

Webcast 1. Quartal 2024

POWER TO TRANSFORM -
STRATEGY INTO RESULTS

Michael Finger | CEO

Robin Schaede | CFO

Sassenberg, 14. Mai 2024

Power to transform



Überblick



Fokusmärkte



Finanzen



Strategie & Ausblick

Power to transform



Überblick



Fokusmärkte



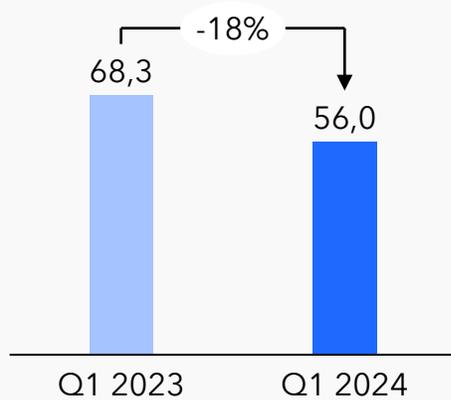
Finanzen



Strategie & Ausblick

Überblick 1. Quartal 2024

Umsatz (Mio. €)



Märkte

- Wachstumsdynamik EM setzt sich fort, Umsatz +38% ggü. Vorjahr
- Großaufträge in den Bereichen Datacenter und E-Mobility
- Book to bill ratio mit 1,1 positiv
- Konjunktur dämpft Entwicklung in den übrigen Märkten

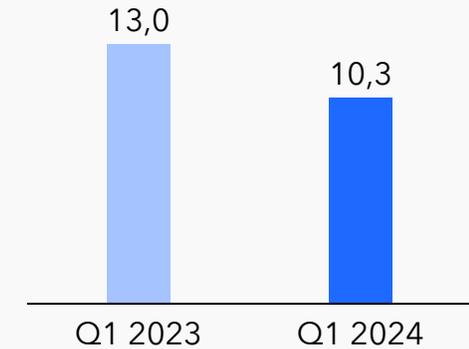
EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge (%)



Finanzen

- Schwaches wirtschaftliches Umfeld belastet Umsatz und Ergebnis
- Einmalaufwendungen für Effizienzprogramm in Höhe von 0,7 Mio. € im Ergebnis enthalten
- Bereinigte EBIT-Marge bei 2,0 %

ROCE (%)



Strategie

- Umsetzung Effizienzprogramm **ttSprint** zu 100% im Plan
- Divisionsleitungen benannt
- Zielstrukturen werden im 1. Halbjahr 2024 erarbeitet

Power to transform



Überblick



Fokusmärkte

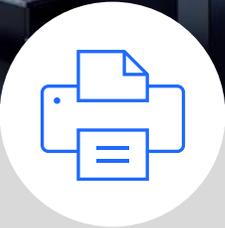


Finanzen



Strategie & Ausblick

Fokus auf Wachstum



PRINT

Schwache Wirtschaft belastet Print |
Investitionsrückhaltung im Vorfeld
der drupa erwartungsgemäß |
Erholung für H2 erwartet



PLASTICS

Investitionsrückhaltung Großkälte
aufgrund hoher Zinssätze |
zunehmende Dynamik erwartet
aufgrund positiver Auftragseingänge



LASER

Besonders starke konjunkturelle und
zyklische Auswirkungen spürbar |
Leichter Anstieg des Auftragsbestands
gibt Anzeichen für Erholung in H2



HEALTHCARE & ANALYTICS

1. Quartal auf geplantem Niveau |
stabiles 2. Quartal auf erwartet

Umsatz Q1 2024

19,4 m€

-14 %

Umsatz Q1 2024

12,5 m€

-22 %

Umsatz Q1 2024

10,0 m€

-39 %

Umsatz Q1 2024

3,5 m€

-21 %

Fokus auf Wachstum



ENERGY MANAGEMENT

Marktentwicklung unabhängig vom wirtschaftlichen Umfeld | Haupttreiber sind Datacenter, sowie zunehmende Elektrifizierung im Schienen- & Straßenverkehr

Umsatz Q1 2024

7,6 m€

+38 %



E-MOBILITY

Volumengeschäft im Bereich der Battery Thermal Management Systeme (BTMS) | **Kurz vor Abschluss eines ersten Serienauftrags für E-Busse**



E-MOBILITY

Großauftrag für die Ladesäulen von ADS-TEC Energy | Schnellladestation ChargePost | Folgeauftrag im siebenstelligen Euro-Bereich



DATACENTER

Exponentielles Wachstum erwartet | Flüssigkeitskühlung wird zur Schlüsselfunktion, um Leistungssteigerung in Datacentern zu unterstützen

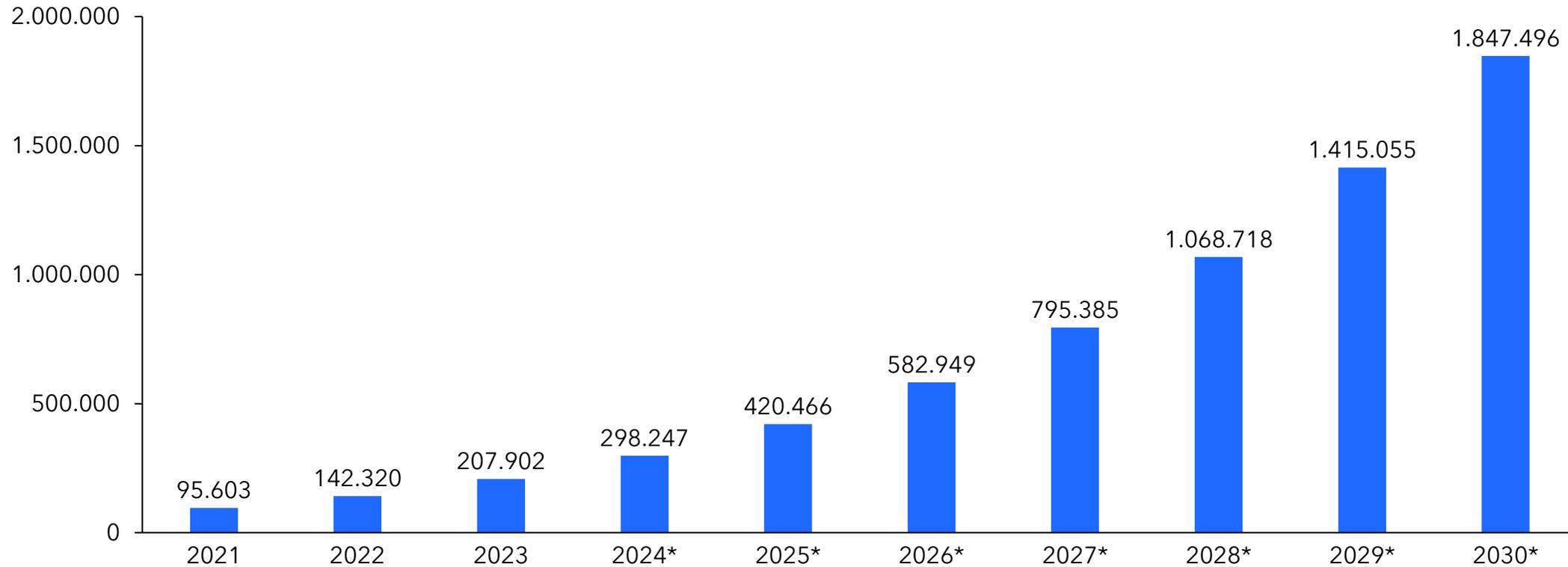


Energy Management treibt das Wachstum voran!

→ Mit neuem Standort in Steinhagen für weiteres Wachstum gerüstet

Künstliche Intelligenz | Marktgröße weltweit

Marktgröße in Mio. US-Dollar



*Forecast

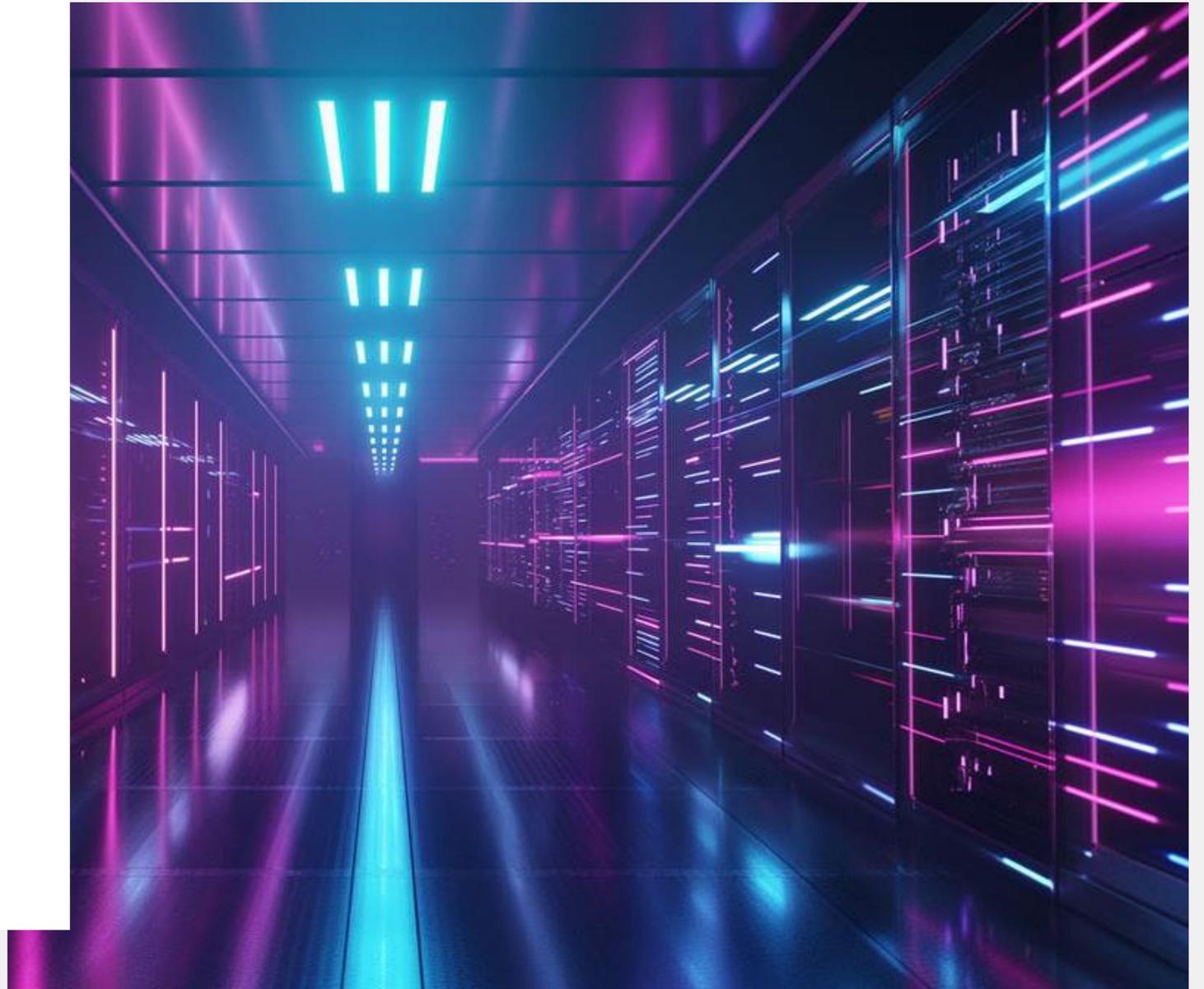
Quelle: statista

DATACENTER

Flüssigkeitskühlung

Serienreife Produkte für

- neue Datacenter
- Umrüstung per Retrofit



Power to transform



Überblick



Fokusmärkte



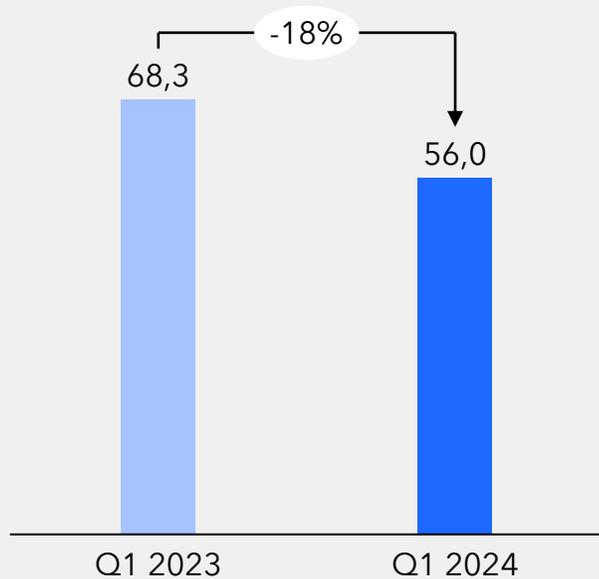
Finanzen



Strategie & Ausblick

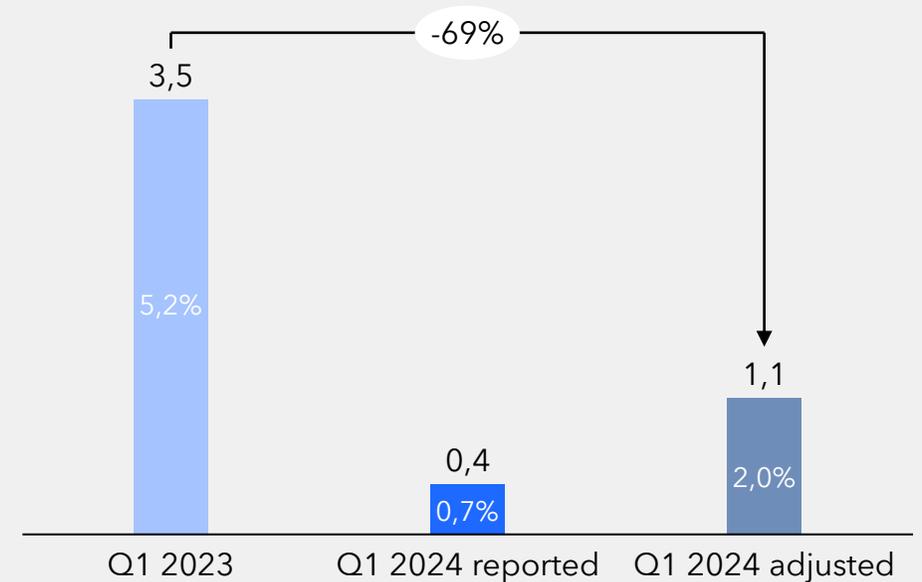
1. Quartal 2024: Umsatz und EBIT konjunkturell geprägt

Umsatz (Mio. €)
Q1-2024 vs Q1-2023



- Konjunktureller Gegenwind führt zu Auftragsverschiebungen durch Kunden
- Alle Märkte außer Energy Management mit Umsatzrückgang

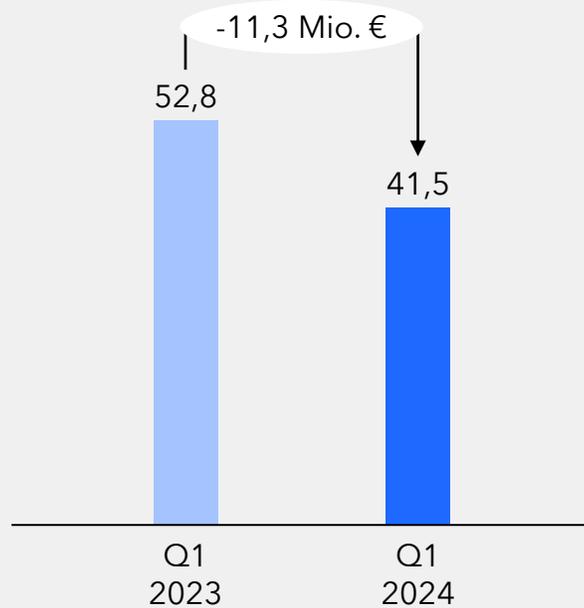
EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge (in %):
Q1-2024 vs Q1-2023



- Ungünstigere Kostendegression aufgrund des Umsatzrückgangs
- Einmalaufwendungen für Effizienzprogramm i.H.v. 0,7 Mio.€ in Q1
- Bereinigte EBIT-Marge 2,0 %

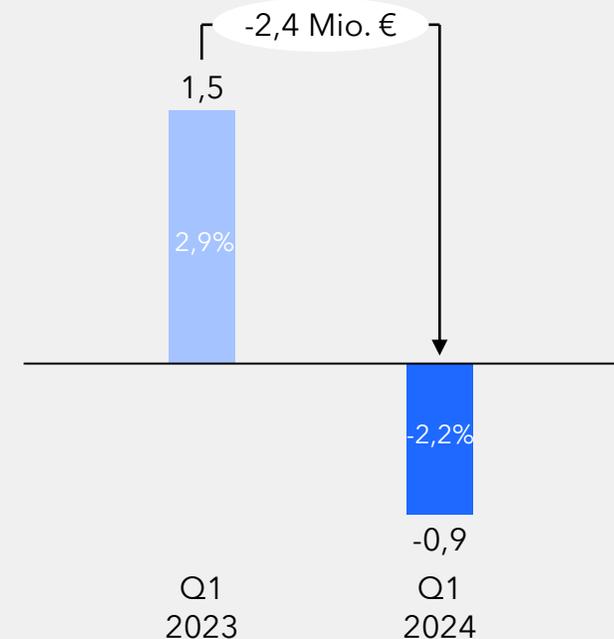
Segment Technology

Umsatz (Mio. €)
Q1-2024 vs Q1-2023



- Umsatzrückgang in Print, Plastics, Laser und Healthcare & Analytics aufgrund schwacher Konjunktur in Deutschland
- Wachstumstreiber bleibt der Fokusmarkt Energy Management

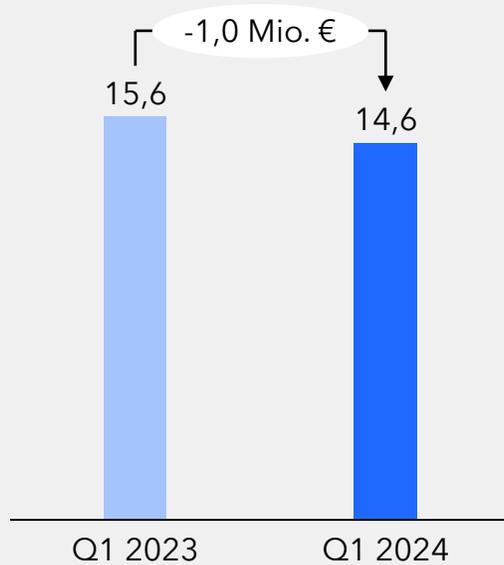
EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge (in %):
Q1-2024 vs Q1-2023



- EBIT-Marge sinkt auf -2,2% (Vorjahr: 2,9%) aufgrund des Umsatzrückgangs
- 0,3 Mio. € Restrukturierungskosten enthalten
- Stabilisierende Maßnahmen wie Kurzarbeit können Umsatzrückgang nur teilweise kompensieren

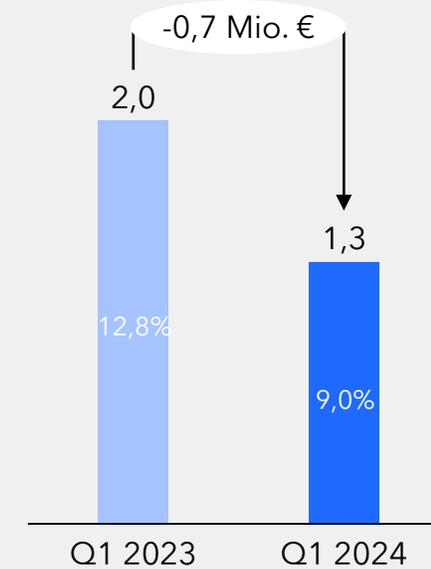
Segment Services

Umsatz (Mio. €)
Q1-2024 vs Q1-2023



- Umsatzrückgang aufgrund von Investitionszurückhaltung von Kunden bei Ersatzteilen und Reparaturen
- Maßnahmen zur Kompensation eingeleitet

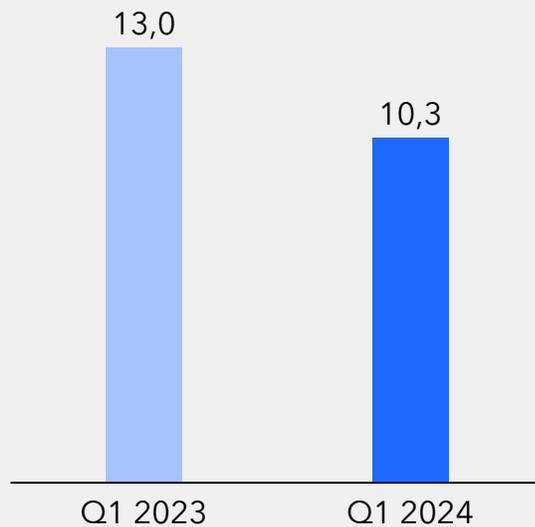
EBIT (Mio. €) | EBIT-Marge (in %):
Q1-2024 vs Q1-2023



- EBIT-Marge rückläufig wegen Umsatzrückgang
- 0,4 Mio. € Restrukturierungskosten enthalten.
- Bereinigte EBIT-Marge 11,6%

ROCE und Free Cashflow

ROCE (%)



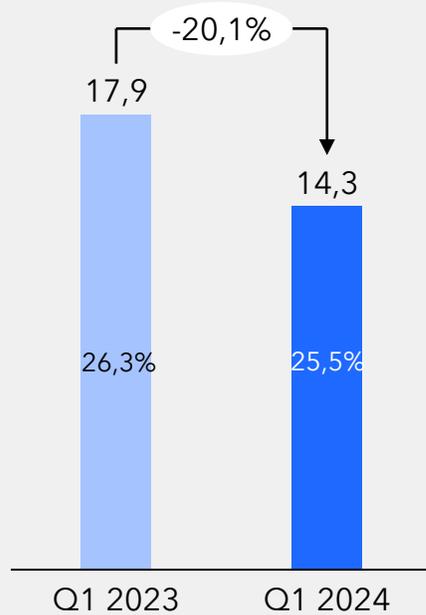
Free Cashflow (Mio. €)



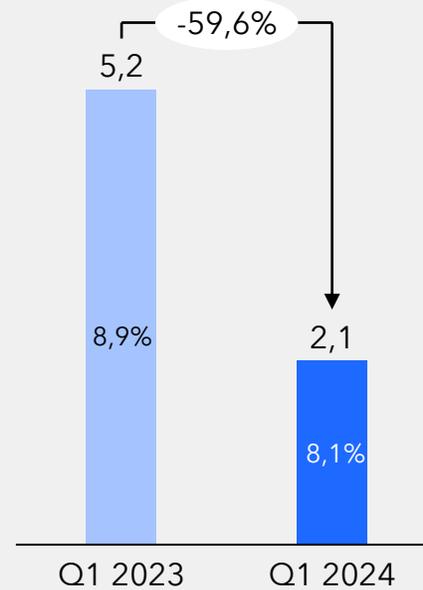
- ROCE gesunken durch niedriges EBIT und Aufbau im Working Capital nach gestiegenem Auftragseingang
- Free Cashflow: schwache Ergebnisentwicklung und leichter Aufbau im Working Capital belasten
- Bei beiden Kennziffern Verbesserung im Jahresverlauf erwartet

Ergebnisentwicklung

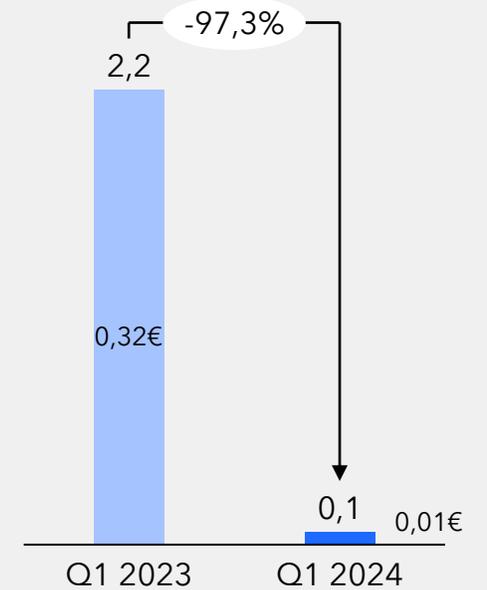
Bruttoergebnis (Mio. €) | Bruttomarge (%)



EBITDA (Mio. €)



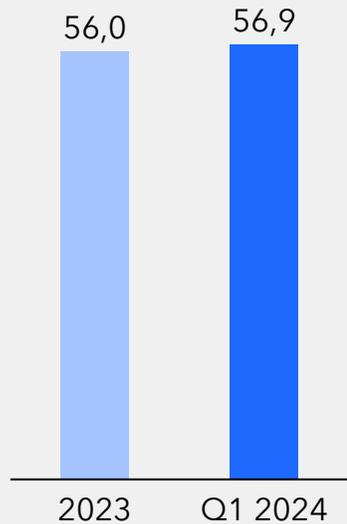
Periodenergebnis (Mio. €)
Ergebnis pro Aktie (€)



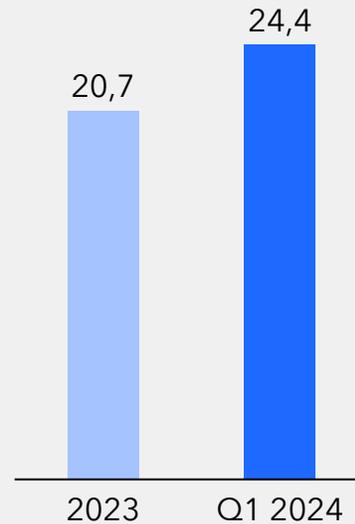
- Bruttomarge sinkt um 0,8%-Punkte aufgrund schwacher Umsatzentwicklung und unvorteilhafter Fixkostendegression.
- Das EBITDA ist im Vergleich zum Vorjahr deutlich rückläufig analog zu EBIT-Entwicklung.
- Ergebnis je Aktie entsprechend gesunken auf 0,01 €

Nettovermögen

Eigenkapitalquote (%)



Net debt (Mio. €)

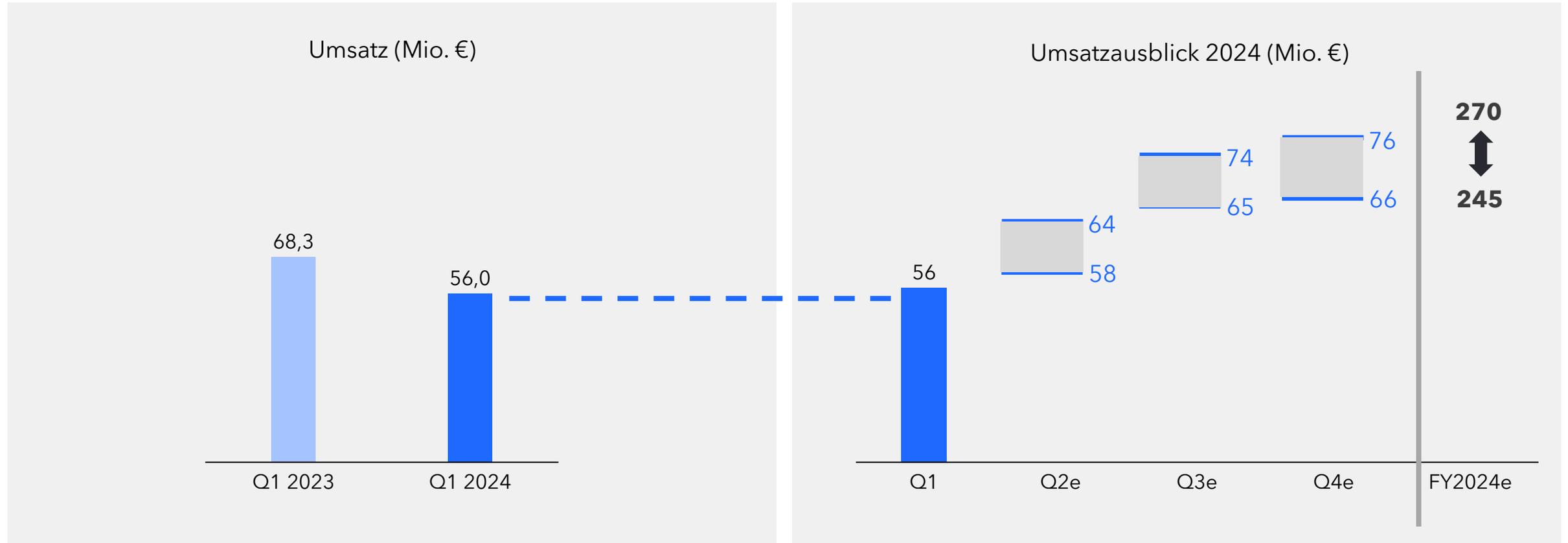


Net debt / EBITDA ratio



- Eigenkapitalquote steigt leicht auf 56,9 %
- Nettoverschuldung steigt an aufgrund des negativen Cashflows, mit Ratio von 1,36 auf Investment-Grade-Niveau (Vorjahr: 0,98)
- Solide Bilanz und freie Kreditlinien ermöglichen finanziellen Handlungsspielraum auch in wirtschaftlich schwierigem Umfeld

Umsatzbelebung im weiteren Jahresverlauf erwartet



- Tiefpunkt im Umsatz in Q1-2024
- Zunehmende Umsatzbelebung in den kommenden Quartalen erwartet - Umsatzguidance 2024 bestätigt
- Insbesondere Energy Management, Plastics und Print treiben die Entwicklung

Effizienzprogramm ttSprint kommt planmäßig voran

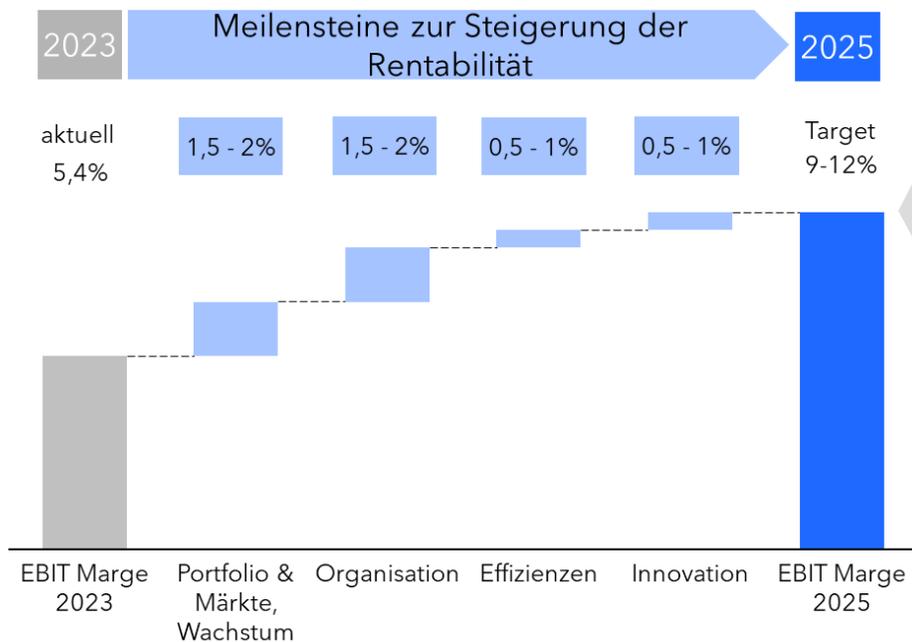


Diagramm zur Veranschaulichung aus Webcast GB/2023

- Neuausrichtung der Organisation kommt planmäßig voran
- Optimierungspotenziale und Synergien in Organisation identifiziert
- Erste Transformationsmaßnahmen umgesetzt
- Rund 0,7 Mio Euro Restrukturierungsaufwand in Q1, weitere Einmalkosten für Restrukturierung in 2024 zu erwarten
- Details folgen in Q2-Webcast

Power to transform



Überblick



Fokusmärkte



Finanzen



Strategie & Ausblick

ttSprint: Ausgestaltung der neuen technotrans



Dezentrale Organisation mit 4 Divisionen



Verantwortung
Transparenz
Geschwindigkeit



4 Divisionen

- ✓ Volle operative Verantwortung
- ✓ Ergebnisverantwortung

Einführung einer dezentralen Organisation



Verantwortung
Transparenz
Geschwindigkeit



on track

- Leiter der Divisionen benannt und bekanntgegeben
- Aufbau individueller und smarterer Strukturen für jede Division
- Erster Restrukturierungsaufwand (0,7 Mio. €) inkludiert in Q1



AUSBLICK

Guidance 2024 - 2025

Langfristig erfolgreich

	2024e	2025e
Umsatz (Mio. €)	245 - 270	265 - 285
EBIT-Marge (%)	5,5 - 7,5	9,0 - 12,0*
ROCE (%)	14,0 - 16,0	> 15,0

* Auf der Grundlage einer stabilen geopolitischen Lage und einer stabilen Wirtschaft

Disclaimer

- Diese Präsentation enthält Aussagen über die zukünftige Entwicklung des technotrans-Konzerns.
- Diese spiegeln die gegenwärtigen Ansichten des Managements der technotrans SE wider und beruhen auf den entsprechenden Plänen, Schätzungen und Erwartungen. Wir weisen darauf hin, dass die Aussagen gewissen Risiken und Unsicherheiten unterliegen, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den erwarteten abweichen.

Investor Relations



Frank Dernesch

Manager Investor Relations & Corporate Finance

Tel. +49 (0)2583 301-1868

Fax +49 (0)2583 301-1054

frank.dernesch@technotrans.de

