

Die einzige Aktie im preis- eskalierenden Jade-Markt

Von Stephan Bogner (Dipl. Kfm., FH)



[Aus Mammut-großem 'Polar Pride' Felsblock wird der größte Jade-Buddha mit Edelsteinqualität:](#) "Der Polar Pride wurde in 2 Hälften geteilt und zu einem unbekanntem Preis an eine internationale Buddha-Organisation verkauft, die vom nepalesischen Mönch Lama Zopa Rinpoche angeführt wird. Im Jahr 2006 wurden die beiden Zwillingsblöcke von Vancouver nach Thailand verschifft, wo Meisterhandwerker ihre 2-jährige Liebe zur Arbeit begannen – und die lächelnd meditierende Buddha-Figur aus einem gewaltigen Felsblock aus Jade mit Edelsteinqualität befreiten. Rinpoche sagte, dass die Statue aus dem majestätischen Felsblock die Welt erleuchten und Frieden, Fröhlichkeit, Trost und Hilfe bringen wird, um Zerstörung wie Krieg zu verhindern." *(Siehe Bild vom 2,7 hohen Jade-Buddha auf der Rückseite).*

Die englische Versionen von diesem Report ist [hier](#) als PDF abrufbar.

Letzte Woche wurden die 16 Hauptbeteiligungen im Portfolio der Zimtu Capital Corp. in einem [Research Update](#) kurz vorgestellt. Mit rund 12 Mio. Aktien ist Electra Stone Ltd. die mit Abstand grösste Beteiligung.

Vor kurzem veröffentlichte Greg Klein einen lesenswerten [Artikel](#) über Electra und ihren Plänen, in den hoch profitablen Jade-Markt von British Columbia einzutreten (der Artikel wurde auf deutsch übersetzt und ist am Ende dieses Reports beigelegt).

Da sich die Electra-Aktie in Kanada in den vergangenen Wochen nahezu verdreifachte, sollen mit einem Anfang Juli erscheinenden Research Update nicht nur die Unternehmensaussichten ausführlich dargelegt werden, sondern auch die Besonderheiten des boomenden Jade-Marktes, wovon man in den Medien recht wenig hört. Dies mag damit zu tun haben, dass es praktisch keine börsennotierte Unternehmen gibt, die auf den primären Abbau von Jade spezialisiert sind. Electra ist derzeit das einzige börsennotierte Unternehmen mit Fokus auf Jade. Sollte der Sprung zum Produzenten gelingen, wird sich Electra über aussergewöhnlich hohe Gewinnmargen erfreuen dürfen.

Laut Aussage von Kirk Makepeace, dem Entdecker des "Polar Pride" Jade-Felsblocks und Präsident des Unternehmens Jade West Group, [verzehnfachte](#) sich der Preis von Jade-Nephrit mit Edelsteinqualität aus British Columbia in den letzten 7 Jahren. In den Jahren vor 2008 wurde ein Kilogramm Nephrit für rund \$20 Dollar gehandelt. Heute lassen sich vergleichbare Natursteine für \$200-2000 Dollar verkaufen. B-Ware der Edelsteinqualität bringt zwischen \$10-50 Dollar/kg. Dies sind die Top-Qualitäten, die vor allem für Schmuck verwendet werden. Nephrit ohne Edelsteinqualität befindet sich ebenfalls in einem Nachfrage-Boom, der vor allem aus China angefacht wird.

Nephrit geniesst vor allem in China seit mehr als 5000 Jahren einen hohen gesellschaftlichen Stellenwert und wird seit jeher als wertvoll betrachtet und entsprechend hoch gepreist.

Der seit 2008 stattfindende Nephrit-Preisboom wurde vornehmlich von der chinesischen Regierung ausgelöst, die kampagnenmässig die Signifikanz von Nephrit in der Geschichte Chinas betonte. Zum ersten Mal in der Geschichte der Olympischen Spiele wurden die Medaillen der Beijing-Spiele (2008) mit Edelsteinen verziert. Die Gold-Medaille enthielt weissen Nephrit (die Jade-Lieblingsfarbe der Chinesen), während die Silber- und Bronze-Medaillen mit weisslich-grünem und dunkelgrünem Nephrit bestückt waren.



Derartige Aktionen haben **“die Liebe für Nephrit unter den Chinesen wieder zum Glühen gebracht, wobei die steigende Nachfrage und Preise einen neuen Jade-Rush im Norden von British Columbia ausgelöst haben”**, [sagte](#) vor kurzem Tao Hsu vom GIA (Gemological Institute of America).

Laut Hsu fördert British Columbia jährlich etwa 400 Tonnen Nephrit mit Edelsteinqualität (vor 10 Jahren dürfte die Zahl bei 50 Tonnen gelegen haben). Die Gesamtmenge an BC-Nephrit liegt mittlerweile bei eher 1000 Tonnen/Jahr. Der meiste Nephrit mit Edelsteinqualität kommt aus 4 aktiven Minen, die zusammen etwa 75% des qualitativ hochwertigen, grünen Nephrit-Angebots weltweit ausmachen. Das private Unternehmen [Jade West Group](#), eines der weltweit grössten Produzenten von Nephrit, betreibt 3 dieser 4 aktiven Jade-Minen: Polar, Ogden und Kutcho.

Nachdem der "Polar Pride" Jade-Felsblock im Jahr 2000 in der Polar Mine von Jade West Group entdeckt wurde, staunte die Welt nicht schlecht von der ausgesprochen guten Edelstein-Qualität aus British Columbia. Das Unternehmen rühmt sich auf ihrer Webseite (zu Recht) als der "exklusive Lieferant der Jade-Marke namens POLAR JADE – ein Qualitätsbegriff, der erstmals von Fred Ward im *Lapidary Journal* (November 1998) als **“der neueste, hellste, der am durchsichtigste, grüneste und härteste Nephrit, der jemals gefunden wurde”** beschrieben wurde.

