

PNE WIND AG

Präsentation | März 2011



Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick

2. Geschäftsmodell

3. Markt und Strategie

4. Finanzen

5. Aktie der PNE WIND AG

6. Investment Highlights



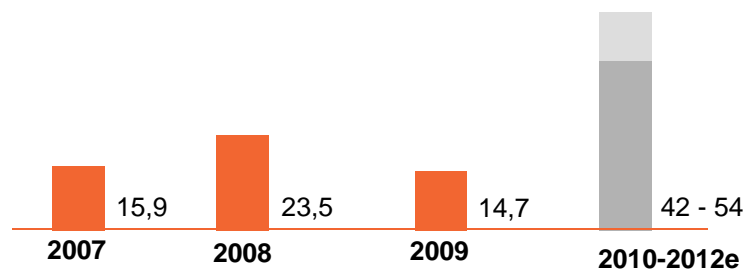
Windpark Langwedel

PNE WIND AG im Überblick

Highlights



EBIT (in Mio. €)



Internationale Aktivitäten – Präsenz in Auslandsmärkten

Nord-Amerika



Europa



- Planung und Realisierung von Windpark-Projekten in Deutschland sowie im Ausland, an Land (onshore) sowie auf hoher See (offshore)
- Kernkompetenz: Entwicklung, Projektierung, Realisierung und Finanzierung von Windparks
- Verkauf mit anschließendem technischen und kaufmännischen Service
- Eigenbetrieb von Windparks (IPP)*
- Firmensitz in Cuxhaven, 156 Mitarbeiter zum 30. September 2010

* IPP: Independent Power Producer

PNE WIND AG im Überblick

Management



Martin Billhardt
Vorstandsvorsitzender
(CEO)

- Branchen-Erfahrung seit 1996
- Vorstandsvorsitzender seit Juni 2008
- Aufgabenbereiche: Strategie, Finanzen, Controlling, Investor Relations, Akquisition, Vertrieb, Personal, Recht, Beteiligungen

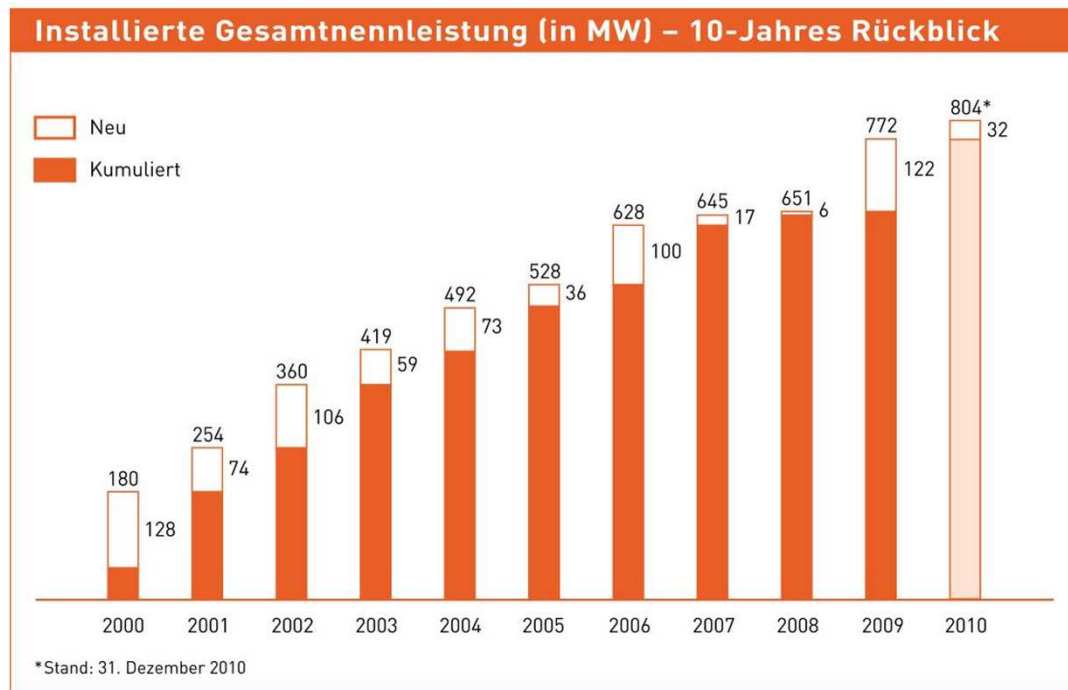


Bernd Paulsen
Vorstand
operatives Geschäft
(COO)

- Branchen-Erfahrung seit 2002
- Seit Juli 2008 im Vorstand
- Aufgabenbereiche: Projekt-Entwicklung und Projekt-Umsetzung onshore und offshore

PNE WIND AG im Überblick

Installierte Leistung



- Seit Gründung im Jahr 1995 Projektierung von Onshore-Windparks
- Referenzliste: 97 Windparks
- 563 Windenergieanlagen (WEA) mit Gesamtnennleistung von 804 MW installiert
- Damit zählt PNE WIND AG zu den erfahrensten Windkraft-Projektierern – weltweit!

