

# Ludwig Beck

Reuters: ECKG.DE

Bloomberg: ECK:GR

## Licht und Schatten in 2017

Die Eckdaten für das abgelaufene Geschäftsjahr 2017 zeigen, dass sich Ludwig Beck von den schwachen Vorgaben des deutschen Textilhandels Umfeldes zwar nicht abkoppeln konnte, mit Bruttoumsätzen von EUR 173,2 Mio. (-2,2% YoY) jedoch im Rahmen unserer Erwartungen lag. Bei nahezu unveränderten Gesamtjahresschätzungen bekräftigen wir unser Buy-Rating für die Aktien der Ludwig Beck AG sowie unser aus einem DCF-Entity-Modell (Base-Case-Szenario) abgeleitetes Zwölf-Monats-Kursziel von EUR 34,40 je Aktie.

### Bruttokonzernumsätze 2017

Heute früh hat Ludwig Beck die Umsatzzahlen für das abgelaufene Geschäftsjahr veröffentlicht. Demnach erwirtschaftete Ludwig Beck im Jahr 2017 Bruttoumsätze von EUR 173,2 Mio. Gegenüber dem Vorjahr, als Bruttoumsätze von EUR 177,1 Mio. erwirtschaftet worden waren, entspricht dies einem Rückgang von 2,2%. Damit lagen die Umsätze in der vom Vorstand ausgegebenen Bandbreite zwischen EUR 170 und 180 Mio. Auch unsere Gesamtjahresprognose von EUR 175,8 Mio. konnte damit fast getroffen werden.

### Umsatzzahlen Q4/2017

Bezogen auf das vierte Quartal 2017 lagen die Bruttoerlöse bei EUR 54,7 Mio. und damit um -7,1% unter dem Vorjahreswert. Erst in der vierten Adventwoche meldeten die Händler im gesamten Einzelhandel eine leichte Umsatzverbesserung im Vergleich zum Vorjahr. Ursächlich für diese Entwicklung waren nach u. E. auch die zwei fehlenden Arbeitstage im Monat Dezember im Vergleich zum Vorjahr und die oft nasskalten, unfreundlichen Dezemberwetterbedingungen.

### Performance nach Segmenten

Das Segment „Ludwig Beck“, das sich aus dem Stammhaus am Münchener Marienplatz sowie der Dependence Hautnah in den Fünf Höfen in der Münchener Innenstadt zusammensetzt, erwirtschaftete im vergangenen Jahr einen Bruttoumsatz in Höhe von EUR 99,0 Mio. (Vorjahr: EUR 101,1 Mio., -2,1% YoY). In diesen Umsatzzahlen enthalten ist auch der Onlinehandel, das inoffiziell dritte Segment des Konzerns, der sich Angaben gemäß weiterhin positiv entwickelt und die Erwartungen des Managements erfüllt hat. Im Segment „Wormland“, wo deutschlandweit in derzeit 15 Filialen Herrenbekleidung im gehobenen Preissegment vertrieben wird, lagen die Bruttoerlöse bei EUR 74,2 Mio. (Vorjahr: EUR 76,0 Mio., -2,4%).

Zur Ertragsentwicklung wurde, wie zu diesem Zeitpunkt üblich, keine Aussage gemacht.

### Unverändertes Kursziel von EUR 34,40 je Aktie

Wir halten für die Bewertung von Ludwig Beck ein dreistufiges DCF-Entity-Modell für angemessen, da dieses nach u. E. die von uns erwartete langfristig positive Ertragsentwicklung des Unternehmens am besten widerspiegelt. Aus diesem ermittelt sich ein Wert des Eigenkapitals von EUR 34,40 je Aktie. Gegenüber dem gestrigen Schlusskurs von EUR 29,60 entspricht dies einem Base-Case-Kurspotenzial von 16,2%. Wir bestätigen daher unser Buy-Rating für die Aktien der Ludwig Beck AG.

Rating: Buy Risiko: Niedrig

Kurs: EUR 29,60

Kursziel: EUR 34,40 (unverändert)

WKN/ISIN: 519990/DE0005199905

Indizes: C-DAX, Classic All Share, Prime All Share

Transparenzlevel: Prime Standard

Gewichtete Anzahl Aktien: 3,7 Mio.

Marktkapitalisierung: EUR 109,4 Mio.

Handelsvolumen/Tag: ~500 Aktien

Bilanzpressekonferenz: Januar 2018

EUR Mio. (31/12)	2015	2016	2017e	2018e
Nettoumsatz	133,3	148,9	145,5	148,0
EBITDA	22,3	10,3	9,8	11,8
EBIT	18,3	6,3	6,0	8,0
EBT	17,3	5,2	5,1	7,0
EAT	15,2	2,9	2,0	4,6

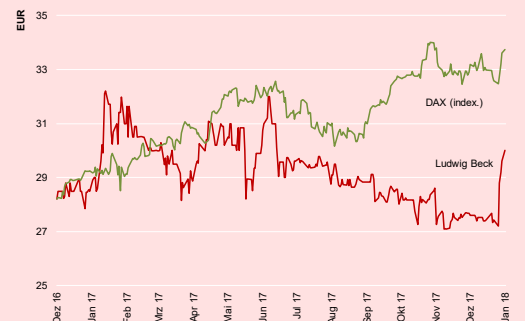
% vom Umsatz	2015	2016	2017e	2018e
EBITDA	16,8	6,9	6,7	8,0
EBIT	13,7	4,3	4,1	5,4
EBT	12,9	3,5	3,5	4,7
EAT	11,4	1,9	1,4	3,1

Je Aktie/EUR	2015	2016	2017e	2018e
EPS	4,11	0,78	0,53	1,23
Dividende	0,75	0,65	0,75	0,85
Buchwert	21,49	21,37	21,28	21,76
Cashflow	5,76	2,49	2,39	2,94

%	2015	2016	2017e	2018e
EK-Quote	60,2%	58,9%	58,3%	59,6%
Gearing	44,7%	47,7%	47,7%	44,0%

x	2015	2016	2017e	2018e
KGV	7,9	39,5	55,4	24,0
EV/Umsatz	1,17	1,02	1,01	0,98
EV/EBIT	8,5	23,9	24,4	18,1
KBV	1,5	1,4	1,4	1,4

EUR Mio.	2017e	2018e
Guidance: Bruttoumsatz	170,0-180,0	-
Guidance: EBIT	4,0-6,0	-



QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Peter Thilo Hasler, CEFA

+49 (89) 74443558 / +49 (152) 31764553

peter-thilo.hasler@sphene-capital.de

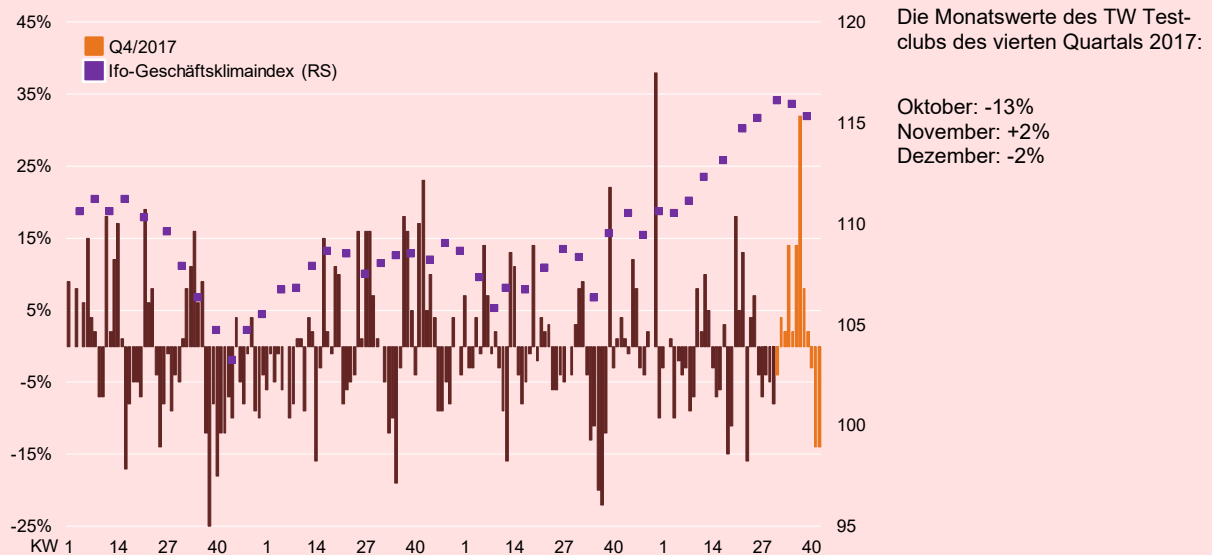
Susanne Hasler, CFA

+49 (89) 74443558 / +49 (176) 24605266

susanne.hasler@sphene-capital.de

Das Konjunkturbarometer für die Textil- und Bekleidungsbranche, das wöchentlich von der Fachzeitschrift **TextilWirtschaft** ermittelt wird, meldete im vierten Quartal 2017 eine rückläufige Entwicklung der Erlöse im textilen Einzelhandel.

**ABBILDUNG 1: TG-TESTCLUB UND IFO-GESCHÄFTSKLIMAINDEX, 2014-17**



QUELLE: CESIFO, TEXTILWIRTSCHAFT, SPHENE CAPITAL

### TW-Testclub und Ifo-Geschäftsklimaindex im Einklang

Das vierte Quartal 2017 haben die Textilunternehmen im TW-Testclub mit einem deutlichen Minus abgeschlossen. Prozentual stark rückläufig waren die Erlöse bereits im Oktober (-13%). Auf die Ertragslage weitaus belastender dürfte sich jedoch die Entwicklung im für das Gesamtjahresergebnis entscheidenden Monat Dezember ausgewirkt haben, in dem die Erlöse um -2% unter ihrem Vorjahreswert lagen. Die gute Entwicklung des dritten Quartals, als im textilen Einzelhandel deutliche Zuwächse verbucht wurden, konnte damit nicht fortgesetzt werden.

### Unternehmensprofil

Mit einer mehr als 150-jährigen Unternehmensgeschichte zählt Ludwig Beck zu den ältesten deutschen Unternehmen. Im traditionsreichen Stammhaus am Münchener Marienplatz, einer der attraktivsten Einzelhandelslagen in Europa, bietet Ludwig Beck auf sieben Etagen und einer Bruttoverkaufsfläche von rund 12.400 qm (per Ende 2016) eine außergewöhnliche Auswahl von Mode- und Designermarken sowie internationaler Beauty-Artikel, eine Sammlung von Klassik- und Jazzmusik sowie exklusive Dessous- und Kurzwaren.

Mit dieser Kombination vereint Ludwig Beck die jeweiligen Stärken eines Kaufhauses und eines Fachgeschäfts: Von ersterem übernimmt Ludwig Beck das umfassende Sortiment, von letzterem die individuelle Beratung, die bis hin zum Personal Shopping durch ausgebildete Design-Berater reicht. Das Warenangebot liegt im mittleren und gehobenen Preissegment, auf untere Preislagen wird weitgehend verzichtet.