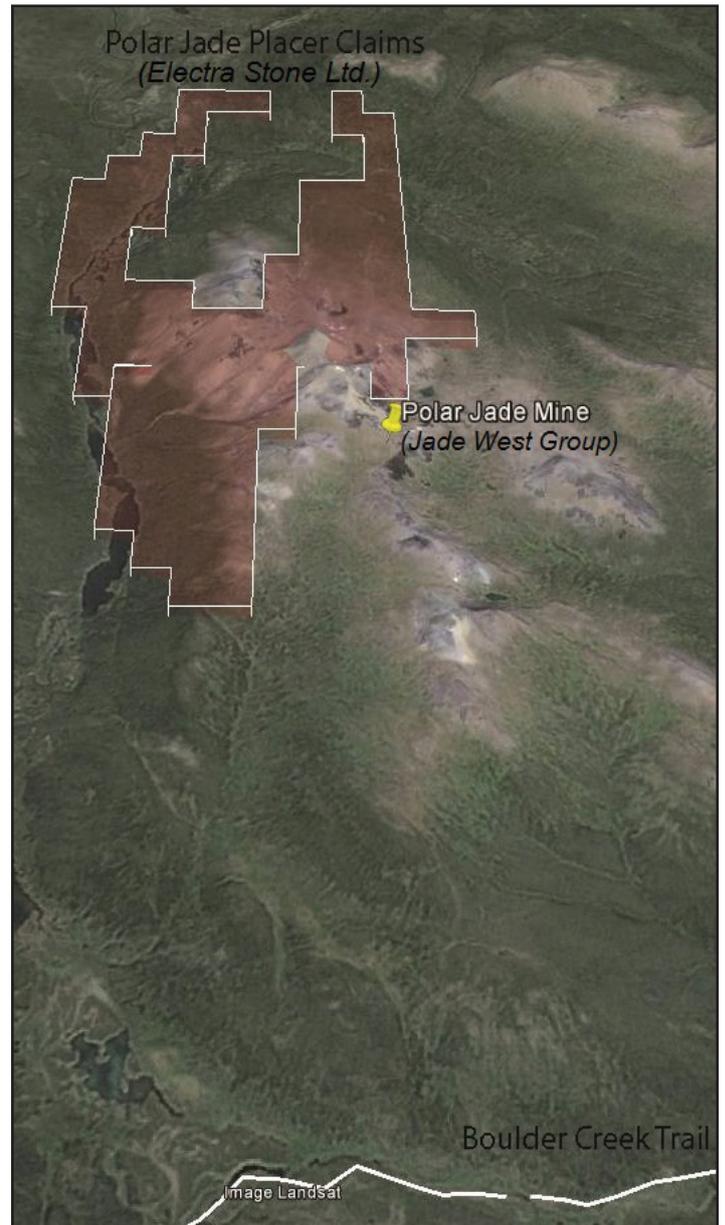
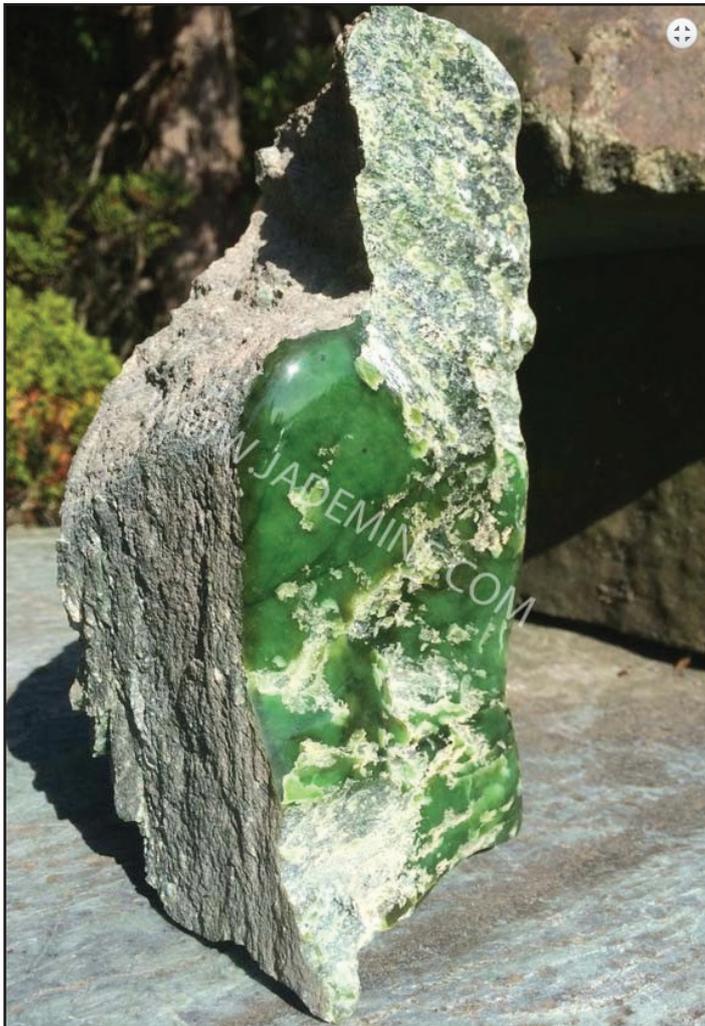
Das Magazin [Modern Jeweler](#) schrieb im April 1998: **“Jade West ist die exklusive Quelle von Polar Jade.”**

Das seit 1967 bestehende Research-Haus mit Namen [Industrial Minerals](#) schrieb 2004: **“Die berühmte Edelsteinqualität-Entdeckung in der Polar Mine sicherte Kanadas Jade-Ruhm als Weltklasse-Edelsteinproduzent.”**

Private Jade-Produzenten berichteten laut Aussage von Electra Stone über einen Verkaufsanstieg von 300% während den letzten 3 Jahren.