PNE WIND AG im Überblick

Installierte Windparks



- Umfangreiches Know-how bei Standortakquisition, Windanalyse und Errichtung von Windparks in ganz Deutschland
- Langfristiger Partner für Windpark-Betreiber mit umfassendem Netzwerk zu Entscheidungsträgern
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit mit führenden Herstellern wie Siemens, Vestas, Nordex und Enercon

PNE WIND AG im Überblick

Windparkentwicklung in Deutschland (onshore)



Windparks mit Gesamtnennleistung von 1.135 MW in Bearbeitung

- In den ersten neun Monaten 2010 wurden die Windparks Görike, Schulenburg, Leddin II und Elze (mit einer Gesamtnennleistung von 21,2 MW) fertig gestellt und an EnBW übergeben
- Vertragsgemäß leitet die PNE WIND AG in den nächsten 10 Jahren das operative Management der an EnBW verkauften Windparks
- Windpark Oldendorf mit 12 MW Leistung in November 2010 fertig gestellt
- Weitere Genehmigungen für den Bau von Onshore-Windparks in Deutschland werden zeitnah erwartet
- Insgesamt 1.135 MW in Bearbeitung



PNE WIND AG im Überblick

Independent Power Producer



Eigenbetrieb Windpark Altenbruch II

- Lage: Landkreis Cuxhaven, Niedersachsen
- Attraktiver Standort Windgeschwindigkeit von 8,0 m/s in 105 m Nabenhöhe
- Anlagenzahl/Gesamtleistung: 9 WEA/25,8 MW
- Ausreichende Stromerzeugung zur Deckung des Strombedarfs von mehr als 17.000 Privathaushalten
- In Betrieb seit Mai 2009
- EBIT-Beitrag im Geschäftsjahr 2009: 1,7 Mio. €



Windpark Altenbruch II

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick

2. Geschäftsmodell

3. Markt und Strategie

4. Finanzen

5. Aktie der PNE WIND AG

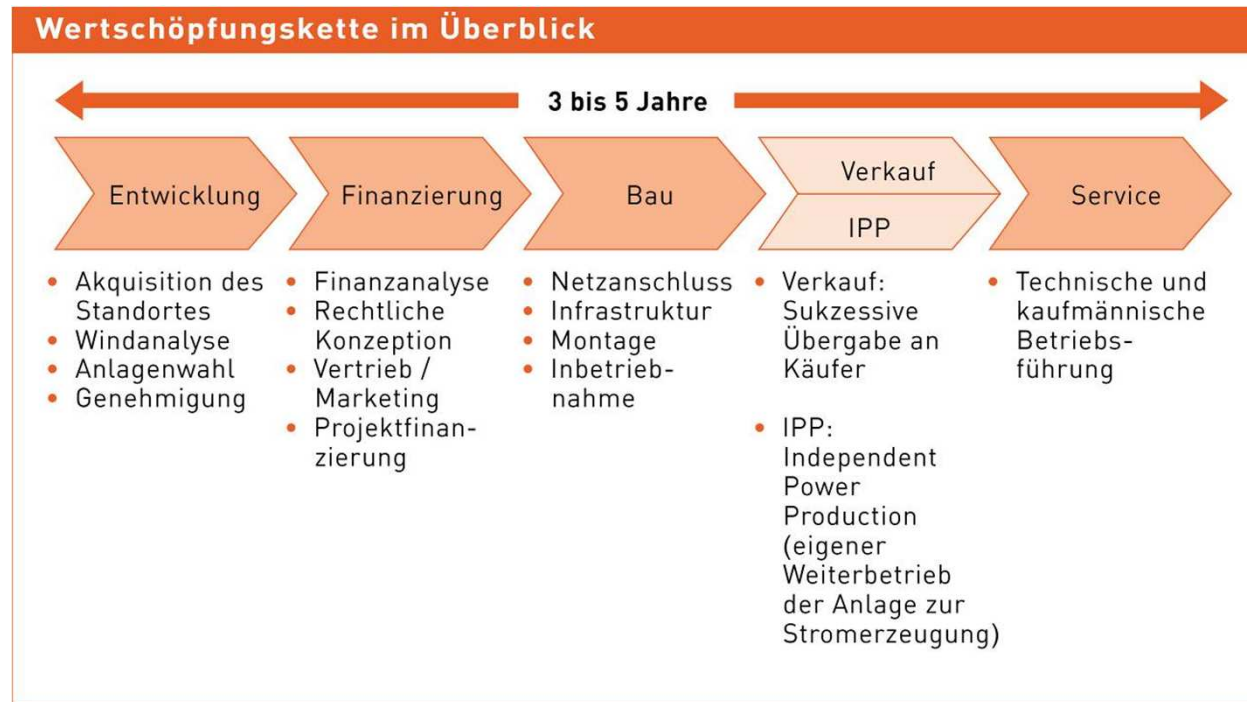
6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

