



Rockstone Research

2. November 2015

Research #9

True Leaf Medicine
International Ltd.



True Leaf expandiert nach Europa

True Leaf Medicine International Ltd. berichtete heute in einer [Pressemitteilung](#) über die Expansion nach Europa, wo nächstes Jahr ihre neue hanfbasierte Produktlinie ebenfalls produziert, vermarktet und verkauft werden soll.

Das Unternehmen hat einen Hersteller in Deutschland gefunden, der die gleichen Produkte produzieren soll, die seit kurzem bereits in Nord-Amerika zum Verkauf stehen.

Das Hanf und die anderen pflanzlichen Bestandteile der Produkte sollen ebenfalls aus Europa kommen.

Herr Narcisse Kayser wurde als European Sales Director engagiert, um die europäische Markteinführung vor Ort zu unterstützen, da er zuvor der International Sales Manager von ANF Pet Foods war und den europäischen Tiernahrungsmarkt bestens kennt.

True Leaf's Geschäftsführer, Darcy Bomford, arbeitete bereits mit Herrn Kayser in der Vergangenheit erfolgreich zusammen:

"Ich habe in der Vergangenheit bereits mit Narcisse hinsichtlich eines Eintritts in den europäischen Markt zusammengearbeitet und bin mit unseren bisherigen Fortschritten sehr zufrieden. Wir konnten mit seiner Hilfe, hochwertige Hanfkultursorten aus Osteuropa ausfindig machen und erste Herstellungs- und Marketinginitiativen zur Bearbeitung des west- und osteuropäischen Markts einleiten. Wir rechnen damit, die Produkte Mitte 2016 auf den Markt bringen und erste Umsätze generieren zu können. Hiermit wären wir dem ursprünglichen Zeitplan voraus."

Darüberhinaus ist True Leaf bereits in Verhandlungen mit einer europäischen Beratungsfirma, die auf die Heimtierbranche in Europa spezialisiert ist und bei der Markteinführung unterstützend zur Seite stehen soll, wobei derzeit auch Ver-

Unternehmensdetails

True Leaf Medicine International Ltd.
100 Kalamalka Lake Road, Unit 32
Vernon, British Columbia V1T 9G1, Kanada
Telefon: +1 778-389-9933
Email: kevin@trueleaf.com
www.trueleaf.com

Aktien im Markt: 39.381.663

Kanada-Symbol ([CSE](#)): MJ



▲ Chart Kanada (CSE)

Aktueller Kurs: \$0,12 CAD (30.10.2015)

Marktkapitalisierung: \$5 Mio. CAD

Deutschland Symbol / WKN: TLA / A14NM1



▲ Chart Deutschland (XETRA)

Aktueller Kurs: €0,099 EUR (02.11.2015)

Marktkapitalisierung: €4 Mio. EUR



handlungen für europäische Unternehmensrepräsentanten stattfinden. Darcy Bomford und Kevin Bottomley von True Leaf werden diese und nächste Woche im Rahmen dieser Initiative in Europa sein.

Das Unternehmen plant zudem, das europäische Produktsortiment auf der Interzoo 2016, der weltweit grössten Fachmesse für den Heimtierbedarf, die alle 2 Jahre im Messenzentrum Nürnberg stattfindet, vorzustellen und offiziell auf den europäischen Markt zu bringen.

Auf der neuen Webseite des Unternehmens www.trueleaf.com können bereits Vorbestellungen abgegeben werden.

Die heutige Pressemitteilung bestätigt erneut, dass es True Leaf mit ihren europäischen Aktionären ernst meint und auch den europäischen Markt als absatzstarke Opportunität sieht. Der europäische Heimtiermarkt ist laut Unternehmensaussagen \$26 Milliarden Dollar gross, also knapp halb so gross wie der \$60 Milliarden Dollar Markt in Kanada und USA. Die Verkaufszahlen könnten 2016 also knapp doppelt so hoch ausfallen wie erwartet, da der europäische Markteintritt ursprünglich später erfolgen sollte.

Rockstone begrüsst die überraschend schnelle Markteinführung in Europa, da eine ähnlich hohe Nachfrage wie in Nord-Amerika erwartet wird. Die hanf-basierten Kauartikel für Hunde, die True Leaf während den letzten Monaten entwickelt hat, sind nämlich auch in Europa eine innovative Neuheit und dürften sich einer hohen Nachfrage erfreuen.

