



Klarer Fokus und anhaltendes Wachstum

Deutsches Eigenkapitalforum 2022
29./30. November 2022

Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den Einschätzungen des Vorstands der q.beyond AG („q.beyond“) beruhen und dessen gegenwärtige Ansichten hinsichtlich zukünftiger Ereignisse widerspiegeln. Die zukunftsbezogenen Aussagen entsprechen dem Sachstand zum Zeitpunkt der Erstellung der Präsentation. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Ungewissheiten, auf die q.beyond größtenteils keinen Einfluss hat. Besagte Risiken und Ungewissheiten werden im Risikobericht im Rahmen der Finanzberichterstattung ausführlich behandelt.

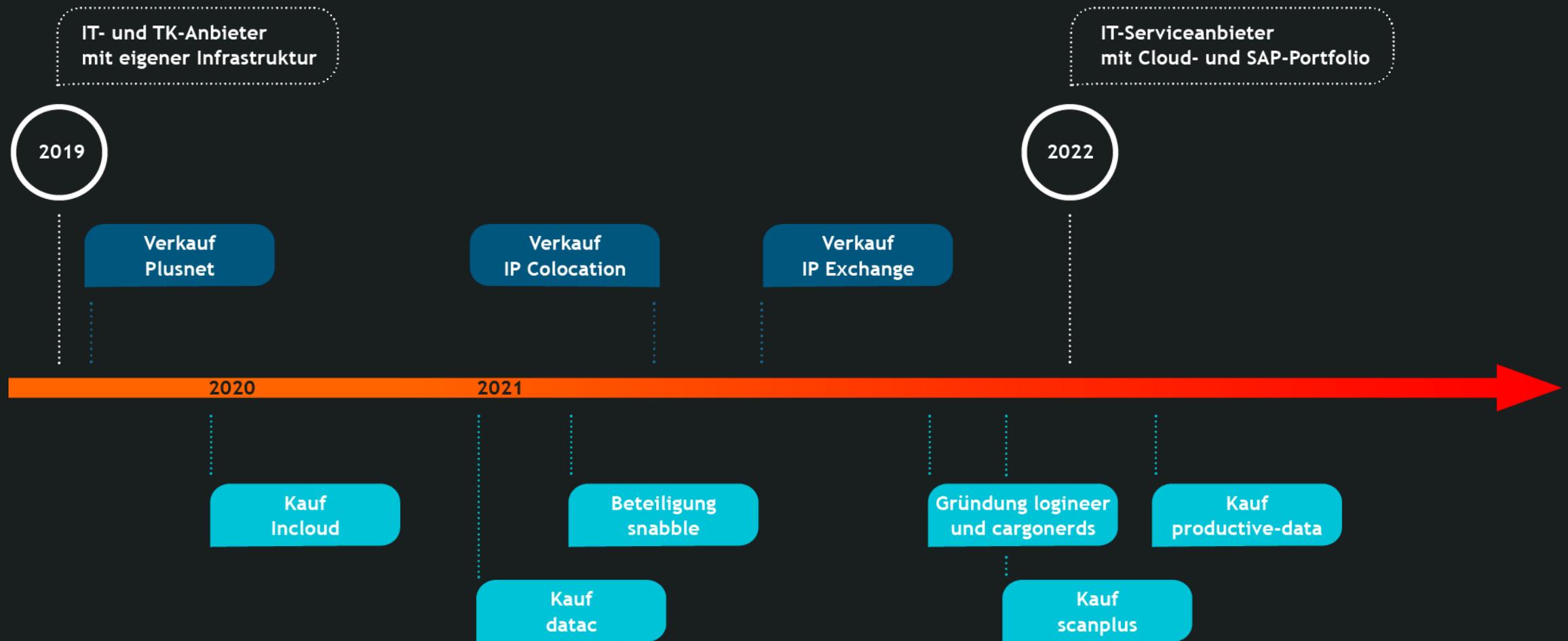
Obwohl die zukunftsbezogenen Aussagen mit großer Sorgfalt getroffen werden, kann deren Richtigkeit nicht garantiert werden. Die tatsächlichen Ergebnisse können daher von den hier beschriebenen, erwarteten Ergebnissen abweichen. q.beyond wird zukunftsbezogene Aussagen nach der Veröffentlichung der Präsentation weder anpassen noch aktualisieren.

An abstract graphic consisting of several white, rounded, overlapping shapes on an orange background. The shapes are positioned on the left side of the slide, creating a sense of movement and depth.

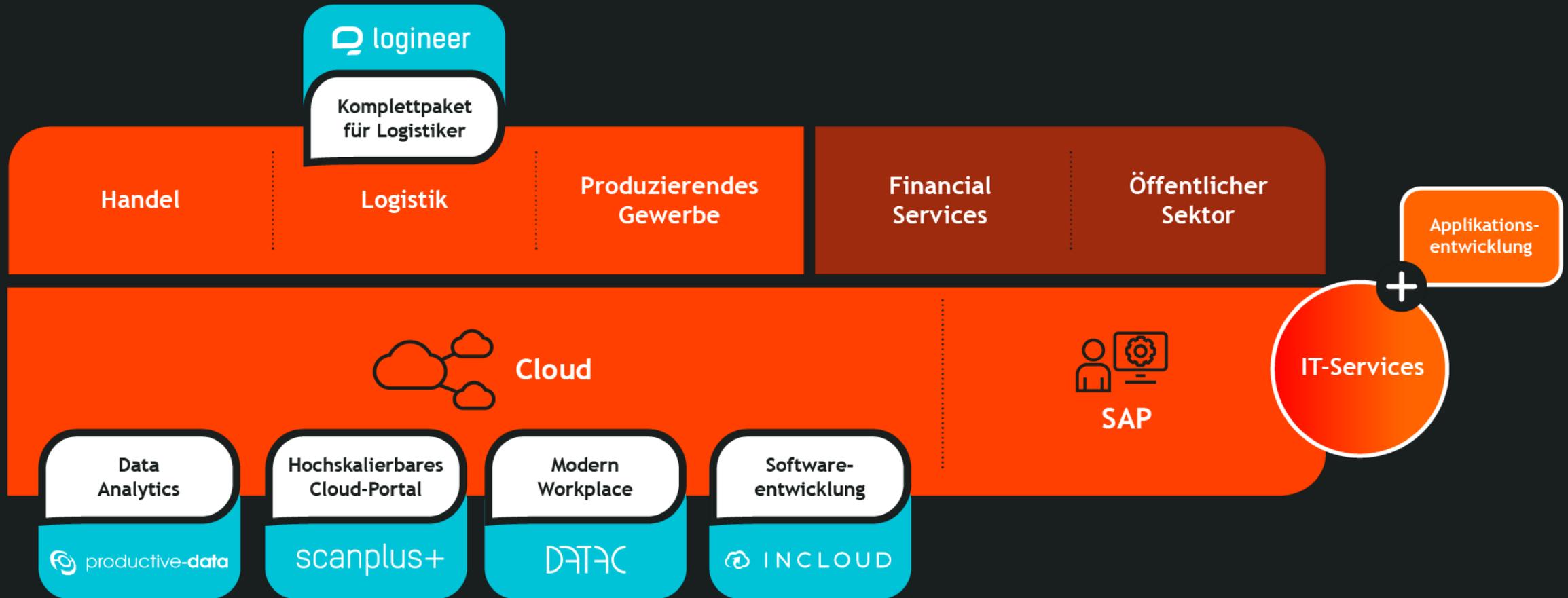
2019-2022: Wachstum dank erfolgreicher Transformation