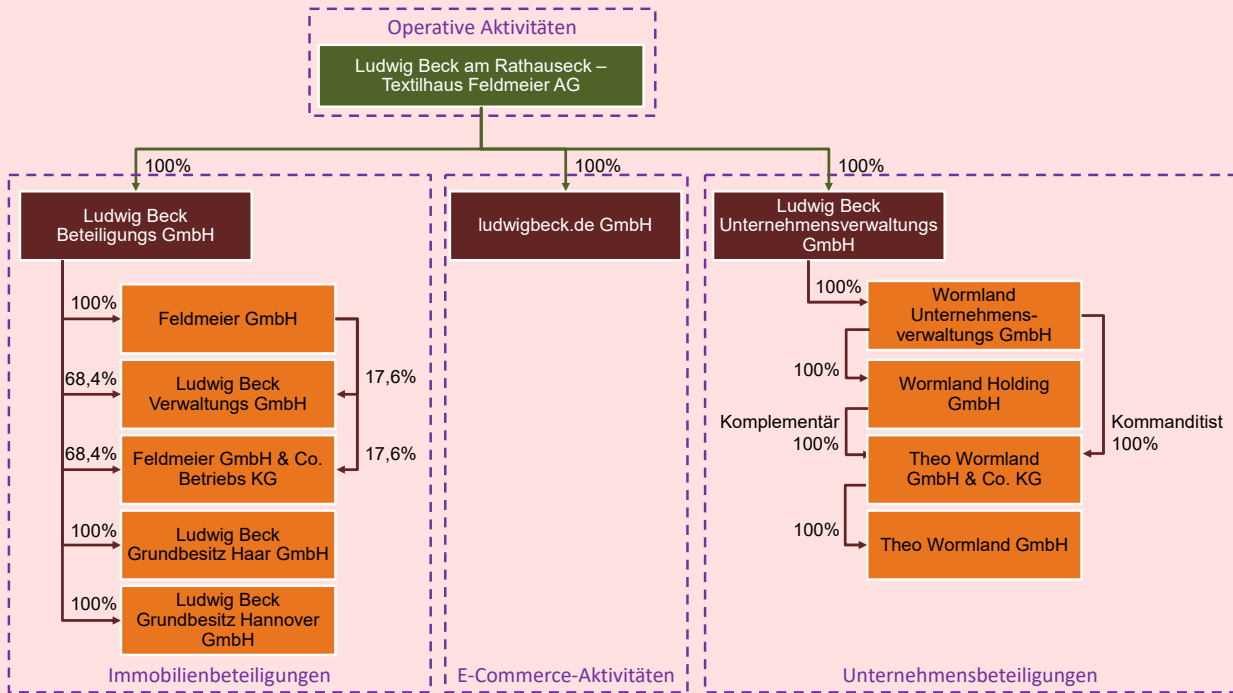
Zum 12. Mai 2015 hat Ludwig Beck den Herrenmodefilialisten Wormland übernommen. Das 1935 von Theo Wormland gegründete Unternehmen ist deutschlandweit mit 15 Filialen vertreten und erwirtschaftete 2015 mit 467 Mitarbeitern auf einer Verkaufsfläche von 14.800 qm einen Bruttoumsatz in Höhe von ca. EUR 80 Mio.

Kernelement der Unternehmensstrategie von Ludwig Beck – aber auch von Wormland – ist das sogenannte Trading-Up, also das Umschichten des Sortiments zugunsten höherwertiger Produkte und eine Verstärkung der mittleren und höheren Preislagen. Marken, bei denen sich herausstellt, dass sie weniger nachgefragt werden als erwartet, werden konsequent durch solche ersetzt, die

Die Feldmeier GmbH & Co. Betriebs KG ist Eigentümerin der Immobilie des Stammhauses am Münchener Marienplatz. In der Ludwig Beck Grundbesitz Haar GmbH befindet sich ein 2008 erworbenes betriebsnotwendiges Grundstück in Haar (nahe München), auf dem sich die Logistikkzentrale der Ludwig Beck AG befindet.

sonst kein Kaufhaus vor Ort anbietet. Ausdrückliches Ziel des Trading-Up ist eine Steigerung von Umsatz und Profitabilität auf vergleichbarer Fläche. Damit ist es Ludwig Beck in den vergangenen zehn Jahren gelungen, die LFL-Umsätze um durchschnittlich 2,1% pro Jahr zu steigern.

**ABBILDUNG 2: ORGANIGRAMM**



QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

### Katalysatoren für die Kursentwicklung

Als die wichtigsten Katalysatoren für die Entwicklung des Aktienkurses von Ludwig Beck in den kommenden Monaten sehen wir **(1)** Meldungen über Verbesserungen der allgemeinen Konsumentenstimmung, insbesondere im textilen Einzelhandel, **(2)** eine politische Annäherung der westlichen Industriestaaten an die russische Regierung unter Putin, verbunden mit einer Stärkung des Rubels gegenüber dem Euro, **(3)** die Erreichung des Break-Even im Online-Shop früher als angekündigt (2019/20e), **(4)** Meldungen über eine anhaltende Verbesserung der Ertragsentwicklung im Zuge der Wormland-Übernahme, und (langfristig) **(5)** ein anhaltender Bevölkerungszug in die Metropolregion München.

Katalysatoren ...

### Schwächen und Risiken

Wir sehen u. a. die folgenden Risiken für das Erreichen des Kurszieles: **(1)** anhaltende Tendenz der Verbraucher, Textilien und Accessoires online zu erwerben; **(2)** Sensitivität gegenüber dem wirtschaftlichen Umfeld im Großraum München; **(3)** ungünstige Witterungsbedingungen vor allem in der ertragsrelevanten Vorweihnachtszeit; **(4)** eine anhaltende Tendenz des stationären Textileinzelhandels zum Mid-Season-Sale mit entsprechendem Preiskampf; **(5)** sinkende Tourismuszahlen in City-Lagen im Gefolge von Terroranschlägen; **(6)** Belastungen aus den Umbaumaßnahmen im Zuge des Baus der zweiten S-Bahn-Stammstrecke im nahe gelegenen Marienhof.

... und Risiken zur Erreichung unseres Kurszieles

Aus dem Geschäftsmodell von Wormland ergeben sich spezifische Risiken **(1)** aus der umgesetzten Filialisierungsstrategie, nach der dauerhaft attraktive Standorte identifiziert und besetzt werden müssen, **(2)** aus dem Umgang mit schwach performenden Standorten.

## Gewinn- und Verlustrechnung, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Bruttoumsatz	EUR Mio.	101,7	101,3	103,5	102,6	103,7	107,2	103,3
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-14,0	-13,9	-16,5	-16,4	-16,5	-17,1	-16,5
<b>Nettoumsatz</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>87,7</b>	<b>87,4</b>	<b>87,0</b>	<b>86,2</b>	<b>87,2</b>	<b>90,1</b>	<b>86,8</b>
YoY	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Materialaufwand	EUR Mio.	-46,7	-46,1	-46,0	-44,8	-44,2	-44,6	-42,5
in % der Nettoerlöse	%	-53,3%	-52,7%	-52,9%	-52,0%	-50,7%	-49,5%	-48,9%
<b>Rohhertrag</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>41,0</b>	<b>41,3</b>	<b>41,0</b>	<b>41,4</b>	<b>43,0</b>	<b>45,5</b>	<b>44,3</b>
in % der Nettoerlöse	%	46,7%	47,3%	47,1%	48,0%	49,3%	50,5%	51,1%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	2,6	3,0	2,6	3,3	3,0	3,5	3,1
in % der Nettoerlöse	%	3,0%	3,4%	3,0%	3,8%	3,4%	3,9%	3,6%
Personalaufwand	EUR Mio.	-17,6	-17,4	-17,2	-16,9	-16,8	-17,0	-16,7
in % der Nettoerlöse	%	-20,0%	-20,0%	-19,7%	-19,7%	-19,3%	-18,9%	-19,2%
Abschreibungen	EUR Mio.	-3,8	-3,4	-3,8	-4,1	-3,5	-3,1	-2,8
in % der Nettoerlöse	%	-4,3%	-3,9%	-4,4%	-4,7%	-4,1%	-3,5%	-3,2%
Aktivierete Eigenleistungen	EUR Mio.	0,0	0,1	0,2	0,2	0,1	0,0	0,1
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,1%	0,2%	0,3%	0,1%	0,0%	0,1%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-16,5	-16,8	-15,7	-15,7	-15,9	-15,1	-15,1
in % der Nettoerlöse	%	-18,8%	-19,2%	-18,0%	-18,3%	-18,3%	-16,7%	-17,4%
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>5,8</b>	<b>6,8</b>	<b>7,2</b>	<b>8,1</b>	<b>9,8</b>	<b>13,7</b>	<b>12,9</b>
in % der Nettoerlöse	%	6,6%	7,7%	8,2%	9,4%	11,2%	15,2%	14,8%
YoY	%	76,0%	17,7%	6,0%	13,5%	20,1%	40,5%	-6,4%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-4,0	-3,7	-3,3	-3,1	-2,7	-3,2	-1,6
Minderheiten	EUR Mio.	-0,6	-0,5	-0,7	-0,6	-0,7	-0,6	0,0
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>1,2</b>	<b>2,5</b>	<b>3,1</b>	<b>4,4</b>	<b>6,4</b>	<b>9,9</b>	<b>11,3</b>
YoY	%	n/a	111,2%	23,4%	42,8%	43,5%	55,2%	13,9%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuern	EUR Mio.	-0,6	-1,1	-0,5	-1,7	-4,1	-3,5	-2,5
in % des EBT	%	-47,3%	-44,7%	-16,9%	-38,9%	-64,9%	-35,0%	-22,2%
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis nach Minderheiten</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,6</b>	<b>1,4</b>	<b>2,6</b>	<b>2,7</b>	<b>2,2</b>	<b>6,4</b>	<b>8,8</b>
YoY	%	n/a	121,7%	85,3%	4,9%	-17,6%	187,8%	36,2%
Gewinnvortrag	EUR Mio.	0,0	0,5	0,9	1,2	2,2	6,4	2,2
Dividendenzahlung	EUR Mio.	0,0	-0,3	-0,7	-1,1	0,0	-1,3	-1,7
Rücklagenveränderung	EUR Mio.	-0,2	-0,6	-1,7	-0,8	-0,1	-0,3	0,0
<b>Konzernbilanzgewinn</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,5</b>	<b>0,9</b>	<b>1,2</b>	<b>1,9</b>	<b>4,3</b>	<b>11,2</b>	<b>9,3</b>
Anzahl Aktien	Mio.	3,360	3,360	3,388	3,695	3,695	3,695	3,695
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>0,19</b>	<b>0,42</b>	<b>0,76</b>	<b>0,73</b>	<b>0,61</b>	<b>1,74</b>	<b>2,37</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

## Gewinn- und Verlustrechnung, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
Bruttoumsatz	EUR Mio.	103,2	102,1	102,7	158,6	177,1	173,2	176,2
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-16,5	-16,3	-16,4	-25,3	-28,3	-27,7	-28,1
<b>Nettoumsatz</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>86,7</b>	<b>85,8</b>	<b>86,3</b>	<b>133,3</b>	<b>148,9</b>	<b>145,5</b>	<b>148,0</b>
YoY	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	-2,2%	1,7%
Materialaufwand	EUR Mio.	-42,9	-42,4	-43,6	-68,8	-77,6	-75,7	-75,9
in % der Nettoerlöse	%	-49,4%	-49,4%	-50,5%	-51,6%	-52,1%	-52,0%	-51,2%
<b>Rohhertrag</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>43,8</b>	<b>43,4</b>	<b>42,7</b>	<b>64,5</b>	<b>71,3</b>	<b>69,9</b>	<b>72,2</b>
in % der Nettoerlöse	%	50,6%	50,6%	49,5%	48,4%	47,9%	48,0%	48,8%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	3,5	3,4	3,8	13,3	4,2	3,8	3,9
in % der Nettoerlöse	%	4,1%	3,9%	4,4%	10,0%	2,8%	2,6%	2,6%
Personalaufwand	EUR Mio.	-16,4	-17,0	-17,7	-26,4	-30,4	-29,1	-29,3
in % der Nettoerlöse	%	-18,9%	-19,8%	-20,5%	-19,8%	-20,4%	-20,0%	-19,8%
Abschreibungen	EUR Mio.	-2,9	-2,7	-2,8	-4,0	-4,0	-3,7	-3,8
in % der Nettoerlöse	%	-3,4%	-3,2%	-3,2%	-3,0%	-2,7%	-2,6%	-2,6%
Aktivierete Eigenleistungen	EUR Mio.	0,1	0,1	0,2	0,0	0,2	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,1%	0,2%	0,2%	0,0%	0,1%	0,0%	0,0%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-14,3	-14,8	-15,6	-29,1	-34,9	-34,7	-35,0
in % der Nettoerlöse	%	-16,5%	-17,3%	-18,1%	-21,8%	-23,5%	-23,9%	-23,6%
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>13,9</b>	<b>12,3</b>	<b>10,6</b>	<b>18,3</b>	<b>6,3</b>	<b>6,0</b>	<b>8,0</b>
in % der Nettoerlöse	%	16,0%	14,4%	12,3%	13,7%	4,3%	4,1%	5,4%
YoY	%	7,8%	-11,0%	-13,8%	72,3%	-65,4%	-4,9%	32,5%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-1,7	-1,5	-1,1	-1,1	-1,1	-0,9	-1,0
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>12,1</b>	<b>10,8</b>	<b>9,5</b>	<b>17,3</b>	<b>5,2</b>	<b>5,1</b>	<b>7,0</b>
YoY	%	7,7%	-11,0%	-11,8%	81,2%	-69,8%	-2,6%	37,8%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuern	EUR Mio.	-3,5	-3,4	-2,8	-2,1	-2,3	-3,1	-2,5
in % des EBT	%	-28,8%	-31,6%	-29,7%	-12,1%	-44,8%	-61,2%	-35,0%
Minderheiten	EUR Mio.	-0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis nach Minderheiten</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>8,4</b>	<b>7,4</b>	<b>6,7</b>	<b>15,2</b>	<b>2,9</b>	<b>2,0</b>	<b>4,6</b>
YoY	%	-4,3%	-12,0%	-9,4%	126,7%	-81,0%	-31,5%	130,6%
Gewinnvortrag	EUR Mio.	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2
Dividendenzahlung	EUR Mio.	-1,8	-1,8	-1,8	-2,8	-2,8	-2,4	-2,8
Rücklagenveränderung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Konzernbilanzgewinn</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>8,8</b>	<b>7,8</b>	<b>7,1</b>	<b>14,6</b>	<b>2,3</b>	<b>1,8</b>	<b>4,0</b>
Anzahl Aktien	Mio.	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>2,27</b>	<b>2,00</b>	<b>1,81</b>	<b>4,11</b>	<b>0,78</b>	<b>0,53</b>	<b>1,23</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Gewinn- und Verlustrechnung 2016 (Quartale)

