

# DAIMLER

## Unternehmenspräsentation

Anlegerforum  
Volksbank Mittelhessen eG  
29. September 2015

Rolf Bassermann  
Daimler Investor Relations



## Daimler ist in fünf Geschäftsfeldern organisiert

	Mercedes-Benz Cars	Daimler Trucks	Mercedes-Benz Vans	Daimler Buses	Daimler Financial Services
<b>2014</b>					
<b>Umsatz</b>	€ 73,6 Mrd.	€ 32,4 Mrd.	€ 10,0 Mrd.	€ 4,2 Mrd.	€ 16,0 Mrd.
<b>Mitarbeiter</b>	129.106	82.743	15.782	16.631	8.878



Mercedes-Benz



MAYBACH



Mercedes-Benz Financial

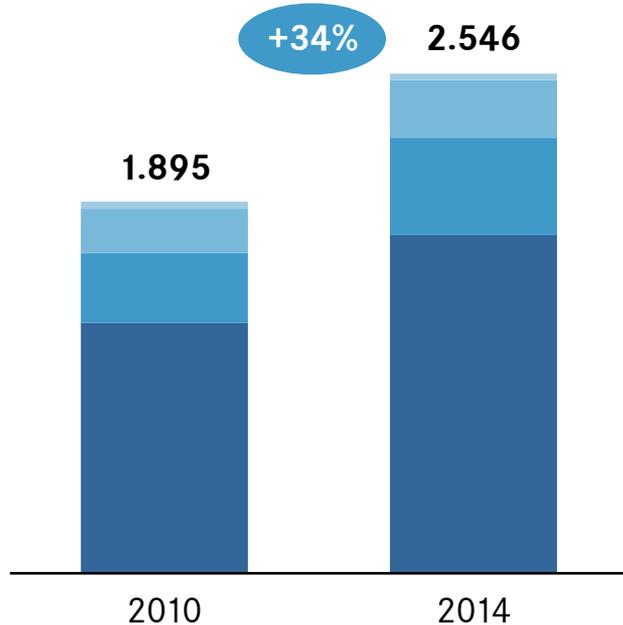
Daimler Truck Financial

Mercedes-Benz Bank

## Entwicklung von Absatz und Umsatz nach Geschäftsfeldern

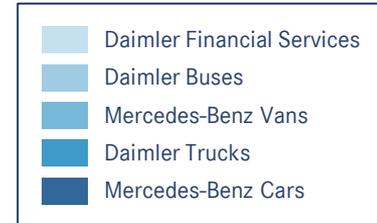
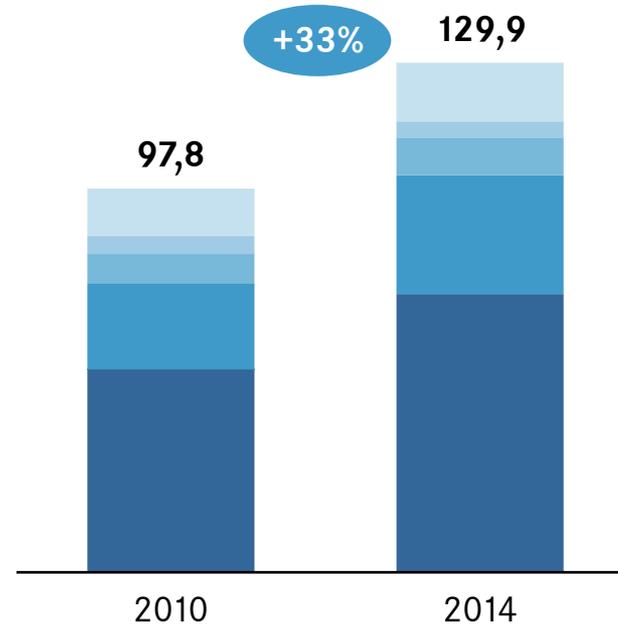
### Absatz

- in Tausend Einheiten -



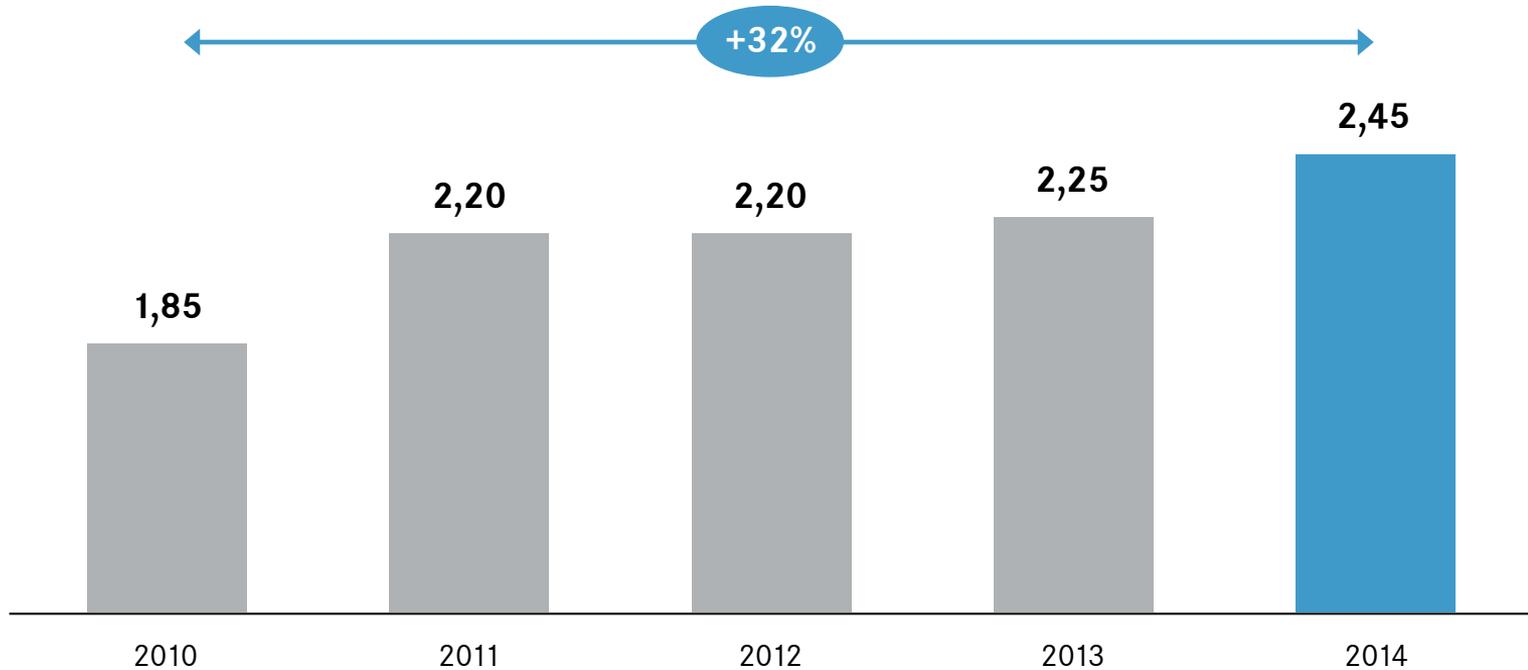
### Umsatz

- in Milliarden Euro -



## Entwicklung der Dividende je Aktie

- in Euro -



## Operatives Ergebnis EBIT in Q2 gestiegen



Mercedes-Benz Cars



Daimler Trucks



Mercedes-Benz Vans



Daimler Buses



Daimler Financial Services

## Ausblick Absatz 2015



- Deutlich höherer Absatz aufgrund des jungen und attraktiven Produktportfolios
- Starke Impulse durch volle Verfügbarkeit der neuen C-Klasse und smart-Modelle
- Völlig neuer Mercedes-Maybach, Mercedes-AMG GT, CLA Shooting Brake und GLE Coupé



- Deutlich höherer Absatz aufgrund des starken Produktportfolios
- Hoher Auftragsbestand, speziell in der NAFTA Region
- Wachstumschancen durch neues Asia Business Model



- Deutlich höherer Absatz
- Starke Impulse durch volle Verfügbarkeit des neuen Vito und der neuen V-Klasse
- Expansion durch Produkteinführungen in Nord- und Südamerika



- Deutlicher Rückgang der Absatzzahlen
- Behauptung der Marktführerschaft in Westeuropa und Brasilien
- Stabile Absatzentwicklung in Europa, deutliche Absatzrückgänge in Lateinamerika

## Ausblick 2015 für EBIT aus dem laufenden Geschäft

DAIMLER

Wir erwarten das Konzern-EBIT im Jahr 2015 deutlich zu steigern aufgrund der folgenden Erwartungen für das EBIT der Geschäftsfelder:



Deutlich über Vorjahresniveau



Deutlich über Vorjahresniveau



Deutlich über Vorjahresniveau



Deutlich unter Vorjahresniveau



Daimler Financial Services

Deutlich über Vorjahresniveau

## Die vier Wachstumsfelder der Daimler Strategie

Kerngeschäft



Neue Wachstumsmärkte



Technologie



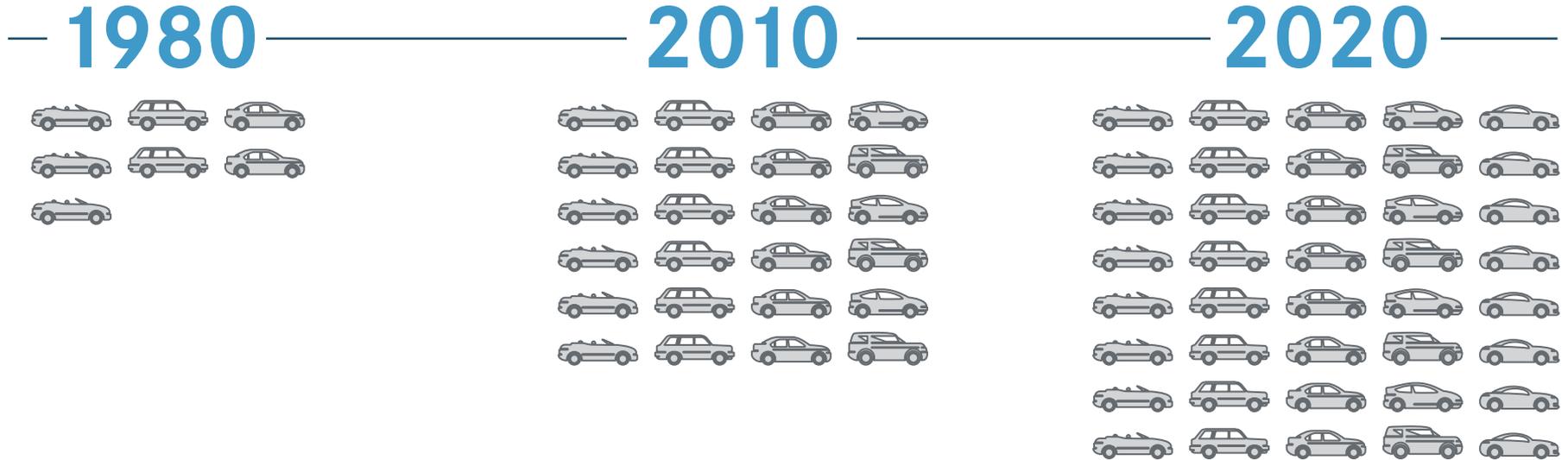
Mobilitätskonzepte & Digital Life



# Kerngeschäft



Durch die deutliche Erweiterung unseres Portfolios schaffen wir die Grundlage für weiteres profitables Wachstum



„Das Jahr der SUVs“.



# Weltpremiere: das neue C-Klasse Coupé



# Messepremiere: die neue Generation der A-Klasse



# Weltpremiere: das neue S-Klasse Cabriolet



## Breitetes und stärkstes LKW Portfolio der Geschichte



Mercedes-Benz



WESTERN STAR



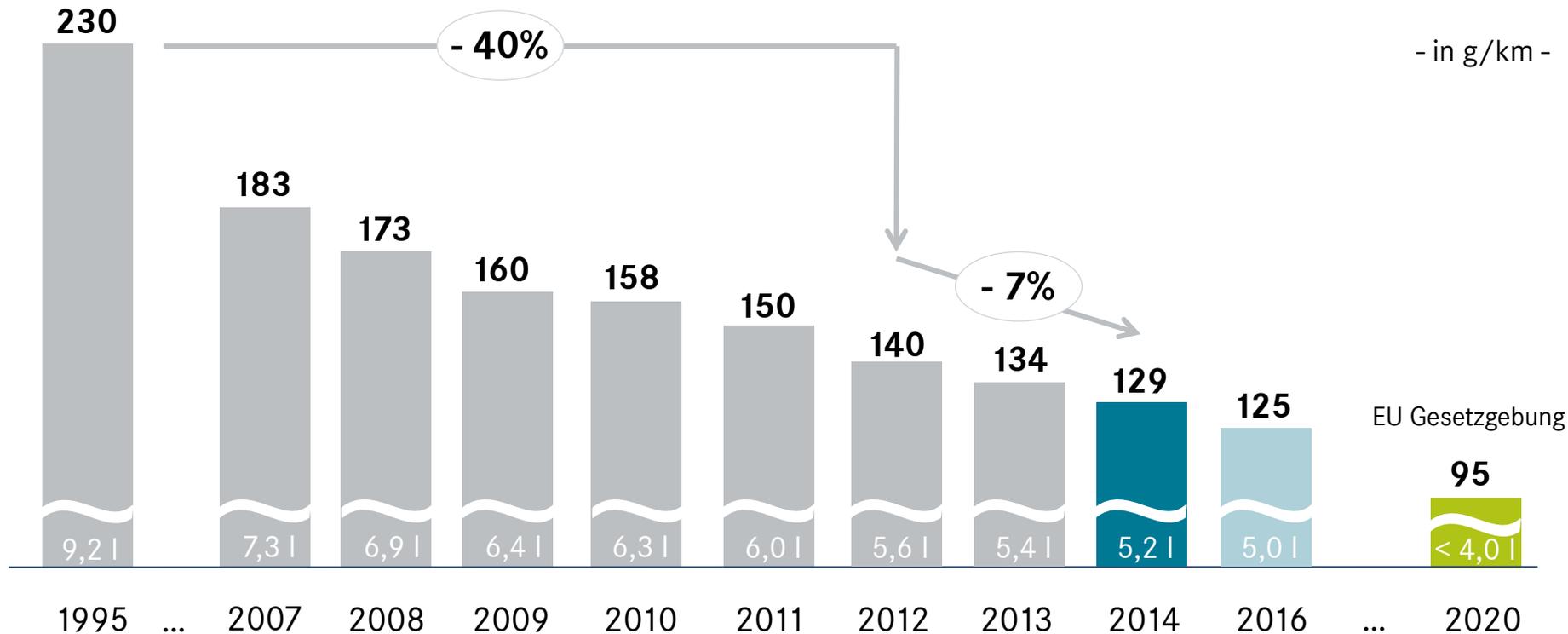
BHARATBENZ



# Technologie



## Massive Verbesserungen beim Thema CO2



## Verbrauch: Die effizientesten LKWs sind Daimler Trucks

~ 11%

Weniger als "fuel duel" Wettbewerber\*



Mercedes-Benz Actros

~ 7%

Weniger als Vorgängermodell



Freightliner Cascadia Evolution

~ 5%

unter Fuel Efficiency Standard in Japan



Fuso Super Great V

## Mercedes-Benz Pkw und smart mit hocheffizienten Verbrennungsmotoren



smart fortwo :  
93 g CO<sub>2</sub>/km (52 kW)



A180 CDI BE Edition:  
92 g CO<sub>2</sub>/km



C 180 BlueTEC:  
99 g CO<sub>2</sub>/km



CLA 180 CDI:  
102 g CO<sub>2</sub>/km



E 220 CDI BlueTEC BE Edition:  
114 g CO<sub>2</sub>/km



SLK 250 CDI:  
124 g CO<sub>2</sub>/km



ML 250 BlueTEC:  
154 g CO<sub>2</sub>/km



S 350 BlueTEC:  
146 g CO<sub>2</sub>/km <sup>1)</sup>

1) Kurzer Radstand

## Breites Angebot an Hybridfahrzeugen ...



C 350 e



S 500 e



S 300 BlueTEC HYBRID



S 400 HYBRID



E 400 HYBRID



E 300 BlueTEC HYBRID



Fuso Canter Eco Hybrid



Freightliner Business Class M2eHybrid



Freightliner CC Walk-in Van Hybrid

# DAIMLER

---

...und insgesamt zehn Plug-In Hybridmodelle bis 2017



## Schrittweise zum autonomen Fahren mit dem Forschungsfahrzeug F0 15 & Freightliner Inspiration Truck



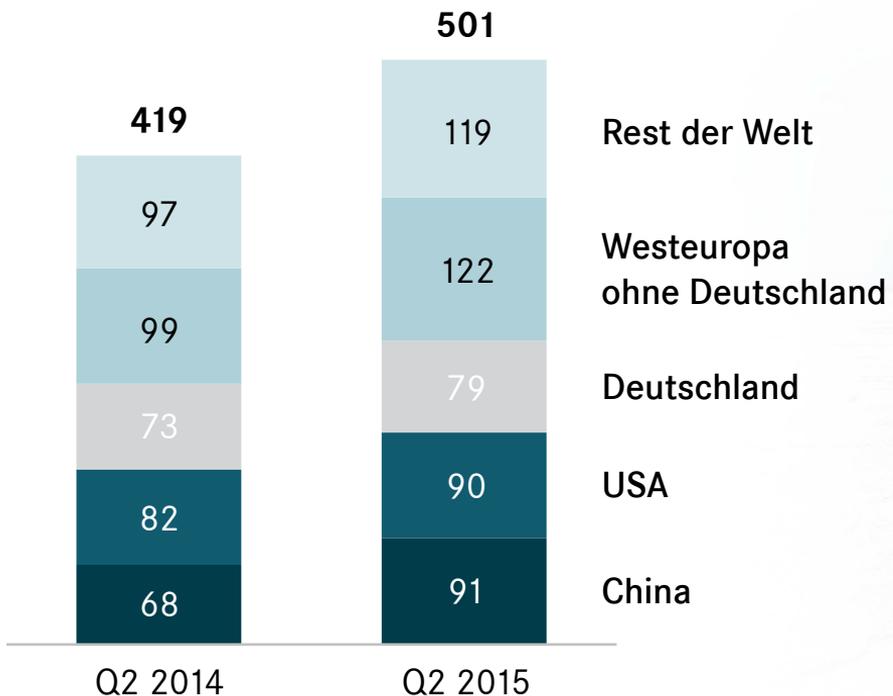
# Neue Wachstumsmärkte

北京奔驰第50万辆梅赛德斯-奔驰轿车下线仪式  
The Off-line Ceremony of the 500,000<sup>th</sup> Mercedes-Benz Vehicle made by BBAC



## Mercedes-Benz Cars: Ausgewogene Absatzstruktur

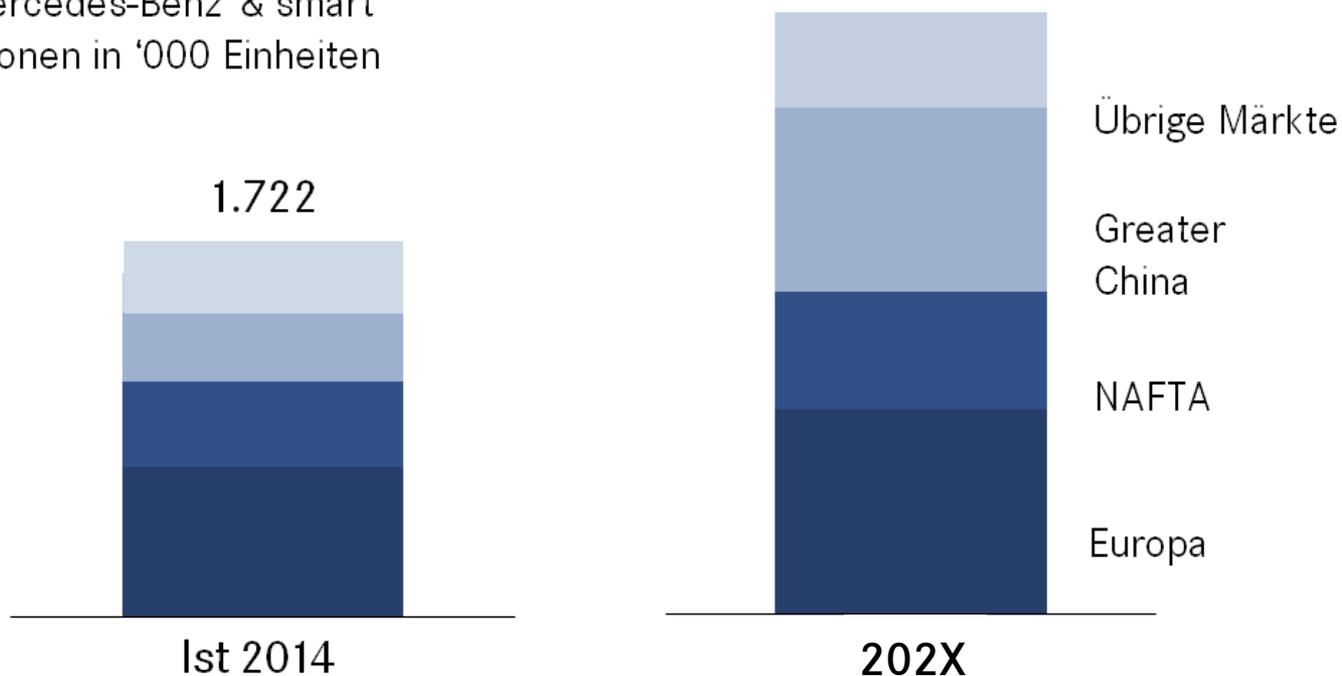
- Absatzstückzahl in Tsd. Einheiten -



## Wachstum in allen Regionen

### Stärkstes Wachstum in China, höchster Absatz in Europa

Absatz Mercedes-Benz & smart  
nach Regionen in '000 Einheiten



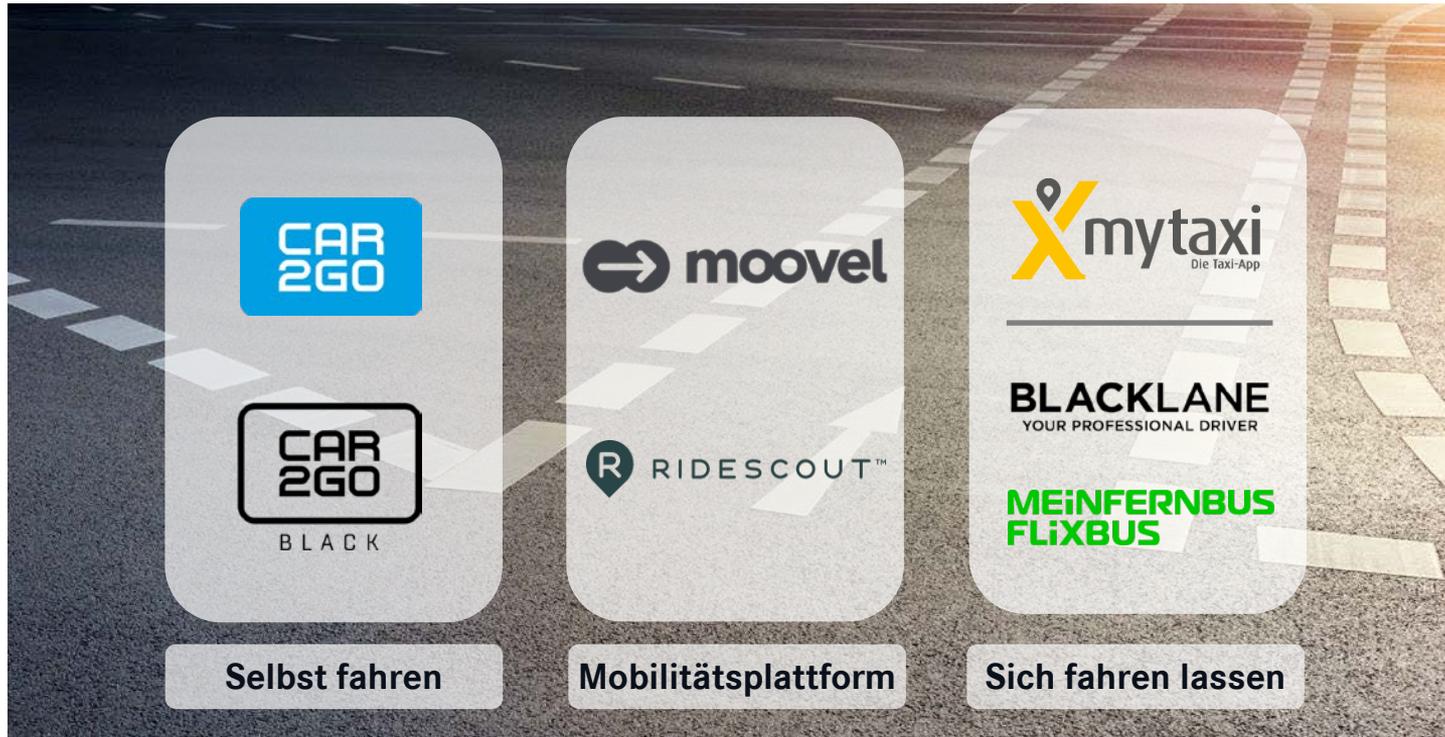
# Mobilitätskonzepte / DigitalLife



## car2go: Auto-Vermietung neu entwickelt



## Daimler hat ein solide Ausgangsbasis für Erfolg mit (digitalen) Mobilitätsdienstleistungen



DAIMLER

## Hinweis

Diese Präsentation enthält vorausschauende Aussagen zu unserer aktuellen Einschätzung künftiger Vorgänge. Wörter wie »antizipieren«, »annehmen«, »glauben«, »einschätzen«, »erwarten«, »beabsichtigen«, »können/könnten«, »planen«, »projizieren«, »sollten« und ähnliche Begriffe kennzeichnen solche vorausschauenden Aussagen. Diese Aussagen sind einer Reihe von Risiken und Unsicherheiten unterworfen. Einige Beispiele hierfür sind eine ungünstige Entwicklung der weltwirtschaftlichen Situation, insbesondere ein Rückgang der Nachfrage in unseren wichtigsten Absatzmärkten, eine Verschärfung der Staatsschuldenkrise sowie zunehmende Unwägbarkeiten in der Eurozone, eine Zunahme der politischen Spannungen in Osteuropa, eine Verschlechterung unserer Refinanzierungsmöglichkeiten an den Kredit- und Finanzmärkten, unabwendbare Ereignisse höherer Gewalt wie beispielsweise Naturkatastrophen, Epidemien, Terrorakte, politische Unruhen, Industrieunfälle und deren Folgewirkungen auf unsere Verkaufs-, Einkaufs-, Produktions- oder Finanzierungsaktivitäten, Veränderungen der Wechselkurse, eine Veränderung des Konsumverhaltens in Richtung kleinerer und weniger gewinnbringender Fahrzeuge oder ein möglicher Akzeptanzverlust unserer Produkte und Dienstleistungen mit der Folge einer Beeinträchtigung bei der Durchsetzung von Preisen und bei der Auslastung von Produktionskapazitäten, Preiserhöhungen bei Kraftstoffen und Rohstoffen, Unterbrechungen der Produktion aufgrund von Materialengpässen, Belegschaftsstreiks oder Lieferanteninsolvenzen, ein Rückgang der Wiederverkaufspreise von Gebrauchtfahrzeugen, die erfolgreiche Umsetzung von Kostenreduzierungs- und Effizienzsteigerungsmaßnahmen, die Geschäftsaussichten der Gesellschaften, an denen wir bedeutende Beteiligungen halten, die erfolgreiche Umsetzung strategischer Kooperationen und Joint Ventures, die Änderungen von Gesetzen, Bestimmungen und behördlichen Richtlinien, insbesondere soweit sie Fahrzeugemissionen, Kraftstoffverbrauch und Sicherheit betreffen, sowie der Abschluss laufender behördlicher Untersuchungen und der Ausgang anhängiger oder drohender künftiger rechtlicher Verfahren und weitere Risiken und Unwägbarkeiten, von denen einige im aktuellen Geschäftsbericht unter der Überschrift »Risiko- und Chancenbericht« beschrieben sind. Sollte einer dieser Unsicherheitsfaktoren oder eine dieser Unwägbarkeiten eintreten oder sollten sich die den vorausschauenden Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in diesen Aussagen genannten oder implizit zum Ausdruck gebrachten Ergebnissen abweichen. Wir haben weder die Absicht noch übernehmen wir eine Verpflichtung, vorausschauende Aussagen laufend zu aktualisieren, da diese ausschließlich auf den Umständen am Tag der Veröffentlichung basieren.