Jürgen Hermann, Chief Executive Officer

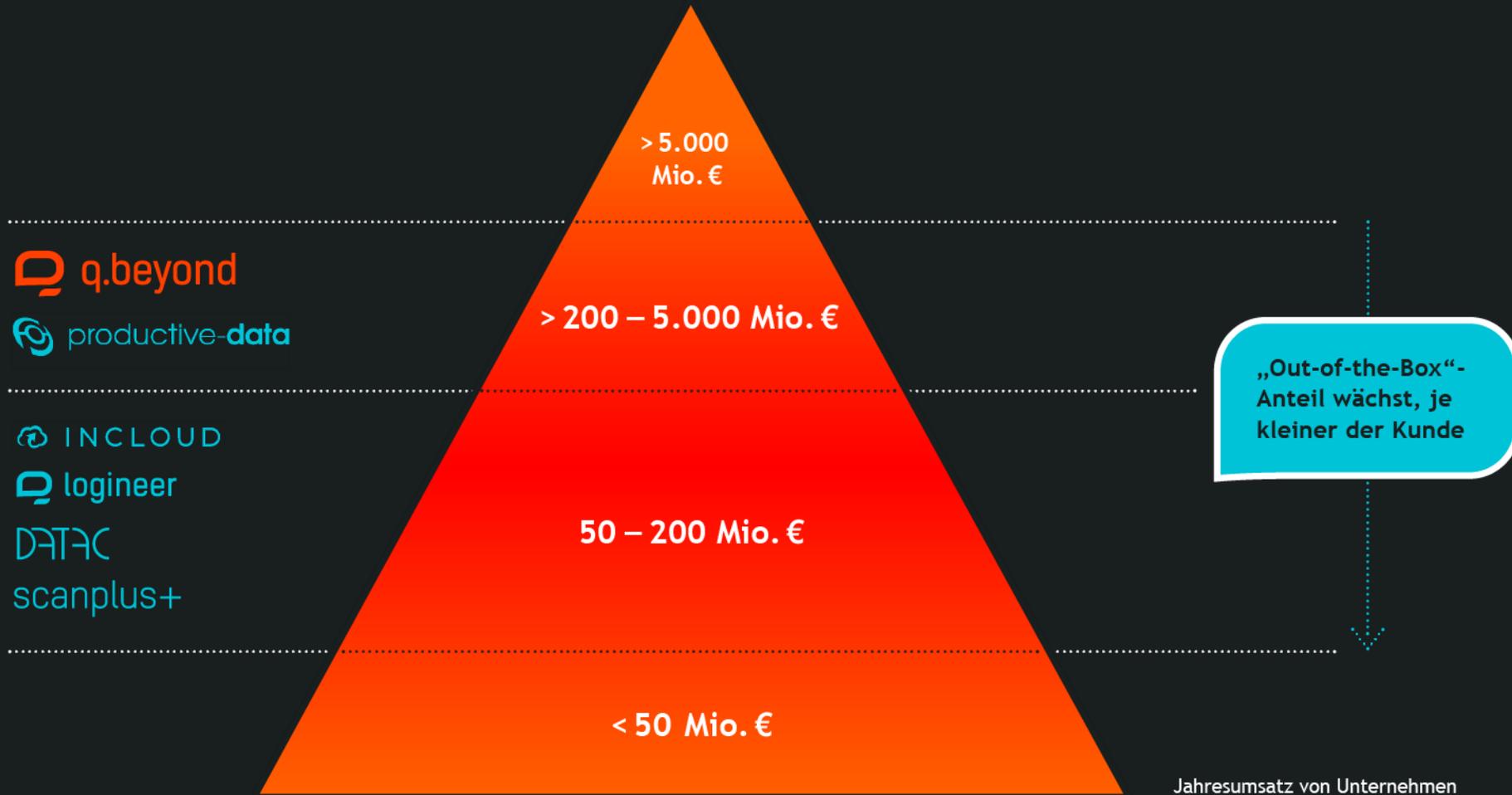
Transformation erfolgreich abgeschlossen



Mit Zukäufen Portfolio konsequent erweitert ...



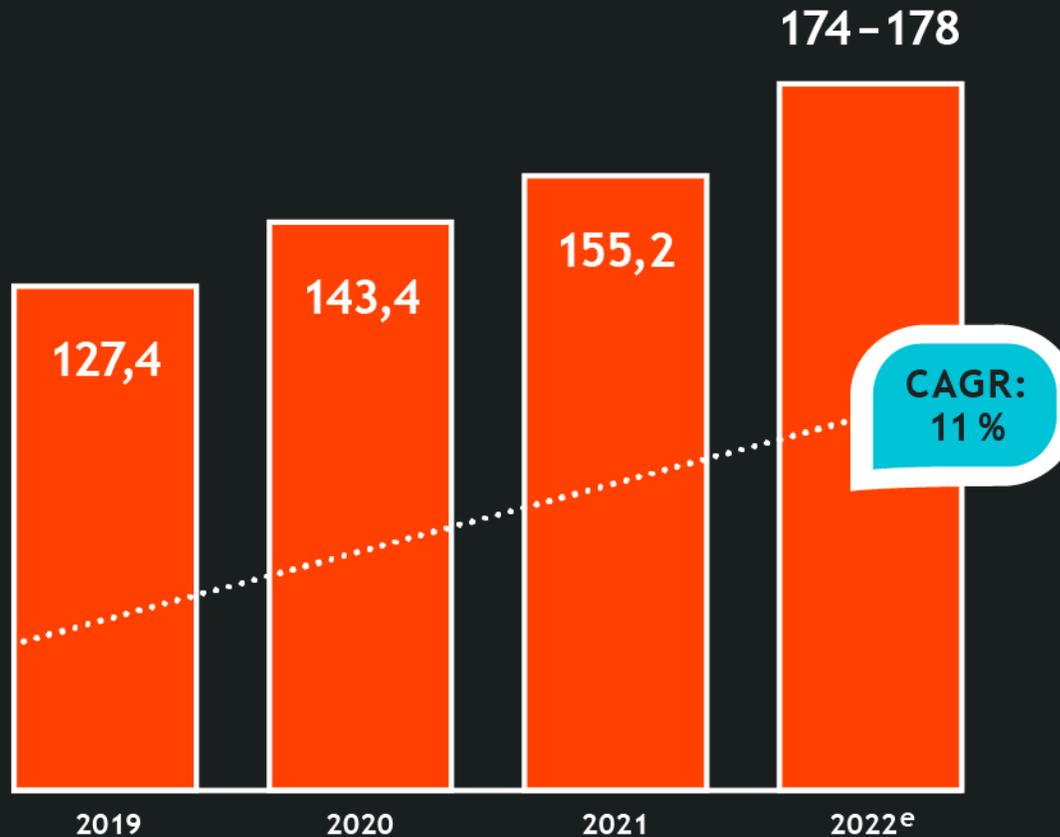
... und zusätzliche Kundengruppen erschlossen