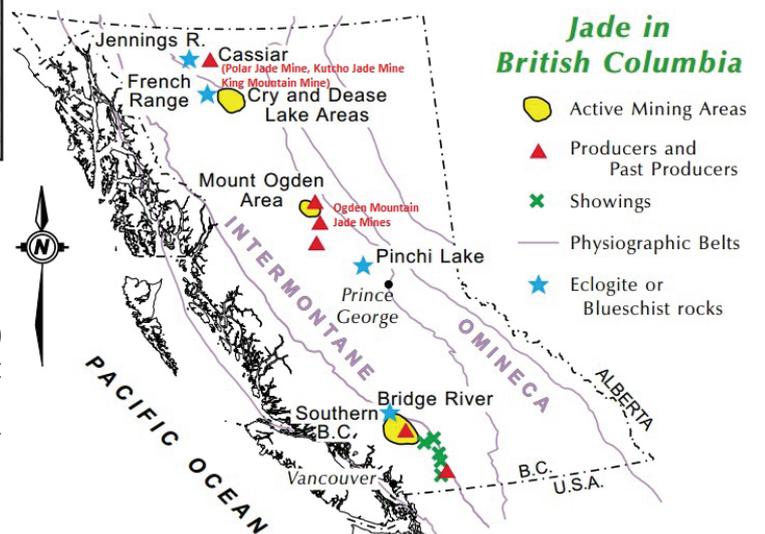
Am 20. Mai 2015 ging Electra eine Optionsvereinbarung ein, um 100% am **Polar Jade Placer (Alluvial) Grundstück** zu erhalten (1490 ha; ca. 1 km nördlich von der Polar Jade Mine von Jades West Group).

Polar Jade Mine: Nephrit vom Polar Mountain ist der Stolz von British Columbia. Die Polar Jade Mine wurde in den 1990ern entdeckt. Dieses 3,6 kg schwere und 20x6x9 cm grosse Exemplar (unbearbeitet; Rohzustand; Qualitätsklasse AA) aus der Polar Jade Mine wird z.Z. von der Jade West Group für \$7500 Dollar angeboten:



King Mountain Mine: Diese neu entdeckten Lagerstätten befinden sich seit etwa 3 Jahren in Produktion (in der Nähe von der Polar Jade Mine).

Ogden Mountain Jade Mine: Seit mehr als 30 Jahren wird Jade vom Ogden Mountain abgebaut (Gesamtproduktion wird auf mehr als 5000 Tonnen geschätzt). Es existieren zahlreiche Nephrit-Lagerstätten in dieser Gegend.



Am 10. Februar 2015 akquirierte Electra das **Rustic Jade Projekt** (2225 ha; ca. 25 km nördlich der Stadt Cassiar), das geologische Ähnlichkeiten mit der aktiven Cassiar Jade Mine hat, die nur wenige km entfernt ist. Die folgenden Fotos stammen von der Cassiar Jade Mine bzw. vom Betreiber Cassiar Jade Contracting Inc.



Am 10. März 2015 akquirierte Electra das **Kutcho Creek Grundstück**, das an die berühmte Kutcho Creek Jade Mine angrenzt. Die Nephrit-Lagerstätten des Kutcho Creeks werden seit mehr als 40 Jahren abgebaut und konnten bis dato mehr als 4000 Tonnen qualitativ hochwertige Jade produzieren.

Auf dieser Seite sind Bilder von Electra, die eine Jade-auktion im Jahr 2014 zeigt, in der Nephrite aus ganz British Columbia versteigert wurden (ein 10 Tonnen Felsblock bringt gewöhnlich mehrere Millionen Dollar):



Die extrem hohe Dichte des Nephrit-Gesteins macht es zu einem der härtesten Natursteinen überhaupt, sodass Jade relativ schwer (ein kleiner Felsblock bringt schnell mehrere Tonnen auf die Waage) und äusserst robust gegen Ausseneinwirkung ist (inkl. Säuren).



Schlussfolgerung

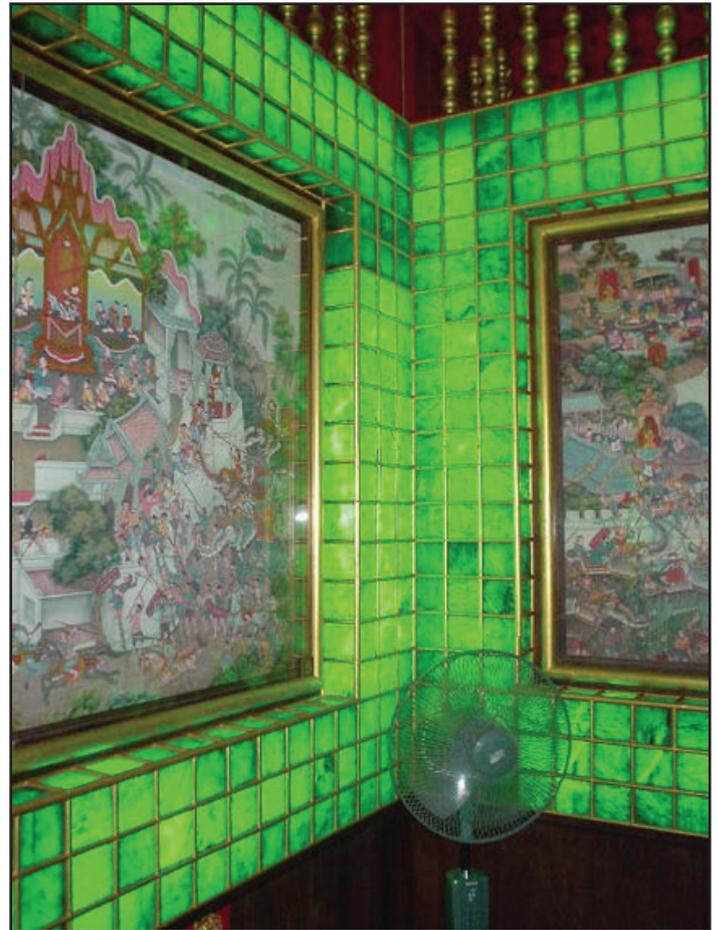
Obwohl sich die Aktie von Electra Stone Ltd. in den letzten Wochen nahezu verdreifachte, liegt die Marktkapitalisierung der 46 Mio. ausgegebenen Aktien aktuell bei weniger als \$6 Mio. CAD (4,3 Mio. EUR). Da die Aktie in Deutschland nur in Frankfurt handelbar ist, praktisch kein Handel stattfindet, die Handelsspannen hoch sind, wäre es empfehlenswert, den Wert vorerst zu beobachten und abzuwarten, wie schnell das Unternehmen tatsächlich mit dem Abbau und dem Verkauf von Jade-Natursteinen beginnt (zudem steht noch eine [Finanzierung](#) über 2 Mio. CAD bevor). In den folgenden Wochen und Monaten wird Rockstone über die Unternehmensentwicklungen regelmässig berichten, wobei auch der Jade-Markt unter die Lupe genommen werden soll.