IFRS (31.12.)		Q1/16	Q2/16	H1/16	Q3/16	9M/16	Q4/16	2016
Bruttoumsatz	EUR Mio.	37,3	42,2	79,5	38,7	118,2	58,9	177,1
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-5,9	-6,8	-12,7	-6,2	-18,8	-9,4	-28,3
<b>Nettoumsatz</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>31,4</b>	<b>35,4</b>	<b>66,8</b>	<b>32,6</b>	<b>99,4</b>	<b>49,5</b>	<b>148,9</b>
YoY	%	71,6%	20,5%	40,1%	-15,3%	15,4%	4,9%	11,7%
Materialaufwand	EUR Mio.	-17,1	-18,5	-35,6	-17,8	-53,4	-24,2	-77,6
in % der Nettoerlöse	%	-54,5%	-52,3%	-53,3%	-54,5%	-53,7%	-48,9%	-52,1%
<b>Rohhertrag</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>14,3</b>	<b>16,9</b>	<b>31,2</b>	<b>14,8</b>	<b>46,0</b>	<b>25,3</b>	<b>71,3</b>
in % der Nettoerlöse	%	45,5%	47,7%	46,7%	45,5%	46,3%	51,1%	47,9%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	1,2	0,9	2,1	0,9	3,0	1,2	4,2
in % der Nettoerlöse	%	3,8%	2,7%	3,2%	2,6%	3,0%	2,4%	2,8%
Personalaufwand	EUR Mio.	-7,7	-7,7	-15,4	-7,6	-22,9	-7,5	-30,4
in % der Nettoerlöse	%	-24,4%	-21,8%	-23,0%	-23,3%	-23,1%	-15,1%	-20,4%
Abschreibungen	EUR Mio.	-1,1	-1,1	-2,2	-1,0	-3,2	-0,8	-4,0
in % der Nettoerlöse	%	-3,5%	-3,0%	-3,2%	-3,2%	-3,2%	-1,6%	-2,7%
Aktivierete Eigenleistungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,2
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,3%	0,1%	0,1%	0,1%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-9,2	-8,3	-17,4	-7,9	-25,3	-9,6	-34,9
in % der Nettoerlöse	%	-29,1%	-23,3%	-26,1%	-24,3%	-25,5%	-19,4%	-23,5%
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,4</b>	<b>0,8</b>	<b>-1,6</b>	<b>-0,8</b>	<b>-2,4</b>	<b>8,7</b>	<b>6,3</b>
in % der Nettoerlöse	%	-7,6%	2,3%	-2,4%	-2,4%	-2,4%	17,6%	4,3%
YoY	%	n/a	-92,9%	n/a	n/a	n/a	24,8%	-65,4%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-0,3	-0,3	-0,5	-0,2	-0,7	-0,4	-1,1
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,7</b>	<b>0,5</b>	<b>-2,1</b>	<b>-0,9</b>	<b>-3,1</b>	<b>8,3</b>	<b>5,2</b>
YoY	%	n/a	-95,3%	-119,9%	330,8%	-129,1%	23,3%	-69,8%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuern	EUR Mio.	0,1	-0,4	-0,2	-0,3	-0,5	-1,8	-2,3
in % des EBT	%	-4,9%	-71,2%	11,2%	32,3%	17,6%	-21,7%	-44,8%
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis nach Minderheiten</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,5</b>	<b>0,2</b>	<b>-2,4</b>	<b>-1,2</b>	<b>-3,6</b>	<b>6,5</b>	<b>2,9</b>
YoY	%	n/a	-98,6%	n/a	113,6%	n/a	27,1%	-81,0%
Gewinnvortrag	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,2	2,2
Dividendenzahlung	EUR Mio.	0,0	-2,8	-2,8	0,0	-2,8	0,0	-2,8
Rücklagenveränderung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Konzernbilanzgewinn</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,5</b>	<b>-2,6</b>	<b>-5,2</b>	<b>-1,2</b>	<b>-6,4</b>	<b>8,7</b>	<b>2,3</b>
Anzahl Aktien	Mio.	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>-0,68</b>	<b>0,04</b>	<b>-0,64</b>	<b>-0,33</b>	<b>-0,98</b>	<b>1,76</b>	<b>0,78</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

## Gewinn- und Verlustrechnung 2017 (Quartale)

IFRS (31.12.)		Q1/17	Q2/17	H1/17	Q3/17	9M/17	Q4/17e	2017e
Bruttoumsatz	EUR Mio.	36,6	40,5	77,1	41,4	118,5	54,7	173,2
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-5,8	-6,5	-12,3	-6,6	-18,9	-8,7	-27,7
<b>Nettoumsatz</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>30,8</b>	<b>34,0</b>	<b>64,8</b>	<b>34,8</b>	<b>99,6</b>	<b>45,9</b>	<b>145,5</b>
YoY	%	-2,0%	-3,9%	-3,1%	6,9%	0,2%	-7,1%	-2,2%
Materialaufwand	EUR Mio.	-17,0	-17,0	-34,1	-18,7	-52,8	-22,9	-75,7
in % der Nettoerlöse	%	-55,4%	-50,0%	-52,6%	-53,7%	-53,0%	-49,9%	-52,0%
<b>Rohhertrag</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>13,7</b>	<b>17,0</b>	<b>30,7</b>	<b>16,1</b>	<b>46,8</b>	<b>23,0</b>	<b>69,9</b>
in % der Nettoerlöse	%	44,6%	50,0%	47,4%	46,3%	47,0%	50,1%	48,0%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	0,9	0,8	1,7	0,9	2,6	1,1	3,8
in % der Nettoerlöse	%	2,9%	2,4%	2,7%	2,5%	2,6%	2,5%	2,6%
Personalaufwand	EUR Mio.	-7,2	-7,5	-14,7	-7,4	-22,1	-7,1	-29,1
in % der Nettoerlöse	%	-23,5%	-21,9%	-22,6%	-21,2%	-22,1%	-15,4%	-20,0%
Abschreibungen	EUR Mio.	-1,1	-1,1	-2,2	-0,7	-2,9	-0,8	-3,7
in % der Nettoerlöse	%	-3,6%	-3,2%	-3,4%	-2,1%	-2,9%	-1,7%	-2,6%
Aktivierete Eigenleistungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-8,7	-8,5	-17,2	-8,4	-25,6	-9,2	-34,7
in % der Nettoerlöse	%	-28,4%	-24,9%	-26,5%	-24,0%	-25,7%	-19,9%	-23,9%
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,4</b>	<b>0,8</b>	<b>-1,6</b>	<b>0,5</b>	<b>-1,1</b>	<b>7,1</b>	<b>6,0</b>
in % der Nettoerlöse	%	-7,9%	2,4%	-2,5%	1,4%	-1,1%	15,5%	4,1%
YoY	%	0,8%	2,5%	0,0%	n/a	-53,6%	-18,2%	-4,9%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-0,2	-0,3	-0,5	-0,2	-0,7	-0,2	-0,9
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis vor Steuern</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,7</b>	<b>0,6</b>	<b>-2,1</b>	<b>0,3</b>	<b>-1,8</b>	<b>6,9</b>	<b>5,1</b>
YoY	%	0,0%	7,6%	-1,9%	-132,3%	-41,4%	-17,0%	-2,6%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuern	EUR Mio.	0,0	-0,2	-0,2	-0,5	-0,7	-2,4	-3,1
in % des EBT	%	-0,8%	-39,3%	9,5%	-166,6%	38,9%	-35,0%	-61,2%
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Ergebnis nach Minderheiten</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,6</b>	<b>0,3</b>	<b>-2,3</b>	<b>-0,2</b>	<b>-2,5</b>	<b>4,5</b>	<b>2,0</b>
YoY	%	4,3%	126,5%	-3,4%	-83,8%	-30,8%	-31,1%	-31,5%
Gewinnvortrag	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,2	2,2
Dividendenzahlung	EUR Mio.	0,0	-2,4	-2,4	0,0	-2,4	0,0	-2,4
Rücklagenveränderung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Konzernbilanzgewinn</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,6</b>	<b>-2,1</b>	<b>-4,7</b>	<b>-0,2</b>	<b>-4,9</b>	<b>6,7</b>	<b>1,8</b>
Anzahl Aktien	Mio.	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695
<b>EPS</b>	<b>EUR</b>	<b>-0,71</b>	<b>0,09</b>	<b>-0,62</b>	<b>-0,05</b>	<b>-0,68</b>	<b>1,21</b>	<b>0,53</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Bilanz, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
<b>Aktiva</b>								
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>96,7</b>	<b>94,8</b>	<b>94,6</b>	<b>97,8</b>	<b>95,2</b>	<b>93,9</b>	<b>92,5</b>
Immaterielle Vermögenswerte	EUR Mio.	2,8	2,8	3,3	3,2	3,0	3,0	3,2
Sachanlagen	EUR Mio.	88,9	87,8	88,9	93,3	92,0	90,7	89,1
Latente Steuern	EUR Mio.	4,9	4,0	2,2	1,1	0,0	0,0	0,0
Sonstige Vermögensgegenstände	EUR Mio.	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,1
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>11,4</b>	<b>11,7</b>	<b>12,8</b>	<b>15,1</b>	<b>14,1</b>	<b>14,9</b>	<b>15,2</b>
Vorräte	EUR Mio.	9,3	9,2	9,1	9,1	8,3	8,8	9,5
DIO	D	33	33	32	32	29	29	33
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	EUR Mio.	1,5	1,7	2,0	5,5	1,4	1,3	1,7
DSO	d	6	7	8	23	6	5	7
Bankguthaben	EUR Mio.	0,5	0,8	1,7	0,6	4,4	4,8	3,9
in % der Bilanzsumme	%	0,5%	0,7%	1,6%	0,5%	4,0%	4,4%	3,7%
Eigene Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summa Aktiva</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>108,1</b>	<b>106,5</b>	<b>107,4</b>	<b>112,9</b>	<b>109,3</b>	<b>108,8</b>	<b>107,6</b>
<b>Passiva</b>								
<b>Eigenkapital</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>32,8</b>	<b>33,8</b>	<b>40,2</b>	<b>41,8</b>	<b>42,8</b>	<b>47,6</b>	<b>53,7</b>
Eigenkapitalquote	%	30,3%	31,8%	37,4%	37,0%	39,1%	43,7%	49,9%
Gezeichnetes Kapital	EUR Mio.	8,6	8,6	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4
Kapitalrücklage	EUR Mio.	8,3	8,9	14,0	14,8	3,5	3,5	3,5
Gewinnrücklagen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Bilanzgewinn/-verlust	EUR Mio.	0,5	0,9	1,2	1,9	14,4	19,6	31,9
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	15,5	15,4	15,6	15,5	15,4	15,1	0,0
<b>Summe Langfristige Schulden</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>47,3</b>	<b>46,4</b>	<b>43,7</b>	<b>43,7</b>	<b>45,6</b>	<b>37,5</b>	<b>33,5</b>
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	35,1	34,4	36,2	36,5	37,0	29,9	27,6
Rückstellungen	EUR Mio.	1,2	1,0	0,5	0,6	1,5	0,6	0,6
Latente Steuern	EUR Mio.	4,5	4,5	4,3	2,7	3,7	3,5	1,2
Sonstige Schulden	EUR Mio.	6,6	6,5	2,7	4,0	3,4	3,4	4,1
<b>Summe kurzfristige Schulden</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>19,1</b>	<b>17,4</b>	<b>14,7</b>	<b>18,6</b>	<b>12,0</b>	<b>14,5</b>	<b>20,4</b>
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	12,2	11,0	3,1	8,2	3,5	3,4	10,4
Verbindlichkeiten aus Lieferg. & Leistg.	EUR Mio.	2,1	1,8	1,9	5,2	1,3	1,6	1,4
in % der Erlöse	%	2,4%	2,1%	2,2%	6,0%	1,5%	1,8%	1,6%
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	4,7	4,3	9,1	4,8	5,2	5,7	5,0
Steuerschulden	EUR Mio.	0,0	0,3	0,6	0,4	2,1	3,8	3,6
Potenzieller Abfindungsanspruch	EUR Mio.	8,9	8,9	8,8	8,8	9,0	9,3	0,0
<b>Summe Passiva</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>108,1</b>	<b>106,5</b>	<b>107,4</b>	<b>112,9</b>	<b>109,3</b>	<b>108,8</b>	<b>107,6</b>
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								



