

Ludwig Beck

Reuters: ECKG.DE Bloomberg: ECK:GR

Rating: Buy Risiko: Niedrig

Kurs: EUR 29,15

Kursziel: EUR 34,40 (bislang 38,30)

Luft nach oben

Die wesentlichen Eckdaten des Jahresabschlusses 2016 wurden bereits in Vorabmeldungen bekannt gegeben. Auf der gestrigen Bilanzpressenkonferenz lag der Schwerpunkt daher auf der Detailanalyse des Geschäftsberichts sowie dem erstmals veröffentlichten Ausblick auf das laufende Geschäftsjahr. Nachdem im Vorjahr die Guidance aufgrund von "antizyklischen" Witterungsverhältnissen nach unten angepasst werden musste, wurde für 2017e eine Ertragsprognose ausgesprochen, die u. E. Spielraum für eine Anhebung lässt. Ungeachtet dessen haben wir unsere Ertragsprognosen der Guidance angepasst, wodurch sich unser DCF-Entity-Modell basiertes Zwölf-Monats-Kursziel auf EUR 34,40 von bislang EUR 38,30 je Aktie reduziert. Angesichts eines Kurspotenzials von 18,0% bekräftigen wir unser Buy-Rating für die Aktien der Ludwig Beck AG.

Umsatz ...

Konzernweit lagen die Bruttoumsätze im Jahr 2016 bei EUR 177,1 Mio. Gegenüber dem Vorjahr, als Bruttoumsätze von EUR 158,6 Mio. erwirtschaftet worden waren, entspricht dies einem Anstieg um +11,7%. Dieser ist allerdings auf den Ganzjahreseffekt der Erstkonsolidierung der Wormland-Gruppe zurückzuführen, die zum 12.5.2015 übernommen worden war. Auf vergleichbarer Fläche (LFL) musste bei Ludwig Beck (zu Wormland liegen keine Vorjahreszahlen vor) ein Erlösrückgang von -2,7% konstatiert werden, der sich damit in etwa synchron zu den Absatzzahlen des textilen Gesamtmarktes (-2,0% YoY) entwickelte. Besonders ins Gewicht fielen dabei die nach wie vor ungelöste Ukraine-Krise und der dadurch ausgelöste Rubel-Verfall, die seit 2013 zu einer Halbierung der mit russischen Touristen erzielten Erlöse geführt haben.

... und Ergebnisentwicklung 2016 im Überblick

Ertragsseitig konnte Ludwig Beck 2016 ein operatives Ergebnis in Höhe von EUR 6,3 Mio. (Vorjahr EUR 18,3 Mio.) vermelden. Neben buchhalterischen Ursachen – so gingen die sonstigen betrieblichen Erträge aus der Wormland-Übernahme gemäß IFRS 3 von EUR 9,8 Mio. auf EUR 0,5 Mio. zurück – war für diesen Ertragsrückgang insbesondere eine sinkende Rohertragsmarge verantwortlich: Witterungsbedingte Preisnachlässe und ein fortgesetzter Abverkauf von Altware zur Bereinigung der Warenbestände bei Wormland haben die Rohertragsmarge um 50 Basispunkte auf 47,9% verringert.

Bei unverändertem Finanzergebnis wurde 2016 ein Vorsteuerergebnis von EUR 5,2 Mio. (Vorjahr EUR 17,3 Mio.) erzielt. Die Konzernsteuerquote war 2016 erneut von der Wormland-Übernahme geprägt: Im Gegensatz zu 2015, als der tatsächliche Steueraufwand von steuerfreien Erträgen aus der Wormland-Erstkonsolidierung in Höhe von EUR 3,2 Mio. profitierte, lag die Steuerquote 2016 durch Steuersatzdifferenzen aus dem Wormland-Teilkonzern mit 44,8% dagegen auf einem ungewöhnlich hohen Niveau. Angesichts dieser Vorgaben lag das Ergebnis je Aktie 2016 mit EUR 0,78 ebenfalls deutlich unter dem Vorjahreswert von EUR 4,11.

Als Dividende wird der Hauptversammlung EUR 0,65 je Aktie vorgeschlagen. Bezogen auf das EPS entspricht dies einer Ausschüttungsquote von 83,3%.

WKN/ISIN: 519990/DE0005199905

Indizes: C-DAX, Classic All Share, Prime All Share

Transparenzlevel: Prime Standard Gewichtete Anzahl Aktien: 3,7 Mio. Marktkapitalisierung: EUR 107,7 Mio. Handelsvolumen/Tag: ~1.500 Aktien

Q1/2017: 25.04.2017

EUR Mio. (31/12)	2015	2016	2017e	2018e
Nettoumsatz	133,3	148,9	149,0	151,6
EBITDA	22,3	10,3	10,1	12,6
EBIT	18,3	6,3	6,0	8,4
EBT	17,3	5,2	5,1	7,5
EAT	15,2	2,9	3,1	4,9
% vom Umsatz	2015	2016	2017e	2018e
EBITDA	16,8	6,9	6,8	8,3
EBIT	13,7	4,3	4,1	5,5
EBT	12,9	3,5	3,4	4,9
EAT	11,4	1,9	2,1	3,2
Je Aktie/EUR	2015	2016	2017e	2018e
EPS	4,11	0,78	0,83	1,32
Dividende	0,75	0,65	0,75	0,85
Buchwert	21,49	21,37	21,58	22,15
Cashflow	5,76	2,49	2,49	3,16
%	2015	2016	2017e	2018e
EK-Quote	60,2%	58,9%	59,9%	61,3%
Gearing	44,7%	47,7%	44,8%	40,2%
Х	2015	2016	2017e	2018e
KGV	7,9	39,5	35,1	22,1
EV/Umsatz	1,17	1,02	0,96	0,93
EV/EBIT	8,5	23,9	23,8	16,7
KBV	1,5	1,4	1,4	1,3
EUR Mio.			2017e	2018e



170,0-180,0

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Peter Thilo Hasler, CEFA

Guidance: Bruttoumsatz

+ 49 (89) 74443558 / +49 (152) 31764553 peter-thilo.hasler@sphene-capital.de

Susanne Hasler, CFA

+ 49 (89) 74443558 / +49 (176) 24605266 susanne.hasler@sphene-capital.de

Guidance spiegelt vorsichtige Grundhaltung des Managements wider

Nachdem die Guidance des vergangenen Jahres nach unten angepasst werden musste, hat das Management nach u. E. für das laufende Geschäftsjahr 2017e eine konservative Guidance ausgesprochen, die Spielraum für eine Anpassung nach oben im Jahresverlauf lässt.

Während die Ertragslage bei Ludwig Beck stabilisiert werden soll, wird bei Wormland ein erneuter Verlust erwartet, der jedoch deutlich unter dem des vergangenen Jahres (EUR -2,3 Mio.) liegen soll. Belastend auf die Ertragslage wirkt sich unter anderem die im Vorjahr vereinbarte Lohn- und Gehaltsanpassung aus. Für eine Entlastung sorgen demgegenüber eine Hierarchiestraffung bei Wormland sowie eine Internalisierung bislang externer Strukturkosten.

Neben der eigentlichen Umsatzund Ertrags-Guidance wurden auf der Bilanzpressekonferenz Aussagen zu weiteren finanziellen Eckdaten gemacht, die in nachstehender Tabelle 1 zusammengefasst sind

TABELLE 1: GUIDANCE 2017E IM DETAIL

	Ggü. Vorjahr	Kommentar
Umsatz (Konzern)	⇔	EUR 170-180 Mio.
EBIT (Konzern)	⇒	EUR 4-6 Mio.
Steuerquote (Konzern)	⇒	ca. 40%
Investitionen (Konzern)	☆	ca. EUR 4 Mio.
Ludwig Beck	⇔	Auch unter schwierigen Verhältnissen stabiles Ertragsniveau erwartet
Wormland	Ø	Restrukturierung führt zu rückläufigem Verlust (vor Sonderkosten)

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN

Anpassung unserer Umsatz- und Ertragsprognosen

Wir passen dementsprechend unsere Umsatz- und Ertragsprognosen an die Guidance an. Für 2017e rechnen wir nunmehr mit Erlösen in Höhe von EUR 177,3 Mio. (bisher EUR 179,6 Mio.). Deutlich stärker passen wir unsere EBIT-Prognose nach unten an: Statt EUR 9,0 Mio. rechnen wir für dieses Jahr mit EUR 6,0 Mio. (EBIT-Marge 4,1%). Bezogen auf 3,7 Mio. Aktien entspricht dies einem unverwässerten EPS von EUR 0,83. Für 2018e rechnen wir mit Erlösen von EUR 180,4 Mio., einem EBIT von EUR 8,4 Mio. und einem Ergebnis je Aktie von EUR 1,32.

TABELLE 2: ANPASSUNG UNSERER PROGNOSEN

			2017e			2018e	
		neu	alt	Δ	neu	alt	Δ
Nettoumsatz	EUR Mio.	149,0	150,9	-1,2%	151,6	153,6	-1,3%
YoY	%	0,1%	4,9%	-4,8pp	1,7%	4,9%	-3,2pp
EBIT	EUR Mio.	6,0	9,0	-32,9%	8,4	10,5	-20,0%
EBIT-Marge	%	4,1%	6,7%	-2,6pp	5,5%	6,7%	-1,1pp
Erg. vor Steuern	EUR Mio.	5,1	7,8	-34,3%	7,5	9,4	-20,1%
Erg. nach Steuern	%	3,1	5,4	-43,1%	4,9	6,6	-26,1%
EPS	EUR	0,83	1,45	-42,6%	1,32	1,78	-25,8%

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

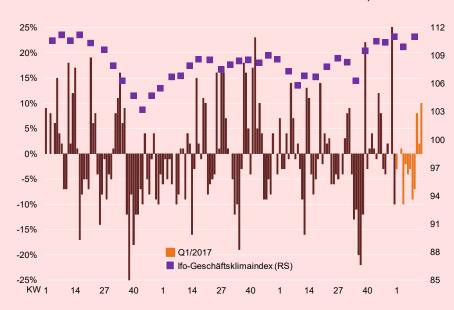
Das Konjunkturbarometer für die Textil- und Bekleidungsbranche, das wöchentlich von der Fachzeitschrift TextilWirtschaft ermittelt wird, meldete für das Jahr 2016 erneut eine deutlich unter dem Vorjahr liegende Entwicklung. In den ersten beiden Monaten des laufenden Jahres lagen die Umsätze per Saldo um -7% bzw. -9% unter ihren Vorjahreswerten.

TW-Testclub und Ifo-Geschäftsklimaindex

In den ersten beiden Monaten des laufenden Jahres haben die Unternehmen im TW-Testclub mit einem deutlichen Minus abgeschlossen. Unter dem Strich gingen die Umsätze in stationären textilen Einzelhandel um -7% bzw. -9% zurück.

Gleichzeitig hat sich die Stimmung in der deutschen Wirtschaft deutlich verbessert. Der Ifo-Geschäftsklimaindex für die gewerbliche Wirtschaft ist im März 2017 auf 112,3 (Vormonat 111,1) Punkte angestiegen.

ABBILDUNG 1: TW-TESTCLUB UND IFO-GESCHÄFTSKLIMAINDEX, 2014-16



Die Monatswerte des TW Testclubs des ersten Quartals 2017:

Januar: -7% Februar: -9%

QUELLE: CESIFO, TEXTILWIRTSCHAFT, SPHENE CAPITAL

Im Peergroup-Vergleich deutscher und ausgewählter europäischer Aktien des textilen Einzelhandels zeigten die Aktien von Ludwig Beck seit Jahresbeginn (+1,0%) eine leicht unterdurchschnittliche und in den vergangenen zwölf Monaten (-4,7%) eine durchschnittliche Performance.

TABELLE 3: AKTIENPERFORMANCE IM TEXTILEN EINZELHANDEL

		Kurs (EUR)		Performance (%)			
	-1 Jahr	31.12.2016	heute	LTM	YTD		
Ludwig Beck	30,60	28,85	29,15	-4,7%	1,0%		
Gerry Weber	13,19	10,99	11,81	-10,5%	7,5%		
Ahlers	7,66	6,71	6,81	-11,1%	1,5%		
Inditex	30,11	32,34	32,50	7,9%	0,5%		
Tom Tailor	4,40	5,18	7,92	80,0%	52,9%		
Adler Modemärkte	8,58	4,73	4,99	-41,8%	5,5%		
H&M	29,60	26,47	24,86	-16,0%	-6,1%		
Esprit	0,80	0,73	0,77	-3,8%	5,5%		
Hugo Boss	57,00	58,13	66,48	16,6%	14,4%		

QUELLE: ONVISTA, SPHENE CAPITAL

Performance der Ludwig Beck-Aktie im Peergroup-Vergleich

Seit Jahresanfang 2017 (YTD) haben die Aktien von Ludwig Beck eine leicht unterdurchschnittliche Performance unter den Aktien des textilen Einzelhandels in Deutschland gezeigt, bleiben jedoch mit einem Zugewinn von 1,0% im positiven Bereich.

Nach der Veröffentlichung das Jahresabschlusses für das Geschäftsjahr 2016 haben wir unser dreistufiges DCF-Modell überarbeitet und errechnen ein Zwölf-Monats-Kursziel von EUR 34,40 je Aktie (Base-Case-Szenario). Gegenüber dem gestrigen Schlusskurs von EUR 29,15 entspricht dies einem Base-Case-Kurspotenzial von 18,0%. Wir bestätigen daher unser Buy-Rating für die Aktien der Ludwig Beck AG.

Begründung unserer Methodologie

In unserer Finanzprognose gehen wir davon aus, dass sich die operative Ertragslage des Unternehmens nach der erfolgreichen Restrukturierung von Wormland im laufenden Geschäftsjahr im Rahmen der Guidance weiter verbessern wird. Angesichts eines langfristig ausgerichteten Planungshorizonts sehen wir in einem dreistufigen DCF-Entity-Modell das adäquate Bewertungsverfahren für die Aktien der Ludwig Beck AG.

Basisannahmen für das DCF-Modell

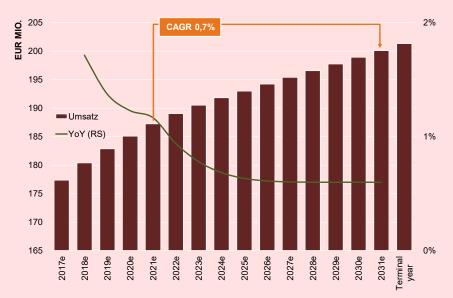
In unserer Finanzprognose gehen wir davon aus, dass Ludwig Beck die operative Ertragslage durch eine konsequente Restrukturierung von Wormland und den erfolgreichen Einstieg in das Online-Geschäft sukzessive steigern wird. Dabei gehen wir bis zum Jahr 2018e von einem Turnaround der Wormland-Filialen aus und rechnen ab 2019e mit einem positiven operativen Ergebnisbeitrag von Wormland.

Wachstumsannahmen des DCF-Modells

Wir unterstellen für unser dreistufiges DCF-Modell folgende Wachstumsannahmen:

- Oer Phase 1 des DCF-Modells (Detailplanungsphase) legen wir zunächst unsere detaillierten Umsatz-, Ertrags-, Cashflow- und Bilanzplanungen bis zum Jahr 2021e zugrunde und erwarten durchschnittliche jährliche Wachstumsraten der Nettoumsätze 2016-21e in Höhe von 1,1%.
- In der anschließenden zehnjährigen Phase 2 (Grobplanungsphase), die 2031e endet, haben wir eine CAGR der Nettoumsätze von 0,7% veranschlagt. Ferner haben wir während der Grobplanungsphase unterstellt, dass sich die wichtigen Performance-Kennzahlen einem langfristig durchsetzbaren Niveau annähern werden.
- Für die abschließende Phase 3 des Terminal Value, in der Wachstum per Definition nur noch ohne das Eingehen operativer Risiken möglich ist, setzen wir als Wachstumsrate den quasi-risikolosen Zins zehnjähriger Bundesanleihen in Höhe von derzeit 0,6% an.

ABBILDUNG 2: UMSATZ UND UMSATZWACHSTUM IM DCF-MODELL



Die durchschnittlichen jährlichen Umsatzwachstumsraten während der Grobplanungsphase belaufen sich laut unserer Schätzung auf 0,7 Für die abschließende Phase des Terminal Value haben wir ein durchschnittliches jährliches Wachstum von 0,6% veranschlagt, der aktuellen Verzinsung einer 30-jährigen Bundesanleihe.

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Für unser DCF-Modell unterstellen wir im Einzelnen,

- dass sich die **EBIT-Margen** (bezogen auf die Bruttoerlöse) von 7,0% in 2021e auf 10,0% (Peak Margins) in 2031e sukzessive erhöhen. Voraussetzung für diese Entwicklung ist, dass dem Management das angestrebte Wachstum durch Filialneueröffnungen gelingt. Für den anschließend beginnenden Terminal Value haben wir operative Margen (EBIT) von 10,0% unterstellt. Abhängig von der tatsächlichen Entwicklung und dem Ausmaß von Filialneueröffnungen könnten sich bei der TV-EBIT-Marge Anpassungspotenziale ergeben.
- eine durchschnittliche Wachstumsrate der FCF im Terminal Value von 0,6%, was dem aktuellen quasi-risikolosen Zinssatz einer 30-jährigen Bundesanleihe entspricht;
- eine statistische Insolvenzwahrscheinlichkeit im Terminal Value von 0,8% pro Jahr;
- eine im Zeitablauf rückläufige Investitionsquote bezogen auf die Nettoerlöse, was sich durch im Zeitablauf tendenziell rückläufige Modernisierungsmaßnahmen erklären lässt;
- ein aus Fundamentalfaktoren abgeleitetes beta, das wir unverändert bei 0,9 sehen und das sich aus nachstehenden Faktoren zusammensetzt:

Relativ restriktive Annahmen

TABELLE 4: ABLEITUNG DES FUNDAMENTAL BETA

Diversifizierungsgrad	-0,10
Wettbewerbsintensität	0,10
Reife des Geschäftsmodells	0,00
Regulatorische Risiken	0,00
Finanzielle Risiken	-0,10
Risiken der Unternehmensprognose	0,00
Markt-beta	1,00
Fundamental-beta	0,90

QUELLE: SPHENE CAPITAL

- dass sich der Grenzsteuersatz des Unternehmens aufgrund der hohen gewerbesteuerlichen Belastung in München nur sukzessive verringert und letztlich einem einheitlichen Niveau von 29,0% annähert; eine Nutzung der Verlustvorträge von Wormland haben wir wegen des Gesellschafterwechsels nicht modelliert;
- dass negative freie Cashflows nicht abdiskontiert, sondern vielmehr auf den aktuellen Bewertungsstichtag mit den gewichteten Kapitalkosten aufdiskontiert werden (Axiom der Risikoaversion der Anleger);

TABELLE 5: DIE DURCHSCHNITTLICHEN GEWICHTETEN KAPITALKOSTEN (WACC)

Kosten des Eigenkapitals nach CAPM	%	8,7%
Risikoloser Zinssatz einer 10-Jahres Bundesanleihe	%	0,6%
Fundamental-beta		0,9
Erwartete Risikoprämie	%	9,0%
Small Cap-Prämie	%	0,5%
Management-Prämie	%	0,5%
Liquiditätsprämie	%	0,0%
Private Company-Prämie	%	0,0%
Angestrebte Zielkapitalstruktur	%	66,6%
Gewichteter Kapitalkostensatz des Eigenkapitals	%	6,1%
Kosten des Fremdkapitals nach Steuern	%	1,1%
Risikoloser Zinssatz einer 10-Jahres Bundesanleihe	%	0,6%
Risikoaufschlag Fremdkapital	%	1,0%
Kosten des Fremdkapitals	%	1,6%
Steuerquote (normalisiert)	%	33,0%
Angestrebte Zielkapitalstruktur	%	33,4%
Gewichteter Kapitalkostensatz des Fremdkapitals	%	0,4%
WACC basierend auf Marktwerten	%	6,5%

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

- dass die Freien Cashflows von Ludwig Beck zunächst mit durchschnittlichen gewichteten Kapitalkosten (WACC) von aktuell 6,5% diskontiert werden. Diese setzen sich aus dem quasi-risikolosen Zins von 0,6%, ermittelt aus der Rendite langfristiger (zehnjähriger) Bundesanleihen, dem oben abgeleiteten Fundamental-beta von 0,9 und einer implizit berechneten und monatlich zu adjustierenden Risikoprämie für den Gesamtmarkt (geometrischer Mittelwert) von derzeit 9,0% zusammen. Überdies sehen wir eine Management-Prämie für die Berechnung der Eigenkapitalkosten von 0,5% als gerechtfertigt an, da der aktuelle Vorstand nach unserer Einschätzung für den erwarteten Erfolg des Unternehmens von hoher Bedeutung ist. Mit einem von uns für Ludwig Beck unterstellten synthetischen Rating von AAA rechnen wir aktuell mit einer Risikoprämie für das Fremdkapital von 1,0%. Abschließend leiten wir aus den Peergroup-Werten für Ludwig Beck eine Zielkapitalstruktur für die Marktwerte von Eigen- und Fremdkapital von 66,6-33,3 ab;
- dass Ludwig Beck im Terminal Value Kapitalkosten haben wird, die sich von denen anderer reifer Unternehmen nicht unterscheiden; demzufolge unterstellen wir während der Grobplanungsphase einen sukzessiven Rückgang der WACC von derzeit 6,5% auf dann 5,6% (was auf Basis der aktuellen Zinssätze einer durchschnittlichen Equity Risk Premium von 500 Basispunkten entsprechen würde).

Auf Sicht von zwölf Monaten ergibt unser Base Case-Szenario ein Kursziel von EUR 34,40 je Aktie

Anhand dieser Angaben ermitteln wir das DCF-Modell für Ludwig Beck (Details siehe Anhang), aus dem sich ein Wert des Eigenkapitals von EUR 34,40 je Aktie ergibt. Aus dem ermittelten Enterprise Value von EUR 174,8 Mio. werden mit EUR 94,2 Mio. rund 53,9% aus dem Terminal Value abgeleitet, EUR 15,2 Mio. bzw. EUR 65,4 Mio. aus den in den Detail- bzw. Grobplanungsphasen erwirtschafteten Cashflows.

Das DCF-Modell ergibt ein Kursziel von EUR 34,40 je Aktie

TABELLE 6: DCF-MODELL ZUSAMMENFASSUNG

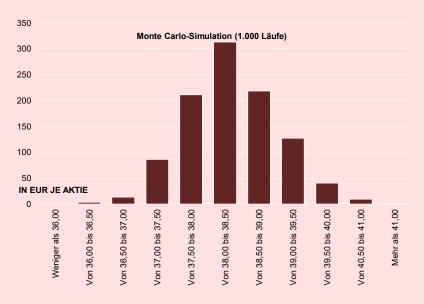
Insolvenzwahrscheinlichkeit im Terminal Value	%	0,8%
Terminal Cost of capital	%	5,6%
Barwert Terminal Value	EUR Mio.	94,2
in % des Enterprise Value	%	53,9%
Barwerte Cashflow Detailplanung	EUR Mio.	15,2
in % des Enterprise Value	%	8,7%
Barwerte Cashflow Grobplanung	EUR Mio.	65,4
in % des Enterprise Value	%	37,4%
Enterprise Value	EUR Mio.	174,82
Zinstragende Verbindlichkeiten	EUR Mio.	-49,3
Liquidität	EUR Mio.	1,6
Wert des Eigenkapitals	EUR Mio.	127,1
Anzahl ausstehender Aktien	Mio.	3,7
Wert des Eigenkapitals je Aktie	EUR	34,40

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Monte-Carlo-Simulation

In einer Monte Carlo-Simulation wurden die Grenzwerte für die Wachstumsrate während der Grobplanungsphase und des Terminal Value noch weiter ausgedehnt und insgesamt rund 1.000 Kombinationen der beiden Parameter getestet und ausgewertet.

ABBILDUNG 3: SZENARIOANALYSE ANHAND MONTE CARLO-SIMULATION



Die Szenarioanalyse basiert auf den dem Modell zugrundeliegenden Prämissen, wobei Abweichungen in der durchschnittlichen jährlichen Wachstumsrate während der Grobplanungsphase und dem Terminal Value vorgenommen wurden.

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Dabei zeigt sich, dass Equity Values von unter EUR 114,9 Mio. bzw. über EUR 139,3 Mio. durch Kombinationen der beiden Variablen nicht erreicht werden können. Je Aktie entsprechen diese Angaben Kurse von EUR 31,10 und EUR 37,70 (vgl. vorstehende Abbildung 1).

Kursziel EUR 34,40 je Aktie

Bei Erreichung unseres (Base Case-Szenario) Kurszieles wäre die Ludwig Beck-Aktie mit folgenden Multiples bewertet:

TABELLE 7: BEWERTUNGSMULTIPLIKATOREN AKTUELL VS. KURSZIEL

	Bewertung zu	aktuellem Kurs	Bewertung zu Kursziel EUR 34,40			
	2017e	2018e	2017e	2018e		
KGV	35,1x	22,1x	41,3x	26,0x		
EV/Umsatz	0,96x	0,93x	1,10x	1,06x		
EV/EBIT	23,8x	16,7x	27,1x	19,1x		
KBV	1,4x	1,3x	1,6x	1,6x		

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Unternehmensprofil

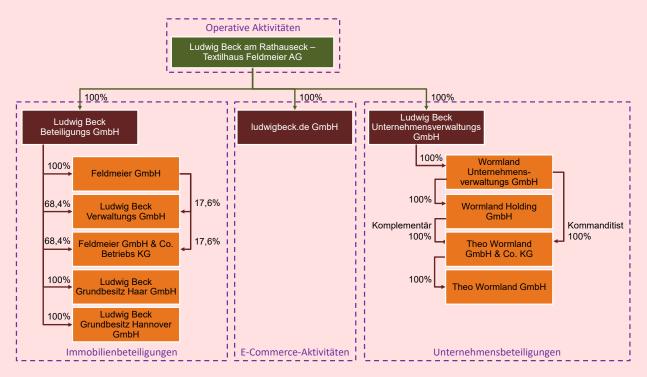
Mit einer mehr als 150-jährigen Unternehmensgeschichte zählt Ludwig Beck zu den ältesten deutschen Unternehmen. Im traditionsreichen Stammhaus am Münchener Marienplatz, einer der attraktivsten Einzelhandelslagen in Europa, bietet Ludwig Beck auf sieben Etagen und einer Bruttoverkaufsfläche von rund 12.400 qm (per Ende 2016) eine außergewöhnliche Auswahl von Mode- und Designermarken sowie internationaler Beauty-Artikel, eine Sammlung von Klassik- und Jazzmusik sowie exklusive Dessous- und Kurzwaren. Mit dieser Kombination vereint Ludwig Beck die jeweiligen Stärken eines Kaufhauses und eines Fachgeschäfts: Von ersterem übernimmt Ludwig Beck das umfassende Sortiment, von letzterem die individuelle Beratung, die bis hin zum Personal Shopping durch ausgebildete Design-Berater reicht. Das Warenangebot liegt im mittleren und gehobenen Preissegment, auf untere Preislagen wird weitgehend verzichtet.

Zum 12. Mai 2015 hat Ludwig Beck den Herrenmodefilialisten Wormland übernommen. Das 1935 von Theo Wormland gegründete Unternehmen ist deutschlandweit mit 15 Filialen vertreten und erwirtschaftete 2015 mit 467 Mitarbeitern auf einer Verkaufsfläche von 14.800 qm einen Bruttoumsatz in Höhe von ca. EUR 80 Mio.

Kernelement der Unternehmensstrategie von Ludwig Beck – aber auch von Wormland – ist das sogenannte Trading-Up, also das Umschichten des Sortiments zugunsten höherwertiger Produkte und eine Verstärkung der mittleren und höheren Preislagen. Marken, bei denen sich herausstellt, dass sie weniger nachgefragt werden als erwartet, werden konsequent durch solche ersetzt, die sonst kein Kaufhaus vor Ort anbietet. Ausdrückliches Ziel des Trading-Up ist eine Steigerung von Umsatz und Profitabilität auf vergleichbarer Fläche. Damit ist es Ludwig Beck in den vergangenen zehn Jahren gelungen, die LFL-Umsätze um durchschnittlich 2,5% pro Jahr zu steigern.

Die Feldmeier GmbH & Co. Betriebs KG ist Eigentümerin der Immobilie des Stammhauses am Münchner Marienplatz. In der Ludwig Beck Grundbesitz Haar GmbH befindet sich ein 2008 erworbenes betriebsnotwendiges Grundstück in Haar (nahe München), auf dem sich die Logistikzentrale der Ludwig Beck AG befindet.

ABBILDUNG 4: ORGANIGRAMM



QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

Katalysatoren für die Kursentwicklung

Als die wichtigsten Katalysatoren für die Entwicklung des Aktienkurses von Ludwig Beck in den kommenden Monaten sehen wir (1) Meldungen über Verbesserungen der allgemeinen Konsumentenstimmung, insbesondere im textilen Einzelhandel, (2) eine politische Annäherung der westlichen Industriestaaten an die russische Regierung unter Putin, verbunden mit einer Stärkung des Rubels gegenüber dem Euro, (3) die Erreichung des Break-Even im Online-Shop früher als angekündigt (2018e), (4) Meldungen über eine anhaltende Verbesserung der Ertragsentwicklung im Zuge der Wormland-Übernahme, und (langfristig) (5) ein anhaltender Bevölkerungszuzug in die Metropolregion München.

Schwächen und Risiken

Wir sehen u. a. die folgenden Risiken für das Erreichen des Kurszieles: (1) anhaltende Tendenz der Verbraucher, Textilien und Accessoires online zu erwerben; (2) Sensitivität gegenüber dem wirtschaftlichen Umfeld im Großraum München; (3) ungünstige Witterungsbedingungen; (4) eine anhaltende Tendenz des stationären Textileinzelhandels zum Mid-Season-Sale (Preiskampf); (5) sinkende Tourismuszahlen im Gefolge von Terroranschlägen; (6) Belastungen aus den Umbaumaßnahmen im Zuge des Baus der zweiten S-Bahn-Stammstrecke im nahe gelegenen Marienhof.

Aus dem Geschäftsmodell von Wormland ergeben sich spezifische Risiken (1) aus der umgesetzten Filialisierungsstrategie, mit der stetig attraktive Standorte identifiziert und besetzt werden müssen, (2) aus dem Umgang mit schwach performenden Standorten.

Katalysatoren ...

... und Risiken zur Erreichung unseres Kurszieles

Gewinn- und Verlustrechnung, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Bruttoumsatz	EUR Mio.	101,7	101,3	103,5	102,6	103,7	107,2	103,3
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-14,0	-13,9	-16,5	-16,4	-16,5	-17,1	-16,5
Nettoumsatz	EUR Mio.	87,7	87,4	87,0	86,2	87,2	90,1	86,8
YoY	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Materialaufwand	EUR Mio.	-46,7	-46,1	-46,0	-44,8	-44,2	-44,6	-42,5
in % der Nettoerlöse	%	-53,3%	-52,7%	-40,0 -52,9%	-44,8 -52,0%	-44,2 -50,7%	-44,0 -49,5%	-42,3 -48,9%
III 70 del Nettochose	70	-30,070	-52,770	-02,070	-32,070	-50,7 70	-40,070	-40,570
Rohertrag	EUR Mio.	41,0	41,3	41,0	41,4	43,0	45,5	44,3
in % der Nettoerlöse	%	46,7%	47,3%	47,1%	48,0%	49,3%	50,5%	51,1%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	2,6	3,0	2,6	3,3	3,0	3,5	3,1
in % der Nettoerlöse	%	3,0%	3,4%	3,0%	3,8%	3,4%	3,9%	3,6%
Personalaufwand	EUR Mio.	-17,6	-17,4	-17,2	-16,9	-16,8	-17,0	-16,7
in % der Nettoerlöse	%	-20,0%	-20,0%	-19,7%	-19,7%	-19,3%	-18,9%	-19,2%
Abschreibungen	EUR Mio. %	-3,8	-3,4	-3,8 -4,4%	-4,1	-3,5	-3,1	-2,8
in % der Nettoerlöse Aktivierte Eigenleistungen	% EUR Mio.	-4,3% 0,0	-3,9% 0,1	-4,4% 0,2	-4,7% 0,2	-4,1% 0,1	-3,5% 0,0	-3,2% 0,1
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,1%	0,2%	0,3%	0,1%	0,0%	0,1%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-16,5	-16,8	-15,7	-15,7	-15,9	-15,1	-15,1
in % der Nettoerlöse	%	-18,8%	-19,2%	-18,0%	-18,3%	-18,3%	-16,7%	-17,4%
Betriebsergebnis (EBIT)	EUR Mio.	5,8	6,8	7,2	8,1	9,8	13,7	12,9
in % der Nettoerlöse	%	6,6%	7,7%	8,2%	9,4%	11,2%	15,2%	14,8%
YoY	%	76,0%	17,7%	6,0%	13,5%	20,1%	40,5%	-6,4%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-4,0	-3,7	-3,3	-3,1	-2,7	-3,2	-1,6
Minderheiten	EUR Mio.	-0,6	-0,5	-0,7	-0,6	-2,7 -0,7	-0,6	0,0
		-,-	-,-	-,-	-,-	-,-	-,-	-,-
Ergebnis vor Steuern	EUR Mio.	1,2	2,5	3,1	4,4	6,4	9,9	11,3
YoY	%	n/a	111,2%	23,4%	42,8%	43,5%	55,2%	13,9%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse Steuern	% EUR Mio.	0,0% -0,6	0,0% -1,1	0,0% -0,5	0,0% -1,7	0,0% -4,1	0,0% -3,5	0,0% - 2,5
in % des EBT	%	-47,3%	-1,1 -44,7%	-0,5 -16,9%	-1, <i>1</i> -38,9%	-4, i -64,9%	-35,0%	-22,2%
11 70 deg EB1	70	-41,570	-44,770	-10,570	-50,570	-04,570	-00,070	-22,270
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ergebnis nach Minderheiten	EUR Mio.	0,6	1,4	2,6	2,7	2,2	6,4	8,8
YoY	%	n/a	121,7%	85,3%	4,9%	-17,6%	187,8%	36,2%
Courinmyoutro	CUD M:-	0.0	٥٢	0.0	4.0	0.0	0.4	0.0
Gewinnvortrag	EUR Mio.	0,0	0,5	0,9	1,2	2,2	6,4	2,2
Dividendenzahlung Rücklagenveränderung	EUR Mio. EUR Mio.	0,0 -0,2	-0,3 -0,6	-0,7 -1,7	-1,1 -0,8	0,0 -0,1	-1,3 -0,3	-1,7 0,0
Tuomagenveranderdilg	LUIT WIIU.	-0,2	-0,0	-1,7	-0,0	-0,1	-0,3	0,0
Konzernbilanzgewinn	EUR Mio.	0,5	0,9	1,2	1,9	4,3	11,2	9,3
Anzahl Aktien	Mio.	3,360	3,360	3,388	3,695	3,695	3,695	3,695
EPS	EUR	0,19	0,42	0,76	0,73	0,61	1,74	2,37
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S			,	,	,,,,	,	,	,
GOLLLE. UNTERNETIVIENSANGADEN, S	I TILNE CAPI	IAL						

Gewinn- und Verlustrechnung, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
Bruttoumsatz	EUR Mio.	103,2	102,1	102,7	158,6	177,1	177,3	180,4
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-16,5	-16,3	-16,4	-25,3	-28,3	-28,3	-28,8
Nettoumsatz	EUR Mio.	86,7	85,8	86,3	133,3	148,9	149,0	151,6
YoY	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	0,1%	1,7%
Materialaufwand	EUR Mio.	-42,9	-42,4	-43,6	-68,8	-77,6	-78,2	-78,0
in % der Nettoerlöse	%	-49,4%	-49,4%	-50,5%	-51,6%	-52,1%	-52,5%	-51,5%
Rohertrag	EUR Mio.	43,8	43,4	42,7	64,5	71,3	70,8	73,6
in % der Nettoerlöse	%	50,6%	50,6%	49,5%	48,4%	47,9%	47,5%	48,5%
iii yo dar rickeeneee	,,	00,070	00,070	10,070	10, 170	11,070	11,070	10,070
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	3,5	3,4	3,8	13,3	4,2	4,3	4,5
in % der Nettoerlöse	%	4,1%	3,9%	4,4%	10,0%	2,8%	2,9%	2,9%
Personalaufwand	EUR Mio.	-16,4	-17,0	-17,7	-26,4	-30,4	-30,7	-30,9
in % der Nettoerlöse	%	-18,9%	-19,8%	-20,5%	-19,8%	-20,4%	-20,6%	-20,4%
Abschreibungen	EUR Mio.	-2,9	-2,7	-2,8	-4,0	-4,0	-4,1	-4,2
in % der Nettoerlöse	%	-3,4%	-3,2%	-3,2%	-3,0%	-2,7%	-2,7%	-2,8%
Aktivierte Eigenleistungen	EUR Mio.	0,1	0,1	0,2	0,0	0,2	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,1%	0,2%	0,2%	0,0%	0,1%	0,0%	0,0%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-14,3	-14,8	-15,6	-29,1	-34,9	-34,2	-34,5
in % der Nettoerlöse	%	-16,5%	-17,3%	-18,1%	-21,8%	-23,5%	-23,0%	-22,8%
Betriebsergebnis (EBIT)	EUR Mio.	13,9	12,3	10,6	18,3	6,3	6,0	8,4
in % der Nettoerlöse	%	16,0%	14,4%	12,3%	13,7%	4,3%	4,1%	5,5%
YoY	%	7,8%	-11,0%	-13,8%	72,3%	-65,4%	-4,8%	39,1%
		.,	,	,	,	,	.,	,
Finanzergebnis	EUR Mio.	-1,7	-1,5	-1,1	-1,1	-1,1	-0,9	-0,9
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ergebnis vor Steuern	EUR Mio.	12,1	10,8	9,5	17,3	5,2	5,1	7,5
YoY	%	7,7%	-11,0%	-11,8%	81,2%	-69,8%	-1,8%	46,5%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuern	EUR Mio.	-3,5	-3,4	-2,8	-2,1	-2,3	-2,1	-2,6
in % des EBT	%	-28,8%	-31,6%	-29,7%	-12,1%	-44,8%	-40,0%	-35,0%
Minderheiten	EUR Mio.	-0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ergebnis nach Minderheiten	EUR Mio.	8,4	7,4	6,7	15,2	2,9	3,1	4,9
YoY	%	-4,3%	-12,0%	-9,4%	126,7%	-81,0%	6,7%	58,7%
Carrieran	EUD Mia	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Gewinnvortrag	EUR Mio.	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2
Dividendenzahlung Rücklagenveränderung	EUR Mio.	-1,8	-1,8	-1,8	-2,8	-2,8	-2,4	-2,8
rackiagenveranderung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Konzernbilanzgewinn	EUR Mio.	8,8	7,8	7,1	14,6	2,3	2,9	4,3
ů.		-,-	,-	.,-	-,-	-,-	_,-	.,5
Anzahl Aktien	Mio.	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695
EPS	EUR	2,27	2,00	1,81	4,11	0,78	0,83	1,32
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN	, SPHENE CAPI	TAL PROGN	NOSEN					

Gewinn- und Verlustrechnung 2016 (Quartale)

Brutboursatz	IFRS (31.12.)		Q1/16	Q2/16	H1/16	Q3/16	9M/16	Q4/16	2016
Nettoursatz	Bruttoumsatz	EUR Mio.	37,3	42,2	79,5	38,7	118,2	58,9	177,1
YOY % 71,6% 20,5% 40,1% -15,3% 15,4% 4,9% 11,7% Materialaufwand in % der Nettoerföse EUR Mio. -41,71 -18,5 -35,6 -17,8 -53,4 -24,2 -77,6 Rohertrag in % der Nettoerföse EUR Mio. 14,3 16,9 31,2 14,8 46,0 25,3% -74,3% 47,9% 45,5% 45,5% 46,7% 45,5% 46,5% 45,5% 46,5% 45,5% 46,5% 45,5% 46,3% 51,1% 47,9% 21,0 0,9 3,0 1,2 4,9 2,2 1,0 9 3,0 1,2 4,9 2,2 1,0 9 3,0 1,2 4,0 1,0 4,0 </td <td>Mehrwertsteuer</td> <td>EUR Mio.</td> <td>-5,9</td> <td>-6,8</td> <td>-12,7</td> <td>-6,2</td> <td>-18,8</td> <td>-9,4</td> <td>-28,3</td>	Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-5,9	-6,8	-12,7	-6,2	-18,8	-9,4	-28,3
YOY % 71,6% 20,5% 40,1% -15,3% 15,4% 4,9% 11,7% Materialaufwand in % der Nettoerföse EUR Mio. -41,71 -18,5 -35,6 -17,8 -53,4 -24,2 -77,6 Rohertrag in % der Nettoerföse EUR Mio. 14,3 16,9 31,2 14,8 46,0 25,3% -74,3 Sonstlige betriebliche Erträge in % der Nettoerföse EUR Mio. 1,2 0,9 2,1 0,9 3,0 2,4% 2,8% Personalaufwand EUR Mio. -1,7 -7,7 -15,4 -7,6 -22,9 -7,5 -30,4 Abschreibungen EUR Mio. -1,1 -1,1 -1,2 2,09 2,3,3% 23,3	Nettoumsatz	EUR Mio.	31.4	35.4	66.8	32.6	99.4	49.5	148.9
In % der Nettoerlose			•		•			•	
In % der Nettoerlose									
Rohertrag EUR Mio. 14,3 16,9 31,2 14,8 46,0 25,3 71,3 In % der Nettoerlöse % 45,5% 47,7% 46,7% 45,5% 46,3% 51,1% 47,9% Sonstige betriebliche Erträge EUR Mio. 1,2 0,9 2,1 0,9 3,0 1,2 4,2 In % der Nettoerlöse % 3,8% 2,7% 3,2% 2,6% 3,0% 2,4% 2,8% Personalaufwand EUR Mio. -7,7 -7,7 -15,4 -7,6 -22,9 -7,5 -30,4 Abschreibungen EUR Mio. -1,1 -1,1 -2,2 -1,0 -3,2 -0,8 -4,0 In % der Nettoerlöse % -3,5% -3,0% -3,2% -3,2% -1,1% -15,1% -2,4% Aktivierte Eigenleistungen EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,1 0,1 0,1 0,2 In % der Nettoerlöse % 0,0% 0,0% 0,0% 0,3% 0,1% 0,1% 0,1% Aktivierte Eigenleistungen EUR Mio. 0,0 0,0% 0,0% 0,3% 0,1% 0,1% 0,1% Sonstige betr. Aufwendungen EUR Mio. -9,2 -8,3 -17,4 -7,9 -25,5% -19,4% -23,5% Betriebsergebnis (EBIT) EUR Mio. -2,2 -8,3 -17,4 -2,4%				•	· ·			· ·	
in % der Nettoerlöse % 45,5% 47,7% 46,7% 45,5% 46,3% 51,1% 47,9% Sonstige betriebliche Erträge in % of Ser Nettoerlöse EUR Mio. 1,2 0,9 2,1 0,9 3,0 1,2 4,2 in % der Nettoerlöse % 3,8% 2,7% 3,2% 2,6% 3,0% 2,4% 2,8% Personalaufwand EUR Mio. -7,7 -7,7 -15,4 -7,6 -22,9 -7,5 -30,4 Abschreibungen EUR Mio. -1,1 -1,1 -1,2 2,2 -1,0 -3,2 -0,8 -4,0 Aktivierte Eigenleistungen EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,1 0,1 0,1 0,2 Aktivierte Eigenleistungen EUR Mio. 0,0 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,1 0,1 0,1 0,2 Aktivierte Eigenleistungen EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 <td>III % del Nettoeriose</td> <td>70</td> <td>-34,5%</td> <td>-52,3%</td> <td>-55,5%</td> <td>-54,5%</td> <td>-55,7%</td> <td>-40,9%</td> <td>-32,1%</td>	III % del Nettoeriose	70	-34,5%	-52,3%	-55,5%	-54,5%	-55,7%	-40,9%	-32,1%
Sonstige betriebliche Erträge EUR Milo. 1,2 0,9 2,1 0,9 3,0 1,2 4,2 1,5 6,3 1,5 1,	Rohertrag	EUR Mio.	14,3	16,9	31,2	14,8	46,0	25,3	71,3
In % der Nettoerlöse	in % der Nettoerlöse	%	45,5%	47,7%	46,7%	45,5%	46,3%	51,1%	47,9%
Personalaufwand	Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	1,2	0,9	2,1	0,9	3,0	1,2	4,2
In % der Nettoerlöse	in % der Nettoerlöse	%	3,8%	2,7%	3,2%	2,6%	3,0%	2,4%	2,8%
Abschreibungen EUR Mio. -1,1 -1,1 -2,2 -1,0 -3,2 -0,8 -4,0 in % der Nettoerlöse % -3,5% -3,0% -3,2% -3,2% -3,2% -3,2% -1,6% -2,7% -2,7% Aktivierte Eigenleistungen EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 in % der Nettoerlöse % 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,3% 0,1% 0,2	Personalaufwand	EUR Mio.	-7,7	-7,7	-15,4	-7,6	-22,9	-7,5	-30,4
in % der Nettoerlöse % -3,5% -3,0% -3,2% -3,2% -1,6% -2,7% Aktivierte Eigenleistungen in % der Nettoerlöse EUR Mio. 0,0 0,0 0,0% 0,3% 0,1% 0,2% -2,4% 0,3 -1,6 -7,6% -2,5% -2,5% -2,5% -19,4% -23,5% 19,4% -22,5% -2,4% -2,4% 17,6% 4,3% 4,3% 40,8% 11,6% -0,8 -2,4 8,7 6,3 in % 42,4% 17,6% 4,3% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% 40,8% <t< td=""><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td></t<>									
Aktivierte Eigenleistungen in Seur Mio. EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1 0,1% 0,2% -0,2 25,5% -19,4% -23,5% -8 4,3% -23,5% -19,4% -24,4 8,7 6,3 in % 43,7 6,3 1,3 7 2,3 -0.3 -0.5 -0.2 -0.4 -1,1 1,1 1,1 1,1 1,1 1,1 1,1 1,1 1,1 1,1 1,1<	•								
in % der Netloerlöse % 0,0% 0,0% 0,0% 0,3% 0,1% 0,1% Sonstige betr. Aufwendungen in % der Nettoerlöse EUR Mio. -9,2 -9,3 -17,4 -7,9 -25,3 -9,6 -34,9 in % der Nettoerlöse % -29,1% -23,3% -26,1% -24,3% -25,5% -19,4% -23,5% Betriebsergebnis (EBIT) EUR Mio. -2,4 0,8 -1,6 -0,3 -2,4 16,7 6,3 in % der Nettoerlöse % -7,6% 2,3% -2,4% -2,4% 17,6% 4,3% YoY % n/a -92,9% n/a n/a n/a 24,8% -65,4% Finanzergebnis EUR Mio. -0,3 -0,3 -0,5 -0,2 -0,7 -0,4 -1,1 Minderheiten EUR Mio. -0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0									
Sonstige betr. Aufwendungen in % der Nettoerlöse EUR Mio. -9,2 -8,3 -17,4 -7,9 -25,3 -9,6 -34,9 in % der Nettoerlöse % -29,1% -23,3% -26,1% -24,3% -25,5% -19,4% -23,5%	<u> </u>		•	•	•	•			
in % der Nettoerlöse % -29,1% -23,3% -26,1% -24,3% -25,5% -19,4% -23,5% Betriebsergebnis (EBIT) EUR Mio. -2,4 0,8 -1,6 -0,8 -2,4 8,7 6,3 in % der Nettoerlöse % -7,6% 2,3% -2,4% -2,4% -2,4% 17,6% 4,3% YoY % n/a -92,9% n/a -0,2 -2,4% -2,4% 17,6% 4,3% Finanzergebnis EUR Mio. -0,3 -0,3 -0,5 -0,2 -0,7 -0,4 -1,1 Minderheiten EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 Ergebnis vor Steuern EUR Mio. -2,7 0,5 -2,1 -0,9 -3,1 8,3 5,2 YoY % n/a -95,3% -119,9% 30,8% -129,1% 23,3% -69,8% Außer Nettoerlöse EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0									
in % der Nettoerlöse % -7,6% 2,3% -2,4% -2,4% -2,4% 17,6% 4,3% YOY % n/a -92,9% n/a n/a n/a 24,8% -65,4% Finanzergebnis EUR Mio. -0,3 -0,3 -0,5 -0,2 -0,7 -0,4 -1,1 Minderheiten EUR Mio. 0,0 <td></td> <td></td> <td></td> <td>-</td> <td>· ·</td> <td></td> <td>· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·</td> <td></td> <td></td>				-	· ·		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		
in % der Nettoerlöse % -7,6% 2,3% -2,4% -2,4% -2,4% 17,6% 4,3% YOY % n/a -92,9% n/a n/a n/a 24,8% -65,4% Finanzergebnis EUR Mio. -0,3 -0,3 -0,5 -0,2 -0,7 -0,4 -1,1 Minderheiten EUR Mio. 0,0 <td>Betriebsergebnis (FBIT)</td> <td>FUR Mio</td> <td>-2 4</td> <td>0.8</td> <td>-1 6</td> <td>-0.8</td> <td>-2 4</td> <td>8.7</td> <td>6.3</td>	Betriebsergebnis (FBIT)	FUR Mio	-2 4	0.8	-1 6	-0.8	-2 4	8.7	6.3
YOY % n/a -92,9% n/a n/a n/a 24,8% -65,4% Finanzergebnis EUR Mio. -0,3 -0,3 -0,5 -0,2 -0,7 -0,4 -1,1 Minderheiten EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 Außerordentliches Ergebnis EUR Mio. 0,0 </td <td>- · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·</td> <td></td> <td>•</td> <td>•</td> <td>•</td> <td>•</td> <td></td> <td>•</td> <td></td>	- · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		•	•	•	•		•	
Ergebnis vor Steuern EUR Mio. 0,0 <td>YoY</td> <td>%</td> <td>n/a</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>24,8%</td> <td></td>	YoY	%	n/a					24,8%	
Ergebnis vor Steuern EUR Mio. % -2,7 n/a 0,5 -95,3% -2,1 -119,9% -0,9 330,8% -129,1% -129,1% 23,3% 23,3% -69,8% Außerordentliches Ergebnis in % der Nettoerlöse EUR Mio. % 0,0% 0,0% 0,0 0,0% 0,0 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% 0,0% <td>Finanzergebnis</td> <td>EUR Mio.</td> <td>-0,3</td> <td>-0,3</td> <td>-0,5</td> <td>-0,2</td> <td>-0,7</td> <td>-0,4</td> <td>-1,1</td>	Finanzergebnis	EUR Mio.	-0,3	-0,3	-0,5	-0,2	-0,7	-0,4	-1,1
YoY % n/a -95,3% -119,9% 330,8% -129,1% 23,3% -69,8% Außerordentliches Ergebnis in der Nettoerlöse EUR Mio. 0,0 0,0 0,0% 0,0	Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
YoY % n/a -95,3% -119,9% 330,8% -129,1% 23,3% -69,8% Außerordentliches Ergebnis in % der Nettoerlöse EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0% 0,0 <	Ergebnis vor Steuern	EUR Mio.	-2,7	0,5	-2,1	-0,9	-3,1	8,3	5,2
in % der Nettoerlöse	YoY	%	n/a	-95,3%	-119,9%	330,8%	-129,1%	23,3%	-69,8%
in % der Nettoerlöse	Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0.0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % des EBT % -4,9% -71,2% 11,2% 32,3% 17,6% -21,7% -44,8% Minderheiten EUR Mio. 0,0 2,9 2,9 2,9 2,9 2,0 2,4 -1,2 -3,6 6,5 2,9 2,9 2,0 2,1 2,1 2,1 2,1 2,1 -3,6 6,5 2,9 2,9 2,0 2,1 2,1 2,1 2,1 2,1 -8,1,0% 2,1 2,1 2,1 -8,1,0% 2,1 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,2 2,3 2,3 3,6 3,6 2,2 2,2 2,8 2,8 3,0 2,2 2,8 2,8 2,0 2,2 2,8 2,8 2,0 0,	-	%	0,0%		0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Minderheiten EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 2,9 2,9 2,9 2,9 2,9 2,9 2,0 2,2 2,3 6,5 2,9 2,9 2,0 2,2 2,2 2,9 2,0 2,2 2,2 2,9 2,0 2,2 2,2 2,9 2,0 2,3 2,10 2,10 2,10 2,10 2,10 2,10 2,10 2,10 2,10 2,10 2,11 2,10	Steuern	EUR Mio.	0,1	-0,4	-0,2	-0,3	-0,5	-1,8	-2,3
Ergebnis nach Minderheiten EUR Mio. -2,5 0,2 -2,4 -1,2 -3,6 6,5 2,9 YoY % n/a -98,6% n/a 113,6% n/a 27,1% -81,0% Gewinnvortrag EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 2,2 2,2 Dividendenzahlung EUR Mio. 0,0 -2,8 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 0,0	in % des EBT	%	-4,9%	-71,2%	11,2%	32,3%	17,6%	-21,7%	-44,8%
YoY % n/a -98,6% n/a 113,6% n/a 27,1% -81,0% Gewinnvortrag EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 2,2 2,2 Dividendenzahlung EUR Mio. 0,0 -2,8 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 Rücklagenveränderung EUR Mio. 0,0 <td>Minderheiten</td> <td>EUR Mio.</td> <td>0,0</td> <td>0,0</td> <td>0,0</td> <td>0,0</td> <td>0,0</td> <td>0,0</td> <td>0,0</td>	Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
YoY % n/a -98,6% n/a 113,6% n/a 27,1% -81,0% Gewinnvortrag EUR Mio. 0,0 0,0 0,0 0,0 0,0 2,2 2,2 Dividendenzahlung EUR Mio. 0,0 -2,8 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 Rücklagenveränderung EUR Mio. 0,0 <td>Fraehnis nach Minderheiten</td> <td>FUR Mio</td> <td>-2 5</td> <td>0.2</td> <td>-2 4</td> <td>-12</td> <td>-3.6</td> <td>6.5</td> <td>29</td>	Fraehnis nach Minderheiten	FUR Mio	-2 5	0.2	-2 4	-12	-3.6	6.5	29
Dividendenzahlung EUR Mio. 0,0 -2,8 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 Rücklagenveränderung EUR Mio. 0,0 <td>•</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>•</td> <td></td> <td>•</td> <td></td> <td></td>	•				•		•		
Dividendenzahlung EUR Mio. 0,0 -2,8 -2,8 0,0 -2,8 0,0 -2,8 Rücklagenveränderung EUR Mio. 0,0 <td>O sections and as a</td> <td>EUD Mis</td> <td>0.0</td> <td>0.0</td> <td>0.0</td> <td>0.0</td> <td>0.0</td> <td>0.0</td> <td>0.0</td>	O sections and as a	EUD Mis	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Rücklagenveränderung EUR Mio. 0,0 <td>_</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>•</td> <td>•</td> <td></td> <td></td>	_					•	•		
Konzernbilanzgewinn EUR Mio. -2,5 -2,6 -5,2 -1,2 -6,4 8,7 2,3 Anzahl Aktien Mio. 3,695	<u> </u>								
Anzahl Aktien Mio. 3,695 3,695 3,695 3,695 3,695 3,695 3,695 5,695	Ruonagenveranuelung	LUN IVIIU.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EPS EUR -0,68 0,04 -0,64 -0,33 -0,98 1,76 0,78	Konzernbilanzgewinn	EUR Mio.	-2,5	-2,6	-5,2	-1,2	-6,4	8,7	2,3
	Anzahl Aktien	Mio.	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL	EPS	EUR	-0,68	0,04	-0,64	-0,33	-0,98	1,76	0,78
	QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN,	SPHENE CAPI	TAL						

Gewinn- und Verlustrechnung 2017 (Quartale)

IFRS (31.12.)		Q1/17e	Q2/17e	H1/17e	Q3/17e	9M/17e	Q4/17e	2017e
Bruttoumsatz	EUR Mio.	37,4	42,2	79,6	38,8	118,4	58,9	177,3
Mehrwertsteuer	EUR Mio.	-6,0	-6,7	-12,7	-6,2	-18,9	-9,4	-28,3
Nettoumsatz	EUR Mio.	31,4	35,5	66,9	32,6	99,5	49,5	149,0
YoY	%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Materialaufwand	EUR Mio.	-17,3	-18,7	-36,0	-18,0	-54,0	-24,3	-78,2
in % der Nettoerlöse	%	-55,0%	-52,8%	-53,9%	-55,1%	-54,3%	-49,0%	-52,5%
Rohertrag	EUR Mio.	14,1	16,7	30,9	14,6	45,5	25,3	70,8
in % der Nettoerlöse	%	45,0%	47,2%	46,1%	44,9%	45,7%	51,0%	47,5%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	1,2	1,0	2,2	0,9	3,1	1,2	4,3
in % der Nettoerlöse	%	3,9%	2,7%	3,3%	2,7%	3,1%	2,5%	2,9%
Personalaufwand	EUR Mio.	-7,7	-7,8	-15,5	-7,7	-23,2	-7,5	-30,7
in % der Nettoerlöse	%	-24,6%	-22,0%	-23,2%	-23,5%	-23,3%	-15,2%	-20,6%
Abschreibungen	EUR Mio.	-1,1	-1,1	-2,2	-1,1	-3,3	-0,8	-4,1
in % der Nettoerlöse	%	-3,6%	-3,1%	-3,3%	-3,3%	-3,3%	-1,6%	-2,7%
Aktivierte Eigenleistungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige betr. Aufwendungen	EUR Mio.	-9,0	-8,1	-17,1	-7,8	-24,9	-9,4	-34,2
in % der Nettoerlöse	%	-28,6%	-22,9%	-25,5%	-23,8%	-25,0%	-19,0%	-23,0%
Betriebsergebnis (EBIT)	EUR Mio.	-2,5	0,7	-1,8	-1,0	-2,7	8,8	6,0
in % der Nettoerlöse	%	-7,8%	2,0%	-2,6%	-3,0%	-2,7%	17,7%	4,1%
YoY	%	2,7%	-12,5%	10,2%	26,1%	15,4%	0,7%	-4,8%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-0,2	-0,2	-0,5	-0,2	-0,7	-0,2	-0,9
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ergebnis vor Steuern	EUR Mio.	-2,7	0,5	-2,2	-1,2	-3,4	8,6	5,1
YoY	%	1,5%	-9,7%	4,3%	28,3%	11,6%	3,2%	-1,8%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuern	EUR Mio.	1,1	-0,2	0,9	0,5	1,4	-3,4	-2,1
in % des EBT	%	-40,0%	-40,0%	-40,0%	-40,0%	-40,0%	-40,0%	-40,0%
Minderheiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ergebnis nach Minderheiten	EUR Mio.	-1,6	0,3	-1,3	-0,7	-2,1	5,1	3,1
YoY	%	-35,9%	87,8%	-43,7%	-41,8%	-43,1%	-21,0%	6,7%
Gewinnvortrag	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,2	2,2
Dividendenzahlung	EUR Mio.	0,0	-2,4	-2,4	0,0	-2,4	0,0	-2,4
Rücklagenveränderung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Konzernbilanzgewinn	EUR Mio.	-1,6	-2,1	-3,7	-0,7	-4,5	7,4	2,9
Anzahl Aktien	Mio.	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695	3,695
EPS	EUR	-0,44	0,08	-0,36	-0,19	-0,56	1,39	0,83
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Bilanz, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Aktiva								
Langfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	96,7	94,8	94,6	97,8	95,2	93,9	92,5
Immaterielle Vermögenswerte	EUR Mio.	2,8	2,8	3,3	3,2	3,0	3,0	3,2
Sachanlagen	EUR Mio.	88,9	87,8	88,9	93,3	92,0	90,7	89,1
Latente Steuern	EUR Mio.	4,9	4,0	2,2	1,1	0,0	0,0	0,0
Sonstige Vermögensgegenstände	EUR Mio.	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,1
Kurzfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	11,4	11,7	12,8	15,1	14,1	14,9	15,2
Vorräte	EUR Mio.	9,3	9,2	9,1	9,1	8,3	8,8	9,5
DIO	D	33	33	32	32	29	29	33
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	EUR Mio.	1,5	1,7	2,0	5,5	1,4	1,3	1,7
DSO	d	6	7	8	23	6	5	7
Bankguthaben	EUR Mio.	0,5	0,8	1,7	0,6	4,4	4,8	3,9
in % der Bilanzsumme	%	0,5%	0,7%	1,6%	0,5%	4,0%	4,4%	3,7%
Eigene Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summa Aktiva	EUR Mio.	108,1	106,5	107,4	112,9	109,3	108,8	107,6
Passiva								
Eigenkapital	EUR Mio.	32,8	33,8	40,2	41,8	42,8	47,6	53,7
Eigenkapitalquote	%	30,3%	31,8%	37,4%	37,0%	39,1%	43,7%	49,9%
Gezeichnetes Kapital	EUR Mio.	8,6	8,6	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4
Kapitalrücklage	EUR Mio.	8,3	8,9	14,0	14,8	3,5	3,5	3,5
Gewinnrücklagen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Bilanzgewinn/-verlust	EUR Mio.	0,5	0,9	1,2	1,9	14,4	19,6	31,9
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	15,5	15,4	15,6	15,5	15,4	15,1	0,0
Summe Langfristige Schulden	EUR Mio.	47,3	46,4	43,7	43,7	45,6	37,5	33,5
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	35,1	34,4	36,2	36,5	37,0	29,9	27,6
Rückstellungen	EUR Mio.	1,2	1,0	0,5	0,6	1,5	0,6	0,6
Latente Steuern	EUR Mio.	4,5	4,5	4,3	2,7	3,7	3,5	1,2
Sonstige Schulden	EUR Mio.	6,6	6,5	2,7	4,0	3,4	3,4	4,1
Summe kurzfristige Schulden	EUR Mio.	19,1	17,4	14,7	18,6	12,0	14,5	20,4
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	12,2	11,0	3,1	8,2	3,5	3,4	10,4
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	2,1	1,8	1,9	5,2	1,3	1,6	1,4
in % der Erlöse	%	2,4%	2,1%	2,2%	6,0%	1,5%	1,8%	1,6%
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	4,7	4,3	9,1	4,8	5,2	5,7	5,0
Steuerschulden	EUR Mio.	0,0	0,3	0,6	0,4	2,1	3,8	3,6
Potenzieller Abfindungsanspruch	EUR Mio.	8,9	8,9	8,8	8,8	9,0	9,3	0,0
Summe Passiva	EUR Mio.	108,1	106,5	107,4	112,9	109,3	108,8	107,6
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	PHENE CAPI	TAL						

Bilanz, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e			
Aktiva											
Langfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	91,8	92,2	95,7	105,2	106,5	106,1	105,5			
Immaterielle Vermögenswerte	EUR Mio.	3,1	3,0	2,8	4,7	5,2	4,8	4,8			
Sachanlagen	EUR Mio.	88,6	89,0	92,8	100,4	101,2	101,1	100,5			
Latente Steuern	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Sonstige Vermögensgegenstände	EUR Mio.	0,1	0,2	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2			
Kurzfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	13,8	14,1	15,4	26,7	27,5	27,0	28,1			
Vorräte	EUR Mio.	10,2	10,4	11,5	20,4	21,3	21,5	21,7			
DIO	D	36	37	40	46	43	44	43			
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	EUR Mio.	2,6	3,0	3,1	4,2	4,6	4,6	4,5			
DSO	d	11	12	13	11	11	11	11			
Bankguthaben	EUR Mio.	1,0	0,7	8,0	2,0	1,6	0,9	1,8			
in % der Bilanzsumme	%	0,9%	0,7%	0,7%	1,5%	1,2%	0,7%	1,3%			
Eigene Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Summa Aktiva	EUR Mio.	105,6	106,3	111,1	131,9	134,0	133,1	133,5			
Passiva											
Eigenkapital	EUR Mio.	59,9	64,4	67,2	79,4	79,0	79,7	81,8			
Eigenkapitalquote	%	56,8%	60,6%	60,5%	60,2%	58,9%	59,9%	61,3%			
Gezeichnetes Kapital	EUR Mio.	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4	9,4			
Kapitalrücklage	EUR Mio.	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5			
Gewinnrücklagen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Bilanzgewinn/-verlust	EUR Mio.	39,0	51,9	54,8	66,8	66,6	67,2	69,3			
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Summe Langfristige Schulden	EUR Mio.	32,7	26,6	24,2	36,9	32,4	28,8	27,6			
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	30,8	24,3	20,5	32,0	27,6	23,6	22,6			
Rückstellungen	EUR Mio.	0,6	1,2	2,7	3,9	4,0	4,1	4,3			
Latente Steuern	EUR Mio.	1,2	1,1	0,9	0,9	0,8	1,1	0,8			
Sonstige Schulden	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Summe kurzfristige Schulden	EUR Mio.	12,9	15,3	19,7	15,7	22,7	24,5	24,1			
Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	6,6	9,0	13,9	5,5	11,7	13,1	12,2			
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	EUR Mio.	1,1	1,8	1,3	2,6	2,6	2,6	2,6			
in % der Erlöse	%	1,3%	2,1%	1,5%	1,9%	1,7%	1,7%	1,7%			
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	4,7	4,4	4,4	7,5	8,3	8,7	9,1			
Steuerschulden	EUR Mio.	0,5	0,0	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2			
Potenzieller Abfindungsanspruch	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Summe Passiva	EUR Mio.	105,6	106,3	111,1	131,9	134,0	133,1	133,5			
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN										

Bilanz (Normalisierte Fassung), 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Aktiva								
Langfristige Vermögenswerte	%	89,5%	89,0%	88,1%	86,6%	87,1%	86,3%	85,9%
Immaterielle Vermögenswerte	%	2,6%	2,6%	3,1%	2,9%	2,8%	2,8%	3,0%
Sachanlagen	%	82,2%	82,4%	82,8%	82,6%	84,2%	83,4%	82,8%
Latente Steuern	%	4,5%	3,7%	2,0%	1,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige Vermögensgegenstände	%	0,1%	0,2%	0,2%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Kurzfristige Vermögenswerte	%	10,5%	11,0%	11,9%	13,4%	12,9%	13,7%	14,1%
Vorräte	%	8,6%	8,7%	8,5%	8,0%	7,6%	8,1%	8,9%
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	%	1,4%	1,6%	1,9%	4,9%	1,3%	1,2%	1,6%
Bankguthaben	%	0,5%	0,7%	1,6%	0,5%	4,0%	4,4%	3,7%
Eigene Anteile	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summa Aktiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Passiva	%							
Eigenkapital	%	30,3%	31,8%	37,4%	37,0%	39,1%	43,7%	49,9%
Gezeichnetes Kapital	%	7,9%	8,1%	8,8%	8,4%	8,6%	8,7%	8,8%
Kapitalrücklage	%	7,7%	8,3%	13,0%	13,1%	3,2%	3,2%	3,2%
Gewinnrücklagen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Bilanzgewinn/-verlust	%	0,4%	0,9%	1,1%	1,7%	13,2%	18,0%	29,7%
Anteile anderer Gesellschafter	%	14,3%	14,5%	14,5%	13,8%	14,1%	13,9%	0,0%
Summe Langfristige Schulden	%	43,7%	43,6%	40,7%	38,7%	41,7%	34,4%	31,1%
Bankverbindlichkeiten	%	32,4%	32,3%	33,7%	32,3%	33,9%	27,5%	25,7%
Rückstellungen	%	1,1%	0,9%	0,5%	0,5%	1,3%	0,6%	0,6%
Latente Steuern	%	4,2%	4,2%	4,0%	2,4%	3,4%	3,2%	1,1%
Sonstige Schulden	%	6,1%	6,1%	2,5%	3,5%	3,1%	3,2%	3,8%
Summe kurzfristige Schulden	%	17,7%	16,3%	13,7%	16,5%	11,0%	13,3%	18,9%
Bankverbindlichkeiten	%	11,3%	10,3%	2,9%	7,3%	3,2%	3,2%	9,7%
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	%	2,0%	1,7%	1,8%	4,6%	1,2%	1,5%	1,3%
Sonstige Rückstellungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	4,4%	4,0%	8,5%	4,3%	4,7%	5,2%	4,7%
Steuerschulden	%	0,0%	0,3%	0,5%	0,4%	1,9%	3,5%	3,3%
Potenzieller Abfindungsanspruch	%	8,3%	8,3%	8,2%	7,8%	8,2%	8,5%	0,0%
Summe Passiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	PHENE CA	PITAL						

Bilanz (Normalisierte Fassung), 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
Aktiva								
Langfristige Vermögenswerte	%	87,0%	86,7%	86,1%	79,8%	79,5%	79,7%	79,0%
Immaterielle Vermögenswerte	%	2,9%	2,9%	2,5%	3,6%	3,9%	3,6%	3,6%
Sachanlagen	%	83,9%	83,7%	83,5%	76,1%	75,5%	76,0%	75,2%
Latente Steuern	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige Vermögensgegenstände	%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,2%	0,1%
Kurzfristige Vermögenswerte	%	13,0%	13,3%	13,9%	20,2%	20,5%	20,3%	21,0%
Vorräte	%	9,6%	9,8%	10,3%	15,5%	15,9%	16,2%	16,3%
Forderungen & sonstige Vermögensggst.	%	2,4%	2,8%	2,8%	3,2%	3,5%	3,4%	3,4%
Bankguthaben	%	0,9%	0,7%	0,7%	1,5%	1,2%	0,7%	1,3%
Eigene Anteile	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summa Aktiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Passiva	%							
Eigenkapital	%	56,8%	60,6%	60,5%	60,2%	58,9%	59,9%	61,3%
Gezeichnetes Kapital	%	8,9%	8,9%	8,5%	7,2%	7,0%	7,1%	7,1%
Kapitalrücklage	%	3,3%	3,3%	3,1%	2,6%	2,6%	2,6%	2,6%
Gewinnrücklagen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Bilanzgewinn/-verlust	%	36,9%	48,8%	49,3%	50,7%	49,7%	50,5%	51,9%
Anteile anderer Gesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summe Langfristige Schulden	%	31,0%	25,0%	21,8%	27,9%	24,2%	21,6%	20,7%
Bankverbindlichkeiten	%	29,2%	22,9%	18,4%	24,3%	20,6%	17,7%	16,9%
Rückstellungen	%	0,6%	1,1%	2,5%	2,9%	3,0%	3,1%	3,2%
Latente Steuern	%	1,2%	1,0%	0,9%	0,7%	0,6%	0,8%	0,6%
Sonstige Schulden	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summe kurzfristige Schulden	%	12,3%	14,4%	17,7%	11,9%	16,9%	18,4%	18,0%
Bankverbindlichkeiten	%	6,3%	8,5%	12,5%	4,1%	8,7%	9,8%	9,1%
Verbindlichkeiten aus Liefg. & Leistg.	%	1,1%	1,7%	1,2%	1,9%	1,9%	1,9%	2,0%
Sonstige Rückstellungen	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	4,4%	4,1%	4,0%	5,7%	6,2%	6,5%	6,8%
Steuerschulden	%	0,5%	0,0%	0,1%	0,1%	0,1%	0,2%	0,1%
Potenzieller Abfindungsanspruch	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summe Passiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	PHENE	CAPITAL PROGN	NOSEN					

Cashflow-Statement, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011		
Jahresüberschuss E	EUR Mio.	1,2	2,5	3,1	4,4	6,4	9,9	11,3		
Abschreibungen	EUR Mio.	3,8	3,4	3,8	4,1	3,5	3,1	2,8		
Zuschreibungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
3 3	EUR Mio.	0,2	-0,1	-0,5	0,0	0,0	0,0	0,0		
3	EUR Mio.	0,0	-0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
3	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
	EUR Mio.	5,2	5,5	6,4	8,5	9,9	13,0	14,1		
, 5	EUR Mio.	1,0	-0,2	-0,1	-3,4	4,9	-0,3	-1,2		
8 8	EUR Mio.	1,2	-0,8	1,1	0,3	-4,2	0,9	-0,2		
S .	EUR Mio. EUR Mio.	0,0	0,0 3.7	0,0	-0,1	0,0	0,0 -3,2	-1,0 1.6		
		-4,0	-3,7	-3,3	-3,1	-2,7	•	-1,6		
ŭ ŭ	EUR Mio.	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
• • •	EUR Mio.	3,9	4,9	4,2	5,5	3,8	0,8	-2,8		
	EUR Mio.	7,2	5,8	8,2	7,7	11,6	11,2	7,3		
YoY 9	%	90,2%	-19,0%	41,0%	-6,0%	50,6%	-3,5%	-34,6%		
Einzahlungen aus Abgängen des SAV	EUR Mio.	0,8	0,2	0,0	0,1	0,0	0,1	0,0		
Investitionen in SAV/IAV	EUR Mio.	-1,6	-2,5	-5,7	-8,6	-2,1	-1,9	-1,4		
Investitionen in Planvermögen E	EUR Mio.	-0,2	-0,2	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1	-0,1		
Investiver Cashflow E	EUR Mio.	-0,9	-2,5	-5,8	-8,6	-2,2	-1,9	-11,6		
YoY	%	-76,4%	166,6%	131,4%	47,3%	-74,7%	-10,3%	495,5%		
					• •					
	EUR Mio.	6,3	3,3	2,4	-0,8	9,5	9,3	-4,2		
YoY 9	%	n/a	-47,0%	-27,4%	n/a	n/a	-2,0%	n/a		
Reinvestment Rate	%	16,1%	-8,6%	-16,5%	92,6%	10,5%	31,3%	78,0%		
Einzahlungen Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	-0,6	0,0	0,0	0,0	0,0		
Dividendenausschüttung E	EUR Mio.	0,0	-0,3	-0,7	-1,1	-1,1	-1,3	-1,3		
Erwerb eigener Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	-6,3	-1,9	-6,1	5,3	-4,2	-7,1	4,7		
Tilgung unverzinslichen Verb.	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
Aufnahme von verzinslichen Darlehen	EUR Mio.	1,5	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
Saldo aus Finanzierungsleasing E	EUR Mio.	-0,9	-0,5	-0,6	0,0	0,0	-0,5	0,0		
	EUR Mio.	-0,6	-0,7	-0,7	0,0	-0,7	-0,7	0,0		
	EUR Mio.	0,0	0,0	6,3	-3,7	0,4	0,7	0,0		
, , ,	EUR Mio.	-6,3	-3,1	-2,3	0,6	-5,6	-8,9	3,4		
-	%	n/a	-50,7%	-24,8%	n/a	n/a	58,1%	n/a		
Zahlungsunwirksame Umrechnung E	EUR Mio.	0,0	0,2	0,1	-0,3	3,8	0,4	-0,9		
Zahlungsmittel Beginn Geschäftsjahr	EUR Mio.	0,6	0,5	0,8	0,8	0,6	4,4	4,8		
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
Zahlungsmittel Ende Geschäftsjahr E	EUR Mio.	0,5	0,8	0,8	0,6	4,4	4,8	3,9		
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL										

Cashflow-Statement, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e						
Jahresüberschuss I	EUR Mio.	12,1	10,8	9,5	17,3	5,2	5,1	7,5						
Abschreibungen	EUR Mio.	2,9	2,7	2,8	4,0	4,0	4,1	4,2						
<u> </u>	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	0,0	0,6	1,6	1,1	0,1	0,1	0,1						
S S	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
S S	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	- 9,8	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	15,1	14,1	13,9	12,6	9,3	9,3	11,8						
, 3	EUR Mio.	-1,5	-0,6	-1,2	-10,1	-1,3	-0,2	-0,2						
9 9	EUR Mio.	-4,7	0,4	-0,5	4,4	0,8	0,4	0,4						
3	EUR Mio.	-1,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	-1,7	-1,5	-1,1	-1,1	-1,1	-0,9	-0,9						
5 5	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
Erhaltene Zinsen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	-3,2	-3,6	-2,7	-1,7	-0,8	-2,0						
CFO	EUR Mio.	6,2	9,2	7,5	3,2	6,0	7,8	9,2						
YoY	%	-16,1%	49,4%	-18,8%	-57,2%	87,2%	30,8%	17,3%						
Einzahlungen aus Abgängen des SAV	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	-2,3	-3,1	-6,4	-2,1	-5,4	-4,0	-3,6						
	EUR Mio.	-0,1	-0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0						
ŭ				•			•	•						
	EUR Mio.	-2,4	-3,2	-6,5	-2,2	-5,4	-4,0	-3,6						
YoY	%	-79,1%	32,1%	103,8%	-66,1%	144,5%	-25,9%	-10,0%						
	EUR Mio.	3,7	6,0	0,9	1,0	0,6	3,8	5,6						
YoY	%	n/a	60,6%	-84,2%	3,8%	-41,5%	562,2%	45,9%						
Reinvestment Rate	%	-2,6%	-14,4%	48,8%	4781,4%	2707,0%	3,9%	46,0%						
Einzahlungen Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
Dividendenausschüttung I	EUR Mio.	-1,7	-1,8	-1,8	-2,8	- 2,8	-2,4	-2,8						
Erwerb eigener Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	-0,6	-4,1	1,0	3,1	1,7	-2,6	-1,9						
Tilgung unverzinslichen Verb.	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	-0,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
	EUR Mio.	-0,7	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0						
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·														
	EUR Mio.	-3,2	-0,3	0,0	-0,4	0,0	0,6	0,0						
~	EUR Mio.	-6,7	-6,3	-0,8	-0,1	-1,1	-4,4	-4,7						
YoY	%	n/a	-6,3%	-86,9%	-91,6%	n/a	318,5%	5,2%						
Zahlungsunwirksame Umrechnung	EUR Mio.	-3,0	-0,3	0,1	0,9	-0,5	-0,6	0,9						
Zahlungsmittel Beginn Geschäftsjahr	EUR Mio.	3,9	1,0	0,7	0,8	2,0	1,5	0,9						
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0						
Zahlungsmittel Ende Geschäftsjahr	EUR Mio.	1,0	0,7	0,8	2,0	1,6	0,9	1,8						
Zamungamitter Enue Geachartajami		-,-	-,	QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN										

Segmente, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Umsatz (netto)	EUR Mio.	87,7	87,4	87,0	86,2	87,2	90,1	86,8
Ludwig Beck	EUR Mio.	87,7	87,4	87,0	86,2	87,2	90,1	86,8
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
YoY	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Ludwig Beck	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Wormland	%	n/a						
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Ludwig Beck	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Wormland	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
FDIT	E				40.0	40.0		40.0
EBIT	EUR Mio.	5,8	6,8	7,2	16,6	19,0	22,3	12,9
Ludwig Beck	EUR Mio.	5,8	6,8	7,2	16,6	19,0	22,3	12,9
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
YoY	%	76,0%	17,7%	6,0%	132,1%	14,0%	17,3%	-42,2%
Ludwig Beck	%	76,0%	17,7%	6,0%	132,1%	14,0%	17,3%	-42,2%
Wormland	%	n/a						
EBIT-Marge	%	6,6%	7,7%	8,2%	19,3%	21,8%	24,7%	14,8%
Ludwig Beck	%	6,6%	7,7%	8,2%	19,3%	21,8%	24,7%	14,8%
Wormland	%	n/a						
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE	CAPITAL							

Segmente, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e
Umsatz (netto)	EUR Mio.	86,7	85,8	86,3	133,3	148,9	149,0	151,6
Ludwig Beck	EUR Mio.	86,7	85,8	86,3	87,4	85,0	85,1	86,4
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	45,9	63,9	63,9	65,2
YoY	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	0,1%	1,7%
Ludwig Beck	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	1,3%	-2,7%	0,1%	1,5%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	39,1%	0,1%	2,0%
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Ludwig Beck	%	100,0%	100,0%	100,0%	65,6%	57,1%	57,1%	57,0%
Wormland	%	0,0%	0,0%	0,0%	34,4%	42,9%	42,9%	43,0%
EBIT	EUR Mio.	13,8	12,3	10,6	18,3	6,3	6,0	8,4
Ludwig Beck	EUR Mio.	13,8	12,3	10,6	8,2	8,6	6,6	8,0
Wormland	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	10,2	-2,3	-0,6	0,4
YoY	%	7,5%	-10,7%	-13,8%	72,3%	-65,4%	-4,7%	39,1%
Ludwig Beck	%	7,5%	-10,7%	-13,8%	-23,2%	5,5%	-23,2%	21,1%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	n/a	-122,3%	-75,0%	-170,5%
EBIT-Marge	%	15,9%	14,4%	12,3%	13,7%	4,3%	4,1%	5,5%
Ludwig Beck	%	15,9%	14,4%	12,3%	9,3%	10,1%	7,8%	9,3%
Wormland	%	n/a	n/a	n/a	22,1%	-3,6%	-0,9%	0,6%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	PHENE CAPIT	TAL PROGI	NOSEN					

Auf einen Blick I, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Key Data								
Bruttoumsatz	EUR Mio.	101,7	101,3	103,5	102,6	103,7	107,2	103,3
Nettoumsatz	EUR Mio.	87,7	87,4	87,0	86,2	87,2	90,1	86,8
Rohertrag	EUR Mio.	41,0	41,3	41,0	41,4	43,0	45,5	44,3
EBITDA	EUR Mio.	9,5	10,2	11,0	12,2	13,3	16,9	15,6
EBIT	EUR Mio.	5,8	6,8	7,2	8,1	9,8	13,7	12,9
EBT	EUR Mio.	1,2	2,5	3,1	4,4	6,4	9,9	11,3
Nettoergebnis	EUR Mio.	0,6	1,4	2,6	2,7	2,2	6,4	8,8
Anzahl Mitarbeiter		540	543	544	524	529	509	500
Je Aktie								
Kurs Hoch	EUR	6,24	9,18	14,70	13,62	12,95	19,10	21,35
Kurs Tief	EUR	4,65	5,96	7,80	6,30	8,90	11,80	18,29
Durchschnitts-/Schlusskurs	EUR	5,38	7,27	11,35	10,47	11,20	14,39	19,56
EPS	EUR	0,19	0,42	0,76	0,73	0,61	1,74	2,37
CFPS	EUR	1,48	1,77	2,04	2,31	2,69	3,53	3,81
BVPS	EUR	5,15	5,47	7,26	7,09	7,39	8,79	14,54
Dividende	EUR	0,10	0,10	0,20	0,30	0,35	0,35	0,45
Kursziel	EUR							
Performance bis Kursziel	%							
Profitabilitätskennzahlen								
Rohertragsmarge	%	46,7%	47,3%	47,1%	48,0%	49,3%	50,5%	51,1%
EBITDA-Marge	%	10,9%	11,7%	12,6%	14,2%	15,3%	18,7%	18,0%
EBIT-Marge	%	6,6%	7,7%	8,2%	9,4%	11,2%	15,2%	14,8%
EBT-Marge	%	1,4%	2,9%	3,6%	5,2%	7,3%	11,0%	13,0%
Netto-Marge	%	0,7%	1,6%	3,0%	3,1%	2,6%	7,1%	10,1%
FCF-Marge	%	7,1%	3,8%	2,8%	-1,0%	10,9%	10,3%	-4,9%
ROE	%	1,7%	4,2%	7,0%	6,6%	5,3%	14,3%	17,3%
ROCE	%	6,3%	6,8%	7,2%	8,2%	8,8%	11,3%	10,5%
CE/Umsatz	%	113,8%	113,6%	115,9%	117,6%	117,9%	112,8%	116,7%
NWC/Umsatz	%	9,2%	9,9%	9,9%	5,5%	9,0%	8,7%	10,3%
Pro-Kopf-Umsatz	EURk	162,3	160,9	159,9	164,5	164,8	177,0	173,6
Pro-Kopf-EBIT	EURk	10,6	12,5	13,2	15,5	18,5	27,0	25,7
DSO	d	6	7	8	23	6	5	7
Inventory days	d	33	33	32	32	29	29	33
Capex/Umsatz	%	1,8%	2,9%	6,6%	9,9%	2,4%	2,1%	1,6%
Fixkosten-Deckung	x	0,5	0,5	0,6	0,7	0,9	1,2	1,6
Wachstumsraten								
Bruttoumsatz	%	1,1%	-0,4%	2,2%	-0,9%	1,1%	3,3%	-3,7%
Nettoumsatz	%	1,2%	-0,3%	-0,5%	-0,9%	1,2%	3,3%	-3,7%
Flächenbereinigter Umsatz	%	3,1%	1,7%	3,2%	1,8%	1,8%	5,3%	1,7%
EBITDA	%	35,5%	6,7%	7,8%	11,3%	9,0%	26,8%	-7,3%
EBIT	%	76,0%	17,7%	6,0%	13,5%	20,1%	40,5%	-6,4%
EBT	%	n/a	111,2%	23,4%	42,8%	43,5%	55,2%	13,9%
Nettoergebnis	%	n/a	121,7%	85,3%	4,9%	-17,6%	187,8%	36,2%
EPS	%	n/a	121,7%	83,7%	-3,8%	-17,6%	187,8%	36,2%
CFPS	%	95,8%	19,1%	15,5%	13,0%	16,4%	31,5%	7,8%
			. 5, 1 75	. 5,5 75	. 5,5 75	. 5, 175	0.,070	.,073
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	FITEINE CAPI	TAL						

Auf einen Blick I, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e			
Key Data											
Bruttoumsatz	EUR Mio.	103,2	102,1	102,7	158,6	177,1	177,3	180,4			
Nettoumsatz	EUR Mio.	86,7	85,8	86,3	133,3	148,9	149,0	151,6			
Rohertrag	EUR Mio.	43,8	43,4	42,7	64,5	71,3	70,8	73,6			
EBITDA	EUR Mio.	16,8	15,1	13,4	22,3	10,3	10,1	12,6			
EBIT	EUR Mio.	13,9	12,3	10,6	18,3	6,3	6,0	8,4			
EBT	EUR Mio.	12,1	10,8	9,5	17,3	5,2	5,1	7,5			
Nettoergebnis	EUR Mio.	8,4	7,4	6,7	15,2	2,9	3,1	4,9			
Anzahl Mitarbeiter		451	461	478	920	892	901	919			
Je Aktie											
Kurs Hoch	EUR	28,95	31,50	31,58	35,95	35,02	32,20				
Kurs Tief	EUR	19,15	25,85	28,45	28,70	27,01	27,85				
Durchschnitts-/Schlusskurs	EUR	21,77	29,33	29,20	32,43	30,78	29,15	29,15			
EPS	EUR	2,27	2,00	1,81	4,11	0,78	0,83	1,32			
CFPS	EUR	4,08	3,67	3,33	5,76	2,49	2,49	3,16			
BVPS	EUR	16,22	17,43	18,20	21,49	21,37	21,58	22,15			
Dividende	EUR	0,50	0,50	0,75	0,75	0,65	0,75	0,85			
Kursziel	EUR							34,40			
Performance bis Kursziel	%							18,0%			
Profitabilitätskennzahlen											
Rohertragsmarge	%	50,6%	50,6%	49,5%	48,4%	47,9%	47,5%	48,5%			
EBITDA-Marge	%	19,4%	17,6%	15,6%	16,8%	6,9%	6,8%	8,3%			
EBIT-Marge	%	16,0%	14,4%	12,3%	13,7%	4,3%	4,1%	5,5%			
EBT-Marge	%	14,0%	12,6%	11,0%	12,9%	3,5%	3,4%	4,9%			
Netto-Marge	%	9,7%	8,6%	7,8%	11,4%	1,9%	2,1%	3,2%			
FCF-Marge	%	4,3%	7,0%	1,1%	0,7%	0,4%	2,6%	3,7%			
ROE	%	14,8%	11,9%	10,2%	20,7%	3,6%	3,9%	6,0%			
ROCE	%	11,2%	10,1%	8,5%	12,1%	5,5%	5,4%	6,8%			
CE/Umsatz	%	118,2%	118,7%	124,1%	93,8%	85,6%	85,2%	83,5%			
NWC/Umsatz	%	12,4%	11,5%	13,3%	14,9%	14,1%	14,2%	14,1%			
Pro-Kopf-Umsatz	EURk	192,2	186,2	180,5	144,9	166,9	165,4	164,9			
Pro-Kopf-EBIT	EURk	30,7	26,8	22,2	19,9	7,1	6,7	9,1			
DSO	d	11	12	13	11	11	11	11			
Inventory days	d	36	37	40	46	43	44	43			
Capex/Umsatz	%	2,7%	3,6%	7,4%	1,6%	3,6%	2,7%	2,4%			
Fixkosten-Deckung	X	1,7	3,4	3,3	5,9	2,0	2,1	2,9			
Wachstumsraten											
Bruttoumsatz	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	0,1%	1,7%			
Nettoumsatz	%	-0,1%	-1,0%	0,5%	54,5%	11,7%	0,1%	1,7%			
Flächenbereinigter Umsatz	%	2,9%	0,6%	0,6%	1,3%	70,3%	0,1%	1,7%			
EBITDA	%	7,4%	-10,3%	-11,0%	66,4%	-53,8%	-1,8%	24,5%			
EBIT	%	7,8%	-11,0%	-13,8%	72,3%	-65,4%	-4,8%	39,1%			
EBT	%	7,7%	-11,0%	-11,8%	81,2%	-69,8%	-1,9%	46,2%			
Nettoergebnis	%	-4,3%	-12,0%	-9,4%	126,7%	-81,0%	6,6%	58,4%			
EPS	%	-4,3%	-12,0%	-9,4%	126,7%	-81,0%	6,6%	58,4%			
CFPS	%	7,2%	-10,1%	-9,1%	72,7%	-56,8%	0,2%	27,0%			
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN										

Auf einen Blick II, 2005-11

IFRS (31.12.)		2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Bilanzkennzahlen								
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	96,7	94,8	94,6	97,8	95,2	93,9	92,5
Umlaufvermögen	EUR Mio.	11,4	11,7	12,8	15,1	14,1	14,9	15,2
Eigenkapital	EUR Mio.	32,8	33,8	40,2	41,8	42,8	47,6	53,7
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	66,4	63,8	58,4	62,4	57,6	51,9	53,9
Anlagenintensität	%	82,2%	82,4%	82,8%	82,6%	84,2%	83,4%	82,8%
Capex	EUR Mio.	1,6	2,5	5,7	8,6	2,1	1,9	1,4
Substanzerhaltungsgrad	х	0,42	0,73	1,51	2,10	0,59	0,61	0,50
EK-Quote	%	30,3%	31,8%	37,4%	37,0%	39,1%	43,7%	49,9%
Gearing (Nettoverschuldung/EK)	%	142,7%	132,0%	93,6%	105,7%	84,4%	60,0%	63,5%
Bruttoverschuldung/EBIT	х	8,2	6,7	5,5	5,5	4,1	2,4	3,0
Working Capital	EUR Mio.	8,0	8,7	8,6	4,8	7,8	7,8	9,0
Capital Employed	EUR Mio.	99,7	99,3	100,8	101,3	102,8	101,6	101,3
Enterprise Value								
Anzahl Aktien	Mio.	3,4	3,4	3,4	3,7	3,7	3,7	3,7
Marktkapitalisierung (Durchschnitt)	EUR Mio.	18,1	24,4	38,5	38,7	41,4	53,2	72,3
Marktkapitalisierung (Hoch)	EUR Mio.	21,0	30,8	49,8	50,7	47,9	70,6	78,9
Marktkapitalisierung (Tief)	EUR Mio.	15,6	20,0	26,4	23,3	32,9	43,6	67,6
Nettoverschuldung	EUR Mio.	46,8	44,6	37,7	44,1	36,1	28,6	34,1
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Anteile Dritter	EUR Mio.	15,5	15,4	15,6	15,5	15,4	15,1	0,0
Enterprise Value (Durchschnitt)	EUR Mio.	80,3	84,5	91,7	98,3	92,9	96,8	106,4
Enterprise Value (Hoch)	EUR Mio.	83,2	90,9	103,1	110,0	92,9	114,2	113,0
			-	•			-	
Enterprise Value (Tief)	EUR Mio.	77,9	80,1	79,7	82,9	84,4	87,2	101,7
Bewertungskennzahlen								
EV/Umsatz (Durchschnitt)	Х	0,92	0,97	1,05	1,14	1,07	1,07	1,23
EV/Umsatz (Hoch)	Х	0,95	1,04	1,19	1,28	1,14	1,27	1,30
EV/Umsatz (Tief)	Х	0,89	0,92	0,92	0,96	0,97	0,97	1,17
EV/EBITDA	Х	8,4	8,3	8,4	8,0	7,0	5,7	6,8
EV/EBIT	Х	14,0	12,5	12,8	12,1	9,5	7,0	8,3
KGV	Х	28,7	17,5	14,9	14,2	18,5	8,3	8,2
KCF	Х	3,6	4,1	5,6	4,5	4,2	4,1	5,1
KBV	Х	1,0	1,3	1,6	1,5	1,5	1,6	1,3
FCF-Yield	%	1,9	1,0	0,7	-0,2	2,6	2,5	-1,1
Ausschüttungsquote	%	5,4%	10,1%	28,1%	-132,0%	13,7%	13,9%	-39,2%
Dividendenrendite	%	1,9%	1,4%	1,8%	2,9%	3,1%	2,4%	2,3%
Economic Value Added								
WACC	%	9,0%	8,3%	8,1%	8,6%	7,6%	6,7%	6,9%
ROCE/WACC	X	0,70	0,82	0,89	0,96	1,16	1,69	1,52
		-,	-,	-,	-,	.,	,,,,	.,
Cashflow								
Operativer Cashflow	EUR Mio.	7,2	5,8	8,2	7,7	11,6	11,2	7,3
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-0,9	-2,5	-5,8	-8,6	-2,2	-1,9	-11,6
Free Cashflow	EUR Mio.	6,3	3,3	2,4	-0,8	9,5	9,3	-4,2
Finanz-Cashflow	EUR Mio.	-6,3	-3,1	-2,3	0,6	-5,6	-8,9	3,4
Sonstige Angaben								
LFL Umsatz YoY	%	3,1%	1,7%	3,2%	1,8%	1,8%	5,3%	1,7%
Veränderung der Bruttomarge YoY	%	0,3%	0,6%	-0,1%	0,9%	1,3%	1,1%	0,6%
Anzahl Shops zum Jahresende		11	11	11	9	9	5	4
LFL Kosten YoY	%	-4,6%	-0,6%	-2,6%	0,4%	-1,2%	-3,0%	-1,9%
OHELLE: LINTERNEUMENSANGAREN								
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, S	DITTEINE CAPI	IAL						

Auf einen Blick II, 2012-18e

IFRS (31.12.)		2012	2013	2014	2015	2016	2017e	2018e			
Bilanzkennzahlen											
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	91,8	92,2	95,7	105,2	106,5	106,1	105,5			
Umlaufvermögen	EUR Mio.	13,8	14,1	15,4	26,7	27,5	27,0	28,1			
Eigenkapital	EUR Mio.	59,9	64,4	67,2	79,4	79,0	79,7	81,8			
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	45,6	41,9	43,9	52,5	55,1	53,3	51,7			
Anlagenintensität	%	83,9%	83,7%	83,5%	76,1%	75,5%	76,0%	75,2%			
Capex	EUR Mio.	2,3	3,1	6,4	2,1	5,4	4,0	3,6			
Substanzerhaltungsgrad	X	0,78	1,13	2,30	0,53	1,36	0,98	0,85			
EK-Quote	%	56,8%	60,6%	60,5%	60,2%	58,9%	59,9%	61,3%			
Gearing (Nettoverschuldung/EK)	%	60,9%	50,7%	49,9%	44,7%	47,7%	44,8%	40,2%			
Bruttoverschuldung/EBIT	X	2,7	2,7	3,2	2,0	6,2	6,1	4,1			
Working Capital	EUR Mio.	10,8	9,9	11,5	19,9	21,0	21,1	21,3			
Capital Employed	EUR Mio.	102,5	101,9	107,1	125,0	127,4	127,0	126,6			
Enterprise Value											
Anzahl Aktien	Mio.	3,7	3,7	3,7	3,7	3,7	3,7	3,7			
Marktkapitalisierung (Durchschnitt)	EUR Mio.	80,4	108,4	107,9	119,8	113,7	107,7	107,7			
Marktkapitalisierung (Hoch)	EUR Mio.	107,0	116,4	116,7	132,8	129,4					
Marktkapitalisierung (Tief)	EUR Mio.	70,8	95,5	105,1	106,0	99,8					
Nettoverschuldung	EUR Mio.	36,5	32,6	33,5	35,5	37,7	35,7	32,9			
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Anteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0			
Enterprise Value (Durchschnitt)	EUR Mio.	116,9	141,0	141,4	155,3	151,4	143,4	140,6			
Enterprise Value (Hoch)	EUR Mio.	143,5	149,0	150,2	168,3	167,1					
Enterprise Value (Tief)	EUR Mio.	107,3	128,2	138,7	141,5	137,5					
Bewertungskennzahlen											
EV/Umsatz (Durchschnitt)	X	1,35	1,64	1,64	1,17	1,02	0,96	0,93			
EV/Umsatz (Hoch)	X	1,65	1,74	1,74	1,26	1,12					
EV/Umsatz (Tief)	X	1,24	1,49	1,61	1,06	0,92					
EV/EBITDA	X	7,0	9,4	10,5	7,0	14,7	14,2	11,2			
EV/EBIT	X	8,4	11,4	13,3	8,5	23,9	23,8	16,7			
KGV	X	9,6	14,7	16,1	7,9	39,5	35,1	22,1			
KCF	X	5,3	8,0	8,8	5,6	12,4	11,7	9,2			
KBV	X	1,3	1,7	1,6	1,5	1,4	1,4	1,3			
FCF-Yield	%	1,0	1,6	0,3	0,3	0,2	1,0	1,5			
Ausschüttungsquote	%	22,0%	25,0%	41,4%	18,3%	83,3%	90,2%	64,6%			
Dividendenrendite	%	2,3%	1,7%	2,6%	2,3%	2,1%	2,6%	2,9%			
Economic Value Added											
WACC	%	7,1%	9,9%	8,8%	7,2%	6,5%	6,5%	6,5%			
ROCE/WACC	X	1,56	1,02	0,97	1,69	0,85	0,84	1,04			
Cashflow											
Operativer Cashflow	EUR Mio.	6,2	9,2	7,5	3,2	6,0	7,8	9,2			
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-2,4	-3,2	-6,5	-2,2	-5,4	-4,0	-3,6			
Free Cashflow	EUR Mio.	3,7	6,0	0,9	1,0	0,6	3,8	5,6			
Finanz-Cashflow	EUR Mio.	-6,7	-6,3	-0,8	-0,1	-1,1	-4,4	-4,7			
Sonstige Angaben											
LFL Umsatz YoY	%	2,9%	0,6%	0,6%	1,3%	70,3%	0,1%	1,7%			
Veränderung der Bruttomarge YoY	%	-0,5%	0,1%	-1,2%	-1,1%	-0,5%	-0,4%	1,1%			
Anzahl Shops zum Jahresende		3	3	3	17	17	18	18			
LFL Kosten YoY	%	-2,9%	3,0%	4,2%	65,1%	16,4%	-0,3%	0,8%			
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN	QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN										

DCF-Modell

		2017e	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	2031e	TV
Umsatz	EUR Mio.	177,3	180,4	182,8	185,1	187,3	189,0	190,5	191,8	193,0	194,2	195,4	196,5	197,7	198,9	200,1	201,3
YoY	%	0,1%	1,7%	1,4%	1,2%	1,2%	0,9%	0,8%	0,7%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%
EBIT	EUR Mio.	6,0	8,4	10,0	11,6	13,2	13,8	14,5	15,2	15,9	16,6	17,2	17,9	18,6	19,3	20,1	20,1
EBIT-Marge	%	3,4%	4,7%	5,5%	6,2%	7,0%	7,3%	7,6%	7,9%	8,2%	8,5%	8,8%	9,1%	9,4%	9,7%	10,0%	10,0%
Steuern	EUR Mio.	-2,0	-2,6	-3,0	-3,4	-3,8	-4,0	-4,2	-4,4	-4,6	-4,8	-5,0	-5,2	-5,4	-5,6	-5,8	-5,8
Steuerquote (T)	%	33,9%	31,2%	30,1%	29,7%	29,2%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%	29,0%
Bereinigtes EBIT(1-т)	EUR Mio.	4,0	5,8	7,0	8,1	9,3	9,8	10,3	10,8	11,3	11,8	12,2	12,7	13,2	13,7	14,2	14,3
Reinvestment	EUR Mio.	-4,2	-3,8	-3,0	-2,7	-2,4	-0,6	-0,3	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-1,5
FCFF	EUR Mio.	-0,2	2,0	4,0	5,5	7,0	9,2	10,0	10,5	11,1	11,6	12,0	12,5	13,0	13,5	14,0	12,8
WACC	%	6,5%	6.5%	6.5%	6.5%	6.5%	6.4%	6.3%	6,2%	6,1%	6.0%	6.0%	5,9%	5,8%	5,7%	5,6%	
Diskontierungssatz	%	100,0%	93,9%	88,2%	82,8%	77,8%	73,1%	68,8%	64,7%	61,0%	57,5%	54,3%	51,3%	48,5%	45,9%	43,4%	
Barwert der FCFF	EUR Mio.	-0,2	1,9	3,5	4,5	5,4	6,7	6,9	6,8	6,7	6,6	6,5	6,4	6,3	6,2	6,1	
		-,-	-,-	-,-	-,-	-, -	-,-	-,-	-,-	-,-	-,-	-,-	-, -	-,-	-,-	-, -	
								30	00		••						
											Wont	e Cario-Sir	nulation (1.	000 Laure)			
TV / In a six communication and a similar land to it								0.5	-0								
TV-Insolvenzwahrscheinlichkeit	%	0,8%						25	50								
Terminal Cost of capital	%	5,6%															
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value	% EUR Mio.	5,6% 94,2						25 20					П				
Terminal Cost of capital	% EUR Mio. %	5,6% 94,2 53,9%							00			ī	П				
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung	% EUR Mio. % EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2						20	00			Ī					
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value	% EUR Mio. %	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7%						20	50			Ī		ĺ.			
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4						20 15	50			Ī		ı			
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung in % des Enterprise Value	% EUR Mio. % EUR Mio. %	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4 37,4%						20 15 10	50			Ī		ı			
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4						20 15 10	00 50 00 50 N EUR JE A	KTIE	-	1		ı			
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung in % des Enterprise Value Enterprise Value	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. %	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4 37,4% 174,82						20 15 10	50 50 50 50 N EUR JE A		00	00 00	09	00	00 00	00	8
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung in % des Enterprise Value Enterprise Value Zinstragende Verbindlichkeiten	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4 37,4% 174,82						20 15 10	00 50 50 N EUR JE A	36,50	37,00	98,00	9.38,50	00'68 \$	5 39,50	841,00	9 41,00
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung in % des Enterprise Value Enterprise Value Zinstragende Verbindlichkeiten Liquidität	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4 37,4% 174,82 -49,3 1,6						20 15 10	000 000 000 000 000 000 000 000 000 00	bis 36,50	bis	bis bis	bis	bis	bis bis	bis	a
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung in % des Enterprise Value Enterprise Value Zinstragende Verbindlichkeiten	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4 37,4% 174,82						20 15 10	000 000 000 000 000 000 000 000 000 00	bis 36,50	bis	50 bis	bis	50 bis	bis bis	bis	Mehr als 41,00
Terminal Cost of capital Barwert Terminal Value in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Detailplanung in % des Enterprise Value Barwerte Cashflow Grobplanung in % des Enterprise Value Enterprise Value Zinstragende Verbindlichkeiten Liquidität Wert des Eigenkapitals	% EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. % EUR Mio. EUR Mio. EUR Mio. EUR Mio.	5,6% 94,2 53,9% 15,2 8,7% 65,4 37,4% 174,82 -49,3 1,6 127,1						20 15 10	00 50 50 N EUR JE A	36,50	Von 36,50 bis 37,00	bis bis	Von 38,00 bis 38,50	bis	Von 39,00 bis 39,50 Von 39,50 bis 40,00	Von 40,50 bis 41,00	a

Diese Studie wurde erstellt durch die



Beim Kraftwerk 8 | 82065 Baierbrunn bei München | Deutschland | Telefon +49 (89) 74443558 | Fax +49 (89) 74443445

Disclaimer

Diese Studie wurde von der Sphene Capital GmbH erstellt und ist in der Bundesrepublik Deutschland nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die im Zusammenhang mit ihrem Handel, Beruf oder ihrer Beschäftigung übertragbare Wertpapiere auf eigene Rechnung oder auf Rechnung anderer erwerben oder verkaufen. Diese Studie ist ausschließlich für den Gebrauch ihrer Empfänger bestimmt. Sie darf ohne schriftliche Zustimmung der Sphene Capital GmbH weder gänzlich noch teilweise vervielfältig, noch an Dritte weiter gegeben werden. Diese Studie dient lediglich Informationszwecken und wird auf vertraulicher Basis übermittelt. Die in dieser Studie behandelten Anlagemöglichkeiten können für bestimmte Investoren nicht geeignet sein, abhängig von dem jeweiligen Anlageziel und geplanten Anlagezeitraum oder der jeweiligen Finanzlage. Diese Studie kann eine individuelle Beratung nicht ersetzten. Bitte kontaktieren Sie den Investmentberater Ihrer Bank.

Diese Studie darf in anderen Rechtsordnungen nur im Einklang mit dem dort geltenden Recht verteilt werden. Personen, die in den Besitz dieser Studie gelangen, sollten sich über die jeweils geltenden Rechtsvorschriften informieren und diese befolgen. Diese Studie oder eine Kopie von ihr darf im Vereinigten Königreich nur an folgende Empfänger verteilt werden: (a) Personen, die über berufliche Erfahrung in Anlagedingen verfügen, die unter Artikel 19(1) der "Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2001" (Verordnung über die Werbung für Finanzprodukte von 2001 im Rahmen des Gesetzes über Finanzdienstleistungen und Finanzmärkte von 2000) (die "Verordnung") fallen, oder (b) Unternehmen mit umfangreichem Vermögen, die unter Artikel 49(2)(A) bis (D) der Verordnung fallen, sowie sonstige Personen, an die das Dokument gemäß Artikel 49(1) der Verordnung rechtmäßig übermittelt werden darf (alle diese Personen werden zusammen als "Relevante Personen" bezeichnet). Jede Person, bei der es sich nicht um eine Relevante Person handelt, sollte diese Studie und deren Inhalt nicht als Informations- oder Handlungsbasis betrachten.

Diese Studie stellt weder ein Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Finanzinstruments des analysierten Unternehmens oder zum Abschluss eines Beratungsvertrags dar. Weder diese Studie noch irgendwelche Bestandteile darin bilden die Grundlage irgendeines Vertrages oder anderweitiger Verpflichtungen irgendeiner Art. Sphene Capital GmbH und mit ihr verbundene Unternehmen lehnen jegliche Haftung für Schäden im Zusammenhang mit der Veröffentlichung und/oder Verwendung dieser Studie oder ihrer Inhalte ab. Weder Sphene Capital GmbH noch ein mit ihr verbundenes Unternehmen geben eine Gewährleistung oder Zusicherung hinsichtlich der Vollständigkeit und Richtigkeit der in dieser Studie enthaltenen Informationen ab. Eine unabhängige Überprüfung der verwendeten Informationen wurde nicht vorgenommen. Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen sind diejenigen des Verfassers dieser Studie, die im Zusammenhang mit seiner Research-Tätigkeit abgegeben werden. Sie entsprechen dem Stand der Erstellung dieser Studie und können sich aufgrund künftiger Ereignisse und Entwicklungen ändern. Weder der Sphene Capital GmbH noch einem mit der Sphene Capital GmbH verbundenen Unternehmen können solche Aussagen automatisch zugerechnet werden. Eine zukünftige Aktualisierung der Analyse und Empfehlungen ist terminlich nicht festgelegt und ihr Zeitpunkt grundsätzlich nicht absehbar; sie erfolgt jedoch in der Regel im Anschluss an die Veröffentlichungen entsprechender Finanzberichte. Sphene Capital GmbH behält sich das Recht vor, in der Studie geäußerte Meinungen jederzeit und ohne Vorankündigung zu widerrufen oder zu ändern. Sphene Capital GmbH hat möglicherweise Studien veröffentlicht, die im Hinblick auf in dieser Studie enthaltene Informationen zu anderen Ergebnissen kommen. Diese Studien können die unterschiedlichen Annahmen und Herangehensweisen ihrer Verfasser reflektieren. Aussagen der Vergangenheit dürfen nicht als Indiz oder Garantien abgegeben.

Diese Studie wird per Email und/oder per Post an professionelle Investoren versandt, bei denen davon ausgegangen wird, dass sie ihre Anlageentscheidungen nicht in unangemessener Weise auf Basis dieser Studie treffen.

Zuständige Behörde: Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsinformation (BaFin)

Bei den in dieser Studie genannten Wertpapierkursen handelt es sich um XETRA-Schlusskurse des dem Veröffentlichungstag der jeweiligen Studie vorangehenden Handelstages. Wird das Wertpapier nicht auf XETRA gehandelt, handelt es sich bei den in der Studie genannten Wertpapierkursen um den Schlusskurs des jeweiligen Börsenplatzes des dem Veröffentlichungstag der Studie vorangehenden Handelstages.

Anlageempfehlungen (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

Buy: Wir rechnen mit einem Anstieg des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.

Hold: Wir rechnen mit einer Out-/ Underperformance zur Benchmark DAX um maximal 10%.

Sell: Wir rechnen mit einem Rückgang des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.

Risikoeinschätzung (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

Geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit, dass das Ergebnis des analysierten Unternehmens von dem von uns prognostizierten Ergebnis aufgrund von unternehmens- oder marktspezifischen Gegebenheiten um mehr als 20% abweicht:

Risiko Geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit

 Sehr hoch
 >80%

 Hoch
 50-80%

 Mittel
 20-50%

 Niedria
 <20%</td>

Angaben zu möglichen Interessenkonflikten gemäß § 34b Abs. 1 Nr. 2 WpHG und Finanzanalyseverordnung

Gemäß § 34b Wertpapierhandelsgesetz und Finanzanalyseverordnung besteht u. a. die Verpflichtung, bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. Ein Interessenkonflikt wird insbesondere vermutet, wenn das die Analyse erstellende Unternehmen

- an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine Beteiligung von mehr als 5% hält,
- in den letzten zwölf Monaten Mitglied in einem Konsortium war, das die Wertpapiere des analysierten Unternehmens übernommen hat,
- die Wertpapiere des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages betreut,
- in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages Investmentbanking-Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen ausgeführt hat, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging,
- mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse getroffen hat,
- und mit diesem verbundene Unternehmen regelmäßig Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate handeln,
- oder der für dieses Unternehmen zuständige Analyst sonstige bedeutende finanzielle Interessen in Bezug auf das analysierte Unternehmen haben, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

Sphene Capital GmbH verwendet die folgenden Keys:

Key 1: Das analysierte Unternehmen hat für die Erstellung dieser Studie aktiv Informationen bereitgestellt.

Key 2: Diese Studie wurde vor Verteilung dem analysierten Unternehmen zugeleitet und im Anschluss daran wurden Änderungen vorgenommen. Dem analysierten Unternehmen wurde dabei kein Research-Bericht oder -Entwurf zugeleitet, der bereits eine Anlageempfehlung oder ein Kursziel enthielt.



- Key 3: Das analysierte Unternehmen hält eine Beteiligung an der Sphene Capital GmbH und/oder einem ihr verbundenen Unternehmen von mehr als 5%.
- **Key 4:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Beteiligung in Höhe von mehr als 5%.
- Key 5: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hat Aktien des analysierten Unternehmens vor ihrem öffentlichen Angebot unentgeltlich oder zu einem unter dem angegebenen Kursziel liegenden Preis erworben.
- Key 6: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen betreut die Wertpapiere des analysierten Unternehmens als Market Maker oder Designated Sponsor.
- Key 7: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder eine ihr nahestehende Person/nahestehendes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie war innerhalb der vergangenen 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investmentbanking-Geschäften gebunden oder hat aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- Key 8: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung dieser Studie getroffen. Im Rahmen dieser Vereinbarung hat Sphene Capital GmbH eine marktübliche, vorab entrichtete Flat-Fee erhalten.
- Key 9: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen ist an den Handelstätigkeiten des analysierten Unternehmens durch Provisionseinnahmen beteiligt.
- Key 10: Ein Mitglied der Sphene Capital GmbH und/oder der Ersteller dieser Studie ist Mitglied des Aufsichtsrates des analysierten Unternehmens.
- Key 11: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Nettoverkauf- oder -kaufposition, die die Schwelle von 0,5% des gesamten emittierten Aktienkapitals des Unternehmens überschreitet.
- Key 12: Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen war bei einer öffentlichen Emission von Finanzinstrumenten des Unternehmens federführend oder mitfederführend beteiligt.

Übersicht über die bisherigen Anlageempfehlungen (12 Monate):

Datum/Zeit:	Kursziel/Aktueller Kurs:	Anlageempfehlung:	Interessenskonflikte (Key-Angabe)
29.03.2017/13:15 Uhr	EUR 34,40/EUR 28,15	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
03.02.2017/11:45 Uhr	EUR 38,30/EUR 31,40	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
09.01.2017/15:10 Uhr	EUR 35,30/EUR 28,90	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
05.10.2016/12:41 Uhr	EUR 35,30/EUR 30,12 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
27.07.2016/13:16 Uhr	EUR 40,90/EUR 32,00 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
27.04.2016/08:26 Uhr	EUR 42,00/EUR 34,50 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
23.03.2016/09:05 Uhr	EUR 40,60/EUR 31,10 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8
08.01.2016/12:16 Uhr	EUR 40,60/EUR 29,00 (Schlusskurs)	Buy, Gültigkeit 12 Monate	1; 8

Ein Überblick über die Anlageempfehlungen der Sphene Capital GmbH ist abrufbar unter http://www.sphene-capital.de

Erklärungen gemäß § 34b Abs. 1 Wertpapierhandelsgesetz und Finanzanalyseverordnung: Informationsguellen

Die Studie basiert auf Informationen, die aus sorgfältig ausgewählten öffentlich zugänglichen Quellen stammen, insbesondere von Finanzdatenanbietern, den Veröffentlichungen des analysierten Unternehmens und anderen öffentlich zugänglichen Medien.

Bewertungsgrundlagen/Methoden/Risiken und Parameter

Für die Erstellung der Studie wurden unternehmensspezifische Methoden aus der fundamentalen Aktienanalyse, quantitative statistische Methoden und Modelle, sowie Verfahrensweisen der technischen Analyse verwendet (inter alia historische Bewertungsansätze, Substanz-Bewertungsansätze oder Sum-Of-The-Parts-Bewertungsansätze, Diskontierungsmodelle, der Economic-Profit-Ansatz, Multiplikatoren Modelle oder Peergroup-Vergleiche). Bewertungsmodelle sind von volkswirtschaftlichen Größen wie Währungen, Zinsen, Rohstoffen und von konjunkturellen Annahmen abhängig. Darüber hinaus beeinflussen Marktstimmungen und politische Entwicklungen die Bewertungen von Unternehmen.

Gewählte Ansätze basieren zudem auf Erwartungen, die sich je nach industriespezifischen Entwicklungen schnell und ohne Vorwarnung ändern können. Folglich können sich auch auf den einzelnen Modellen basierende Empfehlungen und Kursziele entsprechend ändern. Die auf einen Zeitraum von zwölf Monaten ausgerichteten Anlageempfehlungen können ebenfalls Marktbedingungen unterworfen sein und stellen deshalb eine Momentaufnahme dar. Die erwarteten Kursentwicklungen können schneller oder langsamer erreicht werden oder aber nach oben oder unten revidiert werden.

Erklärung Compliance

Sphene Capital GmbH hat intern regelmäßige Vorkehrungen getroffen, um Interessenskonflikten hinsichtlich des analysierten Unternehmens vorzubeugen und mögliche Interessenskonflikte offen zu legen. Verantwortlich für die Einhaltung dieser Vorkehrungen ist Susanne Hasler, susanne.hasler@sphene-capital.de.

Erklärung der Ersteller der Studien

Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen entsprechen den Ansichten des Verfassers dieser Studie. Die Vergütung des Erstellers einer Studie hängt weder in der Vergangenheit, der Gegenwart noch in der Zukunft direkt oder indirekt mit der Empfehlung oder den Sichtweisen, die in der Studie geäußert werden, zusammen.

Diese Studie wurde am 29.03.2017 um 11:45 Uhr fertiggestellt. Letzter Kurs zum Zeitpunkt der Fertigstellung EUR 29,15.