Transformation ermöglicht starkes Wachstum

Umsatz

in Mio. €



Wachstumstreiber

- Hohe Zuwächse im Cloud-Geschäft (organisches Wachstum von 9% pro Jahr)
- Umsatzbeiträge der Töchter



Q3 2022: Wachstum trotz drohender Rezession

Im schwierigen konjunkturellen Umfeld profitierte q.beyond von

- **starkem Kerngeschäft**
(organisches Wachstum: +6%)
- **gezielten Akquisitionen**
- **hohem Anteil wiederkehrender Umsätze**
(Q3 2022: 78%)
- **Konzentration auf Fokusbranchen** –
60% der Umsätze stammten aus Handel,
Logistik und produzierendem Gewerbe

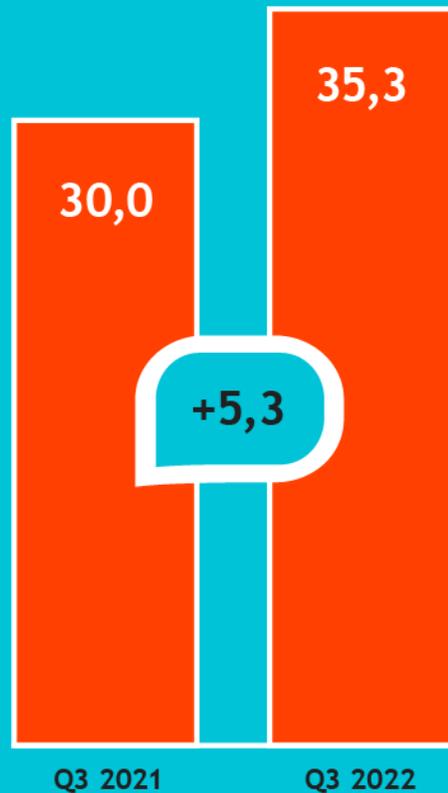
Umsatz
in Mio. €



Cloud-Umsatz steigt dynamisch

Umsatz

in Mio. €



Segmentbeitrag

in Mio. €



Wachstumstreiber

- Anhaltend hohe Nachfrage nach Cloud-Lösungen
- Zunehmendes Interesse an Hybrid-Cloud-Portfolio
- Erfolge neuer Töchter

Zusätzliche Kostenfaktoren

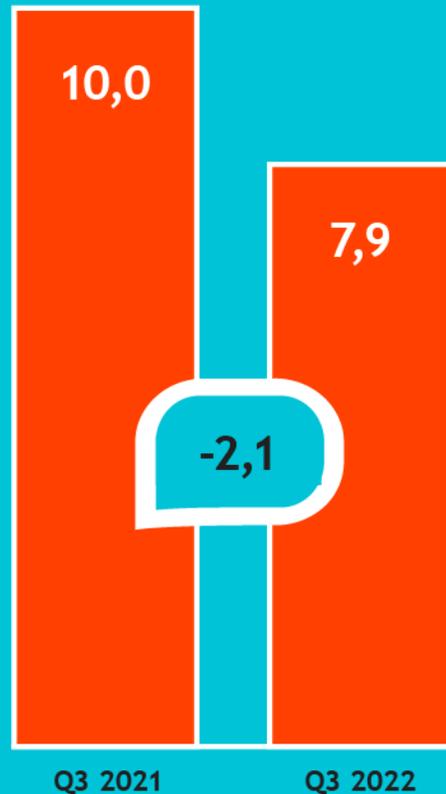
- Zwischenzeitlicher Ausbau des SaaS-Geschäfts
- Temporär veränderte Kostenstruktur (insbesondere Wegfall der Colocation-Marge)



SAP-Geschäft vor Turnaround

Umsatz

in Mio. €



Segmentbeitrag

in Mio. €



Vertriebsoffensive

- SAP leidet unter Nachwirkungen der pandemiebedingten Einschränkungen
- Hohe Unsicherheit belastet Neugeschäft
- Sehr gezielte Ansprache potenzieller Kunden erweist sich als zielführend

Erfolge auf der Kostenseite

- COGS Q3 2022 von 6,4 Mio. € nach 7,1 Mio. € im Q2 2022

→ Rückkehr auf Wachstumskurs für 2023 erwartet



Operatives EBITDA steigt leicht

In Mio. €	Q3 2021	Q3 2022
Umsatz	40,0	43,1
Kosten der umgesetzten Leistungen	-31,9	-35,9
Bruttoergebnis	8,1	7,3
Marketing- und Vertriebskosten	-3,1	-3,5
Segmentbeitrag	5,0	3,7
Allgemeine Verwaltungskosten	-4,9	-3,6
Sonstige betriebliche Erträge	33,2	1,7
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-3,8	-0,1
EBITDA	29,4	1,7
Abschreibungen	-4,2	-4,3
EBIT	25,3	-2,6
Finanzergebnis / Steuern	-4,6	-0,2
Konzernergebnis	20,7	-2,8

Erfolgreicher Colocation-Verkauf im Q3 2021 beeinflusst Quartalsvergleich

- Veränderte Kostenstruktur auch wegen Konsolidierung von scanplus
- Hohes sonstiges betriebliches Ergebnis im Vorjahr

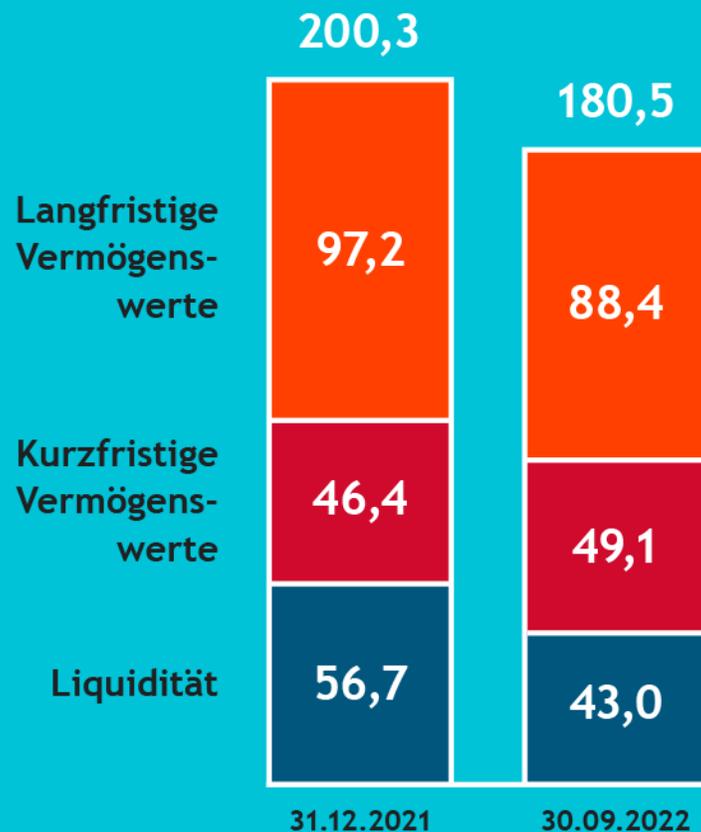
→ Ohne Colocation-Verkauf belief sich das EBITDA im Q3 2021 auf 1,6 Mio. €



Grundsolide Finanzierung

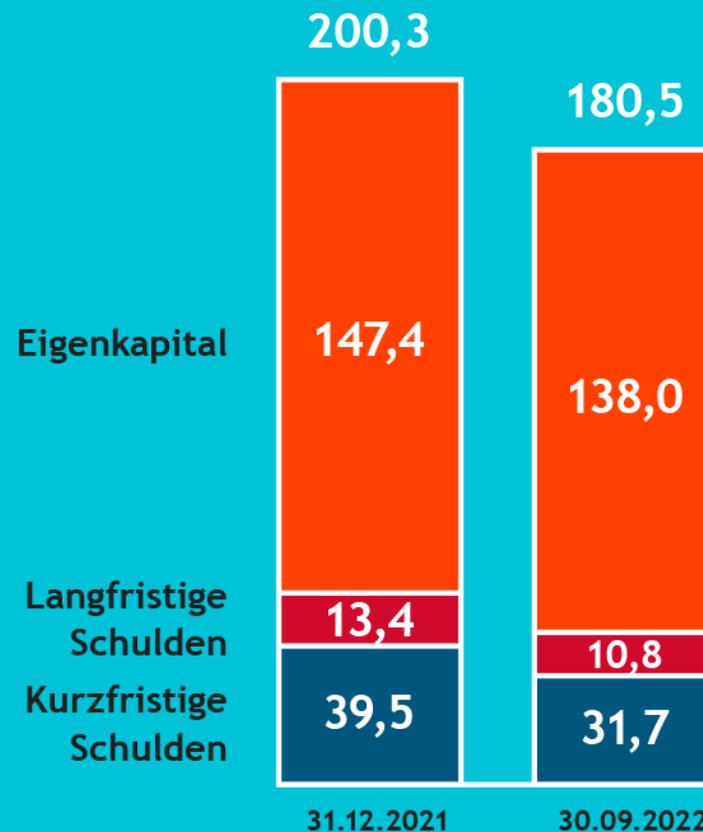
Vermögenswerte

in Mio. €



Eigenkapital und Schulden

in Mio. €



q.beyond finanziert Wachstum aus eigener Kraft:

- Eigenkapitalquote von 76%
- Keine Bankschulden

Starke Substanz:

- Hohe Nettoliquidität
- Eigenes Grundstück in Hamburg (Verkehrswert > 20 Mio. €)
- Attraktive Töchter und Beteiligungen (u. a. datac, scanplus)

Geringe Investitionen:

~3 Mio. € im Jahr 2022



2022: Umsatzzuwachs von ~20 Mio. € geplant

Prognose November 2022:

- **Umsatz** wächst auf 174 bis 178 Mio. €
(2021: 155,2 Mio. €)
- **EBITDA** steigt auf 6 bis 8 Mio. €
(2021 ohne Colocation-Effekt: 3,4 Mio. €)
- **Free Cashflow** von maximal -10 Mio. €
(2021 ohne Colocation-Effekt: -11,6 Mio. €)

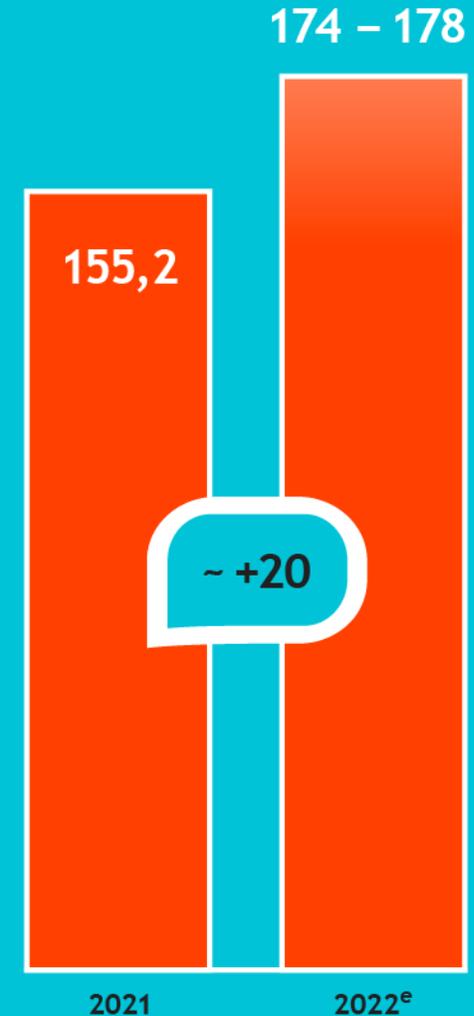
→ Umsatzstarkes Q4 2022 erwartet:

Organisches Wachstum

+ erste Umsätze der neuen Tochter productive-data

+ Realisierung von Projekten

Umsatz
in Mio. €

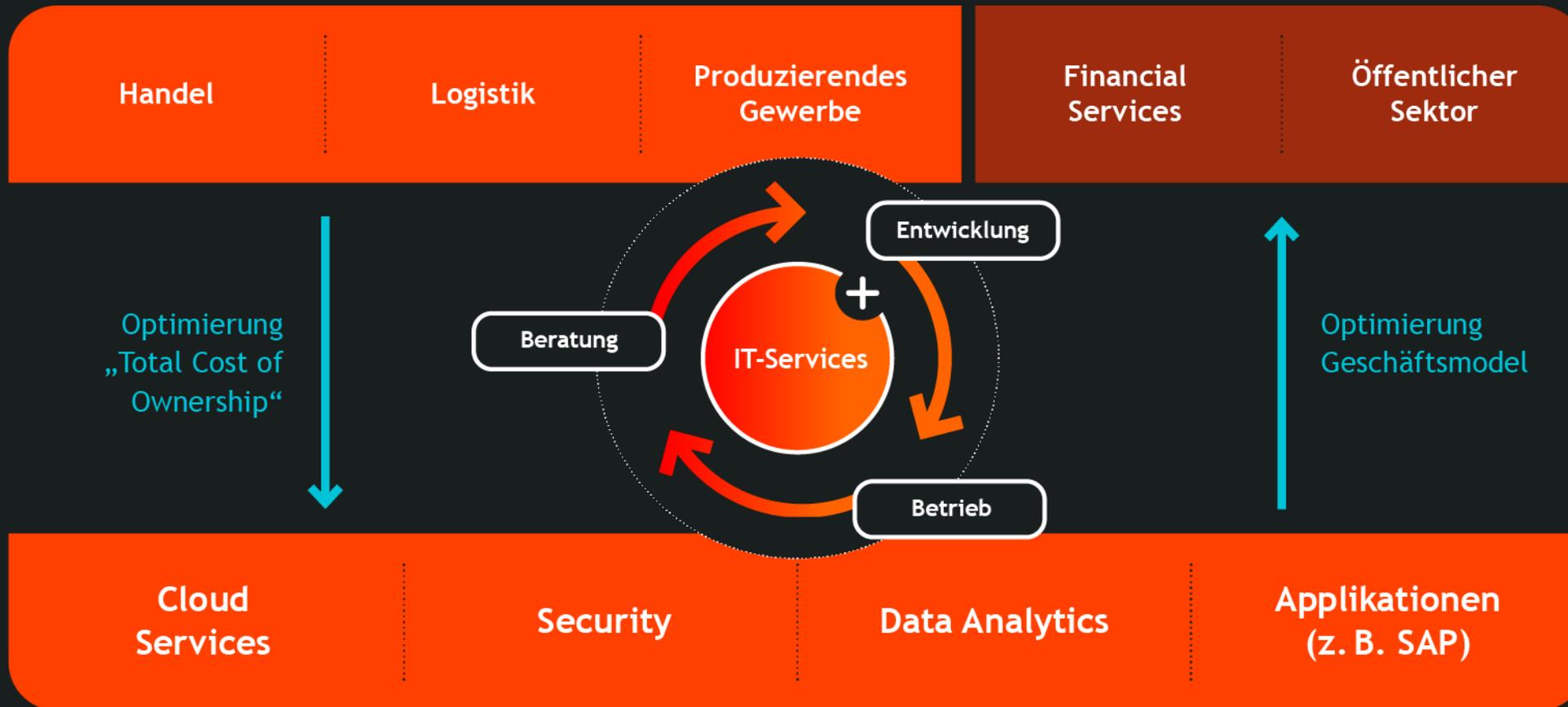


An abstract graphic consisting of several white, rounded, organic shapes that resemble a stylized letter 'Q' or a series of connected curves. The shapes are set against a solid orange background.

Profitables Wachstum mit fokussiertem Geschäftsmodell

Thies Rixen, Chief Operating Officer

IT-Services und Applikationen schaffen solide Basis für kontinuierliches und profitables Wachstum



Wachstumstreiber: Ausbau der IT-Services

IT-Services

Beratung

- Cloud-Transformation
- Applikations-Transformation
- Data Analytics



Entwicklung

- Auf Basis von SAP und Microsoft
- Individuelle Entwicklungen
- Mobile Applikationen



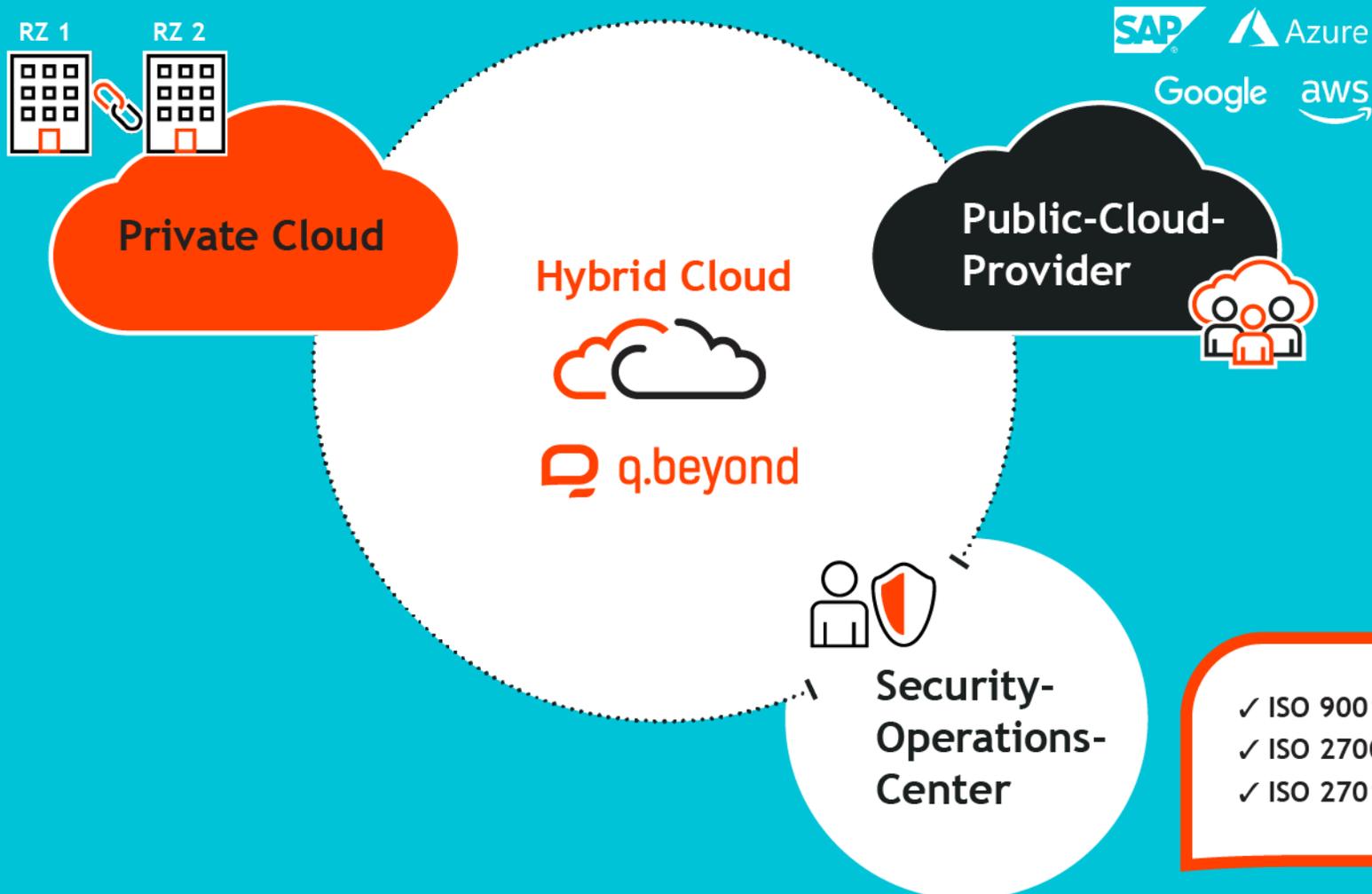
Betrieb

- Hybrid-Cloud-Services
- Kundenprozesse
- Applikationen
- Security-Operations-Center



SICHER / NACHHALTIG / AUTOMATISIERT

Kernkompetenz Hybrid Cloud



Hybrid Cloud wird zum Herzstück der Unternehmens-IT

- q.beyond ist vorbereitet:

- Hybrid-Cloud-Kompetenzcenter mit rund 150 Mitarbeitenden
- Duale, hochsichere, zertifizierte Rechenzentren
- Maximale Skalierbarkeit (CAPEX light) durch Hybrid-Cloud-Ansatz
- Security-Operations-Center
- Nearshore 24/7-Betrieb

Kernkompetenz Cybersecurity: Konsequenter Portfolioausbau



Markttrend: Zunehmende
Bedrohung durch
Cybersecurity-Angriffe



q.beyond-Fokus

Portfolio

Ausbau des Security-Portfolios zur Absicherung der Kunden (Vermeiden, Erkennen und Reagieren)

Mitarbeitende

Permanente Sensibilisierung und Schulung

Governance

Einrichtung q.beyond-Security-Board

Cybersecurity: Schwerpunkte im Portfolio

Portfolioausbau

Vermeiden

- Absicherung der Endgeräte durch Endpoint Detection and Response (EDR)
- Absicherung der Netzwerke zur Abwehr schädlicher Inhalte (z. B. DDOS)
- Zusätzlicher Schutz der E-Mail-Programme und Infrastruktur



Bündelung im Security-Operations-Center (SOC)

Erkennen

- Angriffserkennung in Echtzeit durch Aufbau Security-Information und Event-Team im 24/7-Service (SIEM)
- Nutzung von KI und Experten-Wissen zur Detektion von IT-Schwachstellen

Reagieren

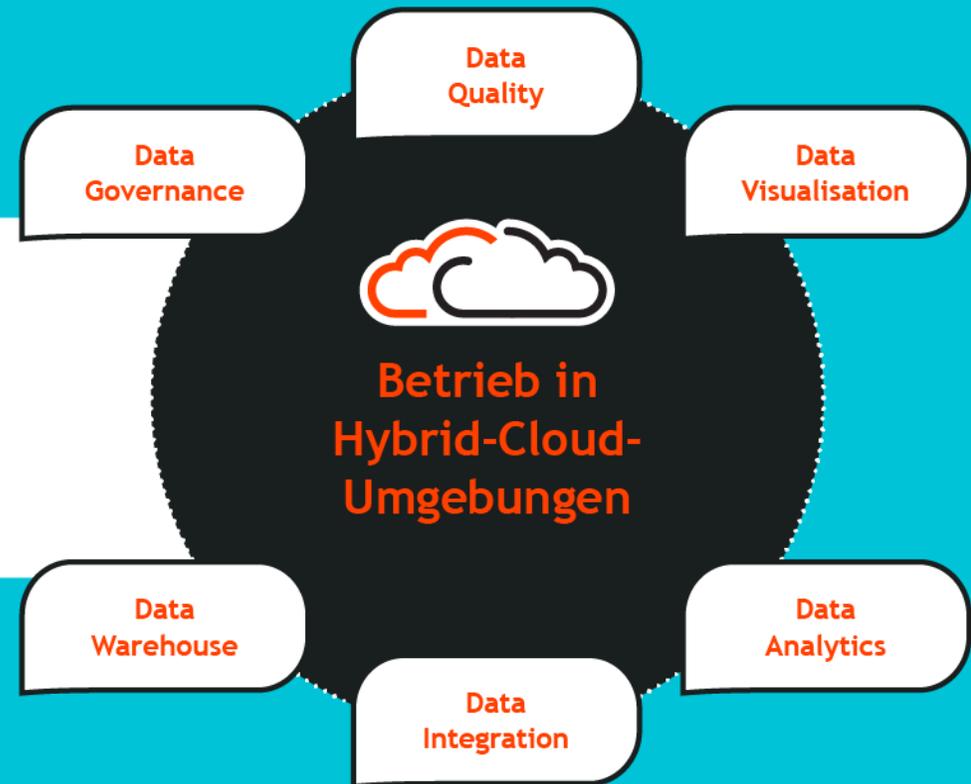
- Aufbau von Experten-Teams zum schnellen Eingriff / Einsatz vor Ort
- Unterstützung durch neueste Forensik-Technologie bei der Analyse

Kernkompetenz Data Analytics

Markttrend:
Datengetriebene
Geschäftsmodelle

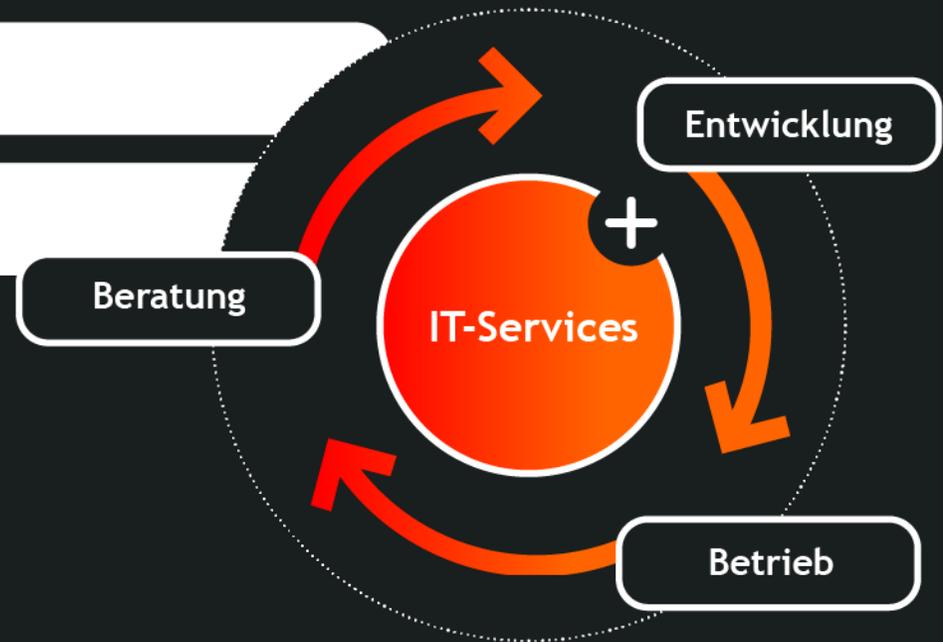
q.beyond-Fokus

Stärkung der Kundenberatung
und des Applikationsgeschäfts
im Data-Analytics-Umfeld

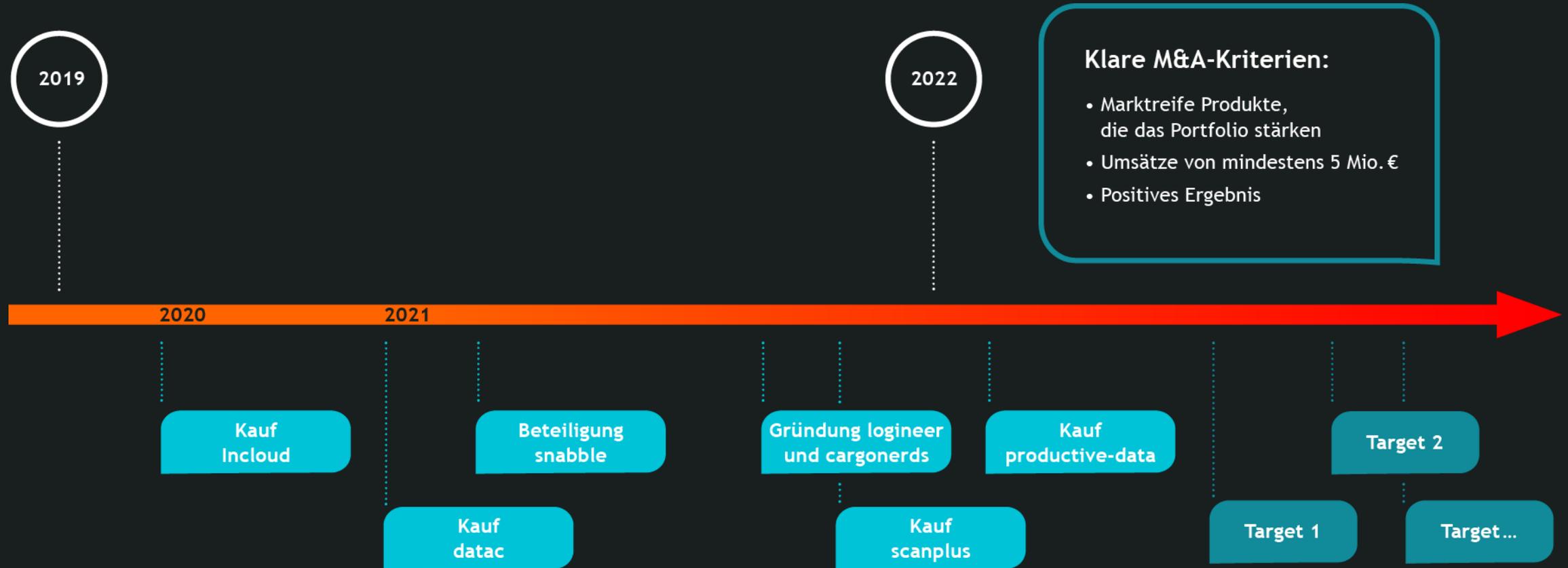


Was macht uns besonders?

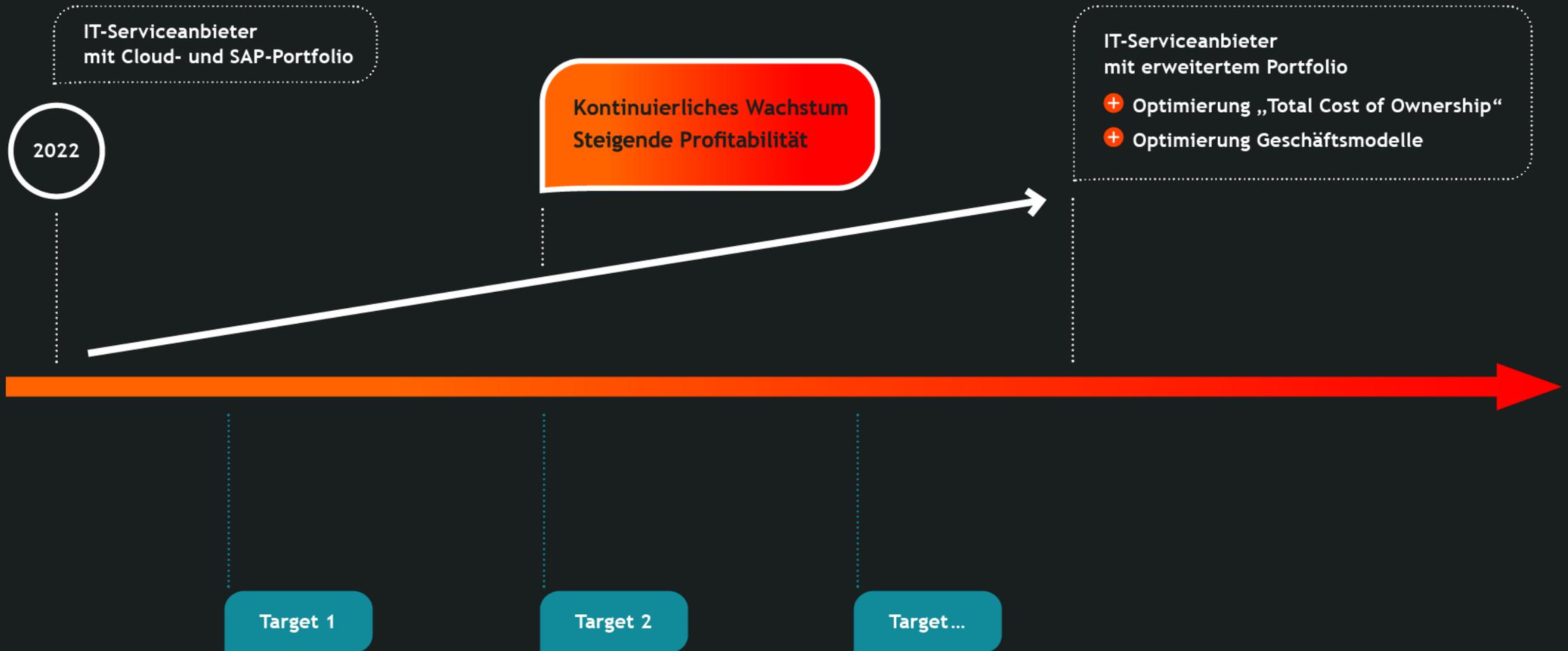
- 1 Wir verstehen den Mittelstand und sind Partner auf Augenhöhe
- 2 Wir liefern „sicher“ ab
- 3 Wir gehen mit unseren Kunden neue Wege
- 4 Wir integrieren erfolgreich



Ausbau der Kernkompetenzen auch über Zukäufe



Starkes IT-Portfolio ermöglicht profitables Wachstum



Warum q.beyond weiter wachsen wird!

1 q.beyond ist schon heute eines der **10 größten konzernunabhängigen IT-Serviceunternehmen**

2 q.beyond wächst **kontinuierlich** und konzentriert sich nun noch stärker auf **profitables Wachstum**

3 q.beyond verfügt über ein **krisenfestes Geschäftsmodell** mit einem hohen Anteil **wiederkehrender Umsätze**

4 q.beyond ist **schuldenfrei** und kann mit einer **Nettoliquidität von > 40 Mio. €** das organische und anorganische Wachstum vorantreiben



Fragen & Antworten



Appendix

Finanzkalender 2023

Datum	Veranstaltung
März 2023	Ausblick 2023
30.03.2023	Geschäftsbericht 2022
08.05.2023	Quartalsmitteilung Q1 2023
24.05.2023	Ordentliche Hauptversammlung
14.08.2023	Halbjahresfinanzbericht H1 2023
13.11.2023	Quartalsmitteilung Q3 2023



ESG: Zusätzliche Wachstumschance

Klimaneutralität wird zum Wettbewerbsvorteil

Kunden erwarten klimaneutrale IT-Services und ein entsprechendes Portfolio, um eigene Klimaziele (Scope 3) zu erreichen

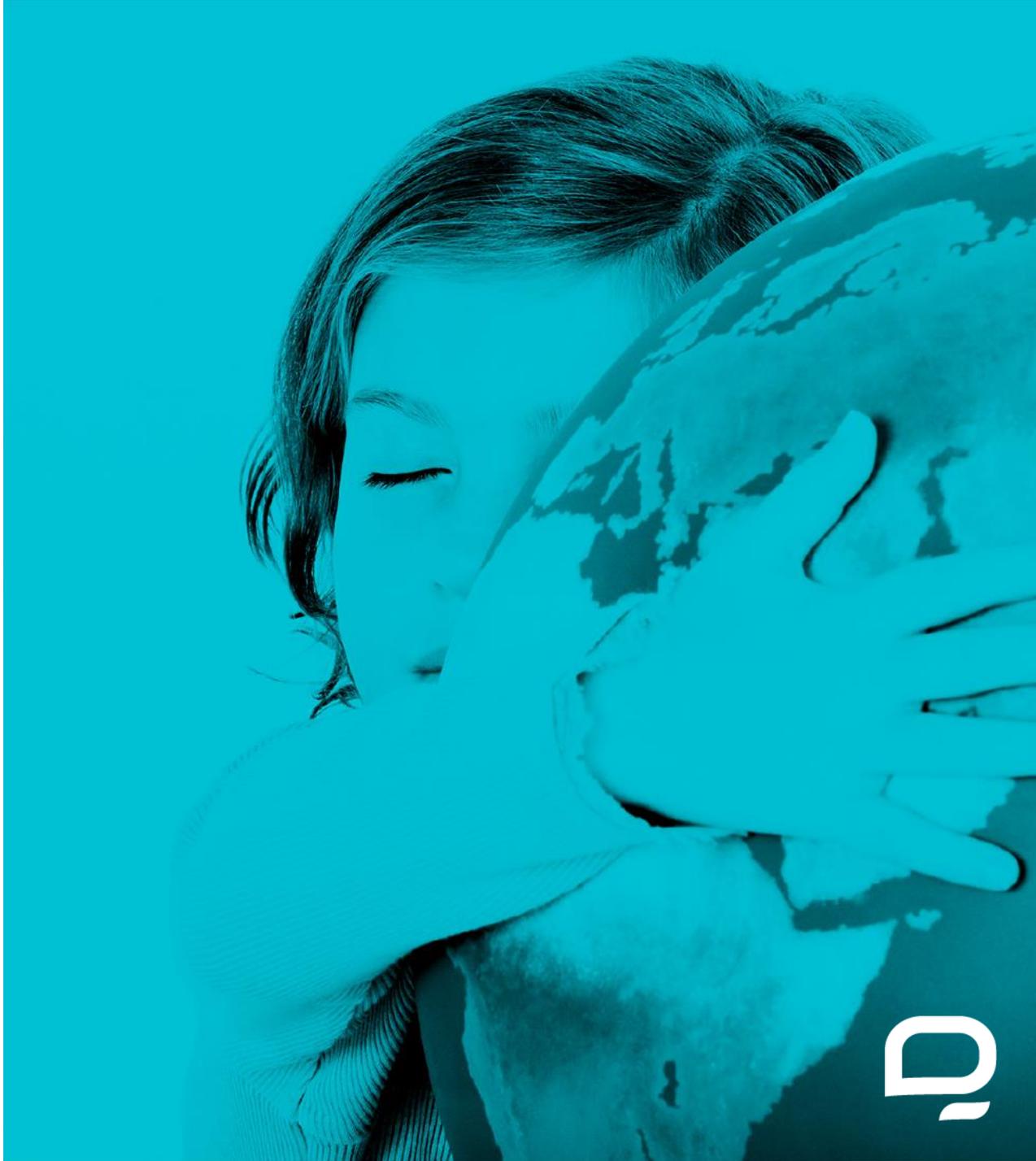
q.beyond selbst wird bis 2025 klimaneutral

Schrittweise Reduktion der CO₂-Emissionen um mindestens 40% im Vergleich zu 2019; Kompensation der übrigen Emissionen



Portfolio fördert Nachhaltigkeit

- Weniger Ressourcenverbrauch und längere Lebensdauer von Industriemaschinen durch Predictive Maintenance
- Weniger Dienstreisen und bessere Work-Life-Balance durch digitale Arbeitsplätze
- Bessere Energieeffizienz durch smarte Gebäudesteuerung
- Weniger Abfall durch Überwachung des Mindesthaltbarkeitsdatums und automatische Preisanpassung
- Umfassender Schutz vor Cyberkriminalität durch Schwachstellenscans und Cybersecurity-Monitoring



Vorstand und AR sind stark investiert

Vorstände Jürgen Hermann und Thies Rixen haben aus eigenen Mitteln bislang **1,3 Millionen Aktien** erworben

Gründer haben bisher keine Aktien verkauft — Anteilsbesitz stellt sich wie folgt dar:

12,66% Gerd Eickers¹

12,66% Dr. Bernd Schlobohm²

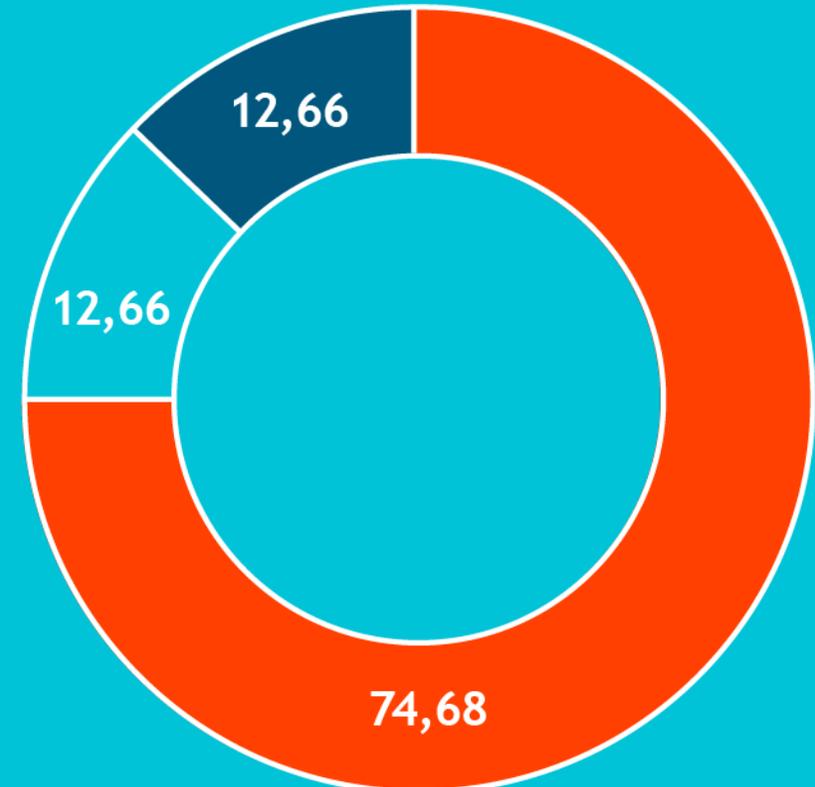
74,68% Streubesitz

¹ Gründer und Mitglied des Aufsichtsrats.

² Gründer und Vorsitzender des Aufsichtsrats.

Aktionärsstruktur

in %



Stand: 31. Oktober 2022

Kontakt

q.beyond AG

Arne Thull

Leiter Investor Relations/M&A

T +49 221 669-8724

M +49 163 669-8425

invest@qbeyond.de

www.qbeyond.de

[Twitter.com/qbyirde](https://twitter.com/qbyirde)

[Twitter.com/qbyiren](https://twitter.com/qbyiren)

blog.qbeyond.de

[xing.com/companies/qbeyondag](https://www.xing.com/companies/qbeyondag)





expect the next