## Bilanz, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
<b>Aktiva</b>								
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>91,8</b>	<b>92,2</b>	<b>95,7</b>	<b>105,2</b>	<b>106,5</b>	<b>106,4</b>	<b>106,2</b>
Immaterielle Vermögenswerte	EUR Mio.	3,1	3,0	2,8	4,7	5,2	4,8	4,8
Sachanlagen	EUR Mio.	88,6	89,0	92,8	100,4	101,2	101,4	101,2
Latente Steuern	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige Vermögensgegenstände	EUR Mio.	0,1	0,2	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>13,8</b>	<b>14,1</b>	<b>15,4</b>	<b>26,7</b>	<b>27,5</b>	<b>28,4</b>	<b>28,8</b>
Vorräte	EUR Mio.	10,2	10,4	11,5	20,4	21,3	21,5	21,7
DIO	D	36	37	40	46	43	45	44
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	EUR Mio.	2,6	3,0	3,1	4,2	4,6	4,6	4,5
DSO	d	11	12	13	11	11	11	11
Bankguthaben	EUR Mio.	1,0	0,7	0,8	2,0	1,6	2,4	2,6
in % der Bilanzsumme	%	0,9%	0,7%	0,7%	1,5%	1,2%	1,7%	1,9%
Eigene Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summa Aktiva</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>105,6</b>	<b>106,3</b>	<b>111,1</b>	<b>131,9</b>	<b>134,0</b>	<b>134,9</b>	<b>135,0</b>
<b>Passiva</b>								
<b>Eigenkapital</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>59,9</b>	<b>64,4</b>	<b>67,2</b>	<b>79,4</b>	<b>79,0</b>	<b>78,6</b>	<b>80,4</b>
Eigenkapitalquote	%	56,8%	60,6%	60,5%	60,2%	58,9%	58,3%	59,6%
Gezeichnetes Kapital	EUR Mio.	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4
Kapitalrücklage	EUR Mio.	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5
Gewinnrücklagen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Bilanzgewinn/-verlust	EUR Mio.	39,0	51,9	54,8	66,8	66,6	66,1	67,9
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summe Langfristige Schulden</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>32,7</b>	<b>26,6</b>	<b>24,2</b>	<b>36,9</b>	<b>32,4</b>	<b>31,1</b>	<b>30,0</b>
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	30,8	24,3	20,5	32,0	27,6	24,9	23,9
Rückstellungen	EUR Mio.	0,6	1,2	2,7	3,9	4,0	5,1	5,3
Latente Steuern	EUR Mio.	1,2	1,1	0,9	0,9	0,8	1,1	0,8
Sonstige Schulden	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summe kurzfristige Schulden</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>12,9</b>	<b>15,3</b>	<b>19,7</b>	<b>15,7</b>	<b>22,7</b>	<b>25,1</b>	<b>24,6</b>
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	6,6	9,0	13,9	5,5	11,7	15,0	14,1
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	1,1	1,8	1,3	2,6	2,6	2,6	2,6
in % der Erlöse	%	1,3%	2,1%	1,5%	1,9%	1,7%	1,8%	1,8%
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	4,7	4,4	4,4	7,5	8,3	7,3	7,7
Steuerschulden	EUR Mio.	0,5	0,0	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2
Potenzieller Abfindungsanspruch	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Summe Passiva</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>105,6</b>	<b>106,3</b>	<b>111,1</b>	<b>131,9</b>	<b>134,0</b>	<b>134,9</b>	<b>135,0</b>
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

## Bilanz (Normalisierte Fassung), 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
<b>Aktiva</b>								
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	%	<b>89,5%</b>	<b>89,0%</b>	<b>88,1%</b>	<b>86,6%</b>	<b>87,1%</b>	<b>86,3%</b>	<b>85,9%</b>
Immaterielle Vermögenswerte	%	2,6%	2,6%	3,1%	2,9%	2,8%	2,8%	3,0%
Sachanlagen	%	82,2%	82,4%	82,8%	82,6%	84,2%	83,4%	82,8%
Latente Steuern	%	4,5%	3,7%	2,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige Vermögensgegenstände	%	0,1%	0,2%	0,2%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	%	<b>10,5%</b>	<b>11,0%</b>	<b>11,9%</b>	<b>13,4%</b>	<b>12,9%</b>	<b>13,7%</b>	<b>14,1%</b>
Vorräte	%	8,6%	8,7%	8,5%	8,0%	7,6%	8,1%	8,9%
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	%	1,4%	1,6%	1,9%	4,9%	1,3%	1,2%	1,6%
Bankguthaben	%	0,5%	0,7%	1,6%	0,5%	4,0%	4,4%	3,7%
Eigene Anteile	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Summa Aktiva</b>	%	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>Passiva</b>								
<b>Eigenkapital</b>	%	<b>30,3%</b>	<b>31,8%</b>	<b>37,4%</b>	<b>37,0%</b>	<b>39,1%</b>	<b>43,7%</b>	<b>49,9%</b>
Gezeichnetes Kapital	%	7,9%	8,1%	8,8%	8,4%	8,6%	8,7%	8,8%
Kapitalrücklage	%	7,7%	8,3%	13,0%	13,1%	3,2%	3,2%	3,2%
Gewinnrücklagen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Bilanzgewinn/-verlust	%	0,4%	0,9%	1,1%	1,7%	13,2%	18,0%	29,7%
Anteile anderer Gesellschafter	%	14,3%	14,5%	14,5%	13,8%	14,1%	13,9%	0,0%
<b>Summe Langfristige Schulden</b>	%	<b>43,7%</b>	<b>43,6%</b>	<b>40,7%</b>	<b>38,7%</b>	<b>41,7%</b>	<b>34,4%</b>	<b>31,1%</b>
Bankverbindlichkeiten	%	32,4%	32,3%	33,7%	32,3%	33,9%	27,5%	25,7%
Rückstellungen	%	1,1%	0,9%	0,5%	0,5%	1,3%	0,6%	0,6%
Latente Steuern	%	4,2%	4,2%	4,0%	2,4%	3,4%	3,2%	1,1%
Sonstige Schulden	%	6,1%	6,1%	2,5%	3,5%	3,1%	3,2%	3,8%
<b>Summe kurzfristige Schulden</b>	%	<b>17,7%</b>	<b>16,3%</b>	<b>13,7%</b>	<b>16,5%</b>	<b>11,0%</b>	<b>13,3%</b>	<b>18,9%</b>
Bankverbindlichkeiten	%	11,3%	10,3%	2,9%	7,3%	3,2%	3,2%	9,7%
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	%	2,0%	1,7%	1,8%	4,6%	1,2%	1,5%	1,3%
Sonstige Rückstellungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	4,4%	4,0%	8,5%	4,3%	4,7%	5,2%	4,7%
Steuerschulden	%	0,0%	0,3%	0,5%	0,4%	1,9%	3,5%	3,3%
Potenzieller Abfindungsanspruch	%	8,3%	8,3%	8,2%	7,8%	8,2%	8,5%	0,0%
<b>Summe Passiva</b>	%	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

## Bilanz (Normalisierte Fassung), 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
<b>Aktiva</b>								
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	%	<b>87,0%</b>	<b>86,7%</b>	<b>86,1%</b>	<b>79,8%</b>	<b>79,5%</b>	<b>78,9%</b>	<b>78,6%</b>
Immaterielle Vermögenswerte	%	2,9%	2,9%	2,5%	3,6%	3,9%	3,6%	3,6%
Sachanlagen	%	83,9%	83,7%	83,5%	76,1%	75,5%	75,2%	74,9%
Latente Steuern	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige Vermögensgegenstände	%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	%	<b>13,0%</b>	<b>13,3%</b>	<b>13,9%</b>	<b>20,2%</b>	<b>20,5%</b>	<b>21,1%</b>	<b>21,4%</b>
Vorräte	%	9,6%	9,8%	10,3%	15,5%	15,9%	15,9%	16,1%
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	%	2,4%	2,8%	2,8%	3,2%	3,5%	3,4%	3,4%
Bankguthaben	%	0,9%	0,7%	0,7%	1,5%	1,2%	1,7%	1,9%
Eigene Anteile	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Summa Aktiva</b>	%	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>Passiva</b>								
<b>Eigenkapital</b>	%	<b>56,8%</b>	<b>60,6%</b>	<b>60,5%</b>	<b>60,2%</b>	<b>58,9%</b>	<b>58,3%</b>	<b>59,6%</b>
Gezeichnetes Kapital	%	8,9%	8,9%	8,5%	7,2%	7,0%	7,0%	7,0%
Kapitalrücklage	%	3,3%	3,3%	3,1%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%
Gewinnrücklagen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Bilanzgewinn/-verlust	%	36,9%	48,8%	49,3%	50,7%	49,7%	49,0%	50,3%
Anteile anderer Gesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Summe Langfristige Schulden</b>	%	<b>31,0%</b>	<b>25,0%</b>	<b>21,8%</b>	<b>27,9%</b>	<b>24,2%</b>	<b>23,1%</b>	<b>22,2%</b>
Bankverbindlichkeiten	%	29,2%	22,9%	18,4%	24,3%	20,6%	18,5%	17,7%
Rückstellungen	%	0,6%	1,1%	2,5%	2,9%	3,0%	3,8%	3,9%
Latente Steuern	%	1,2%	1,0%	0,9%	0,7%	0,6%	0,8%	0,6%
Sonstige Schulden	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Summe kurzfristige Schulden</b>	%	<b>12,3%</b>	<b>14,4%</b>	<b>17,7%</b>	<b>11,9%</b>	<b>16,9%</b>	<b>18,6%</b>	<b>18,2%</b>
Bankverbindlichkeiten	%	6,3%	8,5%	12,5%	4,1%	8,7%	11,1%	10,4%
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	%	1,1%	1,7%	1,2%	1,9%	1,9%	1,9%	1,9%
Sonstige Rückstellungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	4,4%	4,1%	4,0%	5,7%	6,2%	5,4%	5,7%
Steuerschulden	%	0,5%	0,0%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Potenzieller Abfindungsanspruch	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Summe Passiva</b>	%	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