Vor genau einem Jahr kam True Leaf nach Europa, um sich in München auf der Edelmetallmesse und in Frankfurt, Genf und Zürich vorzustellen. Ein paar Monate später, im Februar 2015, ging True Leaf in Kanada und Deutschland an die Börse. Seitdem konnte das Unternehmen erfolgreich Kapital beschaffen und die neue Abteilung True Leaf Pet ins Leben rufen.

Im [September](#) launchierte True Leaf ihre innovative Produktlinie aus gesundheitsfördernden Kauartikeln für Hunde, die Hanf und andere pflanzliche Inhaltsstoffe beinhalten. Die 3 Produkte werden unter den Marken **“True Love”**, **“True Spirit”** und **“True Calm”** vermarktet. In Kanada und USA sind die Produkte bereits seit Herbst erhältlich, jeweils zu einem Preis von \$14,99 CAD pro Packung bzw. \$0,39 CAD pro Leckerbissen (insg. 40 Stück bzw. 200g pro Packung).

Weitere Informationen zu den 3 neuen Produkten können im Artikel [“True Leaf enthüllt neue Produktlinien”](#) gefunden werden.

Ziel von True Leaf ist der Einstieg in die 60 Milliarden Dollar Heimtierbranche in Nord-Amerika und der Einstieg in die 26 Milliarden Dollar Heimtierbranche in Europa mit einem innovativen Sortiment an Kausnacks und Nahrungsergänzungsmitteln auf Hanfbasis. Die Produkte sollen in Kanada und den USA über Vertriebskanäle für Naturheilkunde und Tiermedizin vertrieben werden.

Darüberhinaus hat das Unternehmen bei der kanadischen Gesundheitsbehörde Health Canada einen Antrag auf Lizenzierung als kanadischer Marihuanaproduzent im Rahmen der Marijuana for Medicinal Purposes Regulations gestellt. Das Unternehmen hat die erste und zweite Stufe des Selektionsverfahrens von Health Canada erfolgreich durchlaufen und wartet nun auf die Sicherheitsbescheinigung.

Der vor kurzem stattgefundenene Regierungswechsel in Kanada hat den Markt für medizinisches Marijuana in Kanada wiederbelebt.



Canada election: Liberals sweep to power

🕒 20 October 2015 | 🇺🇸 & 🇨🇦 Canada | 📄



Justin Trudeau: 'It's time for a change'

Regierungswechsel in Kanada

[Letzten Monat](#) wurde die konservative Regierung in Kanada durch die liberale Partei abgelöst. Kanadische Marijuan-Aktien begannen einen freudvollen Anstieg, da die neue Regierung bereits [angedeutet](#) hat, Marijuana für die ganze Bevölkerung legalisieren zu wollen (ähnlich wie in den US-Bundesstaaten, wo Marijuana auch für die Bevölkerung legalisiert wurde). In Kanada gibt es derzeit weniger als 40.000 Patienten, denen es erlaubt wurde, Marijuana für medizinische Zwecke zu konsumieren. Laut der

University of Ottawa gibt es in Kanada allerdings geschätzte 2,3 Mio. Menschen, die Marijuana in ihrer Freizeit ("recreational") konsumieren. Indes könnte es noch 1-2 Jahre dauern, bis Marijuana auch in Kanada der gesamten Bevölkerung zur Verfügung steht, da die Regulierung, Besteuerung, Ausgabestellen und sonstige Aspekte noch organisiert werden müssen. In der Zwischenzeit könnte die kanadische Gesundheitsorganisation jedoch bereits in den nächsten Monaten neue Produktionslizenzen vergeben, um die erwartete Nachfrage in den nächsten Jahren befriedigen zu können.

Analysten-Profil und Kontakt:

Stephan Bogner (Dipl. Kfm. FH)
Analyst

Rockstone Research
8050 Zürich, Schweiz
+41-44-5862323
sb@rockstone-research.com

Für weitere Informationen und kostenlosen Newsletter besuchen Sie www.rockstone-research.com

Stephan Bogner studierte an der International School of Management (Dortmund), European Business School (London) und University of Queensland (Brisbane, Australien).



Unter Prof. Dr. Hans J. Bocker schloss Bogner 2002 seine Diplomarbeit über den Goldmarkt ab. Ein Jahr später übersetzte er das Buch von Ferdinand Lips („Gold Wars“) ins Deutsche. Nach 5 Jahren Aufenthalt in Dubai lebt Bogner mittlerweile in Zürich und ist der Geschäftsführer der [Elementum International AG](#), welche Firma auf die zoll- und MwSt.-freie Einlagerung von physischem Gold und Silber in einem Hochsicherheitslager innerhalb des St. Gotthard Gebirgsmassivs in der Zentralschweiz spezialisiert ist.

