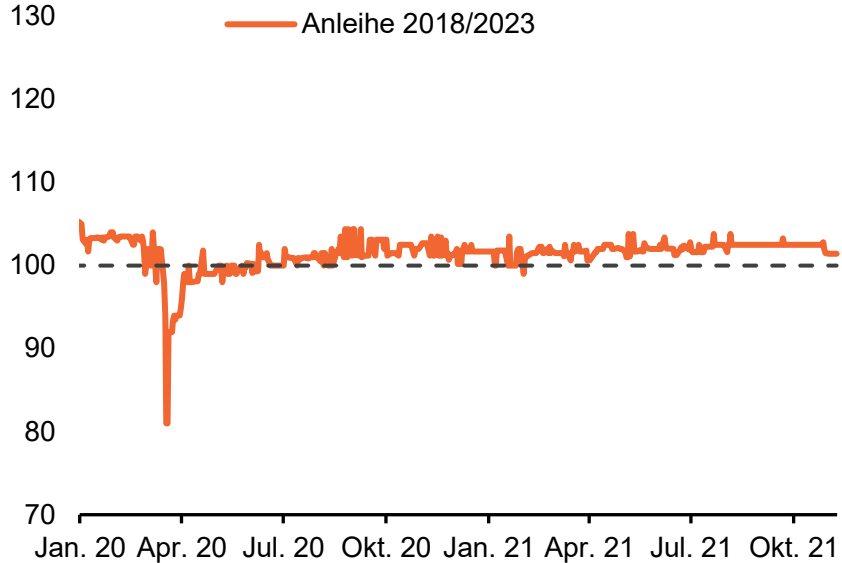


- Morgan Stanley
- Active Ownership Fund SCS
- Samson Rock
- JPMorgan Chase & Co.
- Dimensional Holdings Inc.
- ENKRAFT
- GS&P Kapitalanlagegesellschaft S.A.
- Free Float

* Stand gemäß veröffentlichter Stimmrechtsmitteilungen sowie Directors Dealings Mitteilungen: 8. November 2021

PNE ANLEIHE

Unternehmensanleihe



Unternehmensanleihe 2018/2023
(WKN: A2LQ3M)

Verzinsung 4%
Volumen: € 50 Mio.

KONTAKT & FINANZKALENDER

Rainer Heinsohn

Leiter Unternehmenskommunikation

Tel: +49 (0) 4721 – 718 - 453

Fax: +49 (0) 4721 – 718 - 373

E-Mail: rainer.heinsohn@pne-ag.com

Christopher Rodler

Leiter Investor Relations

Tel: +49 (0) 40 879 331 14

Fax: +49 (0) 4721 – 718 - 373

E-Mail: christopher.rodler@pne-ag.com

www.pne-ag.com

Finanzkalender

Analystenkonferenz / Frankfurt	November 2021
Veröffentlichung Geschäftsbericht	30. März 2022
Veröffentlichung Mitteilung Q1	11. Mai 2022
Hauptversammlung	18. Mai 2022
Veröffentlichung Halbjahresbericht	10. August 2022
Veröffentlichung Mitteilung Q3	9. November 2022
Analystenkonferenz / Frankfurt	November 2022