## Cashflow-Statement, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Jahresüberschuss	EUR Mio.	1,2	2,5	3,1	4,4	6,4	9,9	11,3
Abschreibungen	EUR Mio.	3,8	3,4	3,8	4,1	3,5	3,1	2,8
Zuschreibungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ langfristige Rückstellungen	EUR Mio.	0,2	-0,1	-0,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Zahlungswirksame Erträge	EUR Mio.	0,0	-0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nicht zahlungswirksame Erträge	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cashflow	EUR Mio.	5,2	5,5	6,4	8,5	9,9	13,0	14,1
Δ Vorräte, Forderungen Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	1,0	-0,2	-0,1	-3,4	4,9	-0,3	-1,2
Δ Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	1,2	-0,8	1,1	0,3	-4,2	0,9	-0,2
Finanzerträge	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	-1,0
Gezahlte Zinsen	EUR Mio.	-4,0	-3,7	-3,3	-3,1	-2,7	-3,2	-1,6
Ergebnis aus Abgang von AV	EUR Mio.	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erhaltene Zinsen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	3,9	4,9	4,2	5,5	3,8	0,8	-2,8
<b>CFO</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>7,2</b>	<b>5,8</b>	<b>8,2</b>	<b>7,7</b>	<b>11,6</b>	<b>11,2</b>	<b>7,3</b>
YoY	%	90,2%	-19,0%	41,0%	-6,0%	50,6%	-3,5%	-34,6%
Einzahlungen aus Abgängen des SAV	EUR Mio.	0,8	0,2	0,0	0,1	0,0	0,1	0,0
Investitionen in SAV/IAV	EUR Mio.	-1,6	-2,5	-5,7	-8,6	-2,1	-1,9	-1,4
Investitionen in Planvermögen	EUR Mio.	-0,2	-0,2	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1
<b>Investiver Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-0,9</b>	<b>-2,5</b>	<b>-5,8</b>	<b>-8,6</b>	<b>-2,2</b>	<b>-1,9</b>	<b>-11,6</b>
YoY	%	-76,4%	166,6%	131,4%	47,3%	-74,7%	-10,3%	495,5%
<b>Free Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>6,3</b>	<b>3,3</b>	<b>2,4</b>	<b>-0,8</b>	<b>9,5</b>	<b>9,3</b>	<b>-4,2</b>
YoY	%	n/a	-47,0%	-27,4%	n/a	n/a	-2,0%	n/a
Reinvestment Rate	%	16,1%	-8,6%	-16,5%	92,6%	10,5%	31,3%	78,0%
Einzahlungen Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	-0,6	0,0	0,0	0,0	0,0
Dividendenausschüttung	EUR Mio.	0,0	-0,3	-0,7	-1,1	-1,1	-1,3	-1,3
Erwerb eigener Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	-6,3	-1,9	-6,1	5,3	-4,2	-7,1	4,7
Tilgung unverzinslichen Verb.	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Aufnahme von verzinslichen Darlehen	EUR Mio.	1,5	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Saldo aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	-0,9	-0,5	-0,6	0,0	0,0	-0,5	0,0
Auszahlung Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	-0,6	-0,7	-0,7	0,0	-0,7	-0,7	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	6,3	-3,7	0,4	0,7	0,0
<b>Finanzierungscashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-6,3</b>	<b>-3,1</b>	<b>-2,3</b>	<b>0,6</b>	<b>-5,6</b>	<b>-8,9</b>	<b>3,4</b>
YoY	%	n/a	-50,7%	-24,8%	n/a	n/a	58,1%	n/a
Zahlungsunwirksame Umrechnung	EUR Mio.	0,0	0,2	0,1	-0,3	3,8	0,4	-0,9
Zahlungsmittel Beginn Geschäftsjahr	EUR Mio.	0,6	0,5	0,8	0,8	0,6	4,4	4,8
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Zahlungsmittel Ende Geschäftsjahr</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>0,5</b>	<b>0,8</b>	<b>0,8</b>	<b>0,6</b>	<b>4,4</b>	<b>4,8</b>	<b>3,9</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

## Cashflow-Statement, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
Jahresüberschuss	EUR Mio.	12,1	10,8	9,5	17,3	5,2	5,1	7,0
Abschreibungen	EUR Mio.	2,9	2,7	2,8	4,0	4,0	3,7	3,8
Zuschreibungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ langfristige Rückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,6	1,6	1,1	0,1	1,1	0,2
Zahlungswirksame Erträge	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nicht zahlungswirksame Erträge	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	-9,8	0,0	0,0	0,0
Cashflow	EUR Mio.	15,1	14,1	13,9	12,6	9,3	9,9	11,0
Δ Vorräte, Forderungen Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	-1,5	-0,6	-1,2	-10,1	-1,3	-0,2	-0,2
Δ Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	-4,7	0,4	-0,5	4,4	0,8	-1,0	0,4
Finanzerträge	EUR Mio.	-1,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Gezahlte Zinsen	EUR Mio.	-1,7	-1,5	-1,1	-1,1	-1,1	-0,9	-1,0
Ergebnis aus Abgang von AV	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erhaltene Zinsen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	-3,2	-3,6	-2,7	-1,7	-1,8	-1,8
<b>CFO</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>6,2</b>	<b>9,2</b>	<b>7,5</b>	<b>3,2</b>	<b>6,0</b>	<b>6,0</b>	<b>8,5</b>
YoY	%	-16,1%	49,4%	-18,8%	-57,2%	87,2%	-0,2%	42,8%
Einzahlungen aus Abgängen des SAV	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0
Investitionen in SAV/IAV	EUR Mio.	-2,3	-3,1	-6,4	-2,1	-5,4	-4,0	-3,6
Investitionen in Planvermögen	EUR Mio.	-0,1	-0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Investiver Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-2,4</b>	<b>-3,2</b>	<b>-6,5</b>	<b>-2,2</b>	<b>-5,4</b>	<b>-4,0</b>	<b>-3,6</b>
YoY	%	-79,1%	32,1%	103,8%	-66,1%	144,5%	-25,9%	-10,0%
<b>Free Cashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>3,7</b>	<b>6,0</b>	<b>0,9</b>	<b>1,0</b>	<b>0,6</b>	<b>2,0</b>	<b>4,9</b>
YoY	%	n/a	60,6%	-84,2%	3,8%	-41,5%	240,8%	150,6%
Reinvestment Rate	%	-2,6%	-14,4%	48,8%	4781,4%	2707,0%	-169,5%	50,8%
Einzahlungen Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Dividendenausschüttung	EUR Mio.	-1,7	-1,8	-1,8	-2,8	-2,8	-2,4	-2,8
Erwerb eigener Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	-0,6	-4,1	1,0	3,1	1,7	0,7	-1,9
Tilgung unverzinslichen Verb.	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Aufnahme von verzinslichen Darlehen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Saldo aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	-0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Auszahlung Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	-0,7	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	-3,2	-0,3	0,0	-0,4	0,0	0,6	0,0
<b>Finanzierungscashflow</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>-6,7</b>	<b>-6,3</b>	<b>-0,8</b>	<b>-0,1</b>	<b>-1,1</b>	<b>-1,2</b>	<b>-4,7</b>
YoY	%	n/a	-6,3%	-86,9%	-91,6%	n/a	9,1%	303,8%
Zahlungsunwirksame Umrechnung	EUR Mio.	-3,0	-0,3	0,1	0,9	-0,5	0,8	0,2
Zahlungsmittel Beginn Geschäftsjahr	EUR Mio.	3,9	1,0	0,7	0,8	2,0	1,6	2,4
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0
<b>Zahlungsmittel Ende Geschäftsjahr</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>1,0</b>	<b>0,7</b>	<b>0,8</b>	<b>2,0</b>	<b>1,6</b>	<b>2,4</b>	<b>2,6</b>

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Segmente, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
<b>Umsatz (netto)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>87,7</b>	<b>87,4</b>	<b>87,0</b>	<b>86,2</b>	<b>87,2</b>	<b>90,1</b>	<b>86,8</b>
Ludwig Beck	EUR Mio.	87,7	87,4	87,0	86,2	87,2	90,1	86,8
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>YoY</b>	<b>%</b>	<b>1,2%</b>	<b>-0,3%</b>	<b>-0,5%</b>	<b>-0,9%</b>	<b>1,2%</b>	<b>3,3%</b>	<b>-3,7%</b>
Ludwig Beck	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
<b>Anteil</b>	<b>%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Ludwig Beck	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Wormland	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>5,8</b>	<b>6,8</b>	<b>7,2</b>	<b>16,6</b>	<b>19,0</b>	<b>22,3</b>	<b>12,9</b>
Ludwig Beck	EUR Mio.	5,8	6,8	7,2	16,6	19,0	22,3	12,9
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>YoY</b>	<b>%</b>	<b>76,0%</b>	<b>17,7%</b>	<b>6,0%</b>	<b>132,1%</b>	<b>14,0%</b>	<b>17,3%</b>	<b>-42,2%</b>
Ludwig Beck	%	76,0%	17,7%	6,0%	132,1%	14,0%	17,3%	-42,2%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
<b>EBIT-Marge</b>	<b>%</b>	<b>6,6%</b>	<b>7,7%</b>	<b>8,2%</b>	<b>19,3%</b>	<b>21,8%</b>	<b>24,7%</b>	<b>14,8%</b>
Ludwig Beck	%	6,6%	7,7%	8,2%	19,3%	21,8%	24,7%	14,8%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

## Segmente, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
<b>Umsatz (netto)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>86,7</b>	<b>85,8</b>	<b>86,3</b>	<b>133,3</b>	<b>148,9</b>	<b>145,5</b>	<b>148,0</b>
Ludwig Beck	EUR Mio.	86,7	85,8	86,3	87,4	85,0	83,2	84,4
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	45,9	63,9	62,4	63,6
<b>YoY</b>	<b>%</b>	<b>-0,1%</b>	<b>-1,0%</b>	<b>0,5%</b>	<b>54,5%</b>	<b>11,7%</b>	<b>-2,2%</b>	<b>1,7%</b>
Ludwig Beck	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	1,3%	-2,7%	-2,1%	1,5%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	39,1%	-2,3%	2,0%
<b>Anteil</b>	<b>%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Ludwig Beck	%	100,0%	100,0%	100,0%	65,6%	57,1%	57,2%	57,0%
Wormland	%	0,0%	0,0%	0,0%	34,4%	42,9%	42,8%	43,0%
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>13,8</b>	<b>12,3</b>	<b>10,6</b>	<b>18,3</b>	<b>6,3</b>	<b>6,0</b>	<b>8,0</b>
Ludwig Beck	EUR Mio.	13,8	12,3	10,6	8,2	8,6	8,8	7,6
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	10,2	-2,3	-2,8	0,4
<b>YoY</b>	<b>%</b>	<b>7,5%</b>	<b>-10,7%</b>	<b>-13,8%</b>	<b>72,3%</b>	<b>-65,4%</b>	<b>-5,1%</b>	<b>32,9%</b>
Ludwig Beck	%	7,5%	-10,7%	-13,8%	-23,2%	5,5%	2,7%	-14,1%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	-122,3%	24,6%	-114,1%
<b>EBIT-Marge</b>	<b>%</b>	<b>15,9%</b>	<b>14,4%</b>	<b>12,3%</b>	<b>13,7%</b>	<b>4,3%</b>	<b>4,1%</b>	<b>5,4%</b>
Ludwig Beck	%	15,9%	14,4%	12,3%	9,3%	10,1%	10,6%	9,0%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	22,1%	-3,6%	-4,5%	0,6%