Geschäftsmodell

Wertschöpfungskette



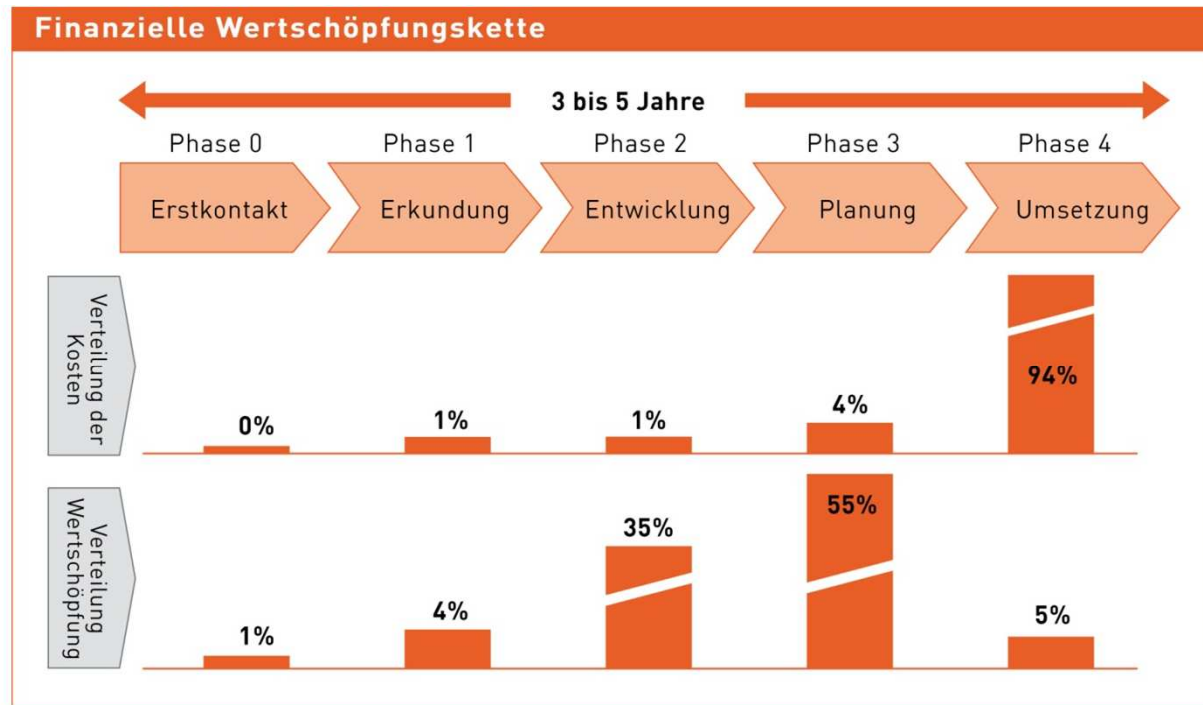
- Entwicklung, Finanzierung und Bau von Windparks bis zur Inbetriebnahme
- Nach Fertigstellung: Vollständige Übergabe an Käufer bzw. Inbetriebnahme zur eigenen Stromerzeugung (IPP)
- After-Sales-Betreuung sichert Kundenbindung und gewährleistet wiederkehrende Umsätze
- Vollständige Abdeckung der gesamten Wertschöpfungskette

Entwicklungskriterien:

- **Windgeschwindigkeit in m/s**
- **Genehmigungsfähigkeit**
- **Netzanschluss**

Geschäftsmodell

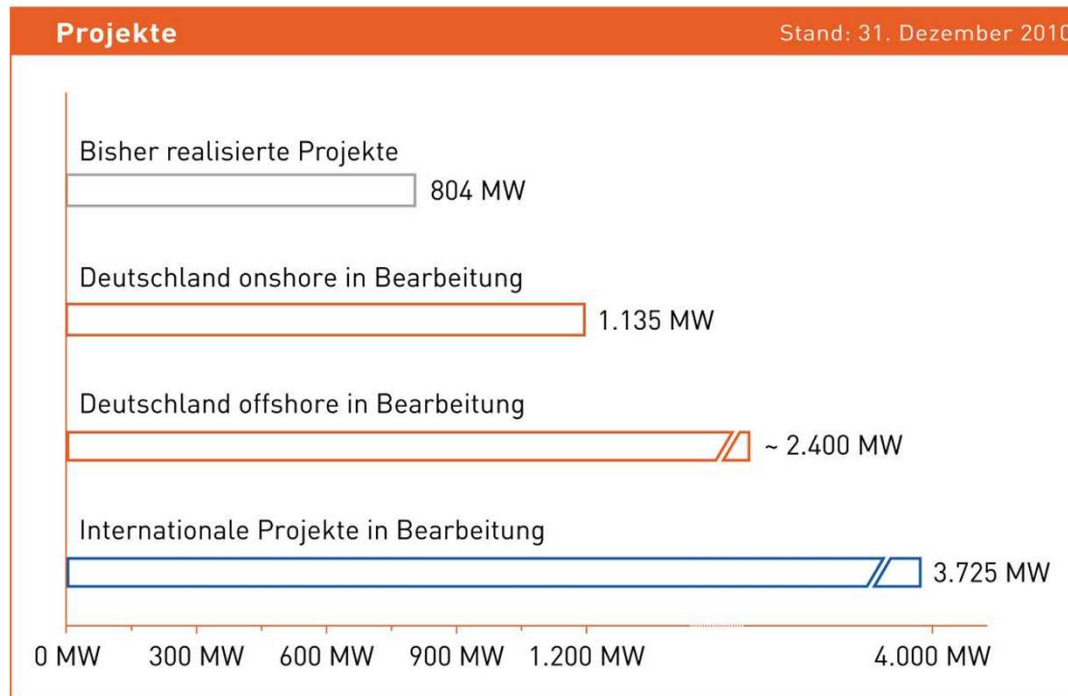
Finanzielle Wertschöpfungskette



- PNE WIND AG generiert Wertschöpfung insb. bis einschließlich zur Planungsphase
- Bei Verkauf des Projektrechts mit Genehmigung: hoher Ertrag bei geringem Umsatz mit sehr niedrigem Finanzierungsbedarf
- Bei Verkauf des fertig gestellten Windparks: hoher Ertrag, hoher Umsatz, jedoch deutlich erhöhter Finanzierungsbedarf
- Projektgeschäft: Sukzessive Abrechnung nach Baufortschritt (Milestone-Zahlungen)