Über True Leaf International Ltd.

 true leaf

 trueleafhemp  trueleafpet  trueleafcares

Ziel von True Leaf Medicine International Ltd. ist der Einstieg in die \$60 Milliarden Dollar Heimtierbranche in Nord-Amerika und der Einstieg in den \$26 Milliarden grossen Heimtiermarkt in Europa – mit einem Sortiment an Kausnacks und Nahrungsergänzungsmitteln auf Hanfbasis. Diese Produkte sollen in Kanada und den USA über Vertriebskanäle für Naturheilkunde und Tiermedizin vertrieben werden. Darüber hinaus hat das Unternehmen bei der kanadischen Gesundheitsbehörde Health Canada einen Antrag auf Lizenzierung als kanadischer Marihuana-Produzent im Rahmen der Marihuana for Medicinal Purposes Regulations gestellt. Das Unternehmen hat die erste und zweite Stufe des Selektionsverfahrens von Health Canada erfolgreich durchlaufen und wartet nun auf die Sicherheitsbescheinigung.

Research Übersicht:

[Research #8](#) "True Leaf enthüllt neue Produktlinie" (17. September 2015)

[Research #7](#) "Ein wichtiges Puzzle-Stück für den sich anbahnenden Erfolg von True Leaf" (8. September 2015)

[Research #6](#) "True Leaf hat den kanadischen Vertrieb für eigene Hanf-Produktlinie sichergestellt" (12. August 2015)

[Research #5](#) "CEO-Interview mit Darcy Bomford" (6. August 2015)

[Research #4](#) "True Leaf auf bestem Weg zum lizenzierten Marijuana-Produzenten in Kanada" (21. Juli 2015)

[Research #3](#) "True Leaf Medicine will in Produktion gehen" (6. Mai 2015)

[Research #2](#) "True Leaf will im Herbst 2015 den Markt für Tiernahrung mit Hanf bereichern" (9. April 2015)

[Research #1](#) "True Leaf Medicine International Ltd. geht an die Börse" (9. Februar 2015)



Disclaimer, Haftungsausschluss und sonstige Informationen über diesen Research Report und den Autor:

Rockstone ist ein Research-Haus, das auf die Analyse und Bewertung von Kapitalmärkten und börsennotierten Unternehmen spezialisiert ist. Der Fokus ist auf die Exploration, Entwicklung und Produktion von Rohstoff-Lagerstätten ausgerichtet. Durch Veröffentlichungen von allgemeinem geologischen Basiswissen erhalten die einzelnen Unternehmensanalysen aus der aktuellen Praxis einen Hintergrund, vor welchem ein weiteres Eigenstudium angeregt werden soll. Sämtliches Research wird unseren Lesern auf dieser Webseite und mittels dem vorab erscheinenden Email-Newsletter gleichermaßen kostenlos und unverbindlich zugänglich gemacht, wobei es stets als unverbindliche Bildungsforschung anzusehen ist und sich ausschliesslich an eine über die Risiken aufgeklärte, aktienmarkterfahrene und eigenverantwortlich handelnde Leserschaft richtet.

Alle in diesem Report geäußerten Aussagen, ausser historischen Tatsachen, sollten als zukunftsgerichtete Aussagen verstanden werden, die mit erheblichen Risiken verbunden sind und sich nicht bewahrheiten könnten. Die Aussagen des Autors unterliegen Risiken und Ungewissheiten, die nicht unterschätzt werden sollten. Es gibt keine Sicherheit oder Garantie, dass die getätigten Aussagen tatsächlich eintreffen oder sich bewahrheiten werden. Daher sollten die Leser sich nicht auf die Aussagen von Rockstone und des Autors verlassen, sowie sollte der Leser anhand dieser Informationen und Aussagen keine Anlageentscheidung treffen, das heisst Aktien oder sonstige Wertpapiere kaufen, halten oder verkaufen. Weder Rockstone noch der Autor sind registrierte oder anerkannte Finanzberater. Bevor in Wertpapieren oder sonstigen Anlagemöglichkeiten investiert wird, sollte jeder einen professionellen Berufsberater konsultieren und erfragen, ob ein derartiges Investment Sinn macht oder ob die Risiken zu gross sind. Der Autor, Stephan Bogner, wird von Zimtu Capital Corp. bezahlt, wobei Teil der Aufgaben des Autors ist, über Unternehmen zu recherchieren und zu schreiben, in denen Zimtu investiert ist. Während der Autor möglicherweise nicht direkt von dem Unternehmen, das analysiert wird, bezahlt und beauftragt wurde, so würde der Arbeitgeber des Autors, Zimtu Capital, von einem Aktienkursanstieg profitieren. Darüber hinaus besitzt der Autor ebenfalls Aktien von den True Leaf Medicine International