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

## Auf einen Blick I, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
<b>Key Data</b>								
Bruttoumsatz	EUR Mio.	101,7	101,3	103,5	102,6	103,7	107,2	103,3
Nettoumsatz	EUR Mio.	87,7	87,4	87,0	86,2	87,2	90,1	86,8
Rohrertrag	EUR Mio.	41,0	41,3	41,0	41,4	43,0	45,5	44,3
EBITDA	EUR Mio.	9,5	10,2	11,0	12,2	13,3	16,9	15,6
EBIT	EUR Mio.	5,8	6,8	7,2	8,1	9,8	13,7	12,9
EBT	EUR Mio.	1,2	2,5	3,1	4,4	6,4	9,9	11,3
Nettoergebnis	EUR Mio.	0,6	1,4	2,6	2,7	2,2	6,4	8,8
Anzahl Mitarbeiter		540	543	544	524	529	509	500
<b>Je Aktie</b>								
Kurs Hoch	EUR	6,24	9,18	14,70	13,62	12,95	19,10	21,35
Kurs Tief	EUR	4,65	5,96	7,80	6,30	8,90	11,80	18,29
Durchschnitts-/Schlusskurs	EUR	5,38	7,27	11,35	10,47	11,20	14,39	19,56
EPS	EUR	0,19	0,42	0,76	0,73	0,61	1,74	2,37
CFPS	EUR	1,48	1,77	2,04	2,31	2,69	3,53	3,81
BVPS	EUR	5,15	5,47	7,26	7,09	7,39	8,79	14,54
Dividende	EUR	0,10	0,10	0,20	0,30	0,35	0,35	0,45
Kursziel	EUR							
Performance bis Kursziel	%							
<b>Profitabilitätskennzahlen</b>								
Rohertragsmarge	%	46,7%	47,3%	47,1%	48,0%	49,3%	50,5%	51,1%
EBITDA-Marge	%	10,9%	11,7%	12,6%	14,2%	15,3%	18,7%	18,0%
EBIT-Marge	%	6,6%	7,7%	8,2%	9,4%	11,2%	15,2%	14,8%
EBT-Marge	%	1,4%	2,9%	3,6%	5,2%	7,3%	11,0%	13,0%
Netto-Marge	%	0,7%	1,6%	3,0%	3,1%	2,6%	7,1%	10,1%
FCF-Marge	%	7,1%	3,8%	2,8%	-1,0%	10,9%	10,3%	-4,9%
ROE	%	1,7%	4,2%	7,0%	6,6%	5,3%	14,3%	17,3%
ROCE	%	6,3%	6,8%	7,2%	8,2%	8,8%	11,3%	10,5%
CE/Umsatz	%	113,8%	113,6%	115,9%	117,6%	117,9%	112,8%	116,7%
NWC/Umsatz	%	9,2%	9,9%	9,9%	5,5%	9,0%	8,7%	10,3%
Pro-Kopf-Umsatz	EURk	162,3	160,9	159,9	164,5	164,8	177,0	173,6
Pro-Kopf-EBIT	EURk	10,6	12,5	13,2	15,5	18,5	27,0	25,7
DSO	d	6	7	8	23	6	5	7
Inventory days	d	33	33	32	32	29	29	33
Capex/Umsatz	%	1,8%	2,9%	6,6%	9,9%	2,4%	2,1%	1,6%
Fixkosten-Deckung	x	0,5	0,5	0,6	0,7	0,9	1,2	1,6
<b>Wachstumsraten</b>								
Bruttoumsatz	%	1,1%	-0,4%	2,2%	-0,9%	1,1%	3,3%	-3,7%
Nettoumsatz	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Flächenbereinigter Umsatz	%	3,1%	1,7%	3,2%	1,8%	1,8%	5,3%	1,7%
Rohrertrag	%	35,5%	6,7%	7,8%	11,3%	9,0%	26,8%	-7,3%
EBITDA	%	35,5%	6,7%	7,8%	11,3%	9,0%	26,8%	-7,3%
EBIT	%	76,0%	17,7%	6,0%	13,5%	20,1%	40,5%	-6,4%
EBT	%	n/a	111,2%	23,4%	42,8%	43,5%	55,2%	13,9%
Nettoergebnis	%	n/a	121,7%	85,3%	4,9%	-17,6%	187,8%	36,2%
EPS	%	n/a	121,7%	83,7%	-3,8%	-17,6%	187,8%	36,2%
CFPS	%	95,8%	19,1%	15,5%	13,0%	16,4%	31,5%	7,8%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								



## Auf einen Blick I, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
<b>Key Data</b>								
Bruttoumsatz	EUR Mio.	103,2	102,1	102,7	158,6	177,1	173,2	176,2
Nettoumsatz	EUR Mio.	86,7	85,8	86,3	133,3	148,9	145,5	148,0
Rohrertrag	EUR Mio.	43,8	43,4	42,7	64,5	71,3	69,9	72,2
EBITDA	EUR Mio.	16,8	15,1	13,4	22,3	10,3	9,8	11,8
EBIT	EUR Mio.	13,9	12,3	10,6	18,3	6,3	6,0	8,0
EBT	EUR Mio.	12,1	10,8	9,5	17,3	5,2	5,1	7,0
Nettoergebnis	EUR Mio.	8,4	7,4	6,7	15,2	2,9	2,0	4,6
Anzahl Mitarbeiter		451	461	478	920	892	862	879
<b>Je Aktie</b>								
Kurs Hoch	EUR	28,95	31,50	31,58	35,95	35,02	32,20	
Kurs Tief	EUR	19,15	25,85	28,45	28,70	27,01	27,85	
Durchschnitts-/Schlusskurs	EUR	21,77	29,33	29,20	32,43	30,78	29,60	29,60
EPS	EUR	2,27	2,00	1,81	4,11	0,78	0,53	1,23
CFPS	EUR	4,08	3,67	3,33	5,76	2,49	2,39	2,94
BVPS	EUR	16,22	17,43	18,20	21,49	21,37	21,28	21,76
Dividende	EUR	0,50	0,50	0,75	0,75	0,65	0,75	0,85
Kursziel	EUR							34,40
Performance bis Kursziel	%							16,2%
<b>Profitabilitätskennzahlen</b>								
Rohertragsmarge	%	50,6%	50,6%	49,5%	48,4%	47,9%	48,0%	48,8%
EBITDA-Marge	%	19,4%	17,6%	15,6%	16,8%	6,9%	6,7%	8,0%
EBIT-Marge	%	16,0%	14,4%	12,3%	13,7%	4,3%	4,1%	5,4%
EBT-Marge	%	14,0%	12,6%	11,0%	12,9%	3,5%	3,5%	4,7%
Netto-Marge	%	9,7%	8,6%	7,8%	11,4%	1,9%	1,4%	3,1%
FCF-Marge	%	4,3%	7,0%	1,1%	0,7%	0,4%	1,3%	3,3%
ROE	%	14,8%	11,9%	10,2%	20,7%	3,6%	2,5%	5,7%
ROCE	%	11,2%	10,1%	8,5%	12,1%	5,5%	5,2%	6,3%
CE/Umsatz	%	118,2%	118,7%	124,1%	93,8%	85,6%	87,5%	86,0%
NWC/Umsatz	%	12,4%	11,5%	13,3%	14,9%	14,1%	14,5%	14,4%
Pro-Kopf-Umsatz	EURk	192,2	186,2	180,5	144,9	166,9	168,8	168,4
Pro-Kopf-EBIT	EURk	30,7	26,8	22,2	19,9	7,1	7,0	9,1
DSO	d	11	12	13	11	11	11	11
Inventory days	d	36	37	40	46	43	45	44
Capex/Umsatz	%	2,7%	3,6%	7,4%	1,6%	3,6%	2,7%	2,4%
Fixkosten-Deckung	x	1,7	3,4	3,3	5,9	2,0	2,1	2,7
<b>Wachstumsraten</b>								
Bruttoumsatz	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	-2,2%	1,7%
Nettoumsatz	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	-2,2%	1,7%
Flächenbereinigter Umsatz	%	2,9%	0,6%	0,6%	1,3%	70,3%	-2,2%	1,7%
Rohrertrag	%	-1,1%	-0,9%	-1,7%	51,0%	10,6%	-2,0%	3,3%
EBITDA	%	7,4%	-10,3%	-11,0%	66,4%	-53,8%	-5,3%	21,2%
EBIT	%	7,8%	-11,0%	-13,8%	72,3%	-65,4%	-4,9%	32,5%
EBT	%	7,7%	-11,0%	-11,8%	81,2%	-69,8%	-2,6%	37,8%
Nettoergebnis	%	-4,3%	-12,0%	-9,4%	126,7%	-81,0%	-31,5%	130,6%
EPS	%	-4,3%	-12,0%	-9,4%	126,7%	-81,0%	-31,5%	130,6%
CFPS	%	7,2%	-10,1%	-9,1%	72,7%	-56,8%	-4,0%	23,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

## Auf einen Blick II, 2005-11

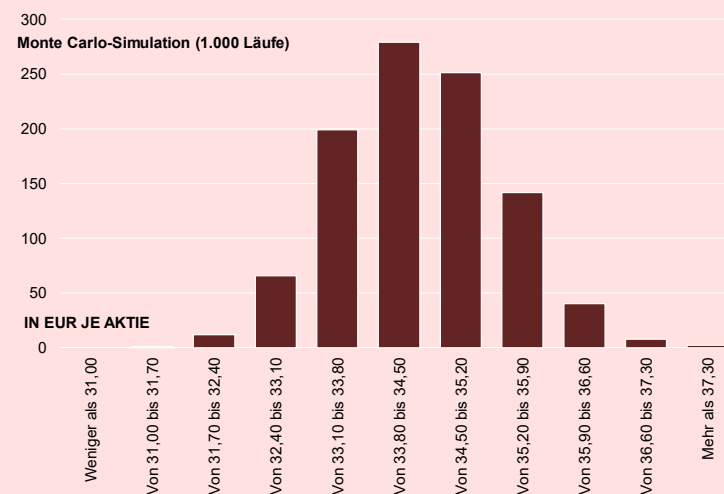
IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
<b>Bilanzkennzahlen</b>								
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	96,7	94,8	94,6	97,8	95,2	93,9	92,5
Umlaufvermögen	EUR Mio.	11,4	11,7	12,8	15,1	14,1	14,9	15,2
Eigenkapital	EUR Mio.	32,8	33,8	40,2	41,8	42,8	47,6	53,7
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	66,4	63,8	58,4	62,4	57,6	51,9	53,9
Anlagenintensität	%	82,2%	82,4%	82,8%	82,6%	84,2%	83,4%	82,8%
Capex	EUR Mio.	1,6	2,5	5,7	8,6	2,1	1,9	1,4
Substanzerhaltungsgrad	x	0,42	0,73	1,51	2,10	0,59	0,61	0,50
EK-Quote	%	30,3%	31,8%	37,4%	37,0%	39,1%	43,7%	49,9%
Gearing (Nettoverschuldung/EK)	%	142,7%	132,0%	93,6%	105,7%	84,4%	60,0%	63,5%
Bruttoverschuldung/EBIT	x	8,2	6,7	5,5	5,5	4,1	2,4	3,0
Working Capital	EUR Mio.	8,0	8,7	8,6	4,8	7,8	7,8	9,0
Capital Employed	EUR Mio.	99,7	99,3	100,8	101,3	102,8	101,6	101,3
<b>Enterprise Value</b>								
Anzahl Aktien	Mio.	3,4	3,4	3,4	3,7	3,7	3,7	3,7
Marktkapitalisierung (Durchschnitt)	EUR Mio.	18,1	24,4	38,5	38,7	41,4	53,2	72,3
Marktkapitalisierung (Hoch)	EUR Mio.	21,0	30,8	49,8	50,3	47,9	70,6	78,9
Marktkapitalisierung (Tief)	EUR Mio.	15,6	20,0	26,4	23,3	32,9	43,6	67,6
Nettoverschuldung	EUR Mio.	46,8	44,6	37,7	44,1	36,1	28,6	34,1
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anteile Dritter	EUR Mio.	15,5	15,4	15,6	15,5	15,4	15,1	0,0
Enterprise Value (Durchschnitt)	EUR Mio.	80,3	84,5	91,7	98,3	92,9	96,8	106,4
Enterprise Value (Hoch)	EUR Mio.	83,2	90,9	103,1	110,0	99,4	114,2	113,0
Enterprise Value (Tief)	EUR Mio.	77,9	80,1	79,7	82,9	84,4	87,2	101,7
<b>Bewertungskennzahlen</b>								
EV/Umsatz (Durchschnitt)	x	0,92	0,97	1,05	1,14	1,07	1,07	1,23
EV/Umsatz (Hoch)	x	0,95	1,04	1,19	1,28	1,14	1,27	1,30
EV/Umsatz (Tief)	x	0,89	0,92	0,92	0,96	0,97	0,97	1,17
EV/EBITDA	x	8,4	8,3	8,4	8,0	7,0	5,7	6,8
EV/EBIT	x	14,0	12,5	12,8	12,1	9,5	7,0	8,3
KGV	x	28,7	17,5	14,9	14,2	18,5	8,3	8,2
KCF	x	3,6	4,1	5,6	4,5	4,2	4,1	5,1
KBV	x	1,0	1,3	1,6	1,5	1,5	1,6	1,3
FCF-Yield	%	1,9	1,0	0,7	-0,2	2,6	2,5	-1,1
Ausschüttungsquote	%	5,4%	10,1%	28,1%	-132,0%	13,7%	13,9%	-39,2%
Dividendenrendite	%	1,9%	1,4%	1,8%	2,9%	3,1%	2,4%	2,3%
<b>Economic Value Added</b>								
WACC	%	9,0%	8,3%	8,1%	8,6%	7,6%	6,7%	6,9%
ROCE/WACC	x	0,70	0,82	0,89	0,96	1,16	1,69	1,52
<b>Cashflow</b>								
Operativer Cashflow	EUR Mio.	7,2	5,8	8,2	7,7	11,6	11,2	7,3
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-0,9	-2,5	-5,8	-8,6	-2,2	-1,9	-11,6
Free Cashflow	EUR Mio.	6,3	3,3	2,4	-0,8	9,5	9,3	-4,2
Finanz-Cashflow	EUR Mio.	-6,3	-3,1	-2,3	0,6	-5,6	-8,9	3,4
<b>Sonstige Angaben</b>								
LFL Umsatz YoY	%	3,1%	1,7%	3,2%	1,8%	1,8%	5,3%	1,7%
Veränderung der Bruttomarge YoY	%	0,3%	0,6%	-0,1%	0,9%	1,3%	1,1%	0,6%
Anzahl Shops zum Jahresende		11	11	11	9	9	5	4
LFL Kosten YoY	%	-4,6%	-0,6%	-2,6%	0,4%	-1,2%	-3,0%	-1,9%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