Geschäftsmodell

Projektpipeline



Onshore

- Insgesamt rund 4.860 MW in Bearbeitung

Offshore

- Projekte in Nord- und Ostsee mit Gesamtleistung von 2.400 MW in Bearbeitung
- Genehmigungen für rund 800 MW erteilt
- Offshore ist Wachstumstreiber der Zukunft

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – national



Projekte offshore – national

Projekt	Phase	Lage	WEA bis zu	MW (3 MW/WEA)	MW (3,6 MW/ WEA)	MW (5 MW/WEA)
1*	4	Nordsee	77	231	277	385
2*	3	Nordsee	96	288	346	480
3	4	Nordsee	80	240	288	400
4	4	Nordsee	80	240	288	400
5	1	Ostsee	76	228	273	380
6	2	Nordsee	80	240	288	400
7	2	Nordsee	80	240	288	400
8	2	Nordsee	80	240	288	400
Total:			649	1.947	2.336	3.245

Phase 1 = Projektfindungsphase

Phase 2 = Antragskonferenz erfolgt

Phase 3 = Erörterungstermin erfolgt

Phase 4 = Genehmigung erteilt

* Projekte „Borkum Riffgrund I+II“; PNE WIND AG als Dienstleister tätig

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte in Deutschland

Borkum Riffgrund I + II

- PNE WIND AG erhält eine weitere Milestonezahlung von 6,4 Mio. € von DONG Energy für die weitere Entwicklung von “Riffgrund I”
- Baubeginn von “Riffgrund I” in 2013 mit PNE WIND AG als Dienstleister für DONG Energy
- “Riffgrund II” wird weiter von DONG Energy entwickelt

Gode Wind I + II

- PNE WIND AG hält jeweils 100% der Anteile an beiden Projekten
- Baugenehmigungen vom BSH im August 2006 (Gode Wind I) bzw. im Juli 2009 (Gode Wind II) erteilt
- Jedes Projekte hat eine Gesamtnennleistung von bis zu 400 MW
- Bodenuntersuchungen für alle geplanten Windenergieanlagen sowie das Umspannwerk von „Gode Wind II“ wurden im Juli 2010 abgeschlossen



Offshore-Windpark

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte in Deutschland: Gode Wind II



- Projektmanagement
 - Finanzierung: Green Giraffe Energy Bankers (Fremdkapital-Berater), Augusta & Co. (Berater für die Eigenkapitalakquise),
 - Weitere Anbieter: K2 Management A/S (technische Berater), NW Assekuranz (Versicherung), Watson, Farley & Williams (Rechtsberater)
- Alle für den verbindlichen Netzanschluss benötigten Unterlagen wurden beim Übertragungsnetzbetreiber TenneT eingereicht:
 - Liefervertrag für 84 Vestas Windenergieanlagen vom Typ V112
 - Vorvertrag für die Lieferung von 84 Monopile-Gründungen der Firma MT Højgaard A/S
 - Vorvertrag für die Lieferung der internen Parkverkabelung der Firma Draka Norsk Kabel AS
 - Vorvertrag für die Lieferung des Windpark-Umspannwerkes der Firma ALSTOM Grid GmbH

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte international



Projekte – international

Lfd. Nr.	Land	Anzahl Projekte	Bereits gesicherte Fläche (in ha)	MW bis zu
1	USA	24	5.671	1.835
2	Kanada	7	7.857	525
3	UK	14	5.172	408
4	Türkei	3	---	204
5	Ungarn	2	477	84
6	Rumänien	3	333	244
7	Bulgarien	9	966	425
Summe:		62	20.476	3.725

Investmentkriterien:

- Länderbonität
- Vergütungssystem
- Örtlicher JV-Partner

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



USA

- Gründung US-Tochter PNE WIND USA, Inc. im Oktober 2008 (Hauptsitz: Chicago)
- Gutes Windpotenzial und großes Angebot an attraktiven Windpark-Flächen
- Strategie: Greenfield-Entwicklung in enger Zusammenarbeit mit lokalen Partnern
- Erstes Joint Venture: Renewable Solutions
- Bereits gesicherte Fläche von rund 5.671 ha und 1.835 MW in Entwicklung
- Ziel: mittelfristige Entwicklung von Windparkprojekten mit bis zu 2.500 MW

Joint Venture – USA

- September 2009: PNE WIND USA, Inc. und Renewable Solutions unterzeichnen Joint Venture-Abkommen
- Ziel: Entwicklung von Windparks mit über 300 MW in den Staaten Minnesota, North Dakota und South Dakota („Das Saudi-Arabien der Windenergie“)
- Inbetriebnahme des ersten Windparks (30 MW) für 2011 geplant
- Verkaufsoptionen: „Asset Sales Agreement“ (ASA) oder „Build Transfer Agreement“ (BTA)