Ltd. und würde von einem Aktienkursanstieg ebenfalls profitieren. Es kann auch in manchen Fällen sein, dass die analysierten Unternehmen einen gemeinsamen Direktor mit Zimtu Capital haben. Somit herrschen Interessenskonflikte vor. Die vorliegenden Ausführungen sollten somit nicht als unabhängige "Finanzanalyse" oder gar "Anlageberatung" gewertet werden, sondern als sog. "Werbemittel". Weder Rockstone noch der Autor übernimmt Verantwortung für die Richtigkeit und Verlässlichkeit der Informationen und Inhalte, die sich in diesem Report oder auf unserer Webseite befinden, von Rockstone verbreitet werden oder durch Hyperlinks von www.rockstone-research.com aus erreicht werden können (nachfolgend Service genannt). Der Leser versichert hiermit, dass dieser sämtliche Materialien und Inhalte auf eigenes Risiko nutzt und weder Rockstone noch den Autor haftbar machen werden für jegliche Fehler, die auf diesen Daten basieren. Rockstone und der Autor behalten sich das Recht vor, die Inhalte und Materialien, welche auf www.rockstone-research.com bereit gestellt werden, ohne Ankündigung abzuändern, zu verbessern, zu erweitern oder zu entfernen. Rockstone und der Autor schließen ausdrücklich jede Gewährleistung für Service und Materialien aus. Service und Materialien und die darauf bezogene Dokumentation wird Ihnen "so wie sie ist" zur Verfügung gestellt, ohne Gewährleistung irgendeiner Art, weder ausdrücklich noch konkludent. Einschließlich, aber nicht beschränkt auf konkludente Gewährleistungen der Tauglichkeit, der Eignung für einen bestimmten Zweck oder des Nichtbestehens einer Rechtsverletzung. Das gesamte Risiko, das aus dem Verwenden oder der Leistung von Service und Materialien entsteht, verbleibt bei Ihnen, dem Leser. Bis zum durch anwendbares Recht äusserstenfalls Zulässigen kann Rockstone und der Autor nicht haftbar gemacht werden für irgendwelche besonderen, zufällig entstandenen oder indirekten Schäden oder Folgeschäden (einschließlich, aber nicht beschränkt auf entgangenen Gewinn, Betriebsunterbrechung, Verlust geschäftlicher Informationen oder irgendeinen anderen Vermögensschaden), die aus dem Verwenden oder der Unmöglichkeit, Service und Materialien zu verwenden und zwar auch dann, wenn Investor Marketing Partner zuvor auf die Möglichkeit solcher Schäden hingewiesen worden ist. Der Service von Rockstone und des Autors darf keinesfalls als persönliche oder auch allgemeine Beratung aufgefasst werden. Nutzer, die aufgrund der bei www.rockstone-research.com abgebildeten oder bestellten Informationen Anlageentscheidungen treffen bzw. Transaktionen durchführen, handeln vollständig auf eigene Gefahr. Die von der www.rockstone-research.com zugesandten Informationen oder anderweitig damit im Zusammenhang stehende Informationen begründen somit keinerlei Haftungsobliegenheit. Rockstone und der Autor erbringen Public Relations und Marketing-Dienstleistungen hauptsächlich für börsennotierte Unternehmen. Im Rahmen des Internetangebotes www.rockstone-research.com sowie auf anderen Nachrichtenportalen oder Social Media-Webseiten veröffentlicht der Herausgeber, dessen Mitarbeiter oder mitwirkende Personen bzw. Unternehmen journalistische Arbeiten in Form von Text, Bild, Audio und Video über Unternehmen, Finanzanlagen und Sachwerte. Ausdrücklich wird darauf hingewiesen, dass es sich bei den veröffentlichten Beiträgen um keine Finanzanalysen nach deutschem Kapitalmarktrecht handelt. Trotzdem veröffentlichen wir im Interesse einer möglichst hohen Transparenz gegenüber den Nutzern des Internetangebots vorhandene Interessenkonflikte. Mit einer internen Richtlinie hat Rockstone organisatorische Vorkehrungen zur Prävention und Offenlegung von Interessenkonflikten getroffen, welche im Zusammenhang mit der Erstellung und Veröffentlichung von Beiträgen auf dem Internetangebot www.rockstone-research.com entstehen. Diese Richtlinie ist für alle beteiligten Unternehmen und alle mitwirkenden Personen bindend. Folgende Interessenkonflikte können bei der Rockstone im Zusammenhang mit dem Internetangebot www.rockstone-research.com grundsätzlich auftreten: Rockstone oder Mitarbeiter des Unternehmens können Finanzanlagen, Sachwerte oder unmittelbar darauf bezogene Derivate an dem Unternehmen bzw. der Sache über welche im Rahmen der Internetangebote der Rockstone berichtet wird, halten. Rockstone oder der Autor hat aktuell oder hatte in den letzten 12 Monaten eine entgeltliche Auftragsbeziehung mit den auf www.rockstone-research.com vorgestellten Unternehmen oder interessierten Drittparteien über welches im Rahmen des Internetangebots www.rockstone-research.com berichtet wird. Rockstone oder der Autor behalten sich vor, jederzeit Finanzanlagen als Long- oder Shortpositionen von Unternehmen oder Sachwerten über welche im Rahmen des Internetangebotes www.rockstone-research.com berichtet wird, einzugehen oder zu verkaufen. Ein Kurszuwachs der Aktien der vorgestellten Unternehmen kann zu einem Vermögenszuwachs des Autors oder seiner Mitarbeiter führen. Hieraus entsteht ein Interessenkonflikt.