## Auf einen Blick II, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
<b>Bilanzkennzahlen</b>								
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	91,8	92,2	95,7	105,2	106,5	106,4	106,2
Umlaufvermögen	EUR Mio.	13,8	14,1	15,4	26,7	27,5	28,4	28,8
Eigenkapital	EUR Mio.	59,9	64,4	67,2	79,4	79,0	78,6	80,4
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	45,6	41,9	43,9	52,5	55,1	56,2	54,6
Anlagenintensität	%	83,9%	83,7%	83,5%	76,1%	75,5%	75,2%	74,9%
Capex	EUR Mio.	2,3	3,1	6,4	2,1	5,4	4,0	3,6
Substanzerhaltungsgrad	x	0,78	1,13	2,30	0,53	1,36	1,07	0,94
EK-Quote	%	56,8%	60,6%	60,5%	60,2%	58,9%	58,3%	59,6%
Gearing (Nettoverschuldung/EK)	%	60,9%	50,7%	49,9%	44,7%	47,7%	47,7%	44,0%
Bruttoverschuldung/EBIT	x	2,7	2,7	3,2	2,0	6,2	6,6	4,8
Working Capital	EUR Mio.	10,8	9,9	11,5	19,9	21,0	21,1	21,3
Capital Employed	EUR Mio.	102,5	101,9	107,1	125,0	127,4	127,4	127,3
<b>Enterprise Value</b>								
Anzahl Aktien	Mio.	3,7	3,7	3,7	3,7	3,7	3,7	3,7
Marktkapitalisierung (Durchschnitt)	EUR Mio.	80,4	108,4	107,9	119,8	113,7	109,4	109,4
Marktkapitalisierung (Hoch)	EUR Mio.	107,0	116,4	116,7	132,8	129,4		
Marktkapitalisierung (Tief)	EUR Mio.	70,8	95,5	105,1	106,0	99,8		
Nettoverschuldung	EUR Mio.	36,5	32,6	33,5	35,5	37,7	37,5	35,4
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Enterprise Value (Durchschnitt)	EUR Mio.	116,9	141,0	141,4	155,3	151,4	146,9	144,8
Enterprise Value (Hoch)	EUR Mio.	143,5	149,0	150,2	168,3	167,1		
Enterprise Value (Tief)	EUR Mio.	107,3	128,2	138,7	141,5	137,5		
<b>Bewertungskennzahlen</b>								
EV/Umsatz (Durchschnitt)	x	1,35	1,64	1,64	1,17	1,02	1,01	0,98
EV/Umsatz (Hoch)	x	1,65	1,74	1,74	1,26	1,12		
EV/Umsatz (Tief)	x	1,24	1,49	1,61	1,06	0,92		
EV/EBITDA	x	7,0	9,4	10,5	7,0	14,7	15,0	12,2
EV/EBIT	x	8,4	11,4	13,3	8,5	23,9	24,4	18,1
KGV	x	9,6	14,7	16,1	7,9	39,5	55,4	24,0
KCF	x	5,3	8,0	8,8	5,6	12,4	12,4	10,1
KBV	x	1,3	1,7	1,6	1,5	1,4	1,4	1,4
FCF-Yield	%	1,0	1,6	0,3	0,3	0,2	0,5	1,3
Ausschüttungsquote	%	22,0%	25,0%	41,4%	18,3%	83,3%	140,4%	69,0%
Dividendenrendite	%	2,3%	1,7%	2,6%	2,3%	2,1%	2,5%	2,9%
<b>Economic Value Added</b>								
WACC	%	7,6%	6,5%	7,3%	5,6%	3,6%	3,5%	3,5%
ROCE/WACC	x	1,47	1,54	1,17	2,18	1,53	1,50	1,81
<b>Cashflow</b>								
Operativer Cashflow	EUR Mio.	6,2	9,2	7,5	3,2	6,0	6,0	8,5
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-2,4	-3,2	-6,5	-2,2	-5,4	-4,0	-3,6
Free Cashflow	EUR Mio.	3,7	6,0	0,9	1,0	0,6	2,0	4,9
Finanz-Cashflow	EUR Mio.	-6,7	-6,3	-0,8	-0,1	-1,1	-1,2	-4,7
<b>Sonstige Angaben</b>								
LFL Umsatz YoY	%	2,9%	0,6%	0,6%	1,3%	70,3%	-2,2%	1,7%
Veränderung der Bruttomarge YoY	%	-0,5%	0,1%	-1,2%	-1,1%	-0,5%	0,1%	0,8%
Anzahl Shops zum Jahresende		3	3	3	17	17	18	18
LFL Kosten YoY	%	-2,9%	3,0%	4,2%	65,1%	16,4%	-2,5%	0,7%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

## DCF-Modell

		2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	2031e	2032e	TV
<b>Umsatz</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>176,2</b>	<b>178,6</b>	<b>180,8</b>	<b>182,9</b>	<b>184,6</b>	<b>186,0</b>	<b>187,2</b>	<b>188,4</b>	<b>189,5</b>	<b>190,7</b>	<b>191,8</b>	<b>193,0</b>	<b>194,1</b>	<b>195,3</b>	<b>196,5</b>	<b>196,5</b>
YoY	%	1,7%	1,4%	1,2%	1,2%	0,9%	0,8%	0,7%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%
<b>EBIT</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>8,0</b>	<b>9,3</b>	<b>10,8</b>	<b>12,4</b>	<b>12,7</b>	<b>13,0</b>	<b>13,3</b>	<b>13,5</b>	<b>13,8</b>	<b>14,1</b>	<b>14,4</b>	<b>14,6</b>	<b>14,9</b>	<b>15,2</b>	<b>15,5</b>	<b>15,7</b>
EBIT-Marge	%	4,5%	5,2%	6,0%	6,8%	6,9%	7,0%	7,1%	7,2%	7,3%	7,4%	7,5%	7,6%	7,7%	7,8%	7,9%	8,0%
Steuern	EUR Mio.	-2,5	-2,8	-3,2	-3,6	-3,7	-3,8	-3,8	-3,9	-4,0	-4,1	-4,2	-4,2	-4,3	-4,4	-4,5	-4,6
Steuerquote (τ)	%	30,7%	29,6%	29,4%	28,9%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%
<b>Bereinigtes EBIT(1-τ)</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>5,5</b>	<b>6,6</b>	<b>7,7</b>	<b>8,8</b>	<b>9,0</b>	<b>9,2</b>	<b>9,4</b>	<b>9,6</b>	<b>9,8</b>	<b>10,0</b>	<b>10,2</b>	<b>10,4</b>	<b>10,6</b>	<b>10,8</b>	<b>11,0</b>	<b>11,2</b>
Reinvestment	EUR Mio.	-3,8	-3,0	-2,7	-2,4	-1,7	-1,4	-1,2	-1,1	-1,0	-1,0	-1,0	-1,0	-1,1	-1,1	-1,1	-1,2
<b>FCFF</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>1,8</b>	<b>3,6</b>	<b>5,0</b>	<b>6,5</b>	<b>7,3</b>	<b>7,9</b>	<b>8,3</b>	<b>8,5</b>	<b>8,8</b>	<b>9,0</b>	<b>9,1</b>	<b>9,3</b>	<b>9,5</b>	<b>9,7</b>	<b>9,9</b>	<b>10,0</b>
WACC	%	3,5%	3,5%	3,5%	3,5%	3,7%	3,9%	4,1%	4,3%	4,5%	4,8%	5,0%	5,2%	5,4%	5,6%	5,6%	
Diskontierungssatz	%	100,0%	96,6%	93,4%	90,2%	87,0%	83,7%	80,4%	77,1%	73,7%	70,4%	67,0%	63,7%	60,5%	57,3%	54,2%	
<b>Barwert der FCFF</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>1,8</b>	<b>3,5</b>	<b>4,7</b>	<b>5,8</b>	<b>6,3</b>	<b>6,6</b>	<b>6,6</b>	<b>6,6</b>	<b>6,5</b>	<b>6,3</b>	<b>6,1</b>	<b>6,0</b>	<b>5,8</b>	<b>5,6</b>	<b>5,4</b>	
TV-Insolvenzwahrscheinlichkeit	%	0,8%															
Terminal Cost of capital	%	5,6%															
Barwert Terminal Value	EUR Mio.	91,9															
in % des Enterprise Value	%	52,4%															
Barwerte Cashflow Detailplanung	EUR Mio.	15,7															
in % des Enterprise Value	%	9,0%															
Barwerte Cashflow Grobplanung	EUR Mio.	67,7															
in % des Enterprise Value	%	38,6%															
<b>Enterprise Value</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>175,35</b>															
Zinstragende Verbindlichkeiten	EUR Mio.	-49,9															
Liquidität	EUR Mio.	1,6															
<b>Wert des Eigenkapitals</b>	<b>EUR Mio.</b>	<b>127,0</b>															
Anzahl ausstehender Aktien	Mio.	3,7															
<b>Wert des Eigenkapitals je Aktie</b>	<b>EUR</b>	<b>34,40</b>															



QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Diese Studie wurde erstellt durch die



Beim Kraftwerk 8 | 82065 Baierbrunn bei München | Deutschland | Telefon +49 (89) 74443558 | Fax +49 (89) 74443445

#### Disclaimer

Diese Studie wurde von der Sphene Capital GmbH erstellt und ist in der Bundesrepublik Deutschland nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die im Zusammenhang mit ihrem Handel, Beruf oder ihrer Beschäftigung übertragbare Wertpapiere auf eigene Rechnung oder auf Rechnung anderer erwerben oder verkaufen. Diese Studie ist ausschließlich für den Gebrauch ihrer Empfänger bestimmt. Sie darf ohne schriftliche Zustimmung der Sphene Capital GmbH weder gänzlich noch teilweise vervielfältigt oder an Dritte weitergegeben werden. **Diese Studie dient lediglich Informationszwecken und wird auf vertraulicher Basis übermittelt. Die in dieser Studie behandelten Anlagemöglichkeiten können für bestimmte Investoren nicht geeignet sein, abhängig von dem jeweiligen Anlageziel und geplanten Anlagezeitraum oder der jeweiligen Finanzlage. Diese Studie kann eine individuelle Beratung nicht ersetzen. Bitte kontaktieren Sie den Investmentberater Ihrer Bank.**

Diese Studie darf in anderen Rechtsordnungen nur im Einklang mit dem dort geltenden Recht verteilt werden. Personen, die in den Besitz dieser Studie gelangen, sollten sich über die jeweils geltenden Rechtsvorschriften informieren und diese befolgen. Diese Studie oder eine Kopie von ihr darf im Vereinigten Königreich nur an folgende Empfänger verteilt werden: (a) Personen, die über berufliche Erfahrung in Anlagedingen verfügen, die unter Artikel 19(1) der „Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2001“ (Verordnung über die Werbung für Finanzprodukte von 2001 im Rahmen des Gesetzes über Finanzdienstleistungen und Finanzmärkte von 2000) (die „Verordnung“) fallen, oder (b) Unternehmen mit umfangreichem Vermögen, die unter Artikel 49(2)(A) bis (D) der Verordnung fallen, sowie sonstige Personen, an die das Dokument gemäß Artikel 49(1) der Verordnung rechtmäßig übermittelt werden darf (alle diese Personen werden zusammen als „Relevante Personen“ bezeichnet). Jede Person, bei der es sich nicht um eine Relevante Person handelt, sollte diese Studie und deren Inhalt nicht als Informations- oder Handlungsbasis betrachten.

Diese Studie stellt weder ein Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Finanzinstruments des analysierten Unternehmens oder zum Abschluss eines Beratungsvertrags dar. Weder diese Studie noch irgendwelche Bestandteile darin bilden die Grundlage irgendeines Vertrages oder anderweitiger Verpflichtungen irgendeiner Art. Sphene Capital GmbH und mit ihr verbundene Unternehmen lehnen jegliche Haftung für Schäden im Zusammenhang mit der Veröffentlichung und/oder Verwendung dieser Studie oder ihrer Inhalte ab. Weder Sphene Capital GmbH noch ein mit ihr verbundenes Unternehmen geben eine Gewährleistung oder Zusicherung hinsichtlich der Vollständigkeit und Richtigkeit der in dieser Studie enthaltenen Informationen ab. Eine unabhängige Überprüfung der verwendeten Informationen wurde nicht vorgenommen. Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen sind diejenigen des Verfassers dieser Studie, die im Zusammenhang mit seiner Research-Tätigkeit abgegeben werden. Sie entsprechen dem Stand der Erstellung dieser Studie und können sich aufgrund künftiger Ereignisse und Entwicklungen ändern. Weder der Sphene Capital GmbH noch einem mit der Sphene Capital GmbH verbundenen Unternehmen können solche Aussagen automatisch zugerechnet werden. **Eine zukünftige Aktualisierung der Analyse und Empfehlung ist terminlich nicht festgelegt und ihr Zeitpunkt grundsätzlich nicht absehbar; sie erfolgt jedoch in der Regel im Anschluss an die Veröffentlichungen entsprechender Finanzberichte. Sphene Capital GmbH behält sich das Recht vor, in der Studie geäußerte Meinungen jederzeit und ohne Vorankündigung zu widerrufen oder zu ändern.** Sphene Capital GmbH hat möglicherweise Studien veröffentlicht, die im Hinblick auf in dieser Studie enthaltene Informationen zu anderen Ergebnissen kommen. Diese Studien können die unterschiedlichen Annahmen und Herangehensweisen ihrer Verfasser reflektieren. Aussagen der Vergangenheit dürfen nicht als Indiz oder Garantie für nachfolgende Aussagen angesehen werden. Vielmehr werden hinsichtlich zukünftiger Aussagen weder explizit noch implizit Zusicherungen oder Garantien abgegeben.

Diese Studie wird über die branchenspezifischen Nachrichtenagenturen und Finanzportale sowie per Email an alle interessierten professionellen Investoren versandt, bei denen davon ausgegangen wird, dass sie ihre Anlageentscheidungen nicht in unangemessener Weise auf Basis dieser Studie treffen.

Zuständige Behörde: Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsinformation (BaFin)

Bei den in dieser Studie genannten Wertpapierkursen handelt es sich um XETRA-Schlusskurse des dem Veröffentlichungstag der jeweiligen Studie vorangehenden Handelstages. Wird das Wertpapier nicht auf XETRA gehandelt, handelt es sich bei den in der Studie genannten Wertpapierkursen um den Schlusskurs des jeweiligen Börsenplatzes des dem Veröffentlichungstag der Studie vorangehenden Handelstages.

#### Anlageempfehlungen (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

**Buy:** Wir rechnen mit einem Anstieg des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.  
**Hold:** Wir rechnen mit einer Out-/ Underperformance zur Benchmark DAX um maximal 10%.  
**Sell:** Wir rechnen mit einem Rückgang des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.

#### Risikoeinschätzung (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

Unter der Risikoeinschätzung versteht Sphene Capital GmbH die geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit, dass das Ergebnis des analysierten Unternehmens von dem von Sphene Capital prognostizierten Ergebnis aufgrund von unternehmens- oder marktspezifischen Gegebenheiten um mehr als 20% abweicht:

Risiko	Geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit
Sehr hoch	>80%
Hoch	50-80%
Mittel	20-50%
Niedrig	<20%

#### Angaben zu möglichen Interessenkonflikten gemäß § 85 Absatz 1 WpHG und Artikel 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 sowie Delegierte Verordnung (EU) 2016/958:

Gemäß § 85 Wertpapierhandelsgesetz und Finanzanalyseverordnung besteht u. a. die Verpflichtung, bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. Ein Interessenkonflikt wird insbesondere vermutet, wenn das die Analyse erstellende Unternehmen

- ☹ an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine Beteiligung von mehr als 5% hält,
- ☹ in den letzten zwölf Monaten Mitglied in einem Konsortium war, das die Wertpapiere des analysierten Unternehmens übernommen hat,
- ☹ die Wertpapiere des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages betreut,
- ☹ in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages Investmentbanking-Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen ausgeführt hat, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging,
- ☹ mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse getroffen hat,
- ☹ und mit diesem verbundene Unternehmen regelmäßig Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate handeln, oder der für dieses Unternehmen zuständige Analyst sonstige bedeutende finanzielle Interessen in Bezug auf das analysierte Unternehmen haben, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

**Sphene Capital GmbH verwendet für die Beschreibung der Interessenkonflikte gemäß § 85 Absatz 1 WpHG und Artikel 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 sowie Delegierte Verordnung (EU) 2016/958 folgende Keys:**

**Key 1:** Das analysierte Unternehmen hat für die Erstellung dieser Studie aktiv Informationen bereitgestellt.

- Key 2:** Diese Studie wurde vor Verteilung dem analysierten Unternehmen zugeleitet und im Anschluss daran wurden Änderungen vorgenommen. Dem analysierten Unternehmen wurde dabei kein Research-Bericht oder -Entwurf zugeleitet, der bereits eine Anlageempfehlung oder ein Kursziel enthielt.
- Key 3:** Das analysierte Unternehmen hält eine Beteiligung an der Sphene Capital GmbH und/oder einem ihr verbundenen Unternehmen von mehr als 5%.
- Key 4:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Beteiligung in Höhe von mehr als 5%.
- Key 5:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hat Aktien des analysierten Unternehmens vor ihrem öffentlichen Angebot unentgeltlich oder zu einem unter dem angegebenen Kursziel liegenden Preis erworben.
- Key 6:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen betreut die Wertpapiere des analysierten Unternehmens als Market Maker oder Designated Sponsor.
- Key 7:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder eine ihr nahestehende Person/nahestehendes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie war innerhalb der vergangenen 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investmentbanking-Geschäften gebunden oder hat aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- Key 8:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung dieser Studie getroffen. Im Rahmen dieser Vereinbarung hat Sphene Capital GmbH eine marktübliche, vorab entrichtete Flat-Fee erhalten.
- Key 9:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen ist an den Handelstätigkeiten des analysierten Unternehmens durch Provisionseinnahmen beteiligt.
- Key 10:** Ein Mitglied der Sphene Capital GmbH und/oder der Ersteller dieser Studie ist Mitglied des Aufsichtsrates des analysierten Unternehmens.
- Key 11:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Nettoverkauf- oder -kaufposition, die die Schwelle von 0,5% des gesamten emittierten Aktienkapitals des Unternehmens überschreitet.
- Key 12:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen war bei einer öffentlichen Emission von Finanzinstrumenten des Unternehmens federführend oder mitfederführend beteiligt.

#### Übersicht über die bisherigen Anlageempfehlungen:

Datum/Zeit:	Kursziel/Aktueller Kurs:	Anlageempfehlung:	Interessenskonflikte (Key-Angabe)
08.01.2018/16:12 Uhr	EUR 34,40/EUR 29,80	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
24.10.2017/16:00 Uhr	EUR 34,40/EUR 28,20	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
25.07.2017/16:15 Uhr	EUR 34,40/EUR 29,50	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
26.04.2017/07:00 Uhr	EUR 34,40/EUR 30,70	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
29.03.2017/13:15 Uhr	EUR 34,40/EUR 28,15	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
03.02.2017/11:45 Uhr	EUR 38,30/EUR 31,40	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
09.01.2017/15:10 Uhr	EUR 35,30/EUR 28,90	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
05.10.2016/12:41 Uhr	EUR 35,30/EUR 30,12 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
27.07.2016/13:16 Uhr	EUR 40,90/EUR 32,00 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
27.04.2016/08:26 Uhr	EUR 42,00/EUR 34,50 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
23.03.2016/09:05 Uhr	EUR 40,60/EUR 31,10 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
08.01.2016/12:16 Uhr	EUR 40,60/EUR 29,00 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8

Ein Überblick über die Anlageempfehlungen der Sphene Capital GmbH ist abrufbar unter <http://www.sphene-capital.de>

#### Erklärungen gemäß § 85 Absatz 1 WpHG und Artikel 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 sowie Delegierte Verordnung (EU) 2016/958:

##### Informationsquellen

Die Studie basiert auf Informationen, die aus sorgfältig ausgewählten öffentlich zugänglichen Quellen stammen, insbesondere von Finanzdatenanbietern, den Veröffentlichungen des analysierten Unternehmens und anderen öffentlich zugänglichen Medien.

##### Bewertungsgrundlagen/Methoden/Risiken und Parameter

Für die Erstellung der Studie wurden unternehmensspezifische Methoden aus der fundamentalen Aktienanalyse, quantitative statistische Methoden und Modelle sowie Verfahrensweisen der technischen Analyse verwendet (inter alia historische Bewertungsansätze, Substanz-Bewertungsansätze oder Sum-Of-The-Parts-Bewertungsansätze, Diskontierungsmodelle, der Economic-Profit-Ansatz, Multiplikatorenmodelle oder Peergroup-Vergleiche). Bewertungsmodelle sind von volkswirtschaftlichen Größen wie Währungen, Zinsen, Rohstoffen und von konjunkturellen Annahmen abhängig. Darüber hinaus beeinflussen Marktstimmungen und politische Entwicklungen die Bewertungen von Unternehmen.

Gewählte Ansätze basieren zudem auf Erwartungen, die sich je nach industriespezifischen Entwicklungen schnell und ohne Vorwarnung ändern können. Folglich können sich auch auf den einzelnen Modellen basierende Empfehlungen und Kursziele entsprechend ändern. Die auf einen Zeitraum von zwölf Monaten ausgerichteten Anlageempfehlungen können ebenfalls Marktbedingungen unterworfen sein und stellen deshalb eine Momentaufnahme dar. Die erwarteten Kursentwicklungen können schneller oder langsamer erreicht werden oder aber nach oben oder unten revidiert werden.

##### Erklärung Compliance

Sphene Capital GmbH hat intern regelmäßige Vorkehrungen getroffen, um Interessenskonflikten hinsichtlich des analysierten Unternehmens vorzubeugen und mögliche Interessenskonflikte offen zu legen. Verantwortlich für die Einhaltung dieser Vorkehrungen ist Susanne Hasler, [susanne.hasler@sphene-capital.de](mailto:susanne.hasler@sphene-capital.de).

##### Erklärung der Ersteller der Studien

Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen entsprechen den Ansichten des Verfassers dieser Studie. Die Vergütung des Erstellers einer Studie hängt weder in der Vergangenheit, der Gegenwart noch in der Zukunft direkt oder indirekt mit der Empfehlung oder den Sichtweisen, die in der Studie geäußert werden, zusammen.

Diese Studie wurde am 08.01.2018 um 15:00 Uhr fertiggestellt. Letzter Kurs zum Zeitpunkt der Fertigstellung EUR 29,80.