Es kann nicht hoch genug angerechnet werden, dass es Electra Stone [vor kurzem](#) gelang, eine sehr erfahrene Jade-Gemmologin an Board geholt zu haben und das Unternehmen Mitglied bei der Canada National Jade Research Institution wurde. Frau CiCi Yim ist aktives Mitglied bei der Canadian Gemological Association und hält ein "Diploma of Jadeite Jade" vom Hong Kong Institute of Gemology. Sie ist Chief Gemologist und Jade-Spezialist für 24k Gold Company Ltd. Zudem ist sie GIA-akkreditierter Berufs-Juwelier ("Jewellery Professional") mit einem MBA-Abschluss in Supply Chain Management von der Birmingham University, England. Ihre Erfahrungen in der Bewertung von Nephrit-Gestein dürften der Schlüssel sein, um zu einem anerkannten Lieferanten von allen Qualitätssorten für die Schmuck- und Schleif-Segmente aufzusteigen.

Am [10. Juni](#) schloss Electra eine Privatplatzierung über \$850.000 CAD ab. Electras Präsident, John Costigan, investierte selber mit \$350000 CAD, wobei der Rest von Metath Investment Co. Ltd. gezeichnet wurde (ein privates Unternehmen von Herrn Haijan Liu, der Grossaktionär ist). Herr Costigan kommentierte jüngst:

"Ich glaube, dass die neue Unternehmensausrichtung von Electra auf den Jade-Markt nicht nur der Dreh- und Angelpunkt für erhöhte Rentabilität sein wird, sondern es Electra erlauben wird, eine Unzahl von Jade- und Industriemineral-Opportunitäten zu realisieren. Diese Privatplatzierung demonstriert klar meine Überzeugung über die finanzielle Robustheit dieser neuen Strategie-Ausrichtung."

Der Fernsehsender *Discovery Channel* startete vor kurzem mit der 1. Staffel des neuen Doku-Formats ["Jade Fever"](#) in British Columbia – eine exzellente Möglichkeit, sich selbst ein Bild der rapiden Entwicklung im Jade-Markt zu machen: ["Grün ist das neue Gold"](#)



Pionierstrategie/Vorreiterrolle als Vorteil

Electra Stone sieht Opportunitäten als erstes börsennotiertes Jade-Unternehmen

Von Greg Klein für Resourceclips.com am [19. Juni 2015](#)

Was hat Electra Stone (TSXV: ELT) dazu bewogen, sich als weltweit erstes börsennotiertes Unternehmen auf Jade zu konzentrieren? Präsident John Costigan verweist zunächst einmal auf den enormen Preisanstieg: "2004 betrug der Preis für Jade der Qualitäts-/Gütekategorie A aus BC \$40 pro Kilogramm. Im vergangenen Jahr waren es ganze \$1.800 pro kg." Offensichtlich bewegt sich hier etwas; dies scheint der Aufmerksamkeit anderer Junior-Unternehmen jedoch bislang entgangen zu sein. Um von der Bedeutung British Columbias (BC) für das globale Jade-Angebot zu profitieren, hat Electra nicht nur mit dem Erwerb von Grundstücken begonnen, sondern holt sich auch kompetente Fachleute ins Team. Der Start der Sommer-Explorationssaison steht nun unmittelbar bevor; das Unternehmen erkennt jedoch zudem Möglichkeiten für Jade jenseits der Exploration und des Abbaus.

"Die inländischen Jade-Vorkommen in China sind nahezu vollständig erschöpft," sagt Costigan. "Die Chinesen haben jedoch eine emotionale und spirituelle Bindung zu diesem Schmuckstein und diese ist weitaus bedeutender als die Verbindung zu beispielsweise Gold oder Silber. Sie nutzen Jade als Währung oder als Wertanlage ähnlich wie Gold. Jade hat daneben aber auch spirituelle Bedeutung. Nach ihrem Glauben hat Jade, insbesondere grüne Jade oder Jade aus BC, heilende Wirkung und kann Glück bringen."

Jadeit ist die teurere der zwei Jade-Varietäten und kann unterschiedliche Farben annehmen. Vorkommen finden sich unter anderem in Myanmar. Schwindende Bestände und ein wiedererwachtes Interesse an Chinas traditioneller Jade haben unter Verbrauchern zu wachsender Beliebtheit von Nephrit-Jade geführt. 75% des weltweiten Nephrit-Angebots stammen aus BC.

Nephrit der Güteklasse A wird in Schmuckstücken und Schnitzereien verwendet. Nephrit niedrigerer Qualität kommt in Möbelstücken oder architektonischen Verzierungen zum Einsatz. Costigan hält Jade der Güteklasse B für ein vernachlässigtes Marktsegment. Laut Costigan eignet sich Jade aufgrund ihrer Eigenschaften, die von Anbietern aus BC weitgehend verkannt werden, hervorragend als Naturwerkstein.

"Jade ist härter als Granit oder Stahl," erläutert Costigan weiter. "Jade ist nicht porös und verfärbt sich daher nicht. Dieser Stein lässt sich auf Hochglanz

polieren und seine Lichtdurchlässigkeit bietet funktionalen Mehrwert. Durch Hinterleuchtung kann ein sanfter grüner Lichtschein erzeugt werden. Alle diese Eigenschaften machen Jade zu einem fantastischen Naturstein, der zugleich schön und hart ist und so mit luxuriösem Marmor konkurrieren kann. Sprich, Jade hat nicht nur funktionelle Eigenschaften im Hinblick auf ihre architektonischen Einsatzmöglichkeiten, sondern ist auch aus ästhetischer Sicht sehr ansprechend."

Er fügt an: "Jade wird in Asien unter anderem in Wänden, Kaminöfen, Zierleisten, Tischen und Tischbeinen verwendet. Es gibt eine Vielfalt von Anwendungsmöglichkeiten für Jade aus BC, die bislang kaum wahrgenommen wurden."

