

# asknet

Reuters: A5AGn.DE

Bloomberg: A5A:GR

**Rating: Buy** **Risiko: Hoch**  
**Kurs: EUR 1,26**  
**Kursziel: EUR 3,90 (unverändert)**

## Neunmonatsbericht wie erwartet – Guidance bestätigt

Nach neun Monaten 2016 lagen Umsatz und operatives Ergebnis erwartungsgemäß deutlich unter dem Vorjahr, was neben einigen Großprojekten, von denen der Bereich Academics 2015 profitiert hatte, auf rückläufige Erlöse bei einigen Bestandskunden im Bereich Digital Goods und insbesondere auf Rückstellungen wegen nicht abgeführter Umsatzsteuern in Norwegen zurückzuführen ist. Angaben gemäß konnten im zweiten Halbjahr 2016 einige Neukunden gewonnen werden, die im vierten Quartal, vor allem aber im kommenden Jahr, positiv zur Ertragsentwicklung beitragen werden. Wir bestätigen unser DCF-Entity-Modell basiertes Kursziel von EUR 3,90 je Aktie (Base Case-Szenario) sowie unser Buy-Rating für die Aktien der asknet AG.

**Umsatz und Ergebnis nach neun Monaten unter Vorjahr**  
asknet hat heute den Zwischenbericht zum dritten Quartal 2016 veröffentlicht. Nach neun Monaten lagen **Bruttoumsätze** mit EUR 49,2 Mio. (Vj.: EUR 55,1 Mio., -10,7% YoY) und **Roherträge** mit EUR 6,4 Mio. (Vj.: EUR 7,8 Mio., -18,2% YoY) deutlich unter dem Vorjahr. Die Rohertragsmarge sank auf 13,0% nach 14,2% im Vorjahresvergleich. Verantwortlich für den Rückgang waren vor allem **(1)** der Bereich Academics, der im Vorjahr von einigen Großprojekten profitiert hatte, die in diesem Jahr nicht in vergleichbarem Umfang realisiert wurden, sowie **(2)** im Bereich Digital Goods leicht gesunkene Erlöse einiger Bestandskunden.

Dementsprechend fiel der Rohertragsrückgang im Bereich Academics mit -35,0% deutlich stärker aus, als der Rohertragsrückgang im Bereich Digital Goods (-5,6%). Die Business Unit Physical Goods blieb mit EUR 0,6 Mio. im Jahresvergleich unverändert.

Das Vorsteuerergebnis (EBT) sank in den ersten neun Monaten auf EUR -1,7 Mio. (Vj.: EUR 0,3 Mio.). Für die Ergebnisverschlechterung verantwortlich waren neben dem Umsatz- und Rohertragsrückgang vor allem außerordentliche Rückstellungen aufgrund einer möglichen Umsatzsteuernachzahlung in Norwegen. Bereinigt um diese Effekte lag das Vorsteuerergebnis nach neun Monaten bei EUR -1,0 Mio. (Vj.: EUR 0,3 Mio.).

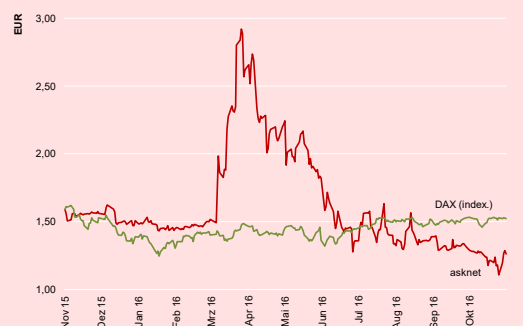
### Bestätigung der Guidance 2016e

Mit der Veröffentlichung des Neunmonatsberichts hat das Management seine Guidance 2016e bestätigt, die einen Nachsteuerverlust in der Größenordnung von bis zu EUR -2,5 Mio. vorsieht. Für das vierte Quartal rechnet das Management mit einem Anstieg des Rohertrags. Hierfür sind nicht nur Saisonalitätseffekte verantwortlich, sondern auch zahlreiche Neukunden, die das Unternehmen insbesondere im zweiten Halbjahr 2016 gewonnen hat und die sukzessive zu einer Ertragsverbesserung beitragen werden.

### Bestätigung von Buy-Rating und Kursziel von EUR 3,90

Wir bestätigen unser aus einem dreistufigen DCF-Entity-Modell abgeleitetes Kursziel von EUR 3,90 je Aktie (Base Case-Szenario). Gegenüber dem aktuellen Kursniveau von EUR 1,26 ergibt sich ein Kurssteigerungspotenzial von 209,5%. Wir bestätigen unser Buy-Rating für die Aktien der asknet AG.

<b>WKN/ISIN:</b> 517330/DE0005173306				
<b>Indizes:</b> Entry Standard All Share				
<b>Transparenzlevel:</b> Entry Standard				
<b>Gewichtete Anzahl Aktien:</b> 5,1 Mio.				
<b>Marktkapitalisierung:</b> EUR 6,4 Mio.				
<b>Handelsvolumen/Tag:</b> 10.000				
<b>Jahresabschluss 2016:</b> voraussichtlich April 2017				
<b>EUR Mio. (31/12)</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016e</b>	<b>2017e</b>
<b>Umsatz</b>	89,4	73,3	70,3	82,9
<b>Serv. Revenues</b>	10,2	10,0	9,9	13,6
<b>EBITDA</b>	0,2	0,2	-1,1	0,5
<b>EBIT</b>	0,1	0,1	-1,2	0,4
<b>EBT</b>	0,1	0,1	-1,4	0,4
<b>EAT</b>	0,1	0,1	-2,2	0,4
<b>% Serv. Rev.</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016e</b>	<b>2017e</b>
<b>EBIT</b>	1,1%	1,0%	-12,3%	2,8%
<b>EBT</b>	1,1%	0,9%	-14,5%	3,2%
<b>EAT</b>	1,0%	0,8%	-22,4%	3,1%
<b>Je Aktie/EUR</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016e</b>	<b>2017e</b>
<b>EPS</b>	0,02	0,02	-0,43	0,08
<b>Dividende</b>	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>Buchwert</b>	0,78	0,81	0,37	0,45
<b>Cashflow</b>	0,73	-0,43	-0,62	0,01
<b>%</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016e</b>	<b>2017e</b>
<b>EK-Quote</b>	22,1%	33,9%	19,5%	21,8%
<b>Gearing</b>	-191%	-129%	-99%	-77%
<b>x</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016e</b>	<b>2017e</b>
<b>KGV</b>	83,4	n/a	n/a	15,0
<b>EV/Umsatz</b>	0,01	0,04	0,06	0,06
<b>EV/EBIT</b>	10,6	32,4	n/a	12,1
<b>KBV</b>	2,2	2,0	3,4	2,8
<b>EUR Mio.</b>			<b>2016e</b>	<b>2017e</b>
<b>Guidance: Rohertrag</b>			↗	-
<b>Guidance: EBT</b>			↘	-



QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

**Peter Thilo Hasler, CEFA**  
+ 49 (89) 74443558 / +49 (152) 31764553  
peter-thilo.hasler@sphene-capital.de  
**Susanne Hasler, CFA**  
+ 49 (89) 74443558 / +49 (176) 24605266  
susanne.hasler@sphene-capital.de

**Risiken für unser Rating und Kursziel**

Risiken

Risiken für unser Rating und unser Kursziel ergeben sich aus den folgenden Punkten:

- ⊖ Seit dem Börsengang Ende 2006 hat asknet erhebliche **operative Verluste** angesammelt, wodurch die Reputation des Unternehmens am Kapitalmarkt gelitten hat.
- ⊖ asknet hat in den letzten Jahren **kaum aktive Investor Relations-Politik** betrieben und muss Kontakte zu institutionellen Small Caps-Investoren erst sukzessive aufbauen.
- ⊖ asknet ist deutlich kleiner als der **Marktführer Digital River** und steht zudem im Wettbewerb mit anderen Anbietern von E-Commerce-Outsourcing-Dienstleistungen, mit Softwareentwicklern, Billing-Anbietern, Systemintegratoren und letztlich auch Online-Einzelhändlern, die eigene E-Commerce-Seiten unterhalten.
- ⊖ **Abhängigkeit von Kunden:** Die bedeutendsten fünf Kunden dürften im vergangenen Jahr für knapp zwei Drittel der Service Revenues in den Segmenten Digital Goods und Physical Goods verantwortlich gewesen sein. Operative Schwächen dieser Kunden dürften sich nach unserer Einschätzung auch zukünftig in der Ertragslage von asknet niederschlagen.
- ⊖ Aus der Aktionärsstruktur lässt sich ein **möglicher Stock Overhang** der Altaktionäre ableiten, mit dessen Auswirkungen jedoch vor Erreichen zweistelliger Kurse aus unserer Sicht nicht zu rechnen ist.
- ⊖ **Zyklizität der Geschäftsentwicklung:** Der Absatz von Software folgt auch zyklischen Mustern und ein unerwarteter konjunktureller Einbruch würde nach unserer Einschätzung die Ertragslage von asknet belasten.