Geschäftsmodell

Internationalisierung



Erfahrene Partner aus den USA

- Kelly Lloyd seit Januar 2009 General Manager der PNE WIND USA, Inc.
 - Experte mit mehr als 10-jähriger Erfahrung im US-Windmarkt durch Engagement bei enXco, Inc. (heute US-Tochter von EDF Energies Nouvelles)
 - Zuletzt CFO, Finanzierung von mehr als 500 Mio. US\$ für Entwicklung/Bau von Projekten arrangiert
- Mark Eilers, Präsident von Renewable Solutions
 - Gilt als einer der Pioniere der US Windindustrie; 15 Jahre Erfahrung; zuvor Präsident des Windparkentwicklers Clear Wind LLC
 - Davor Geschäftsführungsfunktion bei GE Energy, zuständig für Entwicklung regionaler Vertriebsstrategien und Verkauf von Wind- und Gasturbinen (Volumen von rund 3 Mrd. US-Dollar erfolgreich gemanagt)

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



Kanada

- Joint Venture mit BCP Renewable Energy Ltd. (PNE WIND AG hält 75% der Anteile)
- Kanadischer Windmarkt in frühem Entwicklungsstadium, starker Ausbau in den kommenden Jahren zu erwarten
- Beteiligung an Ausschreibungen in Provinz Saskatchewan, später Ausdehnung auf ganz Kanada
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 525 MW mit einer bereits gesicherte Fläche von rund 7.857 ha

Projekte onshore – international



UK

- PNE WIND UK hat ein Joint Venture mit New Energy Developments Limited gegründet (PNE WIND AG hält 67,5% der Anteile)
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 408 MW mit einer bereits gesicherten Fläche von rund 5.172 ha
- PNE WIND jetzt bevorzugter Partner der Forestry Commission Scotland
- Verwaltungsbezirke Argyll and Bute, West Dunbartonshire, Stirling, Perth and Kinross sowie Angus im schottischen National Forest mit einem geschätzten Entwicklungspotenzial von 100 bis 200 MW Nennleistung

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



Projekte onshore – international



Türkei

- Zusammenarbeit mit Türkwind Energie Ltd.
- PNE WIND AG hält 99% der Anteile in türkischer JV-Gesellschaft
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 204 MW
- Fläche in Abhängigkeit von der laufenden Lizenz-Vergabe

Projekte onshore – international



Ungarn

- PNE WIND AG hält 100% der Anteile in ungarischer Gesellschaft
- Zwei Windpark-Projekte zur Realisierung ab 2012/2013 mit bis zu 84 MW Nennleistung
- Bereits gesicherte Fläche von rund 477 ha

Geschäftsmodell

Aktuelle Projekte – international



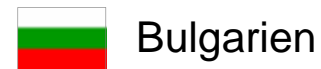
Projekte onshore – international



Rumänien

- Joint Venture mit lokalem Partner aus Bukarest
- PNE WIND AG hält 80% der Anteile an der JV-Gesellschaft
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 244 MW
- Bereits gesicherte Fläche von rund 333 ha

Projekte onshore – international



Bulgarien

- Mehrere Joint Ventures mit verschiedenen Partnern
- PNE WIND AG hält jeweils die Mehrheit an den Gesellschaften
- Entwicklung und Umsetzung von Windpark-Projekten mit bis zu 425 MW
- Bereits gesicherte Fläche von rund 966 ha

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick

2. Geschäftsmodell

3. Markt und Strategie

4. Finanzen

5. Aktie der PNE WIND AG

6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

Markt und Strategie

Deutscher Windmarkt: Status quo und Prognose



Energiekonzept 2050

- Bundesregierung hat „Energiekonzept 2050“ im September 2010 beschlossen
- Kernpunkte des Energiekonzepts:
 - Förderung der Offshore-Windenergie durch ein Fünf-Milliarden-Euro-Kreditprogramm
 - Weiterentwicklung der Raumordnungspläne mit dem Ziel, ausreichend Flächen für die Onshore-Windparks auszuweisen
 - Ausbau der Windenergie an Land (onshore) durch den Ersatz älterer durch effizientere Anlagen (Repowering):
 - Zukünftig wesentlicher Faktor für den weiteren Ausbau der Windenergienutzung und zur Steigerung der Energieerträge
 - Bis Ende 2009 604 Altanlagen mit 233 MW Leistung abgebaut und durch 335 moderne Anlagen mit 666 MW ersetzt
 - Experten gehen von einer potenzieller installierter Gesamtleistung von rund 30.990 MW bis 2020 aus

