



Strategischer Ausbau des Industriemaklergeschäfts

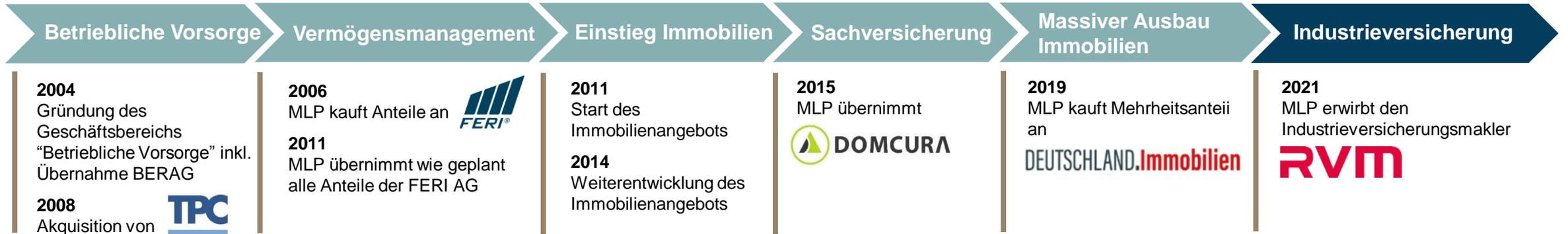


Finanzen verstehen. Richtig entscheiden.

Überblick

- Die MLP Gruppe hat in den vergangenen Jahren das Angebot für Firmen- und institutionelle Kunden sowie ihre B2B-Dienstleistungen deutlich ausgebaut. Im Bereich der betrieblichen Altersvorsorge hat MLP sich zum führenden deutschen Makler entwickelt. Der nächste Schritt beim Ausbau des Firmenkundengeschäfts ist nun das weitere Erschließen des Marktes für Industrieversicherungen.
- Dazu übernimmt MLP 100% der Anteile am Industrieversicherungsmakler RVM.
- Dies ist die Grundlage zum systematischen Aufbau des neuen Segments Industrieversicherungsmakler in der MLP Gruppe. In diesem stark fragmentierten Markt sind weitere Zukäufe von Maklern geplant. Unter Beibehaltung der mittelständischen Identität ist es das Ziel, mittelfristig auch in diesem Markt eine wesentliche Position einzunehmen.
- Damit setzt MLP die Strategie der vergangenen Jahre konsequent fort, die Umsatzbasis weiter zu verbreitern und wiederkehrende Erlöse auszubauen. Auch im Firmenkunden-Bereich wird MLP damit zunehmend zur marktgestaltenden Kraft.
- Das erfolgreiche Geschäftsmodell von RVM wird unter derselben Marke und vom bewährten Management fortgeführt – sehr hohe Kontinuität für Kunden sichergestellt.

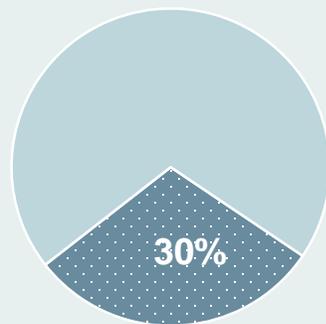
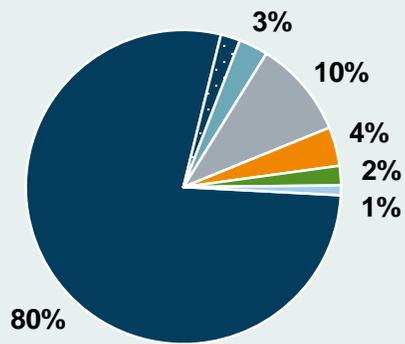
Gezielte Verbreiterung der Umsatzbasis und des B2B-Geschäfts



FY 2005

Provisionserlöse: **467,9 Mio. Euro**

Anteil wiederkehrender Erlöse:

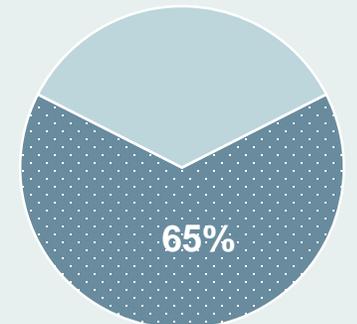
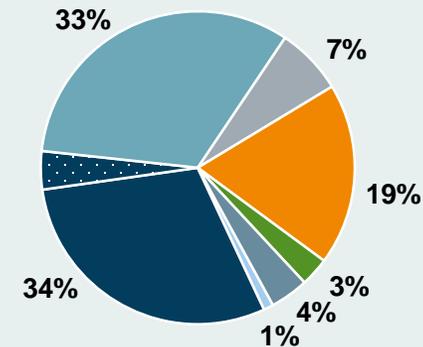


- Altersvorsorge / betriebliche Vorsorge
- Vermögensmanagement
- Krankenversicherung
- Sachversicherung
- Finanzierung
- Immobilienvermittlung
- Übrige Beratungsvergütungen
- Wiederkehrende Erlöse

FY 2019

Provisionserlöse: **672,9 Mio. Euro**

Anteil wiederkehrender Erlöse:



Die MLP Gruppe

Partner in allen Finanzfragen | Privatkunden – institutionelle Investoren – Geschäftskunden – B2B



Gesprächspartner
in allen Finanzfragen



Investmenthaus
für institutionelle
Investoren und große
Privatvermögen



Assekuradeur
mit Fokus auf privaten
und gewerblichen
Sachversicherungen
und Assekuranzmakler



Spezialist
betriebliche Vorsorge



Industriemakler mit
Fokus auf
mittelständische
Unternehmen



Plattform für
Anlage-Immobilien

Steckbrief RVM

Ein führender Marktteilnehmer bei der Vermittlung von Industrierversicherungen

Geschäftsmodell



- Makler für Industrierversicherungen
- Starke Ausrichtung auf mittelständische Kunden im Rahmen eines langjährig bewährten Geschäftsmodells
- Regional starke Präsenz in Süddeutschland, Hauptsitz: Eningen/Reutlingen (Baden-Württemberg)

Kennzahlen



Mitarbeiter: ca. 200



Kunden: mehr als 2.500



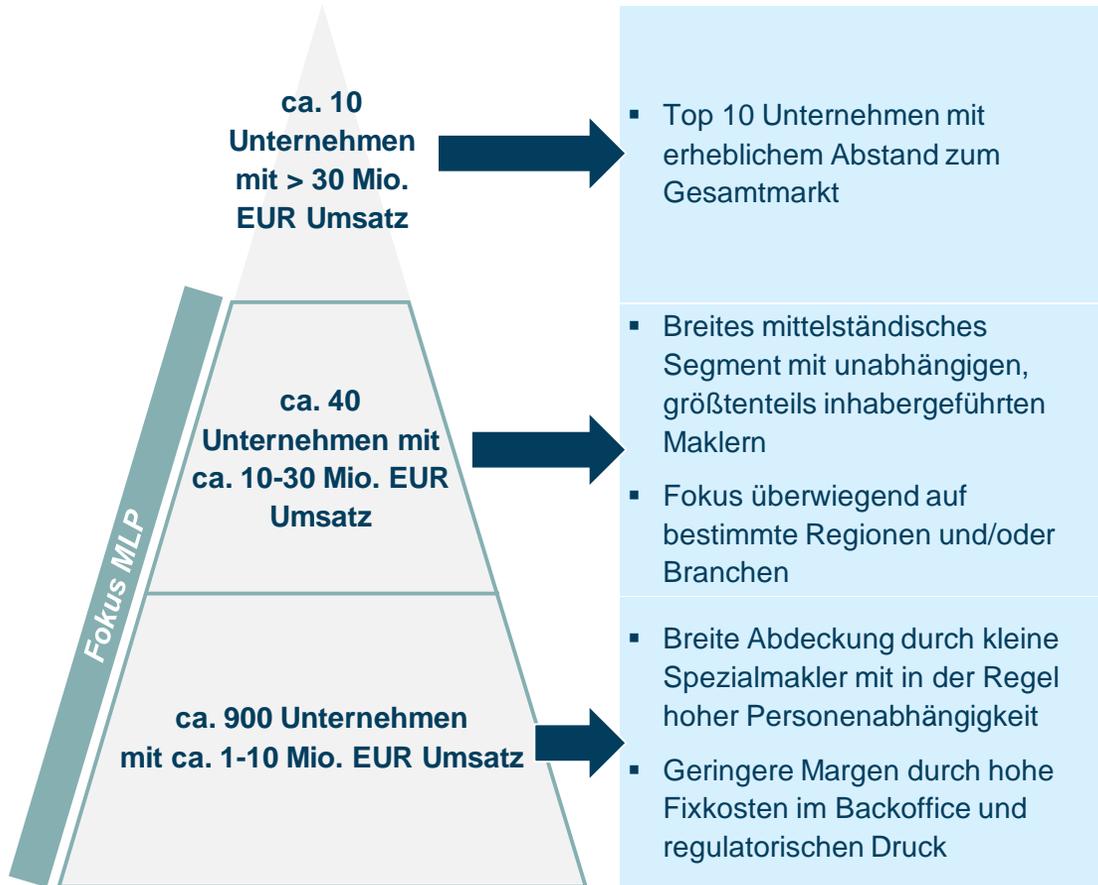
Umsatz: ca. 19 Mio. Euro (2019)



EBIT: MLP erwartet ab dem ersten vollen Geschäftsjahr (2022) einen mittleren einstelligen Mio. Euro-EBIT-Beitrag aus dem neuen Segment Industrierversicherungsmakler

Der Markt für Industrieversicherungen bietet viel Potenzial – MLP will zugleich die Konsolidierung im Markt mitgestalten

Stark fragmentierter Markt*



*Eigene Schätzung MLP

„Buy and build“-Strategie von MLP



Erhalt und Ausbau des Leistungsangebots für RVM-Geschäftskunden – weiteres Potenzial im MLP Konzern

RVM-Geschäftskunden



- Geschäftsmodell wird dauerhaft fortgeführt und kann in der MLP Gruppe deutlich ausgebaut werden
- Schnellere Weiterentwicklung durch Finanzkraft der MLP Gruppe möglich – aber Beibehaltung der Identität eines Mittelständlers
- Hohe Kontinuität in der Geschäftsleitung sichergestellt
- RVM wird auch künftig ein starker und verlässlicher Partner sein

MLP Konzern



- Ausbau des Leistungsspektrums für Firmenkunden und weitere Verbreiterung der Erlösbasis
- Kompetenzerweiterung der MLP Gruppe und vertriebliches Zusammenwirken mit anderen Konzernteilen, vor allem in der betrieblichen Altersvorsorge
- Nutzung der gemeinsamen Infrastruktur, insbesondere IT, und gemeinsame Etablierung digitaler Transformationsprozesse

Eckdaten der Transaktion

Kaufpreis



- Gesamtkaufpreis liegt im mittleren zweistelligen Millionenbereich und enthält einen Mechanismus, über den ein Teil des Kaufpreises nachgelagert an die Qualität der Geschäftsentwicklung bis Ende 2022 gekoppelt ist

Struktur des Kaufs



- MLP Assekuranzmakler Holding GmbH als neue Zwischenholding übernimmt wirtschaftlich rückwirkend zum 01.01.2021 100% der Anteile
- Etwa die Hälfte des Kaufpreises wird aus Barmitteln beglichen

Vollzugsbedingungen



- Zustimmung der Aufsichtsräte der MLP SE (bereits erfolgt) und der Kartellbehörde (angemeldet)

Bewertung (für 100% d. Anteile)



- U. a. Umsatz-Multiple, EBIT Multiple
- RVM mit großem strategischen Impact, weil MLP damit den Grundstein legt, das neue Segment Industrieversicherungsmakler systematisch auszubauen und weitere Übernahmen zu tätigen

Corporate Governance



- Die aktuelle Geschäftsführung bleibt bestehen
- MLP Vorstand Manfred Bauer als Vorsitzender der Gesellschafterversammlung

Strategische Weiterentwicklung des MLP Konzerns