**Unternehmensprofil**

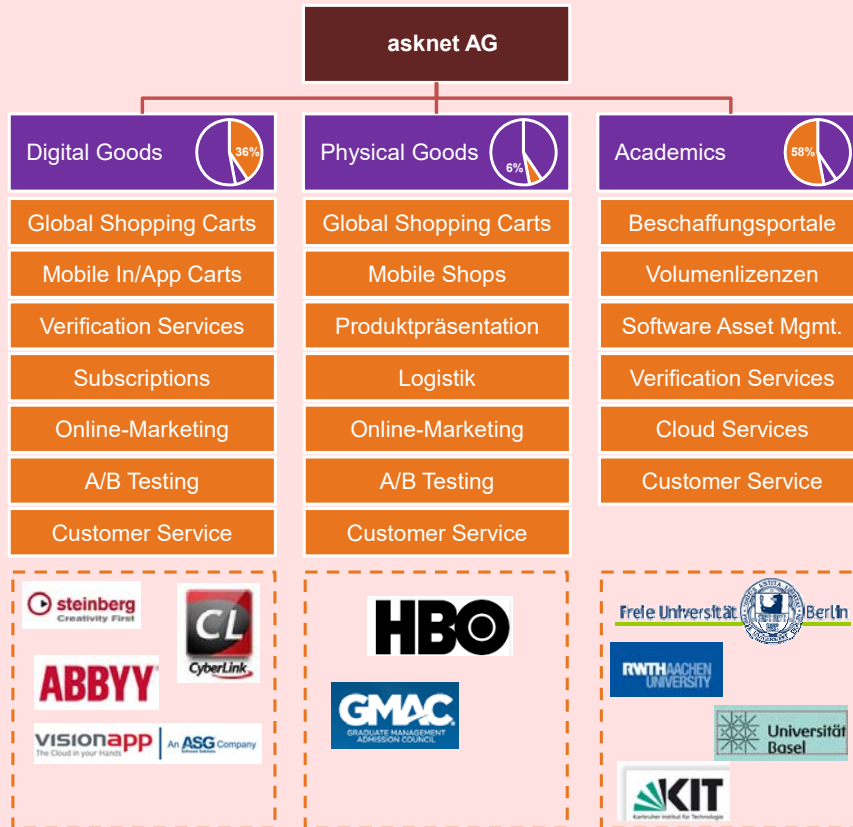
Mit knapp 3.000 Transaktionen pro Tag ist asknet einer der führenden Anbieter von Software-Lösungen und IT-Dienstleistungen für den Onlinevertrieb von physischen und digitalen Produkten. Dabei ist asknet in drei Geschäftsfeldern tätig:

- ⊖ Kerngeschäft von asknet ist die Erstellung und der Betrieb von Online-Shops (Business Unit **Digital Goods**), mit deren Hilfe der Download von Software für kleine bis mittlere, jedoch in der Regel global tätige Softwarehersteller ermöglicht wird, das Handling zahlreicher Währungen und Bezahlmethoden, das Angebot unterschiedlicher Sprachen oder Steuerregime. An Bedeutung gewinnen dabei insbesondere in der Wertschöpfung nachgelagerte Prozessstufen wie etwa asknet Verify, mit der etwa Studentennachweise verifiziert werden können.
- ⊖ Diese E-Commerce-Kernkompetenzen überträgt asknet in seiner Business Unit **Physical Goods** von Software auf physische Güter und erstellt kundenspezifische Online-Shops, übernimmt die Logistik und den Versand, das Online-Marketing, die Bezahlung und Abrechnung.
- ⊖ Schließlich entwickelt und betreibt asknet in der Business Unit **Academics** Software-Beschaffungsportale für Universitäten, Hochschulen, Forschungseinrichtungen, Universitätskliniken und Unternehmen in Form von zentralen Intranet-Portalen, über die berechtigte User Softwareprodukte erwerben können, berät Hochschulen, Universitätskliniken sowie andere Forschungs- und Bildungseinrichtungen und integriert sich über Cross-Selling tiefer in deren Organisationen.

Mit den von asknet angebotenen Produkten und Dienstleistungen wird es den Kunden ermöglicht, Software über das Internet zu vertreiben oder zu beschaffen. Aufgrund der nahtlosen Back-end- und Front-end-Integration des Online-Shops fällt es dem User in der Regel nicht unmittelbar auf, dass er auf eine asknet-Webpage wechselt und sich nicht mehr auf der Website des Unternehmens bzw. der Organisation befindet. Systembrüche treten bei den von asknet angebotenen Lösungen nicht auf. Für den Käufer entfallen die mit einem Erwerb und der Auslieferung der Software verbundenen (Reise-, Verpackungs- oder Porto-) Kosten und Wartezeiten. Für den Softwareentwickler entstehen Vorteile vor allem durch die Erweiterung der Wertschöpfungskette um die Online-

Komponente, das Umgehen des Vertriebskanals und damit Margenverbesserungen, durch die hohe Skalierbarkeit der Shops, Kostenvorteile aus dem Shop-Betrieb und eine deutlich bessere Kundenbindung.

**ABBILDUNG 1: ORGANIGRAMM, UMSATZANTEILE (2015) UND AUSWAHL VON KUNDEN**



asknet ist in Deutschland, den USA und in Japan mit eigenen Standorten präsent. Über diese werden wesentliche Teile der Welt-IT adressiert.

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

## Gewinn- und Verlustrechnung, 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
<b>Bruttoerlöse</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>65,4</b>	<b>74,8</b>	<b>82,2</b>	<b>89,4</b>	<b>73,3</b>	<b>70,3</b>	<b>82,9</b>
YoY	%	-10,0%	14,4%	9,9%	8,7%	-18,0%	-4,2%	18,0%
Sonstige betrieblichen Erträge	EUR Mio.	0,2	0,9	0,6	0,6	0,7	0,7	0,7
Gesamtleistung	EUR Mio.	65,6	75,7	82,8	90,0	74,0	70,9	83,6
YoY	%	-9,8%	15,4%	9,4%	8,7%	-17,8%	-4,1%	17,9%
Materialaufwand	EUR Mio.	-55,6	-64,9	-72,1	-79,1	-63,4	-60,4	-69,3
in % der Gesamtleistung	%	-84,7%	-85,8%	-87,1%	-88,0%	-85,6%	-85,1%	-82,9%
Rohertrag	EUR Mio.	10,0	10,8	10,7	10,8	10,6	10,6	14,3
YoY	%	-3,4%	7,1%	-0,5%	1,3%	-1,9%	-0,7%	35,6%
in % der Gesamtleistung	%	15,3%	14,2%	12,9%	12,0%	14,4%	14,9%	17,1%
<b>Service Revenues</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>9,8</b>	<b>9,9</b>	<b>10,1</b>	<b>10,2</b>	<b>10,0</b>	<b>9,9</b>	<b>13,6</b>
YoY	EUR Mio.	5,0%	0,5%	-9,9%	43,4%	-38,6%	38,8%	37,8%
in % der Gesamtleistung	EUR Mio.	15,0%	13,1%	12,3%	11,4%	13,5%	13,9%	16,3%
Personalaufwand	EUR Mio.	-5,9	-4,8	-5,0	-5,4	-5,2	-5,9	-7,4
in % der Bruttoerlöse	%	-9,0%	-6,3%	-6,1%	-6,1%	-7,1%	-8,4%	-8,9%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	EUR Mio.	-4,9	-5,8	-5,4	-5,2	-5,2	-5,7	-6,4
in % der Bruttoerlöse	%	-7,5%	-7,8%	-6,5%	-5,8%	-7,1%	-8,1%	-7,7%
<b>EBITDA</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,2</b>	<b>0,4</b>	<b>0,2</b>	<b>0,2</b>	<b>-1,1</b>	<b>0,5</b>
in % der Service Revenues	%	-7,7%	2,0%	3,7%	2,3%	2,3%	-10,8%	3,9%
Abschreibungen	EUR Mio.	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,2
Amortisation	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,9</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1</b>	<b>-1,2</b>	<b>0,4</b>
YoY	%	34,7%	-109,5%	180,0%	-52,2%	-16,5%	-1384,3%	-131,6%
YoY	EUR Mio.	0,3	0,0	-0,2	0,8	-1,2	0,3	0,1
in % der Service Revenues	%	-9,1%	0,9%	2,3%	1,1%	1,0%	-12,3%	2,8%
Ergebnis aus Beteiligungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nettofinanzergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,2	0,1
A. o. Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1</b>	<b>-1,4</b>	<b>0,4</b>
in % der Service Revenues	%	-8,6%	1,0%	2,4%	1,1%	0,9%	-14,5%	3,2%
Steuern	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,8	0,0
in % des EBT	%	3,3%	-23,8%	-4,2%	-8,3%	-11,2%	54,1%	-3,0%
<b>Nettoergebnis</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,9</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1</b>	<b>-2,2</b>	<b>0,4</b>
in % der Service Revenues	%	-8,9%	0,8%	2,3%	1,0%	0,8%	-22,4%	3,1%
Ergebnisanteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anzahl der Aktien	Mio.	5,0	5,0	5,0	5,0	5,1	5,1	5,1
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>-0,17</b>	<b>0,02</b>	<b>0,05</b>	<b>0,02</b>	<b>0,02</b>	<b>-0,43</b>	<b>0,08</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Gewinn- und Verlustrechnung 2015 (Quartale)