Quelle: BMU (Energiekonzept 2050); DEWI, 2010; KPMG-Studie, 2009

Markt und Strategie

Globale Entwicklung der Windenergie



In MW	Bestand			CAGR	
	2009	2012e	2017e	08-12e	12-17e
Deutschland	25.777	32.247	44.000	7,7%	6,4%
Frankreich	4.492	10.354	18.000	32,1%	11,7%
Großbritannien	4.051	10.189	21.000	33,2%	15,6%
Irland	1.260	2.025	3.000	19,2%	8,2%
Italien	4.850	7.076	10.000	17,3%	7,2%
Portugal	3.535	6.150	9.000	21,1%	7,9%
Spanien	19.149	26.345	37.000	12,0%	7,0%
Polen	725	2.996	7.000	58,7%	18,5%
Sonstige	10.928	20.671	28.130	21,2%	6,4%
Total Europa	74.767	118.053	177.130	16,1%	8,5%
Indien	10.926	20.745	35.000	21,1%	11,0%
China	25.805	36.806	75.000	31,8%	15,3%
Kanada	3.319	8.446	12.000	37,4%	7,3%
USA	35.159	57.618	84.000	23,0%	7,8%
Rest of World	8.529	12.002	15.130	16,8%	4,7%
Total Welt	158.505	253.670	398.260	20,4%	9,4%

* Quellen: EWEA, 2010; GWEC, 2010; Bundesverband WindEnergie e.V., 2010

Status Quo & Prognose bis 2017*

- Knappheit fossiler Ressourcen sowie Notwendigkeit zur CO₂-Reduktion führen zu international verstärkter Nachfrage nach regenerativer Energie
- Windkraft stellt dabei die technisch fortgeschrittenste und wirtschaftlich effizienteste Technologie dar
- Künftig beschleunigter Anstieg des Netto-Zubaus erwartet
- Zweistellige Zuwachsraten bis 2012 prognostiziert (CAGR: 20,4%)
- USA einer der stärksten Wachstumsmärkte weltweit
- Weitere attraktive Märkte: Deutschland, UK, Frankreich, Spanien, China, Indien

Markt und Strategie

Wachstumsstrategie PNE WIND AG



- Wachstum durch Erschließung neuer Märkte und Entwicklung neuer Projekte
- Auslandsexpansion in ausgewählten Ländern mit geregelten rechtlichen Rahmenbedingungen (vergleichbar dem EEG) und attraktiven Perspektiven
- Konsequente Nutzung der Marktchancen in allen Bereichen der Windkraft

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick
2. Geschäftsmodell
3. Markt und Strategie
- 4. Finanzen**
5. Aktie der PNE WIND AG
6. Investment Highlights



Windpark Langwedel

Finanzen

Gewinn- und Verlustrechnung



Q1-Q3 2010

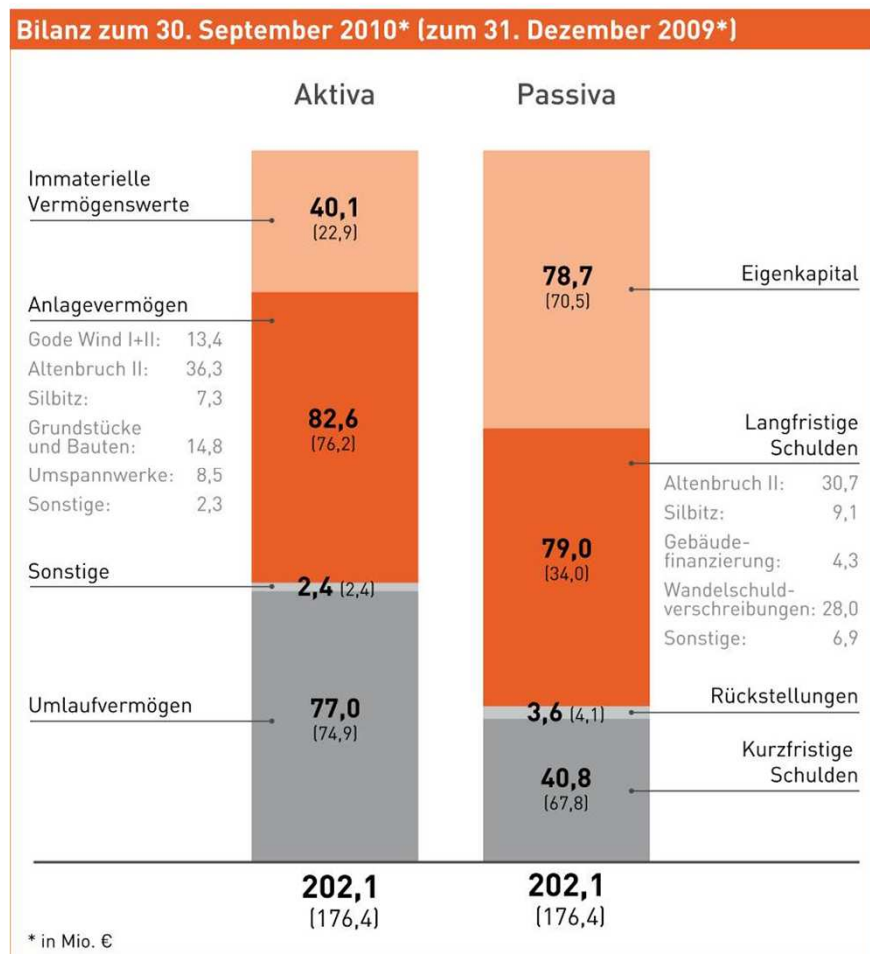
in Mio. €	1. Jan. bis 30. Sep. 2010	1. Jan. bis 30. Sep. 2009
Umsatz	56,2	102,7
Gesamtleistung	69,4	100,2
Materialkosten	-43,0	-79,6
Personalkosten	-7,2	-6,1
Sonstige	-7,7	-6,6
EBIT	7,9	5,1
Zinserträge	0,2	0,3
Zinsaufwendungen	-3,9	-3,2
EBT	4,2	2,2
Netto-Ergebnis (fortgeführte Bereiche)	4,1	1,2
EPS* (in €)	0,09	0,03

* Unverwässertes Ergebnis je Aktie aus fortgeführten Bereichen

- Die ersten neun Monate 2010 unterstreichen den operativen Erfolg und die Profitabilität des Geschäftsmodells
- Erfolgreiche Platzierung einer Kapitalerhöhung und einer Wandelanleihe sicherten 28,5 Mio. €
- Weitere Stärkung der Aktionärsstruktur durch Luxempart S.A., Investitionsvolumen von 18,7 Mio. €
- Rückkauf des Offshore-Windparks „Gode Wind I“ und Übergabe von vier Windparks an EnBW
- Netto-Ergebnis von 4,1 Mio. € erzielt

Finanzen

Bilanzkennzahlen



- Immaterielle Vermögenswerte von 40,1 Mio. € umfassen primär Firmenwerte des Segments Windpark-Projektierung und der Erstkonsolidierung der Projektrechte von PNE Gode Wind I GmbH
- Erfolgreiche Kapitalerhöhung steigert Eigenkapital
- Eigenkapitalquote von rund 39% und hoher Anteil liquider Mittel (43,2 Mio. €) bilden solide Grundlage für weiteres Wachstum und Internationalisierung

Finanzen

Cash Flow



Cash Flow Q1-Q3 2010

in Mio. €	1. Jan. bis 30. Sep. 2010	1. Jan. bis 30. Sep. 2009
Konzernfehlbetrag/-überschuss	4,1	1,2
Abschreibungen Anlagevermögen	3,7	2,9
Δ Rückstellungen	-0,5	-8,2
Δ Zahlungen/Aufwendungen/Erträge	-10,7	0,0
Δ Working Capital	-5,0	83,9
Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit	-8,4	79,8
Cash Flow aus Investitionstätigkeit	-12,8	-31,8
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit	22,8	-49,2
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	43,2	29,7

- Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit geprägt durch Konsolidierung der PNE Gode Wind I GmbH resultierend aus zahlungsunwirksamen Aufwendungen von -10,8 Mio. €
- Die starke Schwankung des Working Capital ist bei Windparkprojektierern üblich; sie variiert abhängig von der Projektrealisierung bzw. der Übergabe eines Windparks
- Investitionen in den Rückkauf des Offshore-Windparks „Gode Wind I“ und Realisierung der anderen fünf Offshore-Projekte wurden aus eigenen Mitteln der PNE WIND AG finanziert
- Cash Flow aus Finanzierungsaktivitäten zeigt erfolgreiche Kapitalerhöhung und Platzierung der Wandelanleihe
- Bestand an Finanzmittelfonds weiterhin hoch

Finanzen

Prognose 2010-2012

Prognose für die Geschäftsjahre 2010 bis 2012

- Nachhaltiges EBIT-Niveau prognostiziert (ausschlaggebende Kennzahl für Windpark-Projektierer)
- Kumulierte EBIT-Bandbreite von mindestens 42 - 54 Mio. € für die Geschäftsjahre 2010 bis 2012 erwartet
- Ausbau des operativen Geschäfts in 2011 durch gut gefüllte Projekt-Pipeline geplant
- Onshore-Ausblick: Mittelfristiges Ziel 10.000 MW; 2.500 MW allein durch USA-Geschäft erwartet
- Offshore-Ausblick: Mittelfristiges Ziel 5.000 MW



Windpark Buchholz

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick
2. Geschäftsmodell
3. Markt und Strategie
4. Finanzen
- 5. Aktie der PNE WIND AG**
6. Investment Highlights



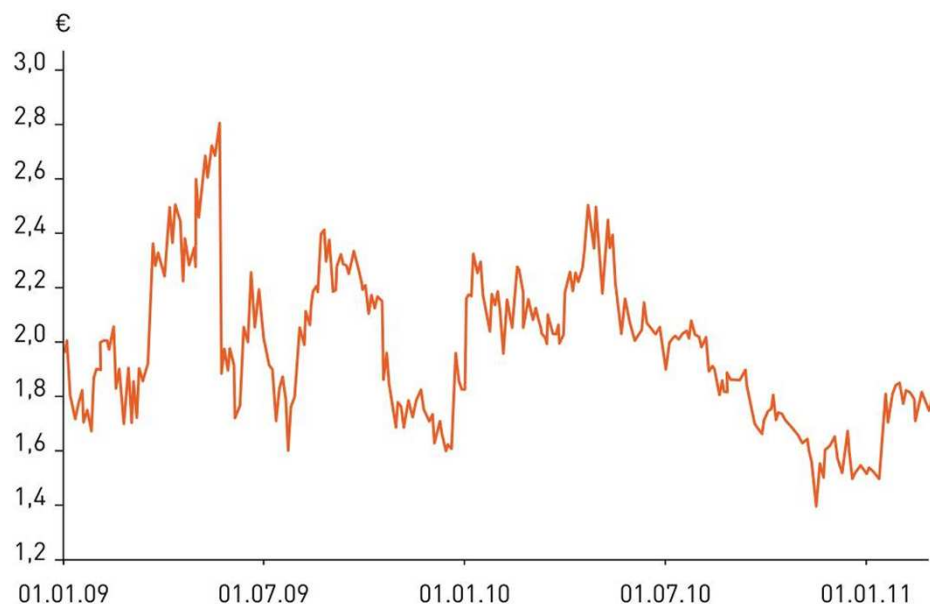
Windpark Langwedel

Aktie der PNE WIND AG

Kurs und Stammdaten



Kursverlauf seit 1. Januar 2009



**PNE WIND AG größter börsennotierter
Windkraft-Projektierer Deutschlands**

Stammdaten

WKN	AOJBPG
ISIN	DE000A0JBPG2
Zahl der Aktien	45.775.826
Marktkapitalisierung zum 1. März 2011	80,2 Mio. €
Free Float	100 %
Marktsegment	Prime Standard
Indizes	HDax, Mid-Cap-Market-Index, CDAX Technology, ÖkoDAX
Designated Sponsors/ Market Maker	Commerzbank VEM Aktienbank Close Brother Seydler Bank
Reuters	PNEGn
Bloomberg	PNE3

Großaktionär

Luxempart S.A.



- Luxempart ist eine an der Luxemburger Börse notierte Beteiligungsgesellschaft
- Teilhaber: institutionelle und private Anleger
- Investitionsstrategie: primär Minderheitsbeteiligungen in luxemburgischen und internationalen Unternehmen (sowohl privat als auch börsennotiert)
- Ziel: langfristige, kooperative Partnerschaft (Lock-up-Frist von bis zu 3 Jahren)
- Luxempart S.A. investierte 18,7 Mio. € in die PNE WIND AG (rund 15% des Grundkapitals nach Ausübung der Wandlungsrechte aus der Wandelanleihe)
- Vorteil: durch Kapitalmaßnahmen generierte finanzielle Ressourcen ermöglichen PNE WIND AG die Beschleunigung des Wachstumskurses

Agenda



1. PNE WIND AG im Überblick
2. Geschäftsmodell
3. Markt und Strategie
4. Finanzen
5. Kapitalmaßnahmen
- 6. Investment Highlights**



Windpark Langwedel

Investment Highlights

- Umfassendes Leistungsangebot entlang der gesamten Wertschöpfungskette
- Erprobtes Geschäftsmodell und langjährige Erfahrung bei Projektierung von Windparks
- Erfolgreicher Markteintritt in europäische Wachstumsmärkte, Kanada und USA
- Als IPP weiteres Wachstumfeld bereits erschlossen
- Umfassendes, persönliches und internationales Netzwerk
- Eingespieltes Team mit nachgewiesener Branchen-Expertise



Windpark Buchholz

Kontakt



PNE WIND AG

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Rainer Heinsohn

Tel: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 453

Fax: +49 (0) 47 21 – 7 18 - 373

E-mail: rainer.heinsohn@pnewind.com

Investor Relations

cometis AG

Ulrich Wiehle / Alexandra Edinger

Tel: +49 (0) 611 – 205855-16

Fax: +49 (0) 611 – 205855-66

E-mail: edinger@cometis.de



Unternehmenszentrale
Cuxhaven

Disclaimer



Diese Präsentation dient einzig Informationszwecken und stellt weder ein öffentliches Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Wertpapiers der PNE WIND AG dar, noch bilden dieses Dokument oder die darin enthaltenen Informationen eine Grundlage für eine vertragliche oder anderweitige Verpflichtung. Diese Präsentation wird Ihnen ausschließlich zu Ihrer Information zur Verfügung gestellt und darf nicht insgesamt oder teilweise reproduziert oder an andere Personen weiterverteilt werden.

Alle in dieser Präsentation enthaltenen Informationen wurden sorgfältig ausgewählt. Dennoch übernehmen wir keine Gewähr für ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit.

Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen unterliegen Ergänzungen, Berichtigungen und Aktualisierungen. Manche der in dieser Präsentation getätigten Aussagen drücken zukünftige Erwartungen aus und enthalten in die Zukunft gerichtete Aussagen, die auf den derzeitigen Anschauungen und Annahmen der Gesellschaft beruhen und daher unbekannte Risiken und Unsicherheiten aufweisen. Die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen können unter anderem aufgrund geänderter Geschäfts- oder Marktverhältnisse und erheblich von den in diesen Aussagen enthaltenen Erwartungen und Prognosen abweichen. Diese und andere Faktoren können das Ergebnis, die finanziellen Erwartungen und die in dieser Präsentation aufgestellten Prognosen negativ beeinflussen. Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, sei es aufgrund neuer Informationen oder zukünftiger Ereignisse, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Die Verteilung dieser Präsentation in anderen Rechtsordnungen kann gesetzlich beschränkt sein, und Personen, in deren Besitz dieses Dokument gelangt, sollten sich über solche Beschränkungen informieren und diese einhalten. Die Nichteinhaltung dieser Beschränkungen kann ein Verstoß gegen geltende Wertpapiergesetze sein.