tionen treffen bzw. Transaktionen durchführen, handeln vollständig auf eigene Gefahr. Die von der www.rockstone-research.com zugesandten Informationen oder anderweitig damit im Zusammenhang stehende Informationen begründen somit keinerlei Haftungsobliegenheit. Rockstone und der Autor erbringen Public Relations und Marketing-Dienstleistungen hauptsächlich für börsennotierte Unternehmen. Im Rahmen des Internetangebotes www.rockstone-research.com sowie auf anderen Nachrichtenportalen oder Social Media-Webseiten veröffentlicht der Herausgeber, dessen Mitarbeiter oder mitwirkende Personen bzw. Unternehmen journalistische Arbeiten in Form von Text, Bild, Audio und Video über Unternehmen, Finanzanlagen und Sachwerte. Ausdrücklich wird darauf hingewiesen, dass es sich bei den veröffentlichten Beiträgen um keine Finanzanalysen nach deutschem Kapitalmarktrecht handelt. Trotzdem veröffentlichen wir im Interesse einer möglichst hohen Transparenz gegenüber den Nutzern des Internetangebots vorhandene Interessenkonflikte. Mit einer internen Richtlinie hat Rockstone organisatorische Vorkehrungen zur Prävention und Offenlegung von Interessenkonflikten getroffen, welche im Zusammenhang mit der Erstellung und Veröffentlichung von Beiträgen auf dem Internetangebot www.rockstone-research.com entstehen. Diese Richtlinie ist für alle beteiligten Unternehmen und alle mitwirkenden Personen bindend. Folgende Interessenkonflikte können bei der Rockstone im Zusammenhang mit dem Internetangebot www.rockstone-research.com grundsätzlich auftreten: Rockstone oder Mitarbeiter des Unternehmens können Finanzanlagen, Sachwerte oder unmittelbar darauf bezogene Derivate an dem Unternehmen bzw. der Sache über welche im Rahmen der Internetangebote der Rockstone berichtet wird, halten. Rockstone oder der Autor hat aktuell oder hatte in den letzten 12 Monaten eine entgeltliche Auftragsbeziehung mit den auf www.rockstone-research.com vorgestellten Unternehmen oder interessierten Drittparteien über welches im Rahmen des Internetangebots www.rockstone-research.com berichtet wird. Rockstone oder der Autor behalten sich vor, jederzeit Finanzanlagen als Long- oder Shortpositionen von Unternehmen oder Sachwerten über welche im Rahmen des Internetangebotes www.rockstone-research.com berichtet wird, einzugehen oder zu verkaufen. Ein Kurszuwachs der Aktien der vorgestellten Unternehmen kann zu einem Vermögenszuwachs des Autors oder seiner Mitarbeiter führen. Hieraus entsteht ein Interessenkonflikt.