Anfang des Jahres begann Electra, ein seit Jahren auf Industriemineralien spezialisiertes Unternehmen, mit dem Aufbau seines Jade-Portfolios, das mittlerweile drei Projekte im Minenbezirk Liard im Norden von BC umfasst. Das 2.225 Hektar große Projekt Rustic und das 478 Hektar große Grundstück Kutcho wurden mittels Abstecken/Staking erworben. Im vergangenen Monat unterzeichnete Electra schließlich eine Optionsvereinbarung für den Erwerb sämtlicher Anteile am 1.490 Hektar großen (alluvialen) Jade-Projekt namens Polar, das etwa ein Kilometer nördlich der Polar Jade Mine, eines der wichtigsten Jade-Minen Kanadas, liegt.

Aufgrund des Klimas im Minenbezirk Liard, der nur knapp südlich des 60. Breitengrads Nord liegt, ist nur eine kurze Arbeitssaison möglich. Electra hat ein 90-tägiges Explorationsprogramm geplant, das in Kürze von einer vierköpfigen Crew unter Leitung eines erfahrenen Jade-Prospektors aufgenommen werden soll. Das Programm soll zwar einen möglichst großen Teil der Konzessionsgebiete von Electra abdecken; das Projekt Polar soll jedoch besonders gründlich untersucht werden.



British Columbia produziert ca. 75% des weltweiten Nephrit-Angebots, woraus sich Chancen ergeben, die von anderen Junior-Unternehmen laut Electra bislang übersehen wurden.

Sollten die Projekte in Betrieb genommen werden, würde der Abbau entweder als Steinbruch oder im Seifen-Abbau, beides relativ simple Verfahren, erfolgen. Eine Aufbereitung wäre nicht notwendig, so Costigan.

Mit der Berufung von CiCi Yim in den Beratungsrat von Electra holte sich das Unternehmen die kompetente Chef-Gemmologin und Jade-Spezialistin der 24K Gold Company an Bord. Sie besitzt unter anderem ein Diplom des Hong Kong Institute of Gemology und einen MBA-Abschluss mit Schwerpunkt Supply Chain Management von der Birmingham University in Grossbritannien. Darüberhinaus hat Electra ein Jade-Marketingteam ins Leben gerufen und sich dem Canada National Jade Research Institute angeschlossen.

Auf lange Sicht sieht sich das Unternehmen als vertikal integriertes Minen-Unternehmen mit eigenem Handelszweig und Fertigung.

Diesen Monat wurde eine Privatplatzierung von Wandelschuldverschreibungen im Wert von insgesamt \$850.000 CAD abgeschlossen. Hiervon stammen \$350.000 CAD von Costigan selbst, während der Restbetrag von einem chinesischen Anleger investiert wurde. Electra möchte in Kürze eine weitere Platzierung im Wert von \$750.000 CAD durchführen, während es auf den Aktionärsbeschluss zu einer geplanten Platzierung in Höhe von \$2 Mio. CAD durch einen einzelnen Zeichner wartet, die zu einem Kontrollwechsel ("Change of Control") beim Unternehmen führen würde.

Electra verzeichnet Einnahmen aus dem unternehmenseigenen Projekt Apple Bay, einem Geysir-Steinbruch auf Vancouver Island. Der abgebaute Geysir, der auch unter der Bezeichnung Aluminiumsilikat bekannt ist, wird an einen Zement-Hersteller in Seattle (USA) geliefert. Electra übernahm das Projekt Apple Bay, damals ein Verlustgeschäft, während seiner Umstrukturierung. Hierzu sagt Costigan: "Wir haben grosse Veränderungen vorgenommen und eine Trendwende geschafft. Unsere erste gewinnbringende Lieferung ging vor ein paar Monaten raus."

Der Aktienkurs des Unternehmens lag Anfang des Monats bei \$0,10 CAD, das Doppelte des Kursniveaus von Mitte Mai, und hat sich im Laufe des Junis noch weiter verbessert und erreichte am 18. Juni und nochmals am 19. Juni das Jahreshoch von \$0,14 CAD. Es dürfte nicht überraschen, dass die Entwicklung des Aktienkurses Costigans Zuversicht stärkt. "Wir sind heute das einzige börsennotierte Jade-Unternehmen weltweit," sagte er. "Und dies verschafft uns einige Vorreiter-Vorteile. ("And that gives us a lot of first-mover advantages.")"



Foto oben: Nahaufnahme vom "Emperors Stone" aus der Polar Jade Mine; die dünne "Hautschicht" auf diesem Nephrit wurde z.T. wegpoliert.

MANAGEMENT

John Costigan (Präsident, CEO & Direktor)

Herr Costigan war zuletzt Vize-Präsident Corporate Development bei Western Potash Corp. In den 7 Jahren, in denen er dort tätig war, nahm Western Potash mehr als \$140 Millionen Dollar auf und legte eine Machbarkeitsstudie für den Bau einer Potash-Mine in Saskatchewan vor.

John Fong (CFO)

Herr Fong ist ein eingetragener und zugelassener Wirtschaftsprüfer ("Chartered Professional Accountant" und "Certified General Accountant") mit mehr als 15 Jahren Erfahrung im Bergbausektor und besonderer Expertise auf den Gebieten Finanzberichterstattung und -analyse sowie interne Revisions- und Buchhaltungssysteme. Herr Fong war unter anderem als Vize-Präsident Internal Audit für Rio Alto Mining Ltd. und als Controller für Grove Energy Ltd. tätig. Neben seiner Funktion als CFO von Electra Stone führt Herr Fong seine eigene finanzwirtschaftliche Beratungsfirma.

Tyler Lowes (Manager of Corporate Development)

Tyler Lowes ist ein erfahrener Kommunikationsexperte, der Erfahrung in der Kapitalaufnahme und dem Marketing für eine Reihe verschiedener Rohstoffexplorationsunternehmen vorweisen kann. Er arbeitet seit mehr als 4 Jahren für die Unternehmen unter dem Dach der Zimtu Capital Corp. Seine Kontakte im Finanzwesen erstrecken sich über ganz Nordamerika und Europa.

Tony Hu (Manager of Investor Relations)

Herr Hu (MBA) besitzt mehr als 20 Jahre Erfahrung im internationalen Handelswesen und verfügt über ein Zertifikat in Supply Chain Management und Lean Manufacturing vom Massachusetts Institute of Technology. Herr Hu war Sales Manager für The Noble Group Ltd. In dieser Position war er für den internationalen Handel zuständig. Darüber hinaus hat er umfangreiche Erfahrung mit der Knüpfung von Geschäftsbeziehungen zwischen den chinesischen und nordamerikanischen Märkten.

Kyler Hardy (Direktor)

Kyler Hardy ist als erfahrener Unternehmer seit mehr als 14 Jahren im Explorations- und Bergbausektor tätig. Unter anderem arbeitete er im Laufe seiner Karriere als Bohrarbeiter, Projektleiter, Auftragsunternehmer mit Schwerpunkt auf Exploration und Geschäftsberater sowie in der Geschäftsführung börsennotierter Unternehmen. Er besitzt umfassende Erfahrung beim Aufbau von Unternehmen, von Start-ups bis hin zu führenden Betriebsgesellschaften. Er ist Gründer und ehemaliger CEO eines grossen Unternehmens für Geowissenschaften und Logistikmanagement, das auf die Exploration von Neu- und Altprojekten spezialisiert ist und aktive Partnerschaften mit den First Nations pflegt. Herr Hardy sitzt im Aufsichtsrat von Equitas Resources Corp. und Granite Creek Gold und ist Präsident der Ridge Group of Companies. Er ist seit November 2014 Director von Electra Stone.

Darrell Dudley (Direktor)

Dudley ist derzeit Manager of Transportation & Logistics für ein grosses kanadisches Forstunternehmen. Davor war er als Transportation Manager bei Western Potash tätig.

John Gorham (Direktor)

Herr Gorham (Mitglied der APEGGA, APEGBC, NAPEG, PDAC und AMEBC) hat mehr als 35 Jahre Erfahrung als Explorationsgeologe. Seine Arbeit konzentrierte sich u.a. auf Schmucksteine und Minerale sowie Gold, Nickel, Platinmetalle und Industriemineralien. Er war maßgeblich am Aufbau und der Entwicklung eines Projekts rund um eine in Karbonatit gebettete Tantal- und Nioblagerstätte am Blue River (British Columbia) beteiligt. Desweiteren führte Herr Gorham auch geologische Forschungsarbeiten durch, die für die Anfertigung zahlreicher NI43-101-konformer technischer Berichte für die Konzessionsgebiete verschiedener Kunden in British Columbia, Alberta, Saskatchewan, Argentinien, Kolumbien, Yukon und den Northwest-Territorien erforderlich waren. Zuletzt betreute er Kohle- und Kalksteinbohrprogramme in Alberta, Montana und Nevada.

Foto rechts unten: Aus dem Artikel [“Time is running out – The last Fabergé type green Siberian jade boulder?”](#):

“Eternal Calendar in green nephrite with diamonds, pearls and enamel manufactured, before 1899, in the Fabergé workshops under the supervision of Michael Perchin. The workshops of Carl Fabergé in St. Petersburg, located in the Greater Morskoy Avenue, did produce, from 1870 until the Bolshevik Revolution in 1918, numerous objets d’art in beautiful emerald green Siberian jade. The green nephrite jade came from the Sayan Mountains about 150 km east of Irkutsk, near Lake Baikal in what is now the Autonomous Republic of Buratia in Russia. The area is still mined today although the best material becomes very rare indeed.”

Jade aus British Columbia hat eine ähnliche grüne Farbe, die bis heute stark nachgefragt wird.

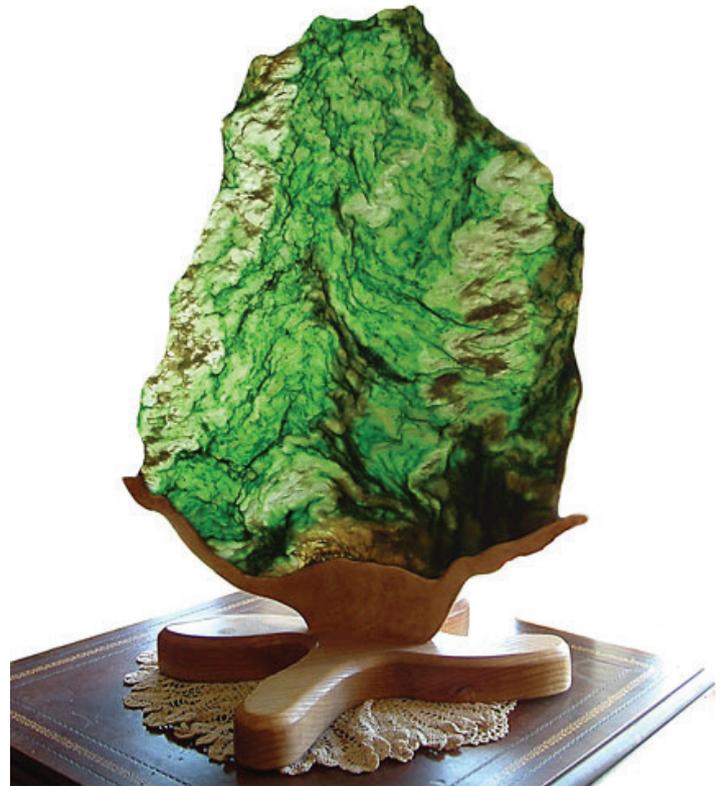


Foto oben: Dieses 76 cm hohe Nephrit-Exemplar aus British Columbia stammt aus der Polar Jade Mine von Kirk Makepeace ([Quelle](#)).

Weiterführende Informationen:

[“Green Giants: Jade in BC”](#)

[“Chinese demand drives jade rush in northern BC”](#)

[“Beijing scrambling for our jade”](#)

[“Jade Factsheet from Geological Association of Canada”](#)



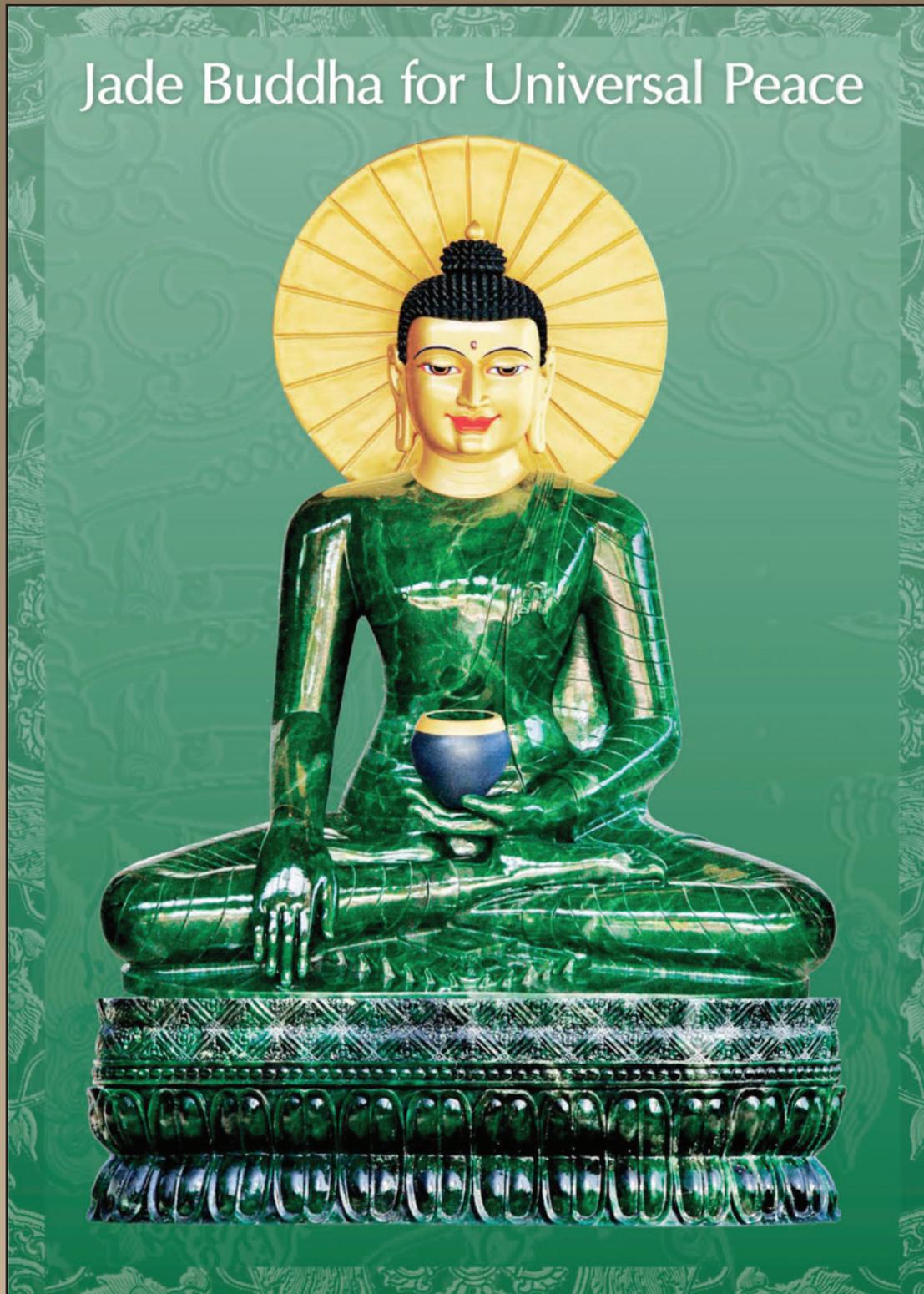
Alle in diesem Report geäußerten Aussagen, ausser historischen Tatsachen, sollten als zukunftsgerichtete Aussagen verstanden werden, die mit erheblichen Risiken verbunden sind und sich nicht bewahrheiten könnten. Die Aussagen des Autors unterliegen Risiken und Ungewissheiten, die nicht unterschätzt werden sollten. Es gibt keine Sicherheit oder Garantie, dass die getätigten Aussagen tatsächlich eintreffen oder sich bewahrheiten werden. Daher sollten die Leser sich nicht auf die Aussagen von Rockstone und des Autors verlassen, sowie sollte der Leser anhand dieser Informationen und Aussagen keine Anlageentscheidung treffen, das heisst Aktien oder sonstige Wertschriften kaufen, halten oder verkaufen. Weder Rockstone noch der Autor sind registrierte oder anerkannte Finanzberater. Bevor in Wertschriften oder sonstigen Anlagemöglichkeiten investiert wird, sollte jeder einen professionellen Berufsberater konsultieren und erfragen, ob ein derartiges Investment Sinn macht oder ob die Risiken zu gross sind. **Der Autor, Stephan Bogner, wird von Zimtu Capital Corp. bezahlt, wobei Teil der Aufgaben des Autors ist, über Unternehmen zu recherchieren und zu schreiben, in denen Zimtu investiert ist. Während der Autor möglicherweise nicht direkt von dem Unternehmen, das analysiert wird, bezahlt und beauftragt wurde, so würde der Arbeitgeber des Autors, Zimtu Capital, von einem Aktienkursanstieg profitieren. Darüberhinaus besitzt der Autor ebenfalls Aktien von den Equitas Resources Corp. und würde von einem Aktienkursanstieg ebenfalls profitieren. Es kann auch in manchen Fällen sein, dass die analysierten Unternehmen einen gemeinsamen Direktor mit Zimtu Capital haben. Somit herrschen Interessenskonflikte vor. Die vorliegenden Ausführungen sollten somit nicht als unabhängige "Finanzanalyse" oder gar "Anlageberatung" gewertet werden, da Interessenskonflikte vorherrschen.** Weder Rockstone noch der Autor übernimmt Verantwortung für die Richtigkeit und Verlässlichkeit der Informationen und Inhalte, die sich in diesem Report oder auf unserer Webseite befinden, von Rockstone verbreitet werden oder durch Hyperlinks von www.rockstone-research.com aus erreicht werden können (nachfolgend Service genannt). Der Leser versichert hiermit, dass dieser sämtliche Materialien und Inhalte auf eigenes Risiko nutzt und weder Rockstone noch den Autor haftbar machen werden für jegliche Fehler, die auf diesen Daten basieren. Rockstone und der Autor behalten sich das Recht vor, die Inhalte und Materialien, welche auf www.rockstone-research.com bereitgestellt werden, ohne Ankündigung abzuändern, zu verbessern, zu erweitern oder zu entfernen. Rockstone und der Autor schließen ausdrücklich jede Gewährleistung für Service und Materialien aus. Service und Materialien und die darauf bezogene Dokumentation wird Ihnen "so wie sie ist" zur Verfügung gestellt, ohne Gewährleistung irgendeiner Art, weder ausdrücklich noch konkludent. Einschließlich, aber nicht beschränkt auf konkludente Gewährleistungen der Tauglichkeit, der Eignung für einen bestimmten Zweck oder des Nichtbestehens einer Rechtsverletzung. Das gesamte Risiko, das aus dem Verwenden oder der Leistung von Service und Materialien entsteht, verbleibt bei Ihnen, dem Leser. Bis zum durch anwendbares Recht äußerstenfalls Zulässigen kann Rockstone und der Autor nicht haftbar gemacht werden für irgendwelche besonderen, zufällig entstandenen oder indirekten Schäden oder Folgeschäden (einschließlich, aber nicht beschränkt auf entgangenen Gewinn, Betriebsunterbrechung, Verlust geschäftlicher Informationen oder irgendeinen anderen Vermögensschaden), die aus dem Verwenden oder der Unmöglichkeit, Service und Materialien zu verwenden und zwar auch dann, wenn Investor Marketing Partner zuvor auf die Möglichkeit solcher Schäden hingewiesen worden ist. Der Service von Rockstone und des Autors darf keinesfalls als persönliche oder auch allgemeine Beratung aufgefasst werden. Nutzer, die aufgrund der bei www.rockstone-research.com abgebildeten oder bestellten Informationen Anlageentscheidungen treffen bzw. Transaktionen durchführen, handeln vollständig auf eigene Gefahr. Die von der www.rockstone-research.com zugesandten Informationen oder anderweitig damit im Zusammenhang stehende Informationen begründen somit keinerlei Haftungsobliegenheit. Rockstone und der Autor erbringen Public Relations und Marketing-Dienstleistungen hauptsächlich für börsennotierte Unternehmen. Im Rahmen des Internetangebotes www.rockstone-research.com sowie auf anderen Nachrichtenportalen oder Social Media-Webseiten veröffentlicht der Herausgeber, dessen Mitarbeiter oder mitwirkende Personen bzw. Unternehmen journalistische Arbeiten in Form von Text, Bild, Audio und Video über Unternehmen, Finanzanlagen und Sachwerte. Ausdrücklich wird darauf hingewiesen, dass es sich bei den veröffentlichten Beiträgen um keine Finanzanalysen nach deutschem Kapitalmarktrecht handelt. Trotzdem veröffentlichen wir im Interesse einer möglichst hohen Transparenz gegenüber den Nutzern des Internetangebots vorhandene Interessenkonflikte. Mit einer internen Richtlinie hat Rockstone organisatorische Vorkehrungen zur Prävention und Offenlegung von Interessenkonflikten getroffen, welche im Zusammenhang mit der Erstellung und Veröffentlichung von Beiträgen auf dem Internetangebot www.rockstone-research.com entstehen. Diese Richtlinie ist für alle beteiligten Unternehmen und alle mitwirkenden Personen bindend. Folgende Interessenkonflikte können bei der Rockstone im Zusammenhang mit dem Internetangebot www.rockstone-research.com grundsätzlich auftreten: Rockstone oder Mitarbeiter des Unternehmens können Finanzanlagen, Sachwerte oder unmittelbar darauf bezogene Derivate an dem Unternehmen bzw. der Sache über welche im Rahmen der Internetangebote der Rockstone berichtet wird, halten. Rockstone oder der Autor hat aktuell oder hatte in den letzten 12 Monaten eine entgeltliche Auftragsbeziehung mit den auf www.rockstone-research.com vorgestellten Unternehmen oder interessierten Drittparteien über welches im Rahmen des Internetangebots www.rockstone-research.com berichtet wird. Rockstone oder der Autor behalten sich vor, jederzeit Finanzanlagen als Long- oder Shortpositionen von Unternehmen oder Sachwerten über welche im Rahmen des Internetangebotes www.rockstone-research.com berichtet wird, einzugehen oder zu verkaufen. Ein Kurszuwachs der Aktien der vorgestellten Unternehmen kann zu einem Vermögenszuwachs des Autors oder seiner Mitarbeiter führen. Hieraus entsteht ein Interessenkonflikt.



Stephan Bogner (Dipl. Kfm. FH)
Analyst

Rockstone Research
8050 Zürich
Schweiz
+41-44-5862323
sb@rockstone-research.com

Stephan Bogner studierte an der International School of Management (Dortmund), European Business School (London) und University of Queensland (Brisbane, Australien). Unter [Prof. Dr. Hans J. Bocker](#) schloss Herr Bogner 2002 seine Diplomarbeit über den Goldmarkt ab. Ein Jahr später übersetzte er das Buch von Ferdinand Lips („Gold Wars“) ins Deutsche. Nach 5 Jahren Aufenthalt in Dubai lebt Bogner mittlerweile in Zürich und ist der Geschäftsführer der [Elementum International AG](#), welche Firma auf die zoll- und MwSt.-freie Einlagerung von physischem Gold und Silber in einem Hochsicherheitslager innerhalb des St. Gotthard Gebirgsmassivs in der Zentralschweiz spezialisiert ist.



“Der Jade-Buddha für universellen Frieden (“Jade Buddha for Universal Peace”) ist der grösste aus Edelsteinqualität-Jade geschaffene Buddha. Er wurde für den Great Stupa of Bendigo aus Victoria in Australien kreiert. Der Jade-Buddha ist 2,7 Meter hoch und sitzt auf einem 1,40 Meter hohen Thron aus Alabaster. Der Jade-Buddha selbst wiegt rund 4 Tonnen und wurde mit \$5 Mio. Dollar bewertet. Der Buddha wurde aus einem seltenen Felsblock (“boulder”) aus durchsichtigem Jade (“Polar Pride”) herausgemeisselt, der im Jahr 2000 entdeckt wurde. Am 1. Dezember 2009 wurde er in Sydney/Australien vom Dalai Lama gesegnet.” ([Quelle](#))