		Q1/15	Q2/15	H1/15	Q3/15	9M/15	Q4/15	2015
<b>Bruttoerlöse</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>16,7</b>	<b>20,2</b>	<b>37,0</b>	<b>18,1</b>	<b>55,1</b>	<b>18,2</b>	<b>73,3</b>
YoY	%	-22,4%	-2,5%	-12,7%	12,4%	-5,7%	-41,1%	-18,0%
Sonstige betrieblichen Erträge	EUR Mio.	0,2	0,1	0,3	0,1	0,5	0,2	0,7
<b>Gesamtleistung</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>17,0</b>	<b>20,3</b>	<b>37,3</b>	<b>18,3</b>	<b>55,6</b>	<b>18,4</b>	<b>74,0</b>
YoY	%	-21,7%	-2,5%	-12,3%	12,3%	-5,5%	-41,0%	-17,8%
Materialaufwand	EUR Mio.	-14,5	-17,9	-32,4	-15,2	-47,6	-15,8	-63,4
in % der Gesamtleistung	%	-85,6%	-88,1%	-87,0%	-82,9%	-85,6%	-85,7%	-85,6%
<b>Rohertrag</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>2,4</b>	<b>2,4</b>	<b>4,9</b>	<b>3,1</b>	<b>8,0</b>	<b>2,6</b>	<b>10,6</b>
YoY	%	-11,7%	-1,9%	-7,1%	41,0%	7,2%	-22,1%	-1,9%
in % der Gesamtleistung	%	14,4%	11,9%	13,0%	17,1%	14,4%	14,3%	14,4%
<b>Service Revenues</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>2,2</b>	<b>2,3</b>	<b>4,5</b>	<b>3,0</b>	<b>7,5</b>	<b>2,4</b>	<b>10,0</b>
YoY	EUR Mio.	5,4%	-21,4%	-2,7%	14,5%	10,8%	12,6%	2,1%
in % der Gesamtleistung	EUR Mio.	13,0%	11,5%	12,2%	16,3%	13,6%	13,1%	13,5%
Personalaufwand	EUR Mio.	-1,3	-1,2	-2,5	-1,3	-3,8	-1,3	-5,2
in % der Bruttoerlöse	%	-7,6%	-6,2%	-6,8%	-7,2%	-7,0%	-7,4%	-7,1%
Sonstiger betrieblicher Aufwand	EUR Mio.	-1,3	-1,2	-2,6	-1,2	-3,8	-1,5	-5,2
in % der Bruttoerlöse	%	-7,8%	-6,2%	-6,9%	-6,6%	-6,8%	-8,0%	-7,1%
<b>EBITDA</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,6</b>	<b>0,4</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,2</b>
in % der Service Revenues	%	-6,3%	-3,6%	-4,9%	20,7%	5,3%	-6,9%	2,3%
Abschreibungen	EUR Mio.	0,0	0,0	-0,1	0,0	-0,1	0,0	-0,1
Amortisation	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>0,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,1</b>
YoY	%	-610,3%	-1016,0%	-721,7%	-345,2%	-255,9%	-167,3%	-16,5%
YoY	EUR Mio.	0,5	-0,5	0,0	0,2	0,0	0,2	0,0
in % der Service Revenues	%	-7,7%	-4,9%	-6,3%	19,7%	4,0%	-8,5%	1,0%
Ergebnis aus Beteiligungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nettofinanzergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
A. o. Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>0,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,1</b>
in % der Service Revenues	%	-7,7%	-5,0%	-6,3%	19,6%	4,0%	-8,6%	0,9%
Steuern	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % des EBT	%	0,2%	0,5%	0,4%	-0,5%	-1,4%	2,9%	-11,2%
<b>Nettoergebnis</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>0,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,1</b>
in % der Service Revenues	%	-7,7%	-5,0%	-6,3%	19,5%	3,9%	-8,8%	0,8%
Ergebnisanteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anzahl der Aktien	Mio.	5,0	5,0	5,0	5,1	5,1	5,1	5,1
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>-0,03</b>	<b>-0,02</b>	<b>-0,06</b>	<b>0,11</b>	<b>0,06</b>	<b>-0,04</b>	<b>0,02</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

## Gewinn- und Verlustrechnung 2016e (Quartale)

		Q1/16	Q2/16	H1/16	Q3/16	9M/16	Q4/16e	2016e
<b>Bruttoerlöse</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>15,8</b>	<b>19,4</b>	<b>35,2</b>	<b>14,1</b>	<b>49,2</b>	<b>21,0</b>	<b>70,3</b>
YoY	%	-5,8%	-4,2%	-4,9%	-22,6%	-10,7%	15,6%	-4,2%
Sonstige betrieblichen Erträge	EUR Mio.	0,1	0,3	0,4	0,1	0,4	0,2	0,7
<b>Gesamtleistung</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>15,9</b>	<b>19,7</b>	<b>35,5</b>	<b>14,1</b>	<b>49,7</b>	<b>21,3</b>	<b>70,9</b>
YoY	%	-6,6%	-3,1%	-4,7%	-22,8%	-10,6%	15,5%	-4,1%
<b>Materialaufwand</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-13,6</b>	<b>-17,2</b>	<b>-30,8</b>	<b>-12,2</b>	<b>-43,1</b>	<b>-17,3</b>	<b>-60,4</b>
in % der Gesamtleistung	%	-85,9%	-87,4%	-86,8%	-86,5%	-86,7%	-81,4%	-85,1%
<b>Rohertrag</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>2,2</b>	<b>2,5</b>	<b>4,7</b>	<b>1,9</b>	<b>6,6</b>	<b>3,9</b>	<b>10,6</b>
YoY	%	-8,6%	2,5%	-3,1%	-39,2%	-17,2%	49,3%	-0,7%
in % der Gesamtleistung	%	14,1%	12,6%	13,2%	13,5%	13,3%	18,6%	14,9%
<b>Service Revenues</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>2,1</b>	<b>2,2</b>	<b>4,3</b>	<b>1,8</b>	<b>6,2</b>	<b>3,7</b>	<b>9,9</b>
YoY	EUR Mio.	-18,2%	53,6%	-0,8%	43,2%	48,8%	46,1%	38,8%
in % der Gesamtleistung	EUR Mio.	13,5%	11,1%	12,2%	13,0%	12,4%	17,5%	13,9%
<b>Personalaufwand</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-1,4</b>	<b>-1,4</b>	<b>-2,7</b>	<b>-1,3</b>	<b>-4,0</b>	<b>-1,9</b>	<b>-5,9</b>
in % der Bruttoerlöse	%	-8,6%	-7,0%	-7,7%	-9,1%	-8,1%	-9,1%	-8,4%
<b>Sonstiger betrieblicher Aufwand</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-1,3</b>	<b>-1,5</b>	<b>-2,8</b>	<b>-1,2</b>	<b>-4,0</b>	<b>-1,7</b>	<b>-5,7</b>
in % der Bruttoerlöse	%	-8,5%	-7,5%	-7,9%	-8,7%	-8,2%	-8,1%	-8,1%
<b>EBITDA</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,3</b>	<b>-0,8</b>	<b>-0,6</b>	<b>-1,4</b>	<b>0,3</b>	<b>-1,1</b>
in % der Service Revenues	%	-21,4%	-15,4%	-18,4%	-33,1%	-22,8%	9,0%	-10,8%
<b>Abschreibungen</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>
<b>Amortisation</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,4</b>	<b>-0,9</b>	<b>-0,6</b>	<b>-1,5</b>	<b>0,3</b>	<b>-1,2</b>
YoY	%	190,1%	222,3%	203,1%	-210,2%	-601,5%	-242,2%	-1384,3%
YoY	EUR Mio.	-1,8	0,5	-1,3	0,3	0,4	0,8	0,3
in % der Service Revenues	%	-23,0%	-17,0%	-20,0%	-35,3%	-24,5%	7,9%	-12,3%
<b>Ergebnis aus Beteiligungen</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>Nettofinanzergebnis</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,3</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,2</b>
<b>A. o. Ergebnis</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>EBT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,7</b>	<b>-1,2</b>	<b>-0,6</b>	<b>-1,7</b>	<b>0,3</b>	<b>-1,4</b>
in % der Service Revenues	%	-23,0%	-31,3%	-27,2%	-30,3%	-28,1%	8,0%	-14,5%
<b>Steuern</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>-1,1</b>	<b>-1,1</b>	<b>0,3</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,8</b>
in % des EBT	%	0,1%	159,3%	92,5%	-58,0%	44,3%	-3,0%	54,1%
<b>Nettoergebnis</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,5</b>	<b>-1,8</b>	<b>-2,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>-2,5</b>	<b>0,3</b>	<b>-2,2</b>
in % der Service Revenues	%	-23,0%	-81,1%	-52,3%	-12,7%	-40,5%	7,8%	-22,4%
<b>Ergebnisanteile Dritter</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>Anzahl der Aktien</b>	<b>Mio.</b>	<b>5,1</b>	<b>5,1</b>	<b>5,1</b>	<b>5,1</b>	<b>5,1</b>	<b>5,1</b>	<b>5,1</b>
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>-0,10</b>	<b>-0,35</b>	<b>-0,44</b>	<b>-0,05</b>	<b>-0,49</b>	<b>0,06</b>	<b>-0,43</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Bilanz, 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
<b>Langfristiges Vermögen</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,2</b>	<b>0,3</b>	<b>0,3</b>	<b>1,4</b>	<b>1,4</b>	<b>1,4</b>	<b>1,4</b>
Immaterielles Vermögen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	1,1	1,1	1,1	1,1
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	0,2	0,1	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Beteiligungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Forderungen an Beteiligungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Geleistete Anzahlungen	EUR Mio.	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>11,3</b>	<b>13,0</b>	<b>12,5</b>	<b>16,2</b>	<b>10,3</b>	<b>8,0</b>	<b>9,0</b>
Vorräte	EUR Mio.	0,1	0,4	1,0	1,0	0,8	0,8	0,9
Forderungen aus Lieferung und Leistung	EUR Mio.	4,8	5,4	6,4	7,6	3,6	4,6	5,6
Forderungen an Beteiligungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Forderungen aus nicht eingezahltem Kapital	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges kurzfristiges Vermögen	EUR Mio.	0,3	0,6	0,2	0,2	0,6	0,8	0,8
Liquide Mittel	EUR Mio.	6,1	6,6	4,9	7,5	5,3	1,9	1,8
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,1	0,2	0,2	0,2	0,4	0,2	0,2
Nicht gedecktes Eigenkapital	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Bilanzsumme</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>11,7</b>	<b>13,5</b>	<b>13,1</b>	<b>17,7</b>	<b>12,2</b>	<b>9,6</b>	<b>10,5</b>
<b>PASSIVA</b>								
<b>Eigenkapital</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>3,5</b>	<b>3,6</b>	<b>3,8</b>	<b>3,9</b>	<b>4,1</b>	<b>1,9</b>	<b>2,3</b>
Grundkapital	EUR Mio.	5,0	5,0	5,0	5,0	5,1	5,1	5,1
Kapitalrücklage	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1
Währungsanpassungen	EUR Mio.	0,1	0,1	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0
Verlustvortrag	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Bilanzverlust/-gewinn	EUR Mio.	-1,6	-1,5	-1,3	-1,2	-1,1	-3,3	-2,9
Nicht gedecktes Eigenkapital	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonderposten mit Rücklageanteil	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	1,2	1,4	3,0	3,2	2,8	1,8	1,8
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>6,8</b>	<b>8,5</b>	<b>6,2</b>	<b>10,2</b>	<b>4,6</b>	<b>5,4</b>	<b>6,4</b>
Bankschulden	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Verb. aus Lieferung & Leistungen	EUR Mio.	6,2	7,5	5,2	7,3	3,6	4,6	5,6
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	0,6	1,0	1,1	2,9	1,0	0,9	0,9
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,1	0,0	0,0	0,5	0,6	0,5	0,0
<b>Bilanzsumme</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>11,7</b>	<b>13,5</b>	<b>13,1</b>	<b>17,7</b>	<b>12,2</b>	<b>9,6</b>	<b>10,5</b>
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

## Bilanz (Normalisierte Fassung), 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
<b>Langfristiges Vermögen</b>	%	<b>2,0%</b>	<b>2,2%</b>	<b>2,6%</b>	<b>7,7%</b>	<b>11,4%</b>	<b>14,6%</b>	<b>13,4%</b>
Immaterielles Vermögen	%	0,2%	0,1%	0,1%	6,0%	8,7%	11,1%	10,1%
Sachanlagevermögen	%	1,8%	1,1%	2,5%	1,7%	2,8%	3,5%	3,3%
Beteiligungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Forderungen an Beteiligungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Geleistete Anzahlungen	%	0,0%	1,1%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>	%	<b>96,9%</b>	<b>96,3%</b>	<b>95,7%</b>	<b>91,4%</b>	<b>85,1%</b>	<b>83,8%</b>	<b>85,2%</b>
Vorräte	%	1,1%	2,7%	7,8%	5,6%	6,7%	8,9%	8,3%
Forderungen aus Lieferung & Leistung	%	41,1%	40,1%	48,7%	42,7%	29,4%	47,7%	52,9%
Forderungen an Beteiligungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Forderungen aus nicht eingez. Kapital	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstiges kurzfristiges Vermögen	%	2,7%	4,8%	1,8%	1,0%	5,1%	7,8%	7,1%
Liquide Mittel	%	52,0%	48,7%	37,5%	42,1%	43,9%	19,4%	16,8%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	1,2%	1,5%	1,7%	0,9%	3,5%	1,6%	1,4%
Nicht gedecktes Eigenkapital	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Bilanzsumme</b>	%	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>PASSIVA</b>								
<b>Eigenkapital</b>	%	<b>30,3%</b>	<b>26,7%</b>	<b>29,1%</b>	<b>22,1%</b>	<b>33,9%</b>	<b>19,5%</b>	<b>21,8%</b>
Grundkapital	%	43,1%	37,3%	38,6%	28,5%	41,9%	53,1%	48,3%
Kapitalrücklage	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,4%	0,5%	0,5%
Währungsanpassungen	%	0,8%	0,5%	0,3%	0,3%	0,6%	0,3%	0,3%
Verlustvortrag	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Bilanzverlust/-gewinn	%	-13,6%	-11,2%	-9,8%	-6,6%	-9,0%	-34,5%	-27,3%
Nicht gedecktes Eigenkapital	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Anteile anderer Gesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonderposten mit Rücklageanteil	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Pensionsrückstellungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige Rückstellungen	%	10,1%	10,4%	22,8%	17,9%	23,2%	18,8%	17,1%
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	%	<b>58,5%</b>	<b>62,6%</b>	<b>47,8%</b>	<b>57,4%</b>	<b>37,7%</b>	<b>56,5%</b>	<b>60,9%</b>
Bankschulden	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Verb. aus Lieferung & Leistungen	%	53,3%	55,2%	39,4%	41,1%	29,3%	47,7%	52,8%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	5,2%	7,4%	8,4%	16,3%	8,3%	8,9%	8,1%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	1,1%	0,3%	0,3%	2,6%	5,2%	5,2%	0,2%
<b>Bilanzsumme</b>	%	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN



## Cashflow-Statement, 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
Jahresüberschuss	EUR Mio.	-0,9	0,1	0,2	0,1	0,1	-2,2	0,4
Abschreibungen	EUR Mio.	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2
Ergebnis aus Abgang von Anlagevermögen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Vorratsbestand	EUR Mio.	0,1	-0,2	-0,7	0,0	0,2	0,0	0,0
Δ Forderungen aus Lief. und Leistungen	EUR Mio.	0,3	-0,6	-0,9	-1,2	4,0	-1,0	-1,0
Δ Forderungen und sonst. Vermögen	EUR Mio.	0,0	-0,3	0,4	0,1	-0,4	-0,1	0,0
Δ Aktive RaP / latente Steuern	EUR Mio.	0,0	-0,1	0,0	0,1	-0,3	0,3	0,0
Δ Langfristige sonst. Rückstellungen	EUR Mio.	0,1	0,2	1,6	0,2	-0,3	-1,0	0,0
Δ Kurzfristige sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Verbindlichkeiten Lieferung und Leistung	EUR Mio.	-2,1	1,2	-2,3	2,1	-3,7	1,0	1,0
Δ Sonderposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Passive RaP / latente Steuern	EUR Mio.	0,0	-0,1	0,0	0,4	0,2	-0,1	-0,5
Währungsanpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	-0,3	0,4	0,2	1,7	-2,0	0,0	0,0
<b>Operativer Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,7</b>	<b>0,7</b>	<b>-1,4</b>	<b>3,7</b>	<b>-2,2</b>	<b>-3,2</b>	<b>0,1</b>
Investitionen in Finanzanlagen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Investitionen in immaterielles Anlagevermögen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	-1,0	0,0	0,0	0,0
Investitionen in Sachanlagevermögen	EUR Mio.	-0,1	-0,1	-0,3	-0,1	-0,2	-0,2	-0,2
<b>Investiver Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-1,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,2</b>
<b>Free Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,8</b>	<b>0,5</b>	<b>-1,6</b>	<b>2,5</b>	<b>-2,3</b>	<b>-3,3</b>	<b>-0,1</b>
Δ Grundkapital	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0
Δ Kapitalrücklagen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Sonst. verzinsliche Verbindlichkeiten	EUR Mio.	-0,2	0,4	0,1	1,8	-1,9	-0,2	0,0
Abzüglich Dividende des Vorjahres	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,2	-0,4	-0,1	-1,8	1,9	0,0	0,0
<b>Finanz-Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>	<b>-0,2</b>	<b>0,0</b>
Zahlungsmittelzufluss (netto)	EUR Mio.	-2,8	0,5	-1,6	2,5	-2,2	-3,5	-0,1
Währungsanpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,1	0,0	0,0
Liquide Mittel Beginn Periode	EUR Mio.	8,8	6,1	6,6	4,9	7,5	5,3	1,9
<b>Liquide Mittel Ende Periode</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>6,1</b>	<b>6,6</b>	<b>4,9</b>	<b>7,5</b>	<b>5,3</b>	<b>1,9</b>	<b>1,8</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Segmente, 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
<b>Bruttoerlöse</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>65,4</b>	<b>74,8</b>	<b>82,2</b>	<b>89,4</b>	<b>73,3</b>	<b>70,3</b>	<b>82,9</b>
Digital Goods	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	42,9	43,3	53,0
Physical Goods	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	4,1	3,5	4,2
eDistribution	EUR Mio.	42,2	53,2	57,3	52,5	0,0	0,0	0,0
Academics	EUR Mio.	23,2	21,6	24,9	36,9	26,4	23,5	25,8
<b>YoY</b>	<b>%</b>	<b>-10,0%</b>	<b>14,4%</b>	<b>9,9%</b>	<b>8,7%</b>	<b>-18,0%</b>	<b>-4,2%</b>	<b>18,0%</b>
Digital Goods	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	1,0%	22,4%
Physical Goods	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	-14,1%	18,1%
eDistribution	%	-7,4%	26,2%	7,7%	-8,4%	-100,0%	n/a	n/a
Academics	%	-14,3%	-7,1%	15,3%	48,1%	-28,5%	-11,1%	10,0%
<b>Anteile</b>	<b>%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Digital Goods	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	58,4%	61,6%	63,9%
Physical Goods	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	5,6%	5,0%	5,0%
eDistribution	%	64,5%	71,1%	69,7%	58,7%	0,0%	0,0%	0,0%
Academics	%	35,5%	28,9%	30,3%	41,3%	36,0%	33,4%	31,1%
<b>Service Revenues</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>9,8</b>	<b>9,9</b>	<b>10,1</b>	<b>10,2</b>	<b>10,4</b>	<b>9,9</b>	<b>13,6</b>
Digital Goods	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	5,3	5,5	8,6
Physical Goods	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,9	0,7	0,7
eDistribution	EUR Mio.	6,7	7,3	7,3	6,4	0,0	0,0	0,0
Academics	EUR Mio.	3,1	2,6	2,8	3,8	4,3	3,8	4,3
<b>YoY</b>	<b>%</b>	<b>-4,3%</b>	<b>0,4%</b>	<b>2,7%</b>	<b>0,8%</b>	<b>1,6%</b>	<b>-4,9%</b>	<b>37,8%</b>
Digital Goods	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	3,6%	58,1%
Physical Goods	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	-22,0%	10,2%
eDistribution	%	-8,9%	8,3%	0,0%	-11,7%	-100,0%	n/a	n/a
Academics	%	7,7%	-16,8%	10,4%	33,0%	12,6%	-12,0%	13,3%
<b>Anteile</b>	<b>%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Digital Goods	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	50,7%	55,2%	63,3%
Physical Goods	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	8,3%	6,8%	5,4%
eDistribution	%	68,5%	73,9%	71,9%	63,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Academics	%	31,5%	26,1%	28,1%	37,0%	41,0%	38,0%	31,2%
<b>in % der Bruttoerlöse</b>	<b>%</b>	<b>15,1%</b>	<b>13,2%</b>	<b>12,3%</b>	<b>11,4%</b>	<b>14,2%</b>	<b>14,1%</b>	<b>16,4%</b>
Digital Goods	%	n/a	n/a	n/a	n/a	12,3%	12,6%	16,3%
Physical Goods	%	n/a	n/a	n/a	n/a	21,0%	19,1%	17,8%
eDistribution	%	16,0%	13,7%	12,7%	12,3%	n/a	n/a	n/a
Academics	%	13,3%	11,9%	11,4%	10,3%	16,2%	16,0%	16,5%

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Auf einen Blick I, 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
<b>Key Data</b>								
Umsatz	EUR Mio.	65,4	74,8	82,2	89,4	73,3	70,3	82,9
Rohhertrag	EUR Mio.	10,0	10,8	10,7	10,8	10,6	10,6	14,3
Service Revenues	EUR Mio.	9,8	9,9	10,1	10,2	10,0	9,9	13,6
EBITDA	EUR Mio.	-0,8	0,2	0,4	0,2	0,2	-1,1	0,5
EBIT	EUR Mio.	-0,9	0,1	0,2	0,1	0,1	-1,2	0,4
EBT	EUR Mio.	-0,8	0,1	0,2	0,1	0,1	-1,4	0,4
Nettoergebnis	EUR Mio.	-0,9	0,1	0,2	0,1	0,1	-2,2	0,4
Anzahl Mitarbeiter		81	87	92	88	99	99	99
<b>Je Aktie</b>								
Kurs Hoch	EUR	3,49	2,25	3,00	2,80	1,86	2,92	
Kurs Tief	EUR	0,89	1,09	1,28	1,35	1,37	1,11	
Kurs Durchschnitt	EUR	2,25	1,53	1,76	2,12	1,64	1,62	
Kurs Schlusskurs	EUR	1,26	1,28	2,58	1,72	1,65	1,26	1,26
EPS	EUR	-0,17	0,02	0,05	0,02	0,02	-0,43	0,08
BVPS	EUR	0,70	0,71	0,75	0,78	0,81	0,37	0,45
CFPS	EUR	-0,54	0,14	-0,28	0,73	-0,43	-0,62	0,01
Dividende	EUR	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Kursziel	EUR							3,90
Performance bis Kursziel	%							209,5%
<b>Profitabilitätskennzahlen</b>								
EBITDA-Marge*	%	-7,7%	2,0%	3,7%	2,3%	2,3%	-10,8%	3,9%
EBIT-Marge*	%	-9,1%	0,9%	2,3%	1,1%	1,0%	-12,3%	2,8%
EBT-Marge*	%	-8,6%	1,0%	2,4%	1,1%	0,9%	-14,5%	3,2%
Netto-Marge*	%	-8,9%	0,8%	2,3%	1,0%	0,8%	-22,4%	3,1%
FCF-Marge*	%	-28,1%	5,4%	-15,6%	24,7%	-23,5%	-33,5%	-0,6%
ROE	%	-24,7%	2,2%	6,1%	2,7%	2,0%	-118,2%	18,7%
NWC/Umsatz	%	-10,1%	-14,7%	23,4%	15,7%	22,1%	22,8%	16,8%
Pro-Kopf-Umsatz	KEUR	808	860	894	1.016	741	710	838
Pro-Kopf-EBIT	KEUR	-11,0	1,0	2,6	1,3	1,0	-12,3	3,9
Capex/Umsatz	%	0,1%	0,1%	0,4%	0,1%	0,2%	0,2%	0,2%
Umsatz	%	-10,0%	14,4%	9,9%	8,7%	-18,0%	-4,2%	18,0%
Rohhertrag	%	-3,4%	7,1%	-0,5%	1,3%	-1,9%	-0,7%	35,6%
Service Revenues	%	-4,3%	0,4%	2,7%	0,8%	-2,7%	-0,8%	37,8%
EBITDA	%	41,7%	n/a	87,7%	-36,4%	-4,6%	n/a	n/a
EBIT	%	34,7%	n/a	180,0%	-52,2%	-16,5%	n/a	n/a
EBT	%	45,0%	n/a	131,7%	-52,8%	-19,3%	n/a	n/a
Nettoergebnis	%	41,2%	n/a	191,4%	-54,8%	-21,8%	n/a	n/a
EPS	%	41,1%	n/a	191,4%	-54,8%	-22,6%	n/a	n/a
CFPS	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	44,6%	n/a
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN * Basis Service Revenues								

## Auf einen Blick I, 2011-2017e

		2011	2012	2013	2014	2015	2016e	2017e
<b>Bilanzkennzahlen</b>								
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	0,2	0,3	0,3	1,4	1,4	1,4	1,4
Umlaufvermögen	EUR Mio.	11,5	13,2	12,7	16,4	10,8	8,2	9,1
Eigenkapital	EUR Mio.	3,5	3,6	3,8	3,9	4,1	1,9	2,3
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	8,2	9,9	9,3	13,8	8,0	7,7	8,2
EK-Quote	%	30,3%	26,7%	29,1%	22,1%	33,9%	19,5%	21,8%
Gearing	%	-171,5%	-182,5%	-128,8%	-190,6%	-129,2%	-99,5%	-77,1%
Working Capital	EUR Mio.	-1,3	-1,7	2,2	1,3	0,8	0,9	0,9
Capital Employed	EUR Mio.	-1,0	-1,4	2,4	1,6	2,2	2,2	2,3
Asset Turnover	x	5,6	5,5	6,3	5,0	6,0	7,3	7,9
<b>Enterprise Value</b>								
Anzahl Aktien	1.000	5.044	5.044	5.044	5.044	5.094	5.094	5.094
Marktkapitalisierung Hoch	EUR Mio.	17,6	11,3	15,1	14,1	9,5		
Marktkapitalisierung Tief	EUR Mio.	4,5	5,5	6,5	6,8	7,0		
Marktkapitalisierung Durchschnitt	EUR Mio.	11,3	7,7	8,9	10,7	8,4		
Marktkapitalisierung Schlusskurs	EUR Mio.	6,4	6,5	13,0	8,7	8,4	6,4	6,4
Nettoverschuldung	EUR Mio.	-6,1	-6,6	-4,9	-7,5	-5,3	-1,9	-1,8
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Finanzanlagen Anlagevermögen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Enterprise Value Hoch	EUR Mio.	11,5	4,8	10,2	6,7	4,1		
Enterprise Value Tief	EUR Mio.	-1,6	-1,1	1,6	-0,7	1,6		
Enterprise Value Durchschnitt	EUR Mio.	5,3	1,1	4,0	3,2	3,0		
Enterprise Value Schlusskurs	EUR Mio.	0,3	-0,1	8,1	1,2	3,1	4,6	4,6
<b>Bewertungskennzahlen</b>								
EV/Umsatz Hoch	x	0,18	0,06	0,12	0,07	0,06	n/a	n/a
EV/Umsatz Tief	x	n/a	n/a	0,02	n/a	0,02	n/a	n/a
EV/Umsatz Durchschnitt	x	0,08	0,02	0,05	0,04	0,04	n/a	n/a
EV/Umsatz Schlusskurs	x	0,00	n/a	0,10	0,01	0,04	0,06	0,06
EV/EBITDA Hoch	x	n/a	23,7	27,1	27,7	18,1	n/a	n/a
EV/EBITDA Tief	x	2,1	n/a	4,1	n/a	7,2	n/a	n/a
EV/EBITDA Durchschnitt	x	n/a	5,7	10,5	13,4	13,2	n/a	n/a
EV/EBITDA Schlusskurs	x	n/a	n/a	21,5	5,0	13,4	n/a	8,7
EV/EBIT	x	n/a	n/a	34,2	10,6	32,4	n/a	12,1
KGV Hoch	x	n/a	143,6	65,7	135,8	116,5	n/a	n/a
KGV Tief	x	n/a	69,6	28,0	65,5	85,8	n/a	n/a
KGV Durchschnitt	x	n/a	97,7	38,6	102,8	102,8	n/a	n/a
KGV Schlusskurs	x	n/a	81,7	56,5	83,4	103,4	n/a	15,0
KBV	x	1,8	1,8	3,4	2,2	2,0	3,4	2,8
KCF	x	n/a	10,6	n/a	2,9	n/a	n/a	n/a
FCF-Yield	%	-43,6%	8,2%	-12,2%	29,2%	-27,8%	-51,6%	-1,4%
Dividendenrendite	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Cashflow</b>								
Operativer Cashflow	EUR Mio.	-2,7	0,7	-1,4	3,7	-2,2	-3,2	0,1
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-0,1	-0,2	-0,2	-1,2	-0,2	-0,2	-0,2
Free Cashflow	EUR Mio.	-2,8	0,5	-1,6	2,5	-2,3	-3,3	-0,1
Finanz-Cashflow	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	-0,2	0,0
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

## DCF-Modell

		2016e	2017e	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	2025e	2026e	TV
<b>Umsatz</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>70,3</b>	<b>82,9</b>	<b>91,2</b>	<b>97,8</b>	<b>102,3</b>	<b>104,9</b>	<b>106,4</b>	<b>107,3</b>	<b>108,0</b>	<b>108,6</b>	<b>109,3</b>	<b>109,9</b>
Umsatzwachstum	%	-4,2%	18,0%	10,0%	7,2%	4,6%	2,6%	1,4%	0,8%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-3,6</b>	<b>0,4</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>	<b>0,9</b>	<b>1,0</b>	<b>1,1</b>	<b>1,2</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>	<b>1,6</b>	<b>2,7</b>
EBIT-Marge	%	-5,1%	0,5%	0,7%	0,8%	0,9%	1,0%	1,1%	1,2%	1,3%	1,4%	1,5%	2,5%
Steuerquote (τ)	%	54,1%	-3,0%	-3,0%	3,5%	1,4%	0,0%	-1,1%	-1,9%	-2,6%	-3,2%	-3,7%	-30,0%
<b>EBIT(1-τ)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-4,3</b>	<b>0,4</b>	<b>0,6</b>	<b>0,8</b>	<b>0,9</b>	<b>1,0</b>	<b>1,1</b>	<b>1,2</b>	<b>1,3</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>	<b>1,9</b>
Investitionen (Capex, WC, M&A)	EUR Mio.	-0,2	-0,2	-0,2	1,8	-3,3	-0,5	-0,2	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,2
<b>FCFF</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-4,5</b>	<b>0,2</b>	<b>0,4</b>	<b>2,5</b>	<b>-2,4</b>	<b>0,5</b>	<b>0,9</b>	<b>1,1</b>	<b>1,2</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>	<b>1,7</b>
WACC	%	9,5%	9,1%	9,1%	8,7%	8,4%	8,0%	7,6%	7,3%	6,9%	6,6%	6,2%	
<b>PV (FCFF)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-4,5</b>	<b>0,2</b>	<b>0,3</b>	<b>1,9</b>	<b>-1,7</b>	<b>0,3</b>	<b>0,6</b>	<b>0,6</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>	<b>0,7</b>	
Terminal cash flow	EUR Mio.	1,7											
Terminal Cost of capital	%	5,6%											
Terminal value	EUR Mio.	19,8											
PV (Terminal value)	EUR Mio.	9,3											
PV (Detailplanungsphase)	EUR Mio.	-4,4											
PV (Grobplanungsphase)	EUR Mio.	4,1											
PV (Verlustvortrag)	EUR Mio.	5,1											
<b>Summe der Barwerte</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>14,2</b>											
						<b>EUR</b>	<b>0,3%</b>	<b>0,4%</b>	<b>0,5%</b>	<b>0,6%</b>	<b>0,7%</b>	<b>0,8%</b>	<b>0,9%</b>
Insolvenzwahrscheinlichkeit TV p.a.	%	3,4%				<b>1,0%</b>	3,00	2,90	2,90	2,90	2,90	2,90	2,90
Wert Operative Assets	EUR Mio.	14,2				<b>1,5%</b>	3,30	3,30	3,20	3,20	3,20	3,20	3,20
Finanzschulden	EUR Mio.	0,0				<b>2,0%</b>	3,60	3,60	3,60	3,50	3,50	3,50	3,50
Cash	EUR Mio.	5,3				<b>2,5%</b>	3,90	3,90	3,90	<b>3,90</b>	3,80	3,80	3,80
Wert des Eigenkapitals	EUR Mio.	<b>19,5</b>				<b>3,0%</b>	4,20	4,20	4,20	4,20	4,20	4,10	4,10
Anzahl Aktien	Mio.	5,0				<b>3,5%</b>	4,60	4,50	4,50	4,50	4,50	4,50	4,40
<b>Wert des Eigenkapitals je Aktie</b>	<b>EUR</b>	<b>3,90</b>				<b>4,0%</b>	4,90	4,90	4,80	4,80	4,80	4,80	4,80

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Diese Studie wurde erstellt durch die



Beim Kraftwerk 8 | 82065 Baierbrunn bei München | Deutschland | Telefon +49 (89) 74443558 | Fax +49 (89) 74443445

#### Disclaimer

Diese Studie wurde von der Sphene Capital GmbH erstellt und ist in der Bundesrepublik Deutschland nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die im Zusammenhang mit ihrem Handel, Beruf oder ihrer Beschäftigung übertragbare Wertpapiere auf eigene Rechnung oder auf Rechnung anderer erwerben oder verkaufen. Diese Studie ist ausschließlich für den Gebrauch ihrer Empfänger bestimmt. Sie darf ohne schriftliche Zustimmung der Sphene Capital GmbH weder gänzlich noch teilweise vervielfältigt, noch an Dritte weiter gegeben werden. Diese Studie dient lediglich Informationszwecken und wird auf vertraulicher Basis übermittelt. Die in dieser Studie behandelten Anlagemöglichkeiten können für bestimmte Investoren nicht geeignet sein, abhängig von dem jeweiligen Anlageziel und geplanten Anlagezeitraum oder der jeweiligen Finanzlage. Diese Studie kann eine individuelle Beratung nicht ersetzen. Bitte kontaktieren Sie den Investmentberater Ihrer Bank.

Diese Studie darf in anderen Rechtsordnungen nur im Einklang mit dem dort geltenden Recht verteilt werden. Personen, die in den Besitz dieser Studie gelangen, sollten sich über die jeweils geltenden Rechtsvorschriften informieren und diese befolgen. Diese Studie oder eine Kopie von ihr darf im Vereinigten Königreich nur an folgende Empfänger verteilt werden: (a) Personen, die über berufliche Erfahrung in Anlagedingen verfügen, die unter Artikel 19(1) der „Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2001“ (Verordnung über die Werbung für Finanzprodukte von 2001 im Rahmen des Gesetzes über Finanzdienstleistungen und Finanzmärkte von 2000) (die „Verordnung“) fallen, oder (b) Unternehmen mit umfangreichem Vermögen, die unter Artikel 49(2)(A) bis (D) der Verordnung fallen, sowie sonstige Personen, an die das Dokument gemäß Artikel 49(1) der Verordnung rechtmäßig übermittelt werden darf (alle diese Personen werden zusammen als „Relevante Personen“ bezeichnet). Jede Person, bei der es sich nicht um eine Relevante Person handelt, sollte diese Studie und deren Inhalt nicht als Informations- oder Handlungsbasis betrachten.

Diese Studie stellt weder ein Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Finanzinstruments des analysierten Unternehmens oder zum Abschluss eines Beratungsvertrags dar. Weder diese Studie noch irgendwelche Bestandteile darin bilden die Grundlage irgendeines Vertrages oder anderweitiger Verpflichtungen irgendeiner Art. Sphene Capital GmbH und mit ihr verbundene Unternehmen lehnen jegliche Haftung für Schäden im Zusammenhang mit der Veröffentlichung und/oder Verwendung dieser Studie oder ihrer Inhalte ab. Weder Sphene Capital GmbH noch ein mit ihr verbundenes Unternehmen geben eine Gewährleistung oder Zusicherung hinsichtlich der Vollständigkeit und Richtigkeit der in dieser Studie enthaltenen Informationen ab. Eine unabhängige Überprüfung der verwendeten Informationen wurde nicht vorgenommen. Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen sind diejenigen des Verfassers dieser Studie, die im Zusammenhang mit seiner Research-Tätigkeit abgegeben werden. Sie entsprechen dem Stand der Erstellung dieser Studie und können sich aufgrund künftiger Ereignisse und Entwicklungen ändern. Weder der Sphene Capital GmbH noch einem mit der Sphene Capital GmbH verbundenen Unternehmen können solche Aussagen automatisch zugerechnet werden. **Eine zukünftige Aktualisierung der Analyse und Empfehlung ist terminlich nicht festgelegt und ihr Zeitpunkt grundsätzlich nicht absehbar; sie erfolgt jedoch in der Regel im Anschluss an die Veröffentlichungen entsprechender Finanzberichte. Sphene Capital GmbH behält sich das Recht vor, in der Studie geäußerte Meinungen jederzeit und ohne Vorankündigung zu widerrufen oder zu ändern.** Sphene Capital GmbH hat möglicherweise Studien veröffentlicht, die im Hinblick auf in dieser Studie enthaltene Informationen zu anderen Ergebnissen kommen. Diese Studien können die unterschiedlichen Annahmen und Herangehensweisen ihrer Verfasser reflektieren. Aussagen der Vergangenheit dürfen nicht als Indiz oder Garantie für nachfolgende Aussagen angesehen werden. Vielmehr werden hinsichtlich zukünftiger Aussagen weder explizit noch implizit Zusicherungen oder Garantien abgegeben.

Diese Studie wird per Email und/oder per Post an professionelle Investoren versandt, bei denen davon ausgegangen wird, dass sie ihre Anlageentscheidungen nicht in unangemessener Weise auf Basis dieser Studie treffen.

Zuständige Behörde: Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsinformation (BaFin)

**Bei den in dieser Studie genannten Wertpapierkursen handelt es sich um XETRA-Schlusskurse des dem Veröffentlichungstag der jeweiligen Studie vorangehenden Handelstages. Wird das Wertpapier nicht auf XETRA gehandelt, handelt es sich bei den in der Studie genannten Wertpapierkursen um den Schlusskurs des jeweiligen Börsenplatzes des dem Veröffentlichungstag der Studie vorangehenden Handelstages.**

#### Anlageempfehlungen (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

**Buy:** Wir rechnen mit einem Anstieg des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.  
**Hold:** Wir rechnen mit einer Out-/ Underperformance zur Benchmark DAX um maximal 10%.  
**Sell:** Wir rechnen mit einem Rückgang des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.

#### Risikoeinschätzung (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

Geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit, dass das Ergebnis des analysierten Unternehmens von dem von uns prognostizierten Ergebnis aufgrund von unternehmens- oder marktspezifischen Gegebenheiten um mehr als 20% abweicht:

Risiko	Geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit
Sehr hoch	>80%
Hoch	50-80%
Mittel	20-50%
Niedrig	<20%

#### Angaben zu möglichen Interessenkonflikten gemäß § 34b Abs. 1 Nr. 2 WpHG und Finanzanalyseverordnung

Gemäß § 34b Wertpapierhandelsgesetz und Finanzanalyseverordnung besteht u. a. die Verpflichtung, bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. Ein Interessenkonflikt wird insbesondere vermutet, wenn das die Analyse erstellende Unternehmen

- Ⓢ an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine Beteiligung von mehr als 5% hält,
- Ⓢ in den letzten zwölf Monaten Mitglied in einem Konsortium war, das die Wertpapiere des analysierten Unternehmens übernommen hat,
- Ⓢ die Wertpapiere des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages betreut,
- Ⓢ in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages Investmentbanking-Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen ausgeführt hat, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging,
- Ⓢ mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse getroffen hat,
- Ⓢ und mit diesem verbundene Unternehmen regelmäßig Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate handeln, oder der für dieses Unternehmen zuständige Analyst sonstige bedeutende finanzielle Interessen in Bezug auf das analysierte Unternehmen haben, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

#### Sphene Capital GmbH verwendet die folgenden Keys:

**Key 1:** Das analysierte Unternehmen hat für die Erstellung dieser Studie aktiv Informationen bereitgestellt.

**Key 2:** Diese Studie wurde vor Verteilung dem analysierten Unternehmen zugeleitet und im Anschluss daran wurden Änderungen vorgenommen. Dem analysierten Unternehmen wurde dabei kein Research-Bericht oder -Entwurf zugeleitet, der bereits eine Anlageempfehlung oder ein Kursziel enthielt.

- Key 3:** Das analysierte Unternehmen hält eine Beteiligung an der Sphene Capital GmbH und/oder einem ihr verbundenen Unternehmen von mehr als 5%.
- Key 4:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Beteiligung in Höhe von mehr als 5%.
- Key 5:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hat Aktien des analysierten Unternehmens vor ihrem öffentlichen Angebot unentgeltlich oder zu einem unter dem angegebenen Kursziel liegenden Preis erworben.
- Key 6:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen betreut die Wertpapiere des analysierten Unternehmens als Market Maker oder Designated Sponsor.
- Key 7:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder eine ihr nahestehende Person/nahestehendes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie war innerhalb der vergangenen 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investmentbanking-Geschäften gebunden oder hat aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- Key 8:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung dieser Studie getroffen. Im Rahmen dieser Vereinbarung hat Sphene Capital GmbH eine marktübliche, vorab entrichtete Flat-Fee erhalten.
- Key 9:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen ist an den Handelstätigkeiten des analysierten Unternehmens durch Provisionseinnahmen beteiligt.
- Key 10:** Ein Mitglied der Sphene Capital GmbH und/oder der Ersteller dieser Studie ist Mitglied des Aufsichtsrates des analysierten Unternehmens.
- Key 11:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Nettoverkauf- oder -kaufposition, die die Schwelle von 0,5% des gesamten emittierten Aktienkapitals des Unternehmens überschreitet.
- Key 12:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen war bei einer öffentlichen Emission von Finanzinstrumenten des Unternehmens federführend oder mitfederführend beteiligt.

#### Übersicht über die bisherigen Anlageempfehlungen (12 Monate):

Datum/Zeit	Kursziel/Aktueller Kurs	Anlageempfehlung:	Interessenskonflikte (Key-Angabe)
25.11.2016/14:30 Uhr	EUR 3,90/EUR 1,27	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8
22.08.2016/16:11 Uhr	EUR 3,90/EUR 1,40 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8
24.06.2016/14:20 Uhr	EUR 3,90/EUR 1,72 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8
30.05.2016/13:06 Uhr	EUR 4,60/EUR 2,12 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8
03.05.2016/09:16 Uhr	EUR 4,60/EUR 2,32 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8
30.03.2016/09:41 Uhr	EUR 4,50/EUR 1,65 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8
16.11.2015/10:43 Uhr	EUR 4,50/EUR 1,60 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1, 8

Ein Überblick über die Anlageempfehlungen der Sphene Capital GmbH ist abrufbar unter <http://www.sphene-capital.de>

#### Erklärungen gemäß § 34b Abs. 1 Wertpapierhandelsgesetz und Finanzanalyseverordnung: Informationsquellen

Die Studie basiert auf Informationen, die aus sorgfältig ausgewählten öffentlich zugänglichen Quellen stammen, insbesondere von Finanzdatenanbietern, den Veröffentlichungen des analysierten Unternehmens und anderen öffentlich zugänglichen Medien.

#### Bewertungsgrundlagen/Methoden/Risiken und Parameter

Für die Erstellung der Studie wurden unternehmensspezifische Methoden aus der fundamentalen Aktienanalyse, quantitative statistische Methoden und Modelle, sowie Verfahrensweisen der technischen Analyse verwendet (inter alia historische Bewertungsansätze, Substanz-Bewertungsansätze oder Sum-Of-The-Parts-Bewertungsansätze, Diskontierungsmodelle, der Economic-Profit-Ansatz, Multiplikatoren Modelle oder Peergroup-Vergleiche). Bewertungsmodelle sind von volkswirtschaftlichen Größen wie Währungen, Zinsen, Rohstoffen und von konjunkturellen Annahmen abhängig. Darüber hinaus beeinflussen Marktstimmungen und politische Entwicklungen die Bewertungen von Unternehmen.

Gewählte Ansätze basieren zudem auf Erwartungen, die sich je nach industriespezifischen Entwicklungen schnell und ohne Vorwarnung ändern können. Folglich können sich auch auf den einzelnen Modellen basierende Empfehlungen und Kursziele entsprechend ändern. Die auf einen Zeitraum von zwölf Monaten ausgerichteten Anlageempfehlungen können ebenfalls Marktbedingungen unterworfen sein und stellen deshalb eine Momentaufnahme dar. Die erwarteten Kursentwicklungen können schneller oder langsamer erreicht werden oder aber nach oben oder unten revidiert werden.

#### Erklärung Compliance

Sphene Capital GmbH hat intern regelmäßige Vorkehrungen getroffen, um Interessenskonflikten hinsichtlich des analysierten Unternehmens vorzubeugen und mögliche Interessenskonflikte offen zu legen. Verantwortlich für die Einhaltung dieser Vorkehrungen ist Susanne Hasler, [susanne.hasler@sphene-capital.de](mailto:susanne.hasler@sphene-capital.de).

#### Erklärung der Ersteller der Studien

Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen entsprechen den Ansichten des Verfassers dieser Studie. Die Vergütung des Erstellers einer Studie hängt weder in der Vergangenheit, der Gegenwart noch in der Zukunft direkt oder indirekt mit der Empfehlung oder den Sichtweisen, die in der Studie geäußert werden, zusammen.

Diese Studie wurde am 25.11.2016 um 14:16 Uhr fertiggestellt. Letzter Kurs zum Zeitpunkt der Fertigstellung